



TELEMARK UTVIKLINGSFOND
TUF



Saksliste styremøte nr. 6-2020

17.09.2020

TELEMARK UTVIKLINGSFOND



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

Innholdsfortegnelse

1. SAK NR 35/2020 PROTOKOLL FRA STYREMØTE 5 I 2020.....	4
1.1. Forslag til vedtak	4
1.2. Vedtak i styret	4
2. SAK NR 36/2020 ORIENTERING OM TELEMARK UTVIKLINGSFOND SITT LÅN TIL SEABASED NORWAY	4
2.1. Forslag til vedtak	4
2.2. Vedtak i styret.....	4
3. SAK NR 37/2020 SØKNAD OM TILSKUDD FRA LEARNING AT WORK	4
3.1. FORSLAG TIL VEDTAK	4
3.2. VURDERING AV HABILITET.....	4
3.3. VURDERING I FORHOLD TIL TUF SITT FORMÅL OG PLANSTRATEGIER	4
3.4. FORHOLD TIL ESAS STØTTEREGLEMENT	4
3.5. VURDERING FRA DAGLIG LEDER.....	5
3.6. PROSJEKTBEKRIVELSE	5
3.7. PROSJEKTMÅL	6
3.8. AKTIVITETER	6
3.9. PROSJEKTORGANISERING.....	7
3.10. MÅLGRUPPER	7
3.11. RESULTATER OG EFFEKTER.....	7
3.12. KOSTNADS OG FINANSIERING	8
3.13. VEDTAK I STYRET.....	8
4. SAK NR 38/2020 SØKNAD OM TILSKUDD FRA ITUM NOTODDEN	9
4.1. FORSLAG TIL VEDTAK	9
4.2. VURDERING AV HABILITET.....	9
4.3. VURDERING I FORHOLD TIL TUF SITT FORMÅL OG PLANSTRATEGIER	9
4.4. FORHOLD TIL ESAS STØTTEREGLEMENT	9
4.5. VURDERING FRA DAGLIG LEDER.....	9
4.6. PROSJEKTBEKRIVELSE	10
4.7. PROSJEKTMÅL	10
4.8. AKTIVITETER	10
4.9. PROSJEKTORGANISERING.....	11
4.10. MÅLGRUPPER	11
4.11. RESULTATER OG EFFEKTER.....	11
4.12. KOSTNADS OG FINANSIERING	12
4.13. VEDTAK I STYRET.....	13
5. SAK NR 39/2020 SØKNAD OM TILSKUDD OG LÅN FRA MUNIN LIVE.....	13
5.1. FORSLAG TIL VEDTAK	13



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

5.2.	VURDERING AV HABILITET.....	13
5.3.	VURDERING I FORHOLD TIL TUF SITT FORMÅL OG PLANSTRATEGIER	13
5.4.	FORHOLD TIL ESAs STØTTEREGLEMENT.....	13
5.5.	VURDERING FRA DAGLIG LEDER.....	13
5.6.	PROSJEKTBEKRIVELSE	14
5.7.	PROSJEKTMÅL.....	15
5.8.	AKTIVITETER	16
5.9.	PROSJEKTORGANISERING.....	16
5.10.	MÅLGRUPPER	17
5.11.	RESULTATER OG EFFEKTER.....	17
5.12.	KOSTNADS OG FINANSIERING	18
5.13.	VEDTAK I STYRET.....	19
6.	SAK NR 40/2020 SØKNAD OM TILSKUDD FRA VESTFOLD OG TELEMARK FYLKESKOMMUNE.....	19
6.1.	FORSLAG TIL VEDTAK	19
6.2.	VURDERING AV HABILITET.....	19
6.3.	VURDERING I FORHOLD TIL TUF SITT FORMÅL OG PLANSTRATEGIER	20
6.4.	FORHOLD TIL ESAs STØTTEREGLEMENT	20
6.5.	VURDERING FRA DAGLIG LEDER.....	20
6.6.	PROSJEKTBEKRIVELSE	20
6.7.	PROSJEKTMÅL.....	21
6.8.	AKTIVITETER	21
6.9.	PROSJEKTORGANISERING.....	21
6.10.	MÅLGRUPPER	21
6.11.	RESULTATER OG EFFEKTER.....	22
6.12.	KOSTNADS OG FINANSIERING	22
6.13.	VEDTAK I STYRET.....	22
7.	SAK NR 41/2020 INVITASJON TIL DELTAGELSE I EMISJON SUSTAINTECH AS	23
7.1.	FORSLAG TIL VEDTAK.....	23
7.2.	VURDERING AV HABILITET	23
7.3.	VURDERING I FORHOLD TIL TUF SITT FORMÅL OG PLANSTRATEGIER	23
7.4.	FORHOLD TIL ESAs STØTTEREGLEMENT	23
7.5.	VURDERING FRA DAGLIG LEDER	23
7.6.	PROSJEKTBEKRIVELSE.....	24
	<i>Om emisjonen</i>	<i>24</i>
	<i>Konvertibelt lån.....</i>	<i>24</i>
	<i>Vilkår.....</i>	<i>24</i>
7.7.	PROSJEKTMÅL	24
7.8.	VEDTAK I STYRET.....	25



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

1. Sak nr 35/2020 Protokoll fra styremøte 5 i 2020

1.1. Forslag til vedtak

Styret i Telemark Utviklingsfond har blitt fremlagt protokoller fra styremøte nr. 5 i 2020 og de godkjennes.

1.2. Vedtak i styret

2. Sak nr 36/2020 Orientering om Telemark Utviklingsfond sitt lån til Seabased Norway

2.1. Forslag til vedtak

Styret tar saken til orientering.

2.2. Vedtak i styret

3. SAK nr 37/2020 Søknad om tilskudd fra Learning At Work

Trykk her <https://www.proff.no/selskap/learning-at-work-as/son/skoler-og-undervisning/IFAR8RI10KR/> for nærmere informasjon om selskapet.

3.1. Forslag til vedtak

Et enstemmig styre avslår søknad om lån/tilskudd samlet på 1 mNOK over tre år og anmoder søker om å søke på nytt med revidert kostnads- og finansieringsplan ved et senere tidspunkt.

3.2. Vurdering av habilitet

Daglig leder har ingen relasjoner til søker som skulle tilsi at han ikke er habil til å behandle søknaden.

3.3. Vurdering i forhold til TUF sitt formål og planstrategier

Søknaden kan vurderes å være innenfor TUF sitt formål.

3.4. Forhold til ESAs støttereglement

Det presiseres fra TUF sin side at et eventuelt tilskudd er vurdert som bagatellmessig stønad. Dette er da vurdert som lovlig støtte innenfor ESAs støttereglement. Det er bedriftens ansvar å forsikre at tilsagnet kan gis innenfor rammene av bagatellmessig stønad.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

3.5. Vurdering fra daglig leder

De økonomiske konsekvensene av vedtak om bevilgninger i dette styremøtet kan gjøre at tilskuddet må finansieres ved bruk av disposisjonsfond. En samlet økonomisk konsekvens av daglig leders innstillinger vises før saken behandles.

Learning at work skal utvikle læringsverktøy for ungdom i randsonen av arbeidslivet for å styrke og utvikle pedagogiske læringsprosesser for målgruppen. Målsetting er å få ungdom i arbeid gjennom aktiv veiledning og kursing. Prosjekteier opplyser at prosjektet er avledet av et tidligere initiativ i Grenland (Talent Factory) i 2010-2011.

Daglig leder er kjent med at NAV tilbyr en lignende tjeneste i dag kalt Talenter for fremtiden.

Initiativtakerne søker opp til 1 mNOK fordelt over 3 år til blant annet utvikling av et markedsføringsprodukt, læringsprogrammer, lokaler og produksjonsutstyr. Prosjekteier har tidligere mottatt tilskudd til Markedsavklaring fra Innovasjon Norge på kr 150 000.

Selskapet har omsøkt totalt 750 000 kr i offentlige tilskudd i år 1 (hvorav 500 000kr er fra TUF), og kun 60 000 kroner er egenfinansiering. Inntekter/egenfinansiering for år 2 og 3 er stipulert til henholdsvis 3,25 mNOK og ca 5 mNOK. Andelen offentlig støtte er for høy (over 35%) for år 1 og det fremkommer fra budsjett at nesten 50% av midlene skal brukes til personalkost.

Telemarks Utviklingsfond kan ikke støtte søknaden slik kostnads- og finansieringsplan fremvises fordi den er i strid med statsstøtteregelverket om støtte til drift. Derimot kan TUF vurdere å støtte deler av kostnadene, herunder innkjøpte tjenester og utstyr, men da under forutsetning at summen av offentlig finansiering ikke overstiger 35%. Daglig leder anbefaler at styret avslår søknaden og anmoder søker om å søke på nytt med revidert kostnads- og finansieringsplan ved et senere tidspunkt.

3.6. Prosjektbeskrivelse

Learning At Work er et nystartet selskap med en forretningside basert på tre konsepter som skal støtte og forsterke hverandre. Hovedprodukter vil være læringsverktøy og læringsteknologi med standardiserte læringsmoduler og teknologiske støttekomponenter. Selskapet tar sikte på etablering i Tokke kommune.

Selskapet utvikler tekniske løsninger som omfatter avanserte nettbaserte verktøy med innovative kombinasjoner som skal forbedre og forsterke læringsprosessen for individer og grupper. Konseptet vil omfatte egenutviklede pedagogiske tilnærminger der teknologistøttet læring, læring i grupper og læring på egen arbeidsplass benyttes.

Som en del av utviklings- og produksjonsmiljøet vil selskapet bygge opp en frittstående enhet under merkenavnet "Talent Factory". Enheten skal etableres som et kombinert kurs- og produksjonssenter og skal sysselsette ungdom som tekniske medarbeidere sammen med voksne veiledere, produksjonsledere og instruktører.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

Initiativtakerne har tidligere gjennomført konseptet Talent Factory (2010-2011) i Grenland, i samarbeid med NAV Telemark, NAV Skien, NAV Porsgrunn, NHO Telemark og LO Telemark. Ca 80% av de unge tok opp og fullførte utdanning eller tok arbeid i løpet av eller direkte etter deltakelsen i tilbudet.

Selskapet forventer at antall ansatte innen to år vil ligge mellom 10 og 20 personer, hvorav flertallet lokalt i Tokke.

Kort om senterets formål:

1. Det skal tilby ungdom i randsonen av arbeidslivet sysselsetting innen framtidsrettede fagområder, samtidig som de bygger kompetanse innenfor læringsteknologi og oppbygging av læreprogrammer.
2. Senteret skal være "hjerte" i den tekniske produksjonen og læringscenter for selskapet Learning At Work. Aktiviteter som produksjon, undervisning og administrasjon skal ligge i Tokke kommune, muligens samlokalisert med andre virksomheter i næringshagen på Dalen.

3.7. Prosjekt mål

Initiativtakerne har definert følgende prosjekt mål:

- a) Egnede lokaler ferdig innredet og utstyrt
- b) Kjernekompetanse og minimum 4 medarbeidere rekruttert i Tokke og/eller Vestfold og Telemark fylke
- c) Avtaler om pilot for Talent Factory inngått
- d) Fire komplette programproduksjoner gjennomført
- e) Minimum 2 kurssamlinger gjennomført i senteret

3.8. Aktiviteter

Følgende aktiviteter er beskrevet i søknaden:

- a) Anskaffelse og tilpassing av lokaler.
- a) Innkjøp av produksjonsutstyr og utrustning av studio, produksjonslokaler og undervisningsrom
- b) Rekruttering
- c) Produksjon av tidlig fase læringsmoduler og kurs (todelt)
 - i. Selskapet skal utvikle et "MVP" (Minimum Viable Product), som skal benyttes i markeds kartlegging og dialog med potensielle kunder som mellomstore virksomheter i Vestfold og Telemark, Viken og Agder.
 - ii. Produksjon på nivå 2 vil være læreprogrammer innen fagområder de dekker med egen ekspertise og ekspertise i eget nettverk, blant annet IT sikkerhet, kontinuerlig forbedring og Lean som metode for forbedringsarbeid.
- d) Markedsundersøkelser, markedsføring og salg



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

3.9. Prosjektorganisering

Prosjektet etableres med Terje Klausen som prosjektleder. Han er i dag medstifter og styreleder i selskapet og har ca 30 års erfaring fra relatert type virksomhet, inkludert prosjektledelse, gründervirksomhet, virksomhetsledelse og utvikling av læreprogrammer. Klausen har et godt utviklet nettverk innen relatert virksomhet. Selskapets medstifter er Reidar Grevskott. Han har ca 30 års relevant erfaring fra utvikling av læreprogrammer, forlagsetablering, etatsledelse og prosjektledelse nasjonalt og internasjonalt. Grevskott har et omfattende nettverk innen relevante aktiviteter og organisasjoner nasjonalt og internasjonalt.

3.9.1. Samarbeidspartnere

Selskapet har mottatt tilskudd til markedsavklaring fra Innovasjon Norge og vil jobbe for å oppnå videre samarbeid med IN i utvikling av virksomheten. Selskapet anser Tokke kommune som en særlig interessant og relevant samarbeidspartner. Videre vil de søke kontakt med og oppfølging av lokale ressursgrupper som virksomheter i regionen, videregående skole og frivillige organisasjoner, samt ta direkte kontakt med et utvalg bedrifter. Videre ønsker de samarbeid med Telemark Næringshage, Vestfold og Telemark fylkeskommune, Universitetet i Sørøst-Norge, og NAV.

3.9.2. Forankring

Det skal opprettes en styringsgruppe på 6-8 medlemmer med representanter fra ledelsen i Tokke kommune, NAV, involverte virksomheter med flere.

3.10. Målgrupper

Målgruppene er definert som:

- a) Ungdom i regionen (18 - 30 år)
- b) Lokale virksomheter i Tokke kommune
- c) Virksomheter i regionen og prioriterte fylker (Vestfold og Telemark, Viken og Agder)
- d) Lokale og fylkeskommunale myndigheter
- e) Initiativtakerne vil involvere lokale virksomheter og Tokke kommune i drøftinger av utforming av tjenestene slik at etableringen kan være til nytte for både lokale og nasjonale behov.

3.11. Resultater og Effekter

3.11.1. Resultat

Etableringsprosjektet skal bygge det praktiske og fysiske grunnlag for senteret og driften:

- a) Tilpassing av lokaler
- b) Anskaffelse av teknisk produksjonsutstyr
- c) Innredning av produksjonslokaler for video, lyd og programproduksjon
- d) Rekruttere/forsterke kjernekompetanse og en basis produksjonsstab
- e) Gjennomføre 5 - 10 initielle kundeprosjekter innen e-læringsprogrammer, blended learning kursopplegg og samlinger i senteret

3.11.2. Effekter

- Det er initiativtakernes vurdering at et levedyktig lærings- og teknologisenter i Tokke kommune med nytteverdi for både lokalt næringsliv, lokalsamfunn og region.
- Potensial for 5 -10 lokale arbeidsplasser i Tokke kommune
- Forbedring av sysselsetting for unge under 30 år
- Redusere frafall fra videregående utdanning innen yrkesrettede fag
- Senteret skal være bidragsyter til økt antall tilreisende som kursdeltakere og øvrige kunder

3.12. Kostnads og Finansiering

Kostnadsplan

Tittel	2020	2021	2022	SUM
01.Personalkost	380 000	3 475 000	5 400 000	9 255 000
02.Innkjøpte tjenester	175 000	165 000	85 000	425 000
03.Utstyr	180 000	85 000	45 000	310 000
04.Andre kostnader	75 000	375 000	375 000	825 000
Sum kostnad	810 000	4 100 000	5 905 000	10 815 000

Finansieringsplan

Tittel	2020	2021	2022	SUM
01.Telemark Utviklingsfond	500 000	250 000	250 000	1 000 000
02.Annen offentlig finansiering	250 000	600 000	600 000	1 450 000
03.Privat finansiering	60 000	3 250 000	5 055 000	8 365 000
Sum finansiering	810 000	4 100 000	5 905 000	10 815 000

3.13. Vedtak i styret

4. Sak nr 38/2020 Søknad om tilskudd fra Itum Notodden

Trykk <https://www.proff.no/selskap/itum-notodden-as/notodden/it-konsulenter-og-r%C3%A5dgivning/IGED4UL03DC/> for nærmere informasjon om selskapet.

4.1. Forslag til vedtak

Styret vedtar å bevilge 373.000 kr. i tilskudd til Itum Notodden for utviklingen av en digital skade kontroll løsning for transportbransjen. Det forutsettes at tiltaket gjennomføres som vist i prosjektplanen, og at tilstrekkelig finansiering kommer på plass.

4.2. Vurdering av habilitet

Daglig leder har ingen relasjoner til søker som skulle tilsi at han ikke er habil til å behandle søknaden.

4.3. Vurdering i forhold til TUF sitt formål og planstrategier

Søknaden vurderes å være innenfor TUF sitt formål, da den bidrar til å trygge arbeidsplasser og gjennom planlagt utvikling kan det skapes flere arbeidsplasser i Øvre Telemark.

4.4. Forhold til ESAs støttereglement

Det presiseres fra TUF sin side at et eventuelt tilskudd er vurdert som bagatellmessig stønad. Dette er da vurdert som lovlig støtte innenfor ESAs støttereglement. Det er bedriftens ansvar å forsikre seg om at dette tilsagnet ikke medfører at bedriften vil overstige maksimal beløpet for mottak av bagatellmessig støtte.

4.5. Vurdering fra daglig leder

De økonomiske konsekvensene av vedtak om bevilgninger i dette styremøtet kan gjøre at tilskuddet må finansieres ved bruk av disposisjonsfond. En samlet økonomisk konsekvens av daglig leders innstillinger vises før saken behandles.

Daglig leder innstiller på å gi prosjektet det tilskuddet det søkes om. Det er vist til i søknaden at prosjektet ikke vil bli gjennomført hvis ikke Telemark Utviklingsfond støtter prosjektet slik det er søkt om.

Prosjektet Itum Notodden skal gjennomføre er ny produktutvikling av en digital løsning for skadekontroll for transportbransjen, en slik løsning er etterspurt i markedet. Den digitale løsningen består av en programvare som lastes ned på nettbrett eller mobiltelefon. Der kan bruker registrere skadene og videresende til saksbehandler.

Prosjektet vil sikre at Itum Notodden får flere tjenester å levere og bidra til å sikre arbeidsplasser og kompetanse ved bedriften. Det er vist til at produktet er etterspurt i markedet og at denne løsningen kan skape stor etterspørsel og dermed yttligere vekst for selskapet. Itum Notodden besitter selv kompetanse til å gjennomføre store deler av utviklingsprosjektet og har også solide samarbeidspartnere og seriøse testkunder til løsningen.

4.6. Prosjektbeskrivelse

Itum Notodden AS ønsker å lage en Digital løsning for transportbransjen, som kan registrere skade på eget og leid utstyr. Flere bedrifter i bransjen etterspør slik programvare, da det ikke finnes på markedet i dag.

Problemet som skal løses er at mye utstyr blir skadet, og mange skylder på hverandre.

I Prosjektet skal det designes, testes av pilotkunder og tilpasses før løsningen, Skade Kontroll, er klar for salg til kunder. Den må også være tilgjengelig på flere språk.

Digital skade kontroll løsning for transportbransjen.

Etter forespørsler fra bransjen ønsker Itum Notodden AS å utvikle en Digital løsning for å registrere skader på traller som brukes i daglig transport på en effektiv og kostnadsbesparende måte. I prosjektet skal det designes og utvikles en løsning som skal testes av pilotkunder før klargjøring og salg til brukerne. Løsningen skal være tilgjengelig på norsk og engelsk, og andre språk ved behov. Løsningen kan lastes ned av alle, men bare brukes av de som inngår avtale med selskapet. Det må registreres reg nr på traller og data på ansatte som skal bruke løsningen i det daglige. Kundene må betale månedlig avgift etter avtale med Itum Notodden AS. Det skal være enkelt å benytte løsningen, og etter registrering sendes data direkte til eier av enheten eller angitt kontaktperson. Denne kan videre se hva som er registrert av den aktuelle sjåføren og foreta videre saksbehandling. Fordelene for bedriftene som tar Skade Kontroll i bruk vil være en adskillig enklere og hurtigere registrering og behandling av skadene som oppstår. Dette vil igjen bidra til enklere saksbehandling og økt lønnsomhet i bedriftene, noe som er kjærkomment i en bransje som er presset på kostnader. Itum Notodden AS har knyttet til seg pilotkunder som vil bidra med testing av løsningen i prosjektperioden.

Programvaren vil være aktuell for alle kunder som har flere brukere av samme utstyr, for eksempel:

- lokale og nasjonale transportører
- utenlandske transportører

I senere versjon kan det være aktuelt å utvikle en løsning der det er mulig med en 3D funksjon for bedre analyse av skadene.

4.7. Prosjekt mål

- At test av løsningen Skade Kontroll er vellykket
- God dialog med testkundene om tilpasninger av løsningen
- Antall brukere som er registrert for å benytte løsningen første fulle driftsår 750 stk
- Ønsket økt omsetning estimeres til kr 900 000,- første fulle driftsår

4.8. Aktiviteter

- Analyse, design av løsning, utvikling, testing og klargjøring utføres av systemutviklere
- Definere aktuelle kunder og planlegge for markedsføring og salg utføres av prosjektleder
- Pilotkunder (Bama Logistikk AS og Grenland Transport AS) tester nye versjoner av Skade Kontroll og gir tilbakemeldinger
- Systemutviklerne gjør fortløpende tilpasninger inntil produktet kan lanseres for kunder



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

4.9. Prosjektorganisering

Prosjektet er organisert og ledes av Roar Christoffersen, daglig leder på Itum Notodden AS. Vasavi Ganugapeta, som er systemutvikler på Itum Notodden AS jobber med å utvikle den digitale løsningen Skade Kontroll. Vi har også med senior IT konsulenter og ingeniører som er ansatt i firmaet. Vi har også tilgang til ressurser fra Serit gruppen.

4.9.1. Samarbeidspartnere

Itum Notodden AS samarbeider med aktører i transportbransjen som etterspør en løsning som Skade Kontroll.

Disse bidrar med innspill til løsningen. Pilotkundene er:

- Grenland Transport AS
- Bama Logistikk AS

4.9.2. Forankring

Bedriften er lokalisert på Notodden, og har lang erfaring innen datateknologi og programvareutvikling. Prosjektet er godt forankret i styret og hos den daglige ledelsen. Prosjektet vil også bidra til en positiv næringsutvikling og skatteinngang i Notodden Kommune.

4.10. Målgrupper

Målgruppe er transportører som:

- Grenland Transport AS
- Bama logistikk AS
- Asko
- Schenker
- Ringnes As
- Posten Norge
- Buss selskaper
- Kommuner- kommunale biler
- Nordiske transportører
- Europeiske transportører
- Andre små og store transportselskaper både lokalt, landsdekkende og i utlandet

4.11. Resultater og Effekter

4.11.1. Resultat

- Utvikling, testing og tilpasning av løsningen Skade Kontroll
- Klargjøre til bruk for kunder
- Definere aktuelle kunder
- Plan for markedsføring og salg

4.11.2. Effekter

Etter at prosjektet er gjennomført skal aktører i transportbransjen ha tilgang til å bruke et system som bidrar til forenkling av rutinene for registrering og saksbehandling av større og mindre skader som oppstår på ulike typer traller/utstyr bransjen benytter.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

Prosjektet er også i tråd med FN's bærekraftsmål om industri, innovasjon og infrastruktur: Bygge solid infrastruktur, fremme inkluderende og bærekraftig industrialisering og innovasjon.

I løpet av 3-5 år ønsker Itum Notodden AS å bli en ledende aktør innen levering av digitale løsninger til transportbransjen. Skade Kontroll ønskes solgt til store deler av bransjen, slik at transportører både i Norge og i Europa, bruker den. Dette vil føre til enklere kontroll av skader på biler og utstyr. Det vil også bidra til bedre lønnsomhet for bedriftene som tar løsningen i bruk.

En annet mål er at Itum Notodden AS har styrket sin posisjon i markedet med hensyn til produktutvikling. Bedriften har nå 15 ansatte. Utvikling av nye produkter er med på å sikre de eksisterende arbeidsplassene. På sikt kan det også føre til flere ansettelser i bedriften. Dette er svært viktig for skatteinngangen til Notodden som både har mistet mange arbeidsplasser og har lav folketallsutvikling gjennom flere år.

4.12. Kostnads og Finansiering

Tidsplan

- Planlagt prosjektstart.....: okt 2020
- Design av løsning.....: okt 2020
- Løsning versjon 1.....: des 2020
- V1 testing.....: des 2020
- Løsning versjon 2.....: feb 2021
- V2 testing.....: feb 2021
- Plan for digital markedsføring og oppsøkende salg hos aktuelle kunder: jan 2021
- System test & løsning klar for levering...: mar 2021
- Definere aktuelle kunder/kundegrupper.....: jan 2021

Kostnadsplan

Tittel	2020	2021	2022	SUM
01.Personalkost	350 000	300 000		650 000
02.Innkjøpte tjenester	50 000	50 000		100 000
03.Utstyr	25 000	115 000		140 000
04. Markedsføring	50 000	100 000		150 000
Sum kostnad	475 000	565 000		1 040 000

Innkjøpte tjenester er kjøp av konsulent tjenester.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

Finansieringsplan

Tittel	2020	2021	2022	SUM
01. Telemark Utviklingsfond	175 000	198 000		373 000
02. Annen offentlig finansiering				0
03. Privat finansiering	300 000	367 000		667 000
Sum finansiering	475 000	565 000		1 040 000

Prosjektet blir ikke gjennomført uten omsøkt støtte fra TUF.

4.13. Vedtak i styret

5. Sak nr 39/2020 Søknad om tilskudd og lån fra Munin Live

Trykk <https://www.proff.no/selskap/munin-live-as/notodden/filmproduksjon/IFAU96J03GF/> for nærmere informasjon om selskapet.

5.1. Forslag til vedtak

Styret vedtar å bevilge 504.000,- kr. i tilskudd til Munin AS. Tilsagnet forutsetter fullfinansiering iht til fremlagt kostnads- og finansieringsplan.

5.2. Vurdering av habilitet

Daglig leder har ingen relasjoner til søker som skulle tilsi at han ikke er habil til å behandle søknaden.

5.3. Vurdering i forhold til TUF sitt formål og planstrategier

Søknaden vurderes å være innenfor TUF sitt formål, da den bidrar til å trygge arbeidsplasser og gjennom prosjektet skape flere arbeidsplasser i øvre Telemark.

5.4. Forhold til ESAs støttereglement

Tilskuddet er vurdert som lovlig støtte innenfor ESAs støttereglement. Tilsagnet er å betrakte som bagatellmessig støtte. Det er bedriftens ansvar å forsikre at tilsagnet kan gis innenfor rammene av bagatellmessig stønad.

5.5. Vurdering fra daglig leder

De økonomiske konsekvensene av vedtak om bevilgninger i dette styremøte kan gjøre at tilskuddet må finansieres ved bruk av disposisjonsfond. En samlet økonomisk konsekvens av daglig leders innstillinger vises før saken behandles.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

Prosjekteier ønsker å utvikle en nettbasert abonnementstjeneste for strømming av livekonserter. Selskapet skal lokaliseres på Notodden med et kontrollsenter som styrer livestream (lyd/kamera) i hele verden. Selskapet har en ambisiøs målsetting om å bli ledende på livestream av konserter gjennom å tilby bredt samarbeid med andre musikkarenaer samt en portefølje av egen produksjon kalt Munin Originals.

Prosjekteierene har lang erfaring fra musikk og kulturbransjen i Telemark. Gjennom sin tjeneste ønsker de å kunne tilby en «fair-pay» løsning der artister og arrangører får bedre betalt enn hva de presumptivt får i dag via lydstreamingstjenester. De ønsker å bygge kontrollsenteret på Notodden allerede i September måned. Betaversjon av hjemmeside er allerede utviklet (<https://muninlive.vhx.tv>). For å promotere konseptet samt skaffe omsetning for selskapet, vil de gjennomføre en serie med det de kaller hybridkonserter i Drammen Teater. Dette er konserter som både blir spilt for publikum og livestreamet.

Forretningsmodellen er SaaS (Software as a service), med månedlig abonnementsavgift. Det betyr at potensialet er stort og verdensomspennende. Per i dag har selskapet søkt om oppstartslån igjennom Innovasjon Norge som er under behandling på kr 2,4 mill. Lånet er rettetfritt i 2 år og 6 mnd som har en subsidieeffekt på kr.189.600,-. Videre opplyser selskapet at de vil søke kommersialiseringsstøtte hos Innovasjon Norge, som en oppfølging etter at prosjektet har fått godkjent sitt markedsavklaringsprosjekt i Innovasjon Norge. Morselskapet Good Guys Holding (org.nr 924 971 657) har mottatt markedsavklaringsstilskuddet på kr 150.000.

Selskapet søker om 720. 000 kr i lån eller tilskudd fra Telemark Utviklingsfond, tilsvarende 50% av finansieringsbehovet for år 1. Daglig leder anbefaler at styret innvilger opp til 35% i tilskudd (504.000kr) i tråd med TUFs vedtatte strategi og rutiner.

5.6. Prosjektbeskrivelse

Munin Live AS er en abonnementstjeneste for livemusikk, med en unik tilnærming til hele næringskjeden rundt en artist/band. De er et nystartet selskap med etablering av hovedkontor på Notodden sommeren 2020. Munin Live har allerede ansatt folk lokalt og målsetningen skal innen utgangen av 2020 være 10 ansatte. Forretningsmodellen bygger på eksisterende spillesteder rundt i verden med kameraløsning ferdig installert, slik at livestream fra konserter kan gjennomføres enkelt med lav kostnad

Portalen og forretningsideen, kommer hele næringskjeden til gode, og som en uavhengig aktør kan de jobbe med alle aktørene uten å oppfattes som en trussel mot det etablerte. Per idag er musikkbransjens beste promoteringskanal, Facebook, Instagram eller andre sosiale plattformer. Der florerer alt fra elite til glade amatører og kvaliteten hemmes av kvantiteten. Disse nevnte kanaler er ikke laget FOR musikk industrien, men blir benyttet fordi dette er det best fungerende idag.

Munin.live vil endre dette og skape en tjeneste hvor fans får høy kvalitet direkte til sin mobile enhet, slik artisten ønsker å presenteres. fritt for reklame, og kun profesjonell kvalitet. For å oppnå stor tyngde og kommunisere vår ambisjon og målsetning, tydelig, trenger de en global, massiv lansering.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

Til dette kreves et stort innhold, variert og av god kvalitet, med en rekke artister, deriblant de gode "bjellesauene." Munin Live AS skal presentere et helt nytt banebrytende og innovativt tankesett for musikkbransjen. De har gjennom markedsavklaringen og den tette dialogen med aktører i bransjen, skjønt at dette er noe som de vil få stor aksept for og markedspotensialet er stort.

Potensialet er stort med flere hundre tusen brukere, på en portal og en løsning som er eskalerbar med tanke på at kostnadene er omtrent like for 5000 brukere, som for 500 000 brukere. (Selskapet forventer ca 250 000 brukere pr mnd før nyttår inneværende år).

For å få et stort nok innhold i starten, vil selskapet raskt gjennomføre konserter for å få å inntekter inn i systemet relativt fort gjennom pilotprosjektet *munin.live* som er promotering av konseptet ved hybridkonserter. Munin Originals vil være en stor del av tilbudet, derfor trenger de gode eksempler å vise til deres samarbeidspartnere og aktuelle artister. Pilotprosjektet skal gjennomføres ved Drammen Teater med utstyr og personell fra Notodden. Konsertene vil demonstrere potensialet med livestreaming ut i verden og salg av digitale billetter, og hybridkonserter.

Sendingene skal styres fra selskapets lokaler på Notodden. Initiativtakterne ønsker å bygge et kontrollcenter på Notodden som skal brukes blant annet under livekonserter. 1-2 personer vil styre kameraene på spillestedene i samarbeid konsertarenaenes teknikere. Kontrollcenteret vil også bli benyttet til miks av egen produksjon, miks av artisters allerede ferdiginnspilte innhold, miks av podcast, produksjon av podcast m.m

5.7. Prosjekt mål

Prosjektet vil være 3-delt.

Pilotprosjekt; Promotering og inntektsøkning med hybridkonserter.

1. Livekonsert med publikum i salen.
2. Bygging av kontrollcenter for kontroll, fjernstyring og interaksjon mot publikum, for å kontrollere lyd og bildematerialet. Dette er ifølge initiativtakterne en ny og innovativ måte å formidle både promo og konserter på og det er nødvendig med et eget kontrollcenter fordi sendingene er realtime og har korte frister for editering og klargjøring for livestream.
3. Rådgiving, bistand og kontroll på at rettigheter og avtaler i internasjonal juss rundt underholdningsbransjen, sørge for at dette ivaretaes slik artister, og rettighetshavere forventer. Dette gjelder særlig internasjonalt salg med blant annet momshåndtering samt rettighets- og publiseringavtaler.

Selskapet oppgir antall abonnenter pr mnd. som viktigste måleindikator. De har som målsetting å involvere 3 200 artister, med et snitt på 225 abonnenter generert av disse, som gir 720 000 mnd abonnenter. De skal ha 240 spillesteder med konserter 5 dager pr uke, det betyr et sted rundt 5 000 konserter pr år som livestreames.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

For å håndtere dette vil selskapet ha 5 teknikere i arbeid som innleid lokal arbeidskraft pr konsert, generer en omsetning på leie av utstyr for ca 40 millioner pr år.

Selskapet oppgir at prosjektet vil genere 3-4 årsverk i lokale selskaper som leverer teknisk utstyr og personell, og det forventes å være behov for oppimot 40 årsverk i Notodden innen utgangen av 2022. En stor del av selskapets kompetansebehov vil selskapet finne i kulturnæringen. Selskapet jobber etter en 18 mnd perspektiv frem til 1.1.2022, med et langsiktig mål mot 1.1.2025.

5.8. Aktiviteter

Selskapet oppgir i søknaden at de vil ha følgende aktiviteter i prosjektperioden:

1. Bygging av kontrollsenter på Notodden, dette skal være den tekniske hjernen i systemet, som skal styre, overvåke og kontrollere alle våre assosierte scener rundt i hele verden. Vi skal selge inn ideen til våre nettverk og det vil være meget enklere med helt konkrete gjennomprøvde og dokumenterte løsninger slik som piloten prosjektet vi skal gjøre i Drammen Teater. Vi vil ha mye innhold som er 90% ferdig levert av våre artister rundt om i verden, disse trenger vi å editere med logoer, gjøre enkelte justeringer og klargjøre for å legges ut på vår portal. Til dette arbeidet vil lokal kompetanse og utstyr på Notodden brukes i arbeidet fremover.
2. Advokatbistand, skatt og mva avklaring, arbeidstillatelser, visum og avtaleverk rundt kontrakter, forretningsdrift og personell håndtering i ulike land og regioner. dette er viktig da artister og rettigheter kan være delt inn i regioner og ha ulike regelverk hvert land imellom.
3. Pilot prosjekter i Drammens Teater i 10 dager første halvdel av oktober, med 10 artister og 10 fulle produksjoner som skal filmes for livestreaming og distribusjon internasjonalt, der vi kan vise hele verden eksakt fremgangsmåte og hvordan dette systemet vil fungere som et tillegg til vanlig konsertproduksjon med de ulike løsningene som finnes i vårt system.

5.9. Prosjektorganisering

Ideskaper og Styreleder Vegard Finnekåsa vil være prosjektleder for hele prosjektet. Vegard Finnekåsa har 20 års erfaring i musikkbransjen som tekniker, musiker, arrangør og har et stort internasjonalt nettverk, blant artister, teknisk personell og arrangører. Siden 2007 har han drevet Konsertservice i Notodden, som har oppdrag på hele østlandet, og turnert verden rundt med artister. Gjennom dette nettverket vil munin.live knytte seg til ambassadører som jobber for å selge inn konseptet til artister. Daglig leder, Thomas Skogheim vil bistå og bidra i samsvar med styreleder. Skogheim har lang fartstid innen salg, markedsføring og ledelse.

5.9.1. Samarbeidspartnere

Vi samarbeider tett med 30 internasjonale ambassadører som jobber for vårt konsept, med innsalg og promotering av konseptet samt bygge nettverk og kontakt mot leverandører som skal yte support til vår virksomhet. Disse kontaktene som skal telle ca 15 i tallet blir våre partnere for koordinering og avvikling av livestreams Det etableres kontakt mot Music Norway som jobber for norsk musikk i



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

utlandet. De etablerte live scener rundt i verden vil være våre knutepunkt mot de turnerende band som spiller live og trenger nå et større publikum

5.9.2. Forankring

Rundt etableringen av Munin Live AS har styreleder hatt tett dialog med sitt nettverk innad i bransjen hvor dette meget interessante prosjektet har fått god mottagelse og ansees som et sårt tiltrengt prosjekt for økt bærekraft, og kulturbransjen er i stor krise og trenger sårt tiltrengte arbeidsplasser og nytenkning.

Prosjektet har siden idefasen i mars hatt tett samarbeid med NUAS og en meget positiv dialog med Innovasjon Norge, der markedsavklaringen ble innvilget og rapporten godkjent. Dette prosjektet har vist handlingskraft og den brede sammensetningen på eiersiden med kunnskapsrike forretningsfolk i kombinasjon med bransjekompetanse skal gjøre Munin.live til førstevalget for livestreaming av konserter.

5.10. Målgrupper

Kunder: fans av musikk rundt hele verden som vil ønske å se digitale konserter på egne håndholdt nettbrett, telefon eller pc/tv når situasjonen gjør fysisk besøk på konsert umulig. Eller følge sine favoritt artister og holde seg oppdatert og få unikt innhold og oppdage ny musikk.

Partnere: Små og mellomstore artister med ca 35 000-150 000 følgere på facebook, som gjør min. 60 spillejobber per år. samt spillesteder med mer enn 150 konserter per år, hvor kapasiteten er mellom 300 og 3 000 personer, og som presenterer flere sjangere. Abonnenter: Gjennom et rikholdig innhold skapt av artistene vil fans og tilhengere kjøpe abonnement. Det er beregnet at hver artist skal generere 1% av sine følgere som abonnenter på portalen.

Ansatte: Økt antall og økt kompetanse.

Klima og miljø: Digital konsert overføring vil i fremtiden kunne utgjøre en forskjell i klimaregnskapet, ved reduserte antall reiser.

5.11. Resultater og Effekter

5.11.1. Resultat

I budsjettet er det beregnet en omsetning på >15 mill 2020 og >200 mill i 2021. Det er gjort meget nøkterne analyser av antall abonnenter generert av hver artist. Det estimeres å være overskudd i virksomheten allerede 2 kvartal i 2021.

5.11.2. Effekter

Den umiddelbare effekten med gjennomføring av pilotprosjektet vil vise samarbeidspartnerne og potensielle artister hvilke muligheter munin.live gir. De har artister med i sitt system med 35 000-150 000 følgere i sosiale medier, når disse markedsfører unikt innhold til sine fans som må kjøpe abonnement, vil de få en stor base med abonnenter og de ser for seg 15 000-20 000 abonnenter allerede i oktober. Til en pris av 149,- kr pr mnd, vil det gi vesentlig omsetning og gode overskudd i



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

fremtiden. De mener, gjennom tiår med turne og som en del av bransjen, at kjøpekraften er der både globalt og nasjonalt.

Som langsiktig effektmål av satsningen ser de at de vil ha 240 spillesteder rundt i verden med munin.live utstyr installert og ha 10-20 livesendinger pr dag, i 8 ulike sjangere fra 4 kontinent. De satser på hele EU området, Norge, USA, Australia, UK og Sør-Amerika. De vil ha et hovedkontor på Notodden med ca 40 ansatte og kontorer i EU, USA og England med til sammen 100 ansatte. Dette vil gi ca 500 årsverk som ringvirkninger hos deres partnere som leverer støttetjenester til dem. Dette vil også gi band og artister samt spillesteder en månedlig ekstra inntekt med et snitt på 20 000,- kr pr mnd. Hovedeffekten av dette vil være å skape en stor internasjonal arbeidsplass på Notodden, og bidra til en bærekraftig musikkbransje hvor de uavhengige aktørene i "småbedriftsmarkedet" gis gode konkurransevilkår, dette gjelder både lokalt/regionalt og globalt.

5.12. Kostnads og Finansiering

Tidsplan

Kontrollsenter må bygges innen utgangen av september 2020.

Pilot posjektet Drammen Teater vil være første halvdel av oktober 2020.

Avtalene må være på plass medio september slik at advokat bistand må startes med innen utgangen av august 2020. Vi har en klar sendingsportal som kan være operativ omgående, men vi avventer innhold som skal være av høy kvalitet og i et stort kvantum.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

Estimert "lansering" vil derfor være overgangen september/oktober.

Kostnadsplan

Tittel	2020	2021	2022	SUM
01.Personalkost	148 000			148 000
02.Innkjøpte tjenester	861 500			861 500
03.Utstyr	405 000			405 000
04.Andre kostnader	25 500			25 500
Sum kostnad	1 440 000			1 440 000

Finansieringsplan

Tittel	2020	2021	2022	SUM
*01.Telemark Utviklingsfond	720 000			720 000
02.Annen offentlig finansiering				0
03.Privat finansiering	720 000			720 000
Sum finansiering	1 440 000			1 440 000

Vi søker i hovedsak om tilskudd. Ev. kombinasjon av Tilskudd og Lån.

5.13. Vedtak i styret

6. Sak nr 40/2020 Søknad om tilskudd fra Vestfold og Telemark fylkeskommune.

6.1. Forslag til vedtak

Styret vedtar å bevilge 8 mill. kroner til Vestfold og Telemark Fylkeskommune. Fylkeskommunen skal bruke disse midlene som delfinansiering av Telemarkskanalen. Finansieringen gjelder driftsåret 2021. Utbetaling av tilskuddet vil skje i to terminer, mars og oktober måned.

6.2. Vurdering av habilitet

Søker og mottaker av midlene fra TUF er Vestfold og Telemark Fylkeskommune. Det forutsettes at styrets medlemmer har gjort en vurdering av sin habilitet i behandlingen av denne søknaden.

Daglig leder har en relasjon til søker som ansatt i Vestfold og Telemark fylkeskommune og ansvarlig for fylkeskommunens leveranse av daglig ledelse til Telemark Utviklingsfond. Daglig leder har derimot ingen rolle eller oppgaver i fylkeskommunen knyttet til fylkeskommunens eierskap eller



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

annet med Telemarkskanalen. Det vurderes at daglig leder i Telemark Utviklingsfond er habil til å behandle søknaden.

6.3. Vurdering i forhold til TUF sitt formål og planstrategier

TUF skal arbeide og støtte opp under tiltak som kan skape arbeidsplasser i hele Telemark. Videre er det sagt at TUF skal bidra til midler til bl.a. Telemarkskanalen, tiltaket er dermed innenfor TUF sitt formål. Telemarkskanalen er også spesielt nevnt i regional planstrategi.

6.4. Forhold til ESAs støttereglement

Bevilgningen vil ikke komme inn under regelverket om offentlig støtte. Bevilgningen er direkte til fylkeskommunen. Styret forutsetter at fylkeskommunen har vurdert ESAs støttereglement i forhold til bevilgninger til Telemarkkanalen. Bruke unntak om «Tjenester av allmenn økonomisk betydning» EØS-avtalen art.61(1).

6.5. Vurdering fra daglig leder

De økonomiske konsekvensene av vedtak om bevilgninger i dette styremøtet kan gjøre at tilskuddet må finansieres ved bruk av disposisjonsfond. En samlet økonomisk konsekvens av daglig leders innstillinger vises før saken behandles.

Daglig leder innstiller på å bevilge 8 mill. kroner til Vestfold og Telemark fylkeskommune for delfinansiering av Telemarkskanalen for driftsåret 2021. Det er i tidligere saker og i budsjett for Telemark Utviklingsfond avsatt midler til Vestfold og Telemark Fylkeskommune for delfinansiering av Telemarkskanalen og det er vurdert at Telemarkskanalen bidrar positivt til å opprettholde en viktig regional og nasjonal infrasstruktur. Daglig leder ser ingen grunn til å endre denne vurderingen for driftsåret 2021.

Vestfold og Telemark fylkeskommune søker om 9 mill. kroner til delfinansiering av Telemarkskanalen.

I sak 24/ 2019 vedtok et enstemmig styre å øke bevilgningen fra omsøkt 8 mill. kr. til 10 mill. kr. for driftsåret 2020. Daglig leder innstiller på å bevilge 8 mill. kroner. Telemark Utviklingsfond har i budsjettet for 2020 avsatt 8. mill. kr. til Vestfold og Telemark fylkeskommune for delfinansiering av Telemarkskanalen og daglig leders innstilling forholder seg til vedtatt budsjett. Samtidig har Telemark Utviklingsfond betydelig reduserte inntekter grunnet lave strømpriser.

6.6. Prosjektbeskrivelse

Midlene skal gå til drift/vedlikehold av Telemarkskanalen FKF iht. foretakets vedtekter og årlig budsjett vedtatt av fylkestinget. Telemarkskanalen har, i tillegg til selve kanalløpet, svært stor betydning for kraftproduksjon, flomsikring og samfunnsikkerhet i utvidet forstand. I tillegg til drift og vedlikehold av sluseanlegg og vannveien, har Telemarkskanalen FKF ansvar for dammer og flomvern knyttet til kraftproduksjon og flomsikring.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

Tilsagnet fra TUF for 2020 på 10 mill. kroner til Vestfold og Telemark fylkeskommune er disponert til driften av Telemarkskanalen FKF i 2020.

Selskapet har i 2020 hatt totale driftsutgifter på om lag 16 mill. kroner, hvorav om lag 6,4 mill. kroner er lønn. Investeringsutgiftene har vært på i overkant av 22,3 mill. kroner.

Telemarkskanalen kan vise til en positiv vekst i sommeren 2020, med en dobling av fritidsbåter opp i Bandak Norsjøkanalen mens i Skien Løveid har det vært en økning på ca. 65% i forhold til fjoråret.

Det er også i 2020 gjort et arbeid for å finne langsiktig finansiering til både drift og nødvendig rehabilitering og investeringer til Telemarkskanalen fra statsbudsjettet.

Statsbudsjettet for 2021 er ikke fremlagt ennå, men for 2020 fikk Telemarkskanalen 3.mill. kroner, noe som var en nedgang fra 2019 med 1 mill. kr. Det er grunn til å tro at den statlige finansieringen vil ligge på det samme.

Det er stor usikkerhet omkring fortsatt statlig finansiering. Telemarkskanalen har store investeringsoppgaver foran seg, langt ut over det de søker midler om. Det arbeides kontinuerlig med disse prosjektene både med finansiering og gjennomføring. Se for øvrig vedlagt LTP (langtidsplan).

Fylkeskommunen arbeider videre med å få andre sentrale aktører til å bidra med økte ressurser til nødvendig drift og vedlikehold av Telemarkskanalen. Langsiktig finansiering av kanalen er avhengig av nær administrativ og politisk dialog med sentrale styresmakter som Riksantikvaren, Kulturdepartementet, Olje- og energidepartementet, NVE, Kystverket, krafteierne, fylkesmannen (beredskap) og kommunene (plan- og bygningsloven). Målsettingen er en bedre felles finansiering.

6.7. Prosjekt mål

Bidra til stabil finansiering til Telemarkskanalens aktivitet, drift og jevnlig vedlikehold for å kunne opprettholde kanalen på et forsvarlig nivå, med tanke på å ivareta attraksjonen Telemarkskanalen. Myndighetskravene må også overholdes i forhold til sikkerhet, og å drifte kanalen som et levende museum som igjen krever stor bemanning, spesielt i hovedsesongen. Selve slusingen, samt det jevnlig vedlikeholdet som utføres av de ansatte, utgjør hoveddelen av driftskostnadene.

6.8. Aktiviteter

Drifte Telemarkskanalen, slusing, jevnlig vedlikeholdsarbeid, skjøtsel av anlegg m.m.

6.9. Prosjektorganisering

6.9.1. Samarbeidspartnere

Iht. Telemarkskanalens vedtekter.

6.9.2. Forankring

Å sikre forsvarlig drift av Telemarkskanalen FKF har hatt bred politisk forankring i tidligere Telemark fylkeskommune, ref. sakene 81/16 i fylkesutvalget 25.08.2016 og 118/16 i fylkestinget 7.12.2016.

6.10. Målgrupper

Brukere av Telemarkskanalen.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

6.11. Resultater og Effekter

6.11.1. Resultat

Ivareta attraksjonen Telemarkskanalen, overholde myndighetskrav til sikkerhet og å drifte kanalen som etlevende museum.

6.11.2. Effekter

Samfunnssikkerhet (særlig flomsikring), ivaretagelse av et industrielt og teknisk kulturminne av nasjonal verdi og Telemark som et mer attraktivt reiselivsfylke.

6.12. Kostnads og Finansiering

Kostnadsplan

Tittel	2020	2021	2022	SUM
01.Personalkost		8 900 000		8 900 000
02.Innkjøpte tjenester		4 150 000		4 150 000
03.Utstyr				0
04.Andre kostnader				0
05. Overføringer		1 200 000		1 200 000
06. Avskrivninger		1 500 000		1 500 000
Sum kostnad		15 750 000		15 750 000

Budsjettarbeid i Telemarkskanalen FKF er ikke avsluttet på søknadstidspunktet. Budsjettet er derfor et anslag og basert på revidert budsjett for 2020 samt langtidsplanlegging, som er vedlagt.

Finansieringsplan

Tittel	2020	2021	2022	SUM
*01.Telemark Utviklingsfond		9 000 000		9 000 000
02.Annen offentlig finansiering		3 000 000		3 000 000
03.Privat finansiering		3 750 000		3 750 000
Sum finansiering		15 750 000		15 750 000

Foreløpig Statsbudsjett for 2021 er ikke fremlagt og budsjettarbeidet i Telemarkskanalen FKF er ikke avsluttet på søknadstidspunktet. Den offentlige støtten samt privat finansiering er dermed tentativt. Se forøvrig vedlagt drifts- og investeringsregnskap i vedlagt søknad.

Vedlegg:

- Telemarkskanalen årsregnskap 2019
- Telemarkskanalen årsrapport vassdragsanlegg 2019
- Telemarkskanalen budsjett 2020
- Telemarkskanalen LTP 2019 –

6.13. Vedtak i styret



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

7. Sak nr 41/2020 Invitasjon til deltagelse i emisjon Sustaintech AS

Trykk <https://www.proff.no/bransjes%C3%B8k?q=Sustaintech%20AS> for nærmere informasjon om selskapet.

7.1. Forslag til vedtak

Styret i Telemark Utviklingsfond vedtar å utøve sin rett til deltagelse i den rettede emisjonen i Sustaintech AS og kjøper 40 aksjer til pris NOK 7 539,20 for en samlet sum av NOK 301 568. Styret gir daglig leder fullmakt til å gjennomføre aksjekjøpet.

7.2. Vurdering av habilitet

Daglig leder har ingen relasjoner til søker som skulle tilsi at han ikke er habil til å behandle søknaden.

7.3. Vurdering i forhold til TUF sitt formål og planstrategier

Søknaden vurderes å være innenfor TUF sitt formål.

7.4. Forhold til ESAs støttereglement

Deltagelse i emisjoner er ikke i konflikt med ESAs støttereglement.

7.5. Vurdering fra daglig leder

De økonomiske konsekvensene av vedtak om bevilgninger i dette styremøtet kan gjøre at det må finansieres ved bruk av disposisjonsfond. En samlet økonomisk konsekvens av daglig leders innstillinger vises før saken behandles.

Telemark Utviklingsfond vedtok i styremøte 3/2018 (sak 22/2018) å innvilge 1 mNOK i et konvertibelt lån til Sustaintech AS. Styret vedtok i styremøte 5/2019 (Sak 34/2019) å utøve retten til å konvertere lånet til aksjer iht vilkårene i lånebrevet. Telemark Utviklingsfonds eierandel i Sustaintech AS utgjør per i dag 4,765%. Industriinkubatoren Proventia har etter avtale med Telemark Utviklingsfond i oppgave å følge opp investeringen gjennom sitt styreverv.

Invitasjonen fra ledelsen i Sustaintech er å delta i en rettet emisjon på totalt NOK 1,7 mNOK (EK og gjeldskonvertering) der Telemark Utviklingsfond inviteres til å delta med opp til NOK 300 000 (totalt 25% av ønsket EK beløp). Selskapet prises til 25 mNOK før emisjon. Provenyet skal benyttes til utvikling og markedsaktiviteter og vil utløse samlet støtte fra Innovasjon Norge på opp til 3,15 mNOK (lån og tilskudd). Selskapet har siden siste emisjon gjennomført sitt utviklingsprosjekt iht til plan og kjører nå kontinuerlige tester på sin prototype.

Det er daglig leders vurdering at selskapet har gjennomført utviklingsprosjektet med tilfredstillende fremdrift og måloppnåelse. Ny egenkapital og tilskudd/lån fra Innovasjon Norge skal benyttes til å ta selskapet over i kommersiell drift gjennom en demonstrasjonsfase der prototypen bl.a skal utplasseres hos potensiell kunde. Styret i Industriinkubatoren Proventia skal behandle sin deltagelse i emisjonen i



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

slutten av september. Daglig leder anbefaler at Telemark Utviklingsfond deltar i emisjonen med egenkapital og kjøper aksjer for NOK 301 568 (40 av 226 nyutstedte aksjer).

7.6. Prosjektbeskrivelse

Sustaintech søker i denne omgang om både oppstartslån og kommersialiseringstilskudd fra innovasjon Norge, samt egenkapital fra eksisterende eiere. Selskapet vil bruke dette til å finansiere videre utvikling gjennom å drive markedsføring, salg, partnersøk, installasjon hos pilotkunder og kontinuerlig innovasjon. Selskapet ber om kapital på 4,85 mNOK hvorav 2,4 mNOK i lån, NOK 750 000 i tilskudd, 1,2 mNOK i tilført egenkapital og NOK 500 000 i konvertering av eksisterende lån.

Selskapet forventer positiv kontantstrøm i 2022 og mener at markedsutvidelser og vellykkede installasjoner vil føre til interesse fra internasjonale partnere og investorer. Selskapet er åpne for ytterligere emisjoner når selskapet er i positiv cashflow, inkludert mulighet for exit for tidlige investorer og delvis nedsalg for gründerne.

Det vises til oversendte investormemo og presentasjon for utfyllende informasjon om selskapets utvikling og planer.

Om emisjonen

Denne emisjonen er arrangert for Sustaintech AS ("Sustaintech" eller "Selskapet"). Emisjonen innebærer utstedelse av opptil 226 aksjer. I tilbudet er prisen for hver aksje satt til 7539,2 kroner.

Konvertibelt lån

Som et alternativ til emisjonen åpner selskapet muligheten for et konvertibelt lån. Dette vil tillate investorer å bruke mer tid på å evaluere Sustaintech som en investering.

Vilkår

Nåværende antall aksjer:	3316
Antall nye aksjer som skal utstedes:	226
Pris per aksje:	7539,2
Verdivurdering:	25 000 000, - kroner, før emisjonen
Utstedelsesstørrelse:	Maks 1 700 000 kroner
Eierskap for nye aksjer:	Maks 7%

7.7. Prosjekt mål

Det vises til oversendte investormemo og presentasjon for utfyllende informasjon om selskapets utvikling og planer. Hovedmålet er å sikre selskapets utvikling i tiden frem til ordinær, kommersiell drift.

Delmål er å installere vannrenseteknologien hos pilotkunder og sette i ordinær drift både industrielt og offentlig. Midler skal brukes til å etablere sterke kundeforhold og til referansecaser, som også kan benytte som showroom.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

Som underpunkter kan nevnes:

- Skape synlighet overfor kunder, partnere og myndigheter
- Oppsøkende kundebesøk
- Lage merkevarestrategi
- Utarbeide avtaleverk, sikring av immaterielle rettigheter, lisensieringsbetingelser,
- Kvalitetsdokumentasjon
- Automatisering
- Datastyring og monitorering
- Gjennomføring av tester i samarbeid med kunder
- Reportasjer i bransjemedier
- Oppsøkende aktivitet mot potensielle partnere internasjonalt
- Deltagelse på kurs, konferanser og messer
- Myndighetspåvirkning

Vedlegg:

- Presentasjon finansiering Sustaintech
- Sustaintech investor memo

7.8. Vedtak i styret