



**TELEMARK UTVIKLINGSFOND
TUF**

**Saksliste styremøte nr 2-2017
15.05.2017**

TELEMARK UTVIKLINGSFOND



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

INNHOLDSFORTEGNELSE

1.	SAK NR 13 REFERATER FRÅ TIDLIGERE MØTER.....	4
1.1.	Forslag til vedtak	4
1.2.	Vedtak i styre	4
2.	SAK NR 14 UTBETALING LÅN BIO GREEN	4
2.1.	Forslag til vedtak	4
2.2.	Forslag til vedtak	4
2.3.	Vurdering av daglig leder	4
2.4.	Vurdering av habilitet.....	6
2.5.	Dokumentasjon fra BioGren	6
3.	SAK NR 15 SØKNAD FRÅ MAGSIL	7
3.1.	Forslag til vedtak	7
3.2.	Vurdering av daglig leder	7
3.3.	Vurdering av habilitet.....	9
3.4.	Vurdering i forhold til TUF sitt formål.....	9
3.5.	Vurdering i forhold til planstrategier.....	9
3.6.	Forhold til ESAS støttereglement	9
3.7.	Beskrivelse av prosjektet fra søker	9
3.7.1.	Prosjektbeskrivelse.....	9
3.8.	Vedtak i styret.....	11
4.	SAK NR 16 SØKNAD FRÅ MILBA.....	12
4.1.	Forslag til vedtak	12
4.2.	Vurdering av daglig leder	12
4.3.	Vurdering av habilitet.....	13
4.4.	Vurdering i forhold til TUF sitt formål.....	14
4.5.	Vurdering i forhold til planstrategier.....	14
4.6.	Forhold til ESAS støttereglement	14
4.7.	Sammendrag av søknad	14
4.1.	Vedtak i styret.....	17
5.	SAK NR 17 SØKNAD FRA ANITA KOSS	18
5.1.	Forslag til vedtak	18
5.2.	Vurdering av daglig leder	18
5.3.	Vurdering av habilitet.....	19
5.4.	Vurdering i forhold til TUF sitt formål.....	19
5.5.	Vurdering i forhold til planstrategier.....	19
5.6.	Forhold til ESAS støttereglement	19
5.7.	Hovedpunkter i søknaden	19
5.8.	Vedtak i styret.....	21
6.	SAK NR 18 KLAGE PÅ VEDTAK TELEMARKS VEKA.....	22
6.1.	Forslag til vedtak	22
6.2.	Vurdering av daglig leder	22
6.3.	Vurdering av habilitet.....	22
6.4.	Vurdering i forhold til TUF sitt formål.....	22
6.5.	Vurdering i forhold til planstrategier.....	22
6.6.	Forhold til ESAS støttereglement	23



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

6.7.	Klage fra Telemarksveka.....	23
6.8.	Vedtak i styret.....	23



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

1. SAK NR 13 REFERATER FRÅ TIDLIGERE MØTER

1.1. Forslag til vedtak

Det utsendte referatet fra møte nr 1 i 2017 godkjennes

1.2. Vedtak i styre

2. SAK NR 14 UTBETALING LÅN BIO GREEN

2.1. Forslag til vedtak

2.2. Forslag til vedtak

Styret ser ikke at BioGren har dokumentert bruk av midler på den måten som tilsagnsbrevet krever.

Styret kan ikke vedta utbetalingen av lån på nåværende tidspunkt.

2.3. Vurdering av daglig leder

Styret bevilget i sak 9/2016 1,5 MNOK som tilskudd og 1,5 MNOK som lån til BioGren.

Tilskuddet er utbetalt, BioGren søker nå om å få utbetalt lånet på 1,5 MNOK i sin helhet.

Det har vært flere møter og telefonsamtaler mellom daglig leder og BioGren. Daglig leder kan ikke se at selskapet har nødvendig fremdrift i sitt arbeid for at en kan si at de er nærmere en realisering av prosjektet. De motforestillinger som daglig leder hadde ved behandling på styremøte den 29.02.2016 har ikke endret seg.

Daglig leder finner det ikke riktig å vurdere om det er rimelig grunn til å anta at BioGren vil lykkes med å etablere en fabrikk i Telemark.

I forhold til tilsagnsbrevet var det sentralt at BioGren skulle dokumentere følgende:

1. Det er en forutsetning at bedriften kan dokumentere en klar fremdrift i forhold til etableringen. Bedriften skal legge frem dokumentasjon høsten 2016, denne dokumentasjonen skal legges frem for styret som endelig avgjør når utbetalingen av lånet kan foregå.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

Daglig leder kan ikke se at det er dokumentert en klar fremdrift i forhold til etableringen.

2. Ansettelse av daglig leder/driftsansvarlig så snart som mulig.

Daglig leder ser ikke at det er ansatt daglig leder, det ser ut som det er hovedaksjonær Amalthea Energy AS som gjør dette arbeidet. Det var ikke en del av forutsetningen ved søknaden i 2016.

3. Prosjektering fra rådgivende ingeniør av de detaljer som må være på plass før søknader kan behandles av Telemark Fylke og Bamle Kommune.

Daglig leder kan ikke se at dette er gjennomført.

4. Gjennomføring av øvrige hovedaktiviteter som søknad til Enova etc.

Daglig leder ser ikke at det er gjennomført tilstrekkelige tiltak omkring dette punktet. På forespørsel om Enova svarer BioGren følgende:

- Etter nyttår er det ikke lenger mulig å søke om firing med biomasse i stedet for gass dersom innfyrt termisk energi er mer enn 20 MW. Anlegg over denne størrelsen skal styres av opplegget med klimakvoter. BioGren må enten redusere til 20 MW eller droppe denne delen. I praksis kan BioGren med varmegjenvinning dimensjoneres med bio-ovn på 19,5 MW. Swedish Exergy hjelper til med disse beregningene.
- BioGren bør gå mer inn på hvert kostnadselement og angi leverandører med fast pris der det er mulig.
- BioGren har satt 7 % internrente som normalt for interne prosjekter. De foreslåtte tiltakene gir en internrente på 9 %. Da vil Enova redusere støtten slik at internrenten etter støtte blir 7 %.
- BioGren arbeider med et nytt utkast til søknad med henblikk på å levere det denne uken. (13.-17.mars)

Daglig leder har mottatt årsregnskap for 2016 og regnskap pr mars 2017, det er ikke mulig å se om midlene fra TUF er brukt i henhold til krav fra styret.

Daglig leder har mottatt kontospesifiserte rapporter. Disse viser blant annet at det er overført store midler til selskaper kontrollert av en av initiativtagerne. I regnskapet er en stor andel av disse fordringene ført som tapt. Dette er vanskelig å se argumentasjonen for dette.

Etter daglig lederes mening er det for store mangler i dokumentasjonen fra BioGren til at en kan anbefale styret om å betale ut lånet på 1,5 MNK. Det er mulig det blir lagt frem tilstrekkelig med dokumentasjon direkte på styremøte.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

Oppstillingen viser fordringer for 2016 og 2105, det ser ut som denne posten er økt ytterligere i 2017. Dette må besvares av BioGreen på styremøte.

FORDRINGER		
Andre kortsiktige fordringer	501 092,83	110 497,03
1560 Fordring Thea Energy AS	189 977,00	154 466,00
1561 Fordring Brascand AS	2 130,00	2 130,00
1562 Fordring Glasshuset AS	315 313,03	154 617,03
1563 Fordring Amalthea Energy AS	70 192,00	14 728,00
1564 Fordring Abadjom Consulting AS	121 400,00	66 400,00
1568 Fordring A-Viral ASA	10 000,00	10 000,00
1570 Fordring Bjørn Ivar Danielsen	37 381,60	0,00
1571 Fordring Gramjo	250 000,00	0,00
1573 Fordring Ingar Skaug	692,20	0,00
1580 Avsetning tap på fordringer	-700 000,00	-300 000,00
2740 Oppgjørskonto merverdigavgift	204 007,00	8 156,00
Sum fordringer	501 092,83	110 497,03

2.4. Vurdering av habilitet

Daglig leder har ingen relasjoner til søker som skulle tilsi at han ikke er habil til å behandle søknaden.

Daglig leder kjenner ikke til forhold der noen i styret bør kjenne seg inhabil til å behandle søknaden. Styrets medlemmer vil vurdere habilitet om det skulle være nødvendig.

2.5. Dokumentasjon fra BioGren

Det vises til vedlagte årsregnskap, plan for videreutvikling av BioGren datert 20.02, samt plan for mars-juni 2017.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

3. SAK NR 15 SØKNAD FRÅ MAGSIL

3.1. Forslag til vedtak

Styret vedtar å tegne aksjer for 5 MNOK i Magsil AS.

Det er en forutsetning at strukturen med Silmag DA og AMG Magnesium AS etableres som skissert i søknaden, med minst den egenkapitalen som er skissert.

Styret forutsetter at kapitalen blir innbetalt etter AMG og øvrige aksjonærer har dokumentert vedtatt bindende tegninger. Det er videre en betingelse at Enova har gitt sin støtte, dette kan kompenseres ved annen innbetaling av kapital. Det er også en forutsetning at kapitalen i Magsil AS er i kontanter. Kjøps avtale i forhold til fase 2 må være godkjent før kapitalen innbetales.

Det bør videre dokumenteres at det ikke er noe uklarheter i forhold til tidligere prosjekter og rettigheter.

3.2. Vurdering av daglig leder

Representanter for Magsil vil presentere prosjektet i forkant av styremøte, det kan komme ny informasjon som underbygger konseptet og som må være en del av styrets vurdering.

Det har i flere år vært gjort forsøk på å etablere magnesium produksjon på Herøya.

På styremøte i Sak 27/2014 bevilget TUF 5 MNOK som tilskudd og 1,5 MNOK som lån til etableringen av Silmag. TUF stilte en del forutsetninger før eventuelle tilskudd og lån kunne utbetales. Silmag selskapet greide ikke å innfri disse kravene, derfor ble det ikke utbetalinger i henhold til vedtak.

Nå er det nye krefter med Herøya Industripark og dens eier som står bak det nye initiativet.

Som samarbeidspartner for å bygge testpiloten er AMG (Advanced Metallurgical Group N.V.) valgt. I denne fasen er det tenkt å investere i underkant av 78 MNOK, AMG vil stå for ca 50 MNOK av dette Dette for å finansiere fase 1.

I fase 2 som er fullskala anlegg er det estimert en investering på 3.200 MNOK som skal produsere 35.000 tonn magesium og 40.000 tonn silika.

I testperioden er det estimert behov for 16 ansatte, ved fullskala er det estimert 250-300 ansatte. Det vil være betydelig i Telemark.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

Det kan være på sin plass og spørre om det er mulig å etablere ny lønnsom produksjon innenfor området. Daglig leder har tro på at det lar seg gjøre dersom de riktige industrielle investorene er en del av planene.

Daglig leder vurderer det som troverdig med de tenkte investorene.

Det vil bli signert en kjøpsavtale i forhold til AMG når det gjelder fase 2. Daglig leder kjenner ikke til detaljer i denne avtalen på nåværende tidspunkt. Elementer i denne avtalen er skissert muntlig, den vil være fordelaktig for TUF. Det vil bli gitt nærmere orientering om denne avtalen på styremøte.

Det kan imidlertid være en risiko, derfor vil daglig leder foreslå en del krav til etableringen før TUF betaler inn sin del av egenkapitalen. Disse kravene er spesifisert i daglig ledes forslag til styrevedtak.

I sin opprinnelige plan er det søkt om 3 MNOK som AS kapital fra Telemark Utviklingsfond. I etterkant har Herøya Næringspark bedt om at beløpet settes til 5 MNOK.

Daglig leder er av den oppfatning at Telemark har et stort behov for at det etableres større produksjonsselskaper i fylket. Et selskap med 250-300 ansatte pluss ringvirkninger vil ha så stor betydning for Telemark at daglig leder vil anbefale at TUF bevilger 5 MNOK som AS kapital til etableringen.

EU og USA erklærte i 2010 magnesium som det tredje mest kritiske og viktigste strategiske materiale. I dag er det ingen Magnesiumproduksjon i Europa. Dette bør indikere at det er et marked for produktet fra Herøya.

Produksjonen vil bli gjennomført etter strenge miljøkrav og vil bli et «green tech selskap» som vil være bedre enn konkurrentene i forhold til miljø.

Det er imidlertid en del uklarheter omkring eierskap og rettigheter som søker må avklare og dokumentere. I følge søker er dette tilstrekkelig avklart, vi må imidlertid kreve vedre dokumentasjon på dette.

Det er en klar forståelse i TUF at våre bevilgninger skal være avgjørende for tiltaket som søker støtte. Etter den forståelsen daglig leder har fått vil det være avgjørende at Telemark kan reise tilstrekkelig kapital for at Magsil og dermed magnesium produksjon på Herøya kan starte opp. Det er daglig ledes mening at bevilgning fra TUF vil være utløsende for at det kan startes opp magnesium produksjon på Herøya.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

3.3. Vurdering av habilitet

Daglig leder har ingen relasjoner til søker som skulle tilsi at han ikke er habil til å behandle søknaden.

Daglig leder kjenner ikke til forhold der noen i styret bør kjenne seg inhabil til å behandle søknaden. Styrets medlemmer vil vurdere habilitet om det skulle være nødvendig.

3.4. Vurdering i forhold til TUF sitt formål

- Vurdering i forhold til hovedformålet skape vekst og utvikling
Søknaden kan vurderes å være innenfor TUF sitt formål, både ved at det er sannsynlig at det vil bli en økning av antalla arbeidsplasser og at det er tilstrekkelig mulighet til at det kan føre til økt besøk til Telemark.

3.5. Vurdering i forhold til planstrategier

Hovedstrategiene for fylket er å legge til rette for at det skal bli en økning i antall arbeidsplasser i Telemark. Tiltaket vil være innenfor strategiene til fylket.

3.6. Forhold til ESAS støttereglement

TUF vil skyte inn egenkapital i selskapet, dette blir gjort på alminnelige vilkår og på linje med andre private investorer. Kjøp av aksjer vil være innenfor ESAS støttereglement.

3.7. Beskrivelse av prosjektet fra søker

3.7.1. Prosjektbeskrivelse

Innledning

Vi tar sikte på å etablere et produksjons anlegg på det tidligere magnesium området i Herøya industripark, og vil gjenbruke en del av det eksisterende anlegget.

Anlegget vil produsere høyren magnesium i co-produksjon med utfelt silika (presipitated silica). Silmag prosjektet er i første fase opptatt av få etablert et storskala pilotprosjekt, for å verifisere produktkvalitet knyttet til silika (SiO₂).

Neste fase er etablering av et fullskala anlegg på Herøya for produksjon av 35.000-40.000 tonn magnesium i co-produksjon med 44.000 tonn silika.

Det som gjør prosjektet helt unikt er at det baseres på verdens mest miljøvennlig og energieffektive teknologi samt bruk av eksisterende anlegg og



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

magnesium kompetansen i et unikt industrimiljø på Herøya Industripark i Porsgrunn (HIP).

Silmag vil produsere to hovedprodukter:

1. **Magnesium** vil i hovedsak bli brukt som legeringsmateriale til aluminiumsindustrien og til støpning av magnesiumdeler til transportindustrien. **Magnesium er også spådd en viktig rolle i forbindelse med fremtidig batteriproduksjon**
2. **Silika** er et viktig tilsetningsmiddel i gummiprodukter. Det primære kundesegment vil være produsenter av bildekk (Green tires).

Ny set-up

Herøya Industripark AS (HIP), under nye eiere, ser på Silmag prosjektet som et viktig bidrag til utnyttelse av parken og Grenlandsområdet. HIP bruker derfor ressurser på å få på plass et Pilotprosjekt, som baserer seg på erfaringer og data fra kjøringene i 2009/2010. Den nye piloten vil skaleres opp 6x i forhold til tidligere og vil gi en realistisk informasjonsbakgrunn for å sette i gang fase 2, et 40.000 tonn anlegg. Det er etablert et selskap, Magsil AS som skal forestå det praktiske arbeidet, herunder engineering, teknologi, finansiering, kontakt med virkemiddelapparatet, lokalisere strategiske partnere etc. HIP har re-engasjert nøkkelpersoner som besitter den nødvendige tekniske kompetansen

Fase 1 – Test pilot

1. Magsil AS overtar Hydro sin andel i Silmag DA. Magsil blir da 50/50 partner med AMG i Silmag DA. Dette selskapet vil forvalte lisenser og patenter knyttet til å bruke olivin som råstoff for å produsere Magnesium og Silika. Og gjennom en avtale med Hydro også håndtere «Mg 2000» lisensen. Her vil Hydro motta et honorar pr lisens for Mg 2000.
2. Silmag Pilot blir etablert med AMG og MagSil som aksjonærer med egenkapital NOK 58,5 millioner. AMG blir majoritetsaksjonær (63%)
3. Silmag Pilot inngår avtale med Silmag DA vedrørende lisenser, patenter og teknologi.
4. Silmag Pilot har et budsjett på NOK 78 millioner. Søker om tilskudd fra virkemiddelapparatet (ENOVA) på til sammen NOK 19,5 millioner

Fase 2 – Fullskala

Bakgrunnen for pilotfasen er å etablere en solid teknisk plattform som basis for design, bygging og drift av en fullskala fabrikk på Herøya. Et fabrikkianlegg på Herøya vil dra nytte av eksisterende infrastruktur som er knyttet til Hydro's gamle magnesium produksjon. Verdiene av infrastrukturen er i milliardklassen.

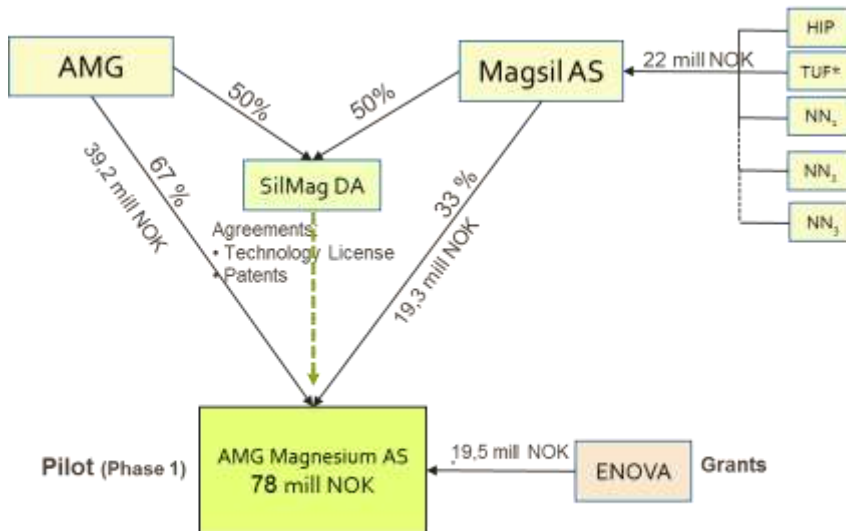
1. Etter en vellykket pilottesting vil planleggingen av et fullskalaanlegg starte. Kapitalbehovet er anslått til ca. NOK 3200 millioner for et anlegg som årlig produserer 35.000 tonn magnesium og 40.000 silika.
2. Finansiering:



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

- Egenkapital NOK 900 millioner
- ENOVA Lån (60%): NOK 1920 millioner
- Annen gjeld: NOK 380 millioner

Eierstruktur og finansiering



MNOK

TUF*: Er Telemark utviklingsfond(TUF), Vekst I Grenland(VIG) og Proventia

3.8. Vedtak i styret



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

4. SAK NR 16 SØKNAD FRÅ MILBA

4.1. Forslag til vedtak

Styret kan ikke imøtekomme søknaden om støtte på 1 MNOK til å etablere Skien Aksjebakeri AS.

Styret ser viktigheten av at arbeidsplasser innen bakeri opprettholdes og utvides i Grenland.

Styret er opptatt av at støtte fra TUF skal være utløsende når det gjelder muligheten til å realisere investeringer, i dette tilfelle ser ikke styret at TUF vil være utløsende når det gjelder den finansielle delen av investeringene.

4.2. Vurdering av daglig leder

Iflg søker har eieren av industribakeriet i Porsgrunn besluttet å flytte deler av virksomheten dvs brødproduksjon til Oslo eller til produsenter i Frankrike.

I den forbindelse vil Milba posisjonere seg for å ha en mulighet til å overta brødproduksjonen og flytte den til egne lokaler på Limi, der det er ledig kapasitet.

Det er United Bakeries som eier 100% av Bakerverket i Porsgrunn. United Bakeries eier også 48% av Milba AS.

Det planlagte bakeriet på Limi har fått navnet Skien Aksjebakeri AS, eierstrukturen er som følger

United Bakeries Holding AS 50,0 % (Eier: Remi Goulignac, 90%)
Henrik Bo Jørgensen 17,7 % (Salgsdirektør hos United Bakeries)
Dolce AS 17,7 % (Eier: Bernt Ove Søvik (adm.dir Millba AS))
Julien l'Hermite 5,0 % (fransk baker og produktutvikler med brød som spesialområde. Ansatt/konsulent hos United Bakeries)
Hegna AS 9,6 % (Eier: Tore Hegna (økonomisjef Millba AS))

Majoritetwn av aksjer vil fortsatt være hos United Bakeries eller ansatte i United Bakeries.

Det vil være ca 35 ansatte i bakeriet, de ansatte i Porsgrunn vil få tilbud om overføring.

Dette er arbeidsplasser for ufaglært samtidig som de har lang erfaring med å sysselsette personer som har behov for integrering og opplæring.

I Porsgrunn ser de på muligheten for å utvide knekkebrødproduksjon, dette vil igjen kreve flere ansatte. Det vil bety flere arbeidsplasser i regionen totalt sett.

Det er solid økonomi i selskapene som står bak stiftelsen av Skien Aksjebakeri AS.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

Det er planlagt investeringer på 28,1 MNOK i Skien Aksebakeri AS, dette er tenkt finansiert på denne Måten:

Vekst i Grenland, Lån	1,0 MNOK
TUF, lån eller tilskudd	1,0 MNOK
Privat/Lånefinansiert	26,1 MNOK

Budsjettene for Skien Aksjebakeri viser allerede fra år 1 positive tall med henholdsvis 1,3 MNOK i resultat før skatt 1. året og 2,8 MNOK i år 2.

I dette resultatet er det tatt inn henholdsvis 1,4 MNOK i Fee til Milba og 1,4 MNOK i Husleie. Dette er utgifter som vil komme som inntekt i andre foretak styrt av interessenter bak Skien Aksjebakeri. Det kan ligge ekstra kostnader bak begrepet Fee til Milba som kan redusere denne effekten.

Det er en klar forståelse i TUF at våre bevilgninger skal være avgjørende for tiltak som søker støtte. Etter den forståelsen daglig leder har fått vil det ikke være avgjørende at TUF bevilger støtte til å etablere Skien Aksebakeri AS. Det kan tenkes at dersom TUF støtter opp under søknaden vil det bli sett på positivt i United Bakeries miljøet og at de dermed vil være mere positive til etableringer i Telemark.

Daglig leder kan ikke se at bevilgning fra TUF vil være utløsende for etableringen, den totale økonomiske effekten for hele eierstrukturen bak Skien Aksebakeri bør være tilstrekkelig for at dette er en lønnsom investering og at tiltakene blir gjennomført.

En bevilgning på 1 MNOK fra TUF vil tilsvare 3,5% av den totale investeringen, daglig leder kan vanskelig se at dette vil være avgjørende for at planene blir iverksatt..

Det vil være mulig for styret å bevilge det søkte beløpet på 1 MNOK innenfor ESA rammer og innenfor regelverket som TUF skal bevilge støtte i forhold til. Daglig leder vil i tilfelle anbefale at dette da ytes om lån med avdragstid over fem år og til vedtatte rentebetingelser. Det vil også være mulighet til å bevilge dette som tilskudd og da som bagatellmessig støtte.

4.3. Vurdering av habilitet

Daglig leder har ingen relasjoner til søker som skulle tilsi at han ikke er habil til å behandle søknaden.

Daglig leder kjenner ikke til forhold der noen i styret bør kjenne seg inhabil til å behandle søknaden. Styrets medlemmer vil vurdere habilitet om det skulle være nødvendig.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

4.4. Vurdering i forhold til TUF sitt formål

- Vurdering i forhold til hovedformålet skape vekst og utvikling
Søknaden kan vurderes å være innenfor TUF sitt formål, både ved at det er sannsynlig at det vil bli en økning av antalla arbeidsplasser og at det er tilstrekkelig mulighet til at det kan føre til økt besøk til Telemark.

4.5. Vurdering i forhold til planstrategier

Hovedstrategiene for fylket er å legge til rette for at det skal bli en økning i antall arbeidsplasser i Telemark. Tiltaket vil være innenfor strategiene til fylket.

4.6. Forhold til ESAS støttereglement

Det vil være mulighet til å yte lån samt å gi tilskudd innenfor regelverket om bagatellmessig støtte. Dersom dette vil bli aktuelt vil daglig leder innhente nødvendig dokumentasjon fra søker.

4.7. Sammendrag av søknad

Kort beskrivelse

United Bakeries as eier et industribakeri i Porsgrunn. Bedriften har besluttet å flytte deler av virksomheten - bake-off-brødproduksjon - til Oslo eller til produsenter i Frankrike.

Millba as i Skien ønsker å posisjonere seg for å kunne overta denne brødproduksjonen ved sitt eksisterende produksjonsanlegg på Limi i Skien. Millba as søker i denne forbindelse tilskudd fra TUF.

Prosjektbeskrivelse

Etter at mange næringsmiddelprodusenter har forsvunnet fra Grenland gjennom de siste årene, er det svært positivt å registrere at bakerier innen konsernet United Bakeries (UB) utvikler seg positivt i regionen. Dette gjelder Millba AS i Skien (amerikanske kaker) og Bakeverket AS i Porsgrunn (bake-off-brød og knekkebrød).

UB eier 100% av Bakeverket i Porsgrunn og ca 48% av Millba AS.

Knekkebrødproduksjonen ligger an til å øke kraftig i tiden som kommer; dette som en følge av kløktig produkt- og markedsutvikling.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

Omsetningen innen amerikanske kaker forventes også å øke; ikke minst knyttet til eksportsatsning og nye markeds kampanjer. Videre har bake-off-brød fått en viktig plass i sortimentet hos Meny-kjeden i Norge, hvilket skulle tilsi gode omsetningsvolumer fremover.

Fram til for kort tid siden hadde en regional eiergruppering - med Bernt Ove Søvik (som er søker i denne søknaden til TUF) i spissen - eierskap både i Millba og Bakeverket.

I dag har denne grupperingen kun eierskap i Millba. Det er imidlertid slik at søker er i løpende dialog med hovedeier i UB Remi Goullignac om muligheter innen bransjen.

I denne forbindelse ligger det an til betydelige utvidelse av knekkebrødproduksjonen i Porsgrunn. For å frigjøre lokaler i Porsgrunn til dette formålet, UB besluttet å flytte brødproduksjonen (som i dag sysselsetter 32 ansatte) fra Porsgrunn til ledige lokaler i et anlegg som UB eier i Oslo eller til produsenter i Frankrike.

Søker har lagt frem en alternativ skisse til Goullignac om å lokalisere brøddinjen til Millbas bakeanlegg på Limi i Skien. Her er det en underetasje med tilstrekkelig areal og takhøyde.

En flytting av produksjonsanlegg, samt investering i nytt produksjonsutstyr, er estimert til ca 25 mnok.

Området på Limi egner seg også til å ytterligere utvidelser.

Produksjon av amerikanske kaker og bake-off-brød har det til felles at man trenger stor innfrysingskapasitet i tillegg til fryselager. Limi-anlegget egner seg derfor svært godt.

Dersom man lykkes med å få til en lokalisering av brødproduksjonen til Limi vil dette organiseres i et nytt selskap der den regionale grupperingen tar en sentral posisjon.

Prosjekt mål

Hovedmålet er at United Bakeries endrer sine planer om å flytte produksjonslinjen til Oslo ved at søker viser til en gunstig løsning her i Grenland.

Brødbakeproduksjonen skal etableres som en ny bedrift med United Bakeries og Bernt Ove Søvik om sentrale eiere.

Øvrige mål er at

- prosjektet er kommersielt interessant (skape omsetning og resultater)



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

- 32 arbeidsplasser opprettholdes i produksjonen. I tillegg kommer lagerpersonell og teknisk personell.
- at miljø for næringsmiddelproduksjon videreutvikles
- brødbakelinjens bidrag til arbeidsintegrasjon for innvandrere videreføres; en rekke nasjonaliteter arbeider i dag ved fabrikkene.

Effekter

Det er vesentlig at Millba overfor United Bakeries viser til et troverdig og attraktivt prosjekt slik at satsningen får "grønt lys", og at planer om flytting fra Grenland termineres.

Denne typen industri har en viktig rolle overfor arbeidstakere med særskilte behov; herunder integrasjon av innvandrere/flyktninger og andre deler av den norske arbeidsstyrken som kan ha spesielle behov

Kostnadsplan

Tittel	2017	2018	2019	SUM
01.Personalkost	2 000 000			2 000 000
02.Innkjøpte tjenester	2 000 000			2 000 000
03.Utstyr	19 000 000			19 000 000
04.Andre kostnader	1 500 000			1 500 000
Sum kostnad	24 500 000			24 500 000

Finansieringsplan

Tittel	2017	2018	2019	SUM
01.TUF Finansiering				0
02.Annen offentlig finansiering	1 000 000			1 000 000
03.Privat finansiering	22 500 000			22 500 000
Telemark Utviklingsfond	1 000 000			1 000 000
Sum finansiering	24 500 000			24 500 000

Som det fremgår vil et offentlig bidrag på 2 mnok utgjøre 8% av det samlede prosjektet.

Tilskudd fra TUF er imidlertid svært viktig for å kunne fremlegge et attraktivt konsept for eier United Bakeries.

Mulig off. finansiering øvrig vil være ordninger via regionalt virkemiddelapparat i Grenland.

Etter at søknaden ble levert inn er det korrigeret investeringsbudsjett vesentlig utstyr til 28,1 MNOK

Finansieringsplanen for dette er som følger:

Annen offentlig finansiering	kr 1 million
Telemark utviklingsfond	kr 1 million
Privat finansiering/leasing	kr 26,1 million.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

4.1. Vedtak i styret



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

5. SAK NR 17 SØKNAD FRA ANITA KOSS

5.1. Forslag til vedtak

Styret kan ikke imøtekomme søknaden om støtte.

Etter styrets mening bør det være mulig å skaffe private investorer i denne fasen, spesielt med de muligheter som søker referer til.

5.2. Vurdering av daglig leder

TUF har i sak 23/2015 bevilget kr 560.000,- i støtte til Betanien Hospital og forskning som skal utføres av Anita Kåss. Beløpet er foreløpig ikke utbetalt. Denne forskningen har ført til stor interesse og er nå utvidet til samarbeid med internasjonale aktører. Dersom de lykkes med dette vil det bli stor fortjeneste til både Betanien og Kass.

Det var et håp at dette skulle skape store ringvirkninger i Telemark, det har daglig leder ikke sette foreløpig.

Nå har Anita Kåss oppdaget nye muligheter innen samme feltet, dette ønsker Kåss å kjøre i eget selskap. Dette skal være avklart med Betanien.

Iflg. Kåss kan dette bli stort. Kåss er i ferd med å etablere et eget selskap Kåss Discovery som skal stå for utviklingen av dette konseptet.

I denne fasen så søker de TUF om et tilskudd på kr 500.000,-. I store trekk skal dette sikre at Kåss får skaffe seg tilstrekkelig med patenter og at det skaffes investorer som kan være med på selskapets videre drift. Etter de opplysninger daglig leder har er Anita Kåss eneste aksjonær foreløpig.

Kostnaden som er estimert i denne fasen er totalt 2,3 MNOK, av dette er det søkt diverse offentlige aktører om 2,0 MNOK i støtte, dette tilsvarer ca 87% av kostandene. Det kan være mulig å definere Geneticum som ikke offentlig, det er en stiftelse som bl.a. Telemark Fylkeskommune eier. Daglig leder vurderer Geneticum som offentlig virksomhet.

Det er vanskelig på nåværende tidspunkt å si om dette vil skape arbeidsplasser, dersom Kåss Discovery skal lykkes er det å forvente at det er større legemiddelselskaper som vil investere. Da kan det fort resultere i at arbeidsplassene blir lokalisert utenfor Telemark.

Daglig leder er klar over at midlene fra TUF kan være avgjørende for Kåss Discovery på dette tidspunktet. Daglig leder er av den oppfatning at Kåss Discovery bør ha med seg investorer fra dag en. Med de utsiktene som blir skissert bør det la seg realisere.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

I våre bestemmelser har vi vedtatt at vi ikke skal være med på å finansiere opp foretak der annen offentlig finansiering er på 35% eller mere. Dette taket er nådd selv uten finansiering fra TUF.

5.3. Vurdering av habilitet

Daglig leder har ingen relasjoner til søker som skulle tilsi at han ikke er habil til å behandle søknaden.

Daglig leder kjenner ikke til forhold der noen i styret bør kjenne seg inhabil til å behandle søknaden. Styrets medlemmer vil vurdere habilitet om det skulle være nødvendig.

5.4. Vurdering i forhold til TUF sitt formål

- Vurdering i forhold til hovedformålet skape vekst og utvikling
Søknaden kan vurderes å være innenfor TUF sitt formål, både ved at det er sannsynlig at det vil bli en økning av antalla arbeidsplasser og at det er tilstrekkelig mulighet til at det kan føre til økt besøk til Telemark.

5.5. Vurdering i forhold til planstrategier

Hovedstrategiene for fylket er å legge til rette for at det skal bli en økning i antall arbeidsplasser i Telemark. Tiltaket vil være innenfor strategiene til fylket.

5.6. Forhold til ESAS støttereglement

Det vil være mulig å yte støtte innenfor regelverket om bagatellmessig støtte. Søker har bekreftet å ha mottatt kr 700.000- i bagatellmessig støtte, dette tilsvarer ca 80.000€, dersom styret bevilger det omsøkte beløpet er det bevilget kr 1.200.000 tilsvarende ca 135.000€. Det er således innenfor rammene på 200.000€.

5.7. Hovedpunkter i søknaden

Søknaden er i sin helhet vedlagt

Gjennom sin forskning på nye og bedre medisiner for pasienter med autoimmune sykdommer, har Anita Kåss funnet flere potensielt gode løsninger enn de som nå er solgt til Astellas.

Disse patentfamiliene har ikke arbeidsgiveren Stiftelsen Betanien Hospital rettigheter til, og Anita Kåss har ihht lov om ansattes oppfinnelser fått rettigheter til disse patenterbare oppfinnelsene.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

En foreløpig kulminasjon knyttet til forskningsresultatene er inngåelse av tidenes største lisensavtale for et norsk sykehus da det Japanske legemiddelfirmaet Astelas kjøpte rettighetene til å benytte en gruppe egne legemidler i forbindelse med behandling av reumatiske sykdommer.

Både Stiftelsen Betanien Hospital og Anita Kåss vil – forutsatt at resultatene fra testingen blir som forventet – kunne motta betydelige inntekter fra denne kontrakten med Astellas.

Anita Kåss ønsker nå å satse offensivt på egen hånd med å kommersialisere sine funn. Hun har en avklart relasjon til Stiftelsen Betanien Hospital i dette arbeidet.

Det finnes allerede et selskap som heter Kaass AS (org nr 917 228 442) som ble stiftet i 2016, men all videre aktivitet og alle rettigheter knyttet til satsningen vil bli videreført i Kaass Discovery AS (selskap under stiftelse).

En kritisk viktig aktivitet fremover blir å identifisere investorer som ønsker å satse sammen med Kaass Discovery AS (selskap under stiftelse).

Omsøkte beløp skal brukes til oppdragsforskning slik at man i møte med mulige investorer kan vise til tillitvekkende forskningsresultater som understøtter Kåss sine teorier, og som kan gi grunnlag for en betydelig kommersiell verdiskaping innen dette fagfeltet.

Kaass Discovery tar mål av seg å bli et ledende biomed selskap globalt. Slik avtalen med Astellas har satt Betanien Hospital på verdenskartet skal Kaass Discovery gjennom sitt forskningsarbeid bli den mest attraktive aktøren innen biomed i Norge.

Kaass Discovery skal ha sitt hovedkontor i Telemark, slik som forespeilet virkemiddelapparatet i første fellesmøte i 2015.

Det skal bygges opp en vesentlig forskningsstab og administrativ personell. Dette vil avstedkomme flere kompetanse arbeidsplasser i vår region, og gi meget positiv omdømme til regionen



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

Kostnadsplan

Tittel	2017	2018	2019	SUM
Administrativ				
Utsyr/Kostnader	100 000			100 000
Charles River Laboratory	700 000			700 000
Juridisk bistand				
Forretningsutvikling	250 000			250 000
Juridisk bistand				
patentsikring	100 000			100 000
Markedsføring	100 000			100 000
Patentkostnader	50 000			50 000
Reise	150 000			150 000
Søknadsarbeid Horizon				
2020	100 000			100 000
Søknadsarbeid Norges				
Forskningsråd BIA	150 000			150 000
Vitenskapelig				
Utstyr/Arbeid	400 000			400 000
Sum kostnad	2 100 000			2 100 000

Finansieringsplan

Tittel	2017	2018	2019	SUM
Annen offentlig finansiering	780 000			780 000
Geneticum	500 000			500 000
Privat finansiering	320 000			320 000
Telemark Utviklingsfond	500 000			500 000
Sum finansiering	2 100 000			2 100 000

I søknad til Geneticum hadde Anita Kåss 270 000 i egenkapital. Siden har hun investert 50 000 ekstra. Planlegge å investere mer egenkapital ved behov.

Under Annen Offentlig Finansiering: Det er innvilget 700KNOK fra Innovasjon Norge. Søkes resterende beløp fra Norges Forskningsrådet (midler for arbeid relatert til EU søknader).

5.8. Vedtak i styret



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

6. SAK NR 18 KLAGE PÅ VEDTAK TELEMARKS VEKA

6.1. Forslag til vedtak

Styret kan ikke imøtekomme klagen på vedtak fra styremøte nr 1.

Styret ser ikke at det har fremkommet opplysninger som skal medføre at vedtaket i Sak 7/2017 skal endres.

Styret vil ikke bevilge midler til profilering av Telemark eller enkelt søknader før en ser resultatet av anbudskonkurransen som blir gjennomført av Telemark Fylkeskommune. Styret ser det mest tjenlig at TUF i fremtiden vil delta i fellestiltak.

6.2. Vurdering av daglig leder

Daglig leder ser ikke at det er nye punkter i klagen i forhold til diskusjoner som var opp i styret under den ordinære behandlingen av søknaden.

Daglig leder ser ikke at det er grunn til å legge frem det forslaget daglig leder hadde til styrets ordinære behandling.

Dersom daglig leder skulle ha argumentert for å imøtekomme klagen måtte klageren ha fremført argumenter som ikke styret diskuterte på sitt vedtak. En ser ikke at dette er tilfelle.

6.3. Vurdering av habilitet

Daglig leder har ingen relasjoner til søker som skulle tilsi at han ikke er habil til å behandle søknaden.

Daglig leder kjenner ikke til forhold der noen i styret bør kjenne seg inhabil til å behandle søknaden. Styrets medlemmer vil vurdere habilitet om det skulle være nødvendig.

6.4. Vurdering i forhold til TUF sitt formål

- Vurdering i forhold til hovedformålet skape vekst og utvikling
Søknaden kan vurderes å være innenfor TUF sitt formål, både ved at det er sannsynlig at det vil bli en økning av antalla arbeidsplasser og at det er tilstrekkelig mulighet til at det kan føre til økt besøk til Telemark.

6.5. Vurdering i forhold til planstrategier

Hovedstrategiene for fylket er å legge til rette for at det skal bli en økning i antall besøkende til Telemark. Profilering er da et nødvendig tiltak.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

6.6. Forhold til ESAS støttereglement

Profileringen som det er snakk om i dette prosjektet er ikke relatert til enkelt bedrifter. Det vil bli en generell profilering av Telemark som region og reisemål. Det presiseres fra TUF sin side at dette er støtte til generell profilering av Telemark som region. Dette er da vurdert som lovlig støtte innenfor ESAS støttereglement.

6.7. Klage fra Telemarksveka

Klagebrevet er i sin helhet lagt ved søknaden

Hovedpunktet i klagebrevet:

Det er viktig for oss å få frem at TelemarksVeka ikke kun handler om TV-produksjoner. Det er også samarbeid på tvers av kommuner, bransjer, frivillige organisasjoner/lag i hele fylket.

Selve TV-produksjonskostnaden dekker kun utgiftene ved reell produksjon, og er ikke en ren overføring til TV2. Etter lansering 26. januar har det vært god respons og det jobbes nå i ulike deler av fylket med utvikling av arrangement, uavhengig av TV-produksjonene.

Parallelt utvikles markeds-samarbeidet mellom flere destinasjonsselskap og attraksjoner i Telemark. TelemarksVeka sitt samarbeid med TV2 kan på ingen måte sammenlignes med andre TV-produksjoner gjennomført i fylket tidligere.

Det handler om TV-sendinger i en hel uke med tydelig Telemarksprofil der målsetningen er 2 millioner seere, samt at Norges største kommersielle kanal skal selge fylket gjennom alle sine andre kanaler, eks lineært, sosiale medier, nettsider, værmeldinger osv.

Begrunnelsen i avslaget mener vi derfor er basert på ikke-sammenlignbare prosjekt.

6.8. Vedtak i styret



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

Protokoll fra styremøte nr. 1-2017 i Telemark Utviklingsfond

Dato: 21.mars 2017.

Sted: Fylkeshuset

Deltagere: Sven Tore Løkslid, Styrets leder, Terje Riis Johansen, Eva Markset Lia, Erik Skjervagen, Gunn Marit Helgesen, Terje Bakka, Sekretær.

Styremøte var satt kl 13.00.

Saker til behandling på styremøte 21. mars 2017.

Sak 1/2017 Referat fra styremøte nr 7 i 2016

Utkast til referat er utsendt til styrets medlemmer

Styrevedtak:

Referat fra styremøte nr 7 i 2017 ble enstemmig godkjent.

Sak 2/2017 Årsregnskap for 2016

Daglig leder la frem utkast til årsregnskap for 2016 som viser et regnskapsmessig mindre forbruk på kr 1.369.443. Det foreslås at dette avsettes til disposisjonsfond

Styrevedtak:

Det fremlagte årsregnskapet som viser et regnskapsmessig mindre forbruk på kr 1.369.443,- vedtas som TUF sitt årsregnskap for 2016.

Det vedtas at det regnskapsmessige mindre forbruket på kr 1.369.443,- avsettes og tilføres disposisjonsfondet.

Sak 3 /2017 Årsmelding for 2016

Daglig leder la frem utkast til årsmelding for 2016.r

Styrevedtak:

Den fremlagte årsmeldingen vedtas som styrets årsmelding for 2016.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

Sak 4//2017 Rapport etter forvaltningsrevisjon

Daglig leder la frem revisjon rapport etter forvaltningsrevisjon samt daglig leders kommentarer til rapporten. Videre ble det lagt frem vurdering av kontrollkomiteens behandling av saken.

Styrevedtak:

Det er styret s oppfatning at ved å gjennomføre de tiltak som daglig leder har beskrevet i sitt høringssvar vil en svare ut de anbefalinger revisor har gitt.

Det er styrets oppfatning at saksbehandlingen i TUF er grundig og at den gjennomføres forsvarlig. Dette gjelder også i forhold til inngått avtale med NSF.

Sak 5/2017 Søknad fra Notodden Kommune

Daglig leder har meldt fra til Notodden Kommune at utbetaling av rest tilskuddsbeløp+ blir redusert med kr 768.000,-. Notodden Kommune har klaget på dette vedtaket.

Styrevedtak:

Styret opprettholder daglig leder sin vurdering om avkortning av støttebeløpet. Det gitte tilsagnet reduseres med kr 768.000,- som satt opp av daglig leder.

Sak 6/2017 Søknad fra Gaia Engineering AS

Gaia Engineering AS vil utvikle teknologi som kan skape skyer samt skape regn.

Styrevedtak:

Det bevilges kr 200.000,- til Gaia Engineering for å realisere prosjektet.

Styret er klar over at det er stor risiko i prosjektet, etter styrets mening er dette et spennende prosjekt som kan lykkes. Da vil dette skape positive ringvirkninger i Telemark.

Sak 7 /2017 Søknad fra Telemarks Veka

Telemarks Veka søker om kr 300.000,- i ekstra bevilgning for å profilere Telemark ved at TV-2 vil ha sendinger fra Telemark.

Styrevedtak:

En enstemmig styre vedtok at de kan ikke imøtekomme søknaden om ekstra støtte på kr 300.000,-. Styret opprettholder tidligere bevilgning på kr 200.000,-.

TUF har tidligere gitt støtte til diverse TV programmer, styret ser ikke at dette har gitt tilstrekkelige langsiktige effekter. Av den grunn vil TUF være tilbakeholdende med støtte til slike tiltak.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

Sak 8 /2017 Søknad fra Porsgrunn Kommune

Daglig leder har informert Porsgrunn Kommune om at det vil bli avkortning på innvilget støttebeløp til Senter for Porselen. Det er varslet en reduksjon på kr 932.000,- fordi Porsgrunn Kommune har hatt mindre kostnader enn forutsatt. Porsgrunn Kommune har påklaget vedtaket.

Før saken ble behandlet ba Eva Markset Lia om at styret måtte vurdere hennes habilitet da hun er ansatt i Porsgrunn kommune. Et enstemmig styre avgjorde at hun var habil til å behandle søknaden.

Styrevedtak:

Et enstemmig styret vedtok at bevilgning 18 i 2013 til Porsgrunn Kommune avkortes med kr 932.000,- i samsvar med daglig lederes oppstilling.

Sak 9 /2017 Søknad fra 24Seven Office

24Seven Office søker om 1 MNOK i tilskudd for å ansette en ny programutvikler.

Styrevedtak:

Et enstemmig styret vedtok at de ikke kan imøtekomme søknaden om et tilskudd. Etter styrets syn må veksten i selskapet finansieres av investorer med egenkapital.

Sak 10 /2017 Søknad fra Telemark Idrettskrets

Telemark Idrettskrets har søkt om 1,75 MNOK som tilskudd til å bygge ut en test lab i forbindelse med Olympiatoppens etablering i Skien

Styrevedtak:

Et enstemmig styret vedtok at de ikke kunne imøtekomme søknaden. Etter styrets mening er dette utenfor det som TUF skal yte støtte til.

Sak 11 /2017 Søknad fra Vinje Kommune

Vinje Kommune søker om 2 MNOK i tilskudd for å etablere Vinje-senteret.

Styrevedtak:

Et enstemmig styre vedtok at de ikke kan imøtekomme søknaden om støtte til Vinje-senteret.

Etter styrets mening er dette utenfor de områdene TUF skal yte støtte, det er styrets mening at i tider med mindre overføringer fra Konesjonskraftstyret skal TUF ikke yte støtte til museer eller lignende tiltak. Dette gjelder både drift og investeringstilskudd.

Dersom styret skulle yte støtte til Vinje-senteret vil dette skape presedens for lignende søknader, det kan ikke styret legge til rette for.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

Sak 12/2017 Søknad fra Biogren

Biogren søker om å få utbetalt innvilget lån på 1,5 MNOK

Styrevedtak:

Et enstemmig styret vedtok å utsette behandlingen av saken. Styret ønsker at Biogren skal inviteres til neste styremøte for å legge frem detaljerte fremdriftsplaner, samt gjennomgang av gjennomførte tiltak.

Skien dd.mm.2017

*Sven Tore Løkslid
Styrets leder*

Terje Riis Johansen

Erik Skjervagen

Eva Markset Lia

Gunn Marit Helgesen

*Terje Bakka
Sekretær*

Tilleggsinformasjon til Telemark Utviklingsfond (TUF) 20170317

Vedlagt følger en del informasjon for å svare på de spørsmål som er reist i etterkant av tidligere tilsendt informasjon. BioGren har beveget seg mye og i rett retning takket være bevilgningene fra TUF. Spesielt er profesjonelt miljø som finansrådgivere nå engasjert og i gang med arbeidet.

Sammenlikning med tilsagnsbrevet

Tilsagnsbrevet inneholder spesifikasjoner av hva midlene skulle brukes til. Spesifikasjonene er i samsvar med det som har vært viktig for BioGren og som har vært fokus de siste 12 månedene.

Tabellen nedenfor viser kort hva som er oppnådd

Daglig leder	Henrik Sundström vil være daglig leder til og med igangsetting
Rådgivende ingeniører	Sweco eller Norconsult vil benyttes i samarbeid med Veidekke. Arbeidet her har avventet konklusjoner på teknisk løsning fordi dette styrer fundamentering og elektrisk kraft. Dette er nå avklart.
Enova	Søknad er innsendt og tilbakemelding mottatt. Det vil være diskusjoner for avklaringer i uke 12
Leverandører strategi og valg	Leverandørstrategi er ferdig og sendt til kvalitetskontroll. I uke 12 vil hovedleverandør for oppdeling avklares. Øvrige områder har fått identifisert mellom 1 og 3 gode leverandører.
Politiske rammer	Rammeverket for havnebevilgninger og investeringer er endret. BioGren var en liten brikke i påvirkningen av endringene.
Ferdigvarer	Strategien ligger i hovedsak fast, men det kan være større behov i Norden i forhold til asfaltverk og varmesentraler/fjernvarme. Samarbeidet med Veidekke vil avklare dette.
Råstoff	Nye avtaler er inngått med AT Skog, Nortømmer og Moelven. Det har vært kontakter mot de baltiske statene.
Investorer	Fearnley Securities(FS) er engasjert som finansrådgivere. Tidligere var det antatt at de store selskapene ikke ville ta oppdrag fra mindre virksomheter. FS er blant de største i Norge. De har som satsningsområde shipping og energi.

Kontospesifisert regnskap

Som separat dokument følger vedlagt kontospesifikt regnskap.

Kapitalutvidelsen

Kapitalutvidelsen skjedde med innbetaling 12 oktober 2016. Samordnet registermelding ble sendt innen fristen med dokumentasjon fra finansinstitusjon (Nordea). Ved en inkurie (det er vel det fine ordet for tabbe) signerte ikke Nordea meldingen selv om det var avtalt. Det vil derfor bli en ny generalforsamling hvor styreendringer og denne kapitalutvidelsen godkjennes på nytt. Regnskapet viser at pengene er innbetalt og delvis benyttet. I tillegg er transaksjonen registrert i aksjeboken.

Regnskap frem til nå i 2017

Separat følger vedlagt kontoutskrifter for BioGren for månedene januar og februar 2017.03.17

Likviditet frem til full finansiering

På etterfølgende side er vist forventet ressursforbruk totalt og fordelt på for de forskjellige parter.

De forskjellige aktørene vil ha forskjellige kostnader. De tidligere avgitte estimatene gjelder fortsatt. I hovedsak er prisbildet som følger:

- Fearnley Securities har en no-cure, no-pay avtale for innhentet kapital. Ved full finansiering vil FS motta 5 % for innhentet egenkapital og 2,5 % for fremmedkapital. Uavhengig av dette skal BioGren dekke out-of-pocket money, men da etter godkjenning av BioGren.
- Veidekke/ Sweco/ Norconsult vil ha en timesats på mellom 850 og 1100 kroner, men deler av Veidekkes innsats tas på egen risiko frem til full finansiering.
- Foritec (kvalitetssikring) har en timesats på 950 svenske kroner pluss reisekostnader.
- Amalthea, C M Skaurum og Abadjom Consulting fakturerer timer etter at ny investor kom inn og overtok ca. 16 % av aksjene. Dette skjer etter en lav timesats på 450 kroner samlet begrenset oppad til 100.000 kroner pr måned.

For øvrig gjelder kommentarene fra tidligere om hva resultatet blir dersom ikke lånet opprettholdes.

	Dags verk	Fearnley Securities	Amalthea	Veidekke Sweco	FORTEC	C M Skaurum	Abadjom Consulting	Andre (Jus, ØK)	SUM
1 Mandatavtale Fearnley Sec.	3	1	1	0	0	0	0	1	3
2 Verdtsettelse av BG pre-mon	5	3	1					1	5
3 Kapitalstruktur	9	6	2					1	9
4 Strategi egenkapital	9	6	3					0	9
5 Bankmøter	15	10	5					0	15
6 Konklusjon fremmedkapit.	3	1	1					1	3
7 Investorpresentasjon/IM	26	14	8			2	2	0	26
8 Investormøter	28	20	8					0	28
9 Konklusjon egenkapital	4	2	1					1	4
10 Avklar stedlig leder	2		2					0	2
11 Råmaterialer	9		6		1			2	9
12 Ferdigvarer	14		10		2			2	14
13 Oppdater nettsider/dok.	9	1	4				4	0	9
14 Teknisk løsning	13		11		2			0	13
15 Utstyr	15		13		2			0	15
16 Samarbeid Veidekke	4		2	2				0	4
17 Veier og lagerområde	7		3	4				0	7
18 Kai støtte og utforming	14		6	8				0	14
19 Samarbeid Bamble kom.	8		4	4				0	8
20 Fundamentering, Elektro	12		6	4				2	12
21 Vann, avløp, avfall, støy	10		6	4				0	10
22 Oppfølging Enova	9		7					2	9
23 HMS, miljøanalyse	9		7	2				0	9
24 Oppdater kostnader/risiko	9		8		1			0	9
25 Lønnsomhet, sensitivitet	10		9		1			0	10
26 QA resultater FORITEC AB	18				18			0	18
27 Oppdatering etter QA	11		9		2			0	11
28 Plan for videreføring	9		7		2			0	9
29 Prosjektstyring	26	2	14	2	0	4	2	2	26
TOTALT	320	66	164	30	31	6	8	15	320

Årsregnskap

2016

Biogren AS

Org.nr.:912 544 680

Styrets årsberetning for 2016

Biogren AS

Virksomhetens art

Virksomheten består av utvikling og drift av bygg og anlegg innen energi. Samt deltakelse i andre selskaper. Selskapet er lokalisert i Oslo kommune.

Fortsatt drift

Årsregnskapet er utarbeidet under forutsetningen om fortsatt drift. Aksjonærene har tilført nødvendig kapital til å dekke årets underskudd

Arbeidsmiljø/ytre miljø

Det er ikke registrert vesentlig sykefravær eller arbeidsuhell av noen art i 2016 .

Selskapets virksomhet forurenses ikke det ytre miljø.

Andre forhold

Det er etter det styret kjenner til ikke inntrådt forhold etter regnskapsårets utgang som har betydning for selskapets stilling og resultat.

Likestilling mv

Selskapet har ingen ansatte . Styret består av seks menn. Selskapets policy er eller at det skal herske full likestilling mellom kjønn.

Oslo, den 23. januar 2017

Roy Vike Vardheim
Styrets leder

Arne Myhrvold
Styremedlem

Bjørn Ivar Danielsen
Styremedlem

Odd Ingar Skaug
Styremedlem

Arne Rørå
Styremedlem

Henrik Sundstrøm
Styremedlem

RESULTATREGNSKAP

BIOGREN AS

DRIFTSINNEKTER OG DRIFTSKOSTNADER	Note	2016	2015
Salgsinntekt		1 552 000	233 600
Sum driftsinntekter		1 552 000	233 600
Lønnskostnad	1	1 051	0
Avskrivning av driftsmidler og immaterielle eiendeler	5	200 000	83 300
Annen driftskostnad		1 791 412	415 138
Sum driftskostnader		1 992 462	498 438
Driftsresultat		-440 462	-264 838
FINANSINNEKTER OG FINANSKOSTNADER			
Annen renteinntekt		315	99
Annen finansinntekt		1 179	0
Resultat av finansposter		1 494	99
Ordinært resultat før skattekostnad	3	-438 968	-264 739
Ordinært resultat		-438 968	-264 739
EKSTRAORDINÆRE INNEKTER OG KOSTNADER			
Årsresultat		-438 968	-264 739
OVERFØRINGER			
Overført til udekket tap		438 968	264 739
Sum overføringer		-438 968	-264 739

BALANSE

BIOGREN AS

EIENDELER	Note	2016	2015
ANLEGGSMIDLER			
IMMATERIELLE EIENDELER			
VARIGE DRIFTSMIDLER			
Driftsløsøre, inventar o.a. utstyr	5	716 700	916 700
Sum varige driftsmidler		716 700	916 700
FINANSIELLE ANLEGGSMIDLER			
Sum anleggsmidler		716 700	916 700
OMLØPSMIDLER			
FORDRINGER			
Andre kortsiktige fordringer	4	501 093	110 497
Sum fordringer		501 093	110 497
INVESTERINGER			
Bankinnskudd, kontanter o.l.		823 048	280
Sum omløpsmidler		1 324 141	110 777
Sum eiendeler		2 040 841	1 027 477

BALANSE

BIOGREN AS

EGENKAPITAL OG GJELD	Note	2016	2015
INNSKUTT EGENKAPITAL			
Aksjekapital	2	37 200	37 200
Overkurs	2	1 192 800	1 192 800
Annen innskutt egenkapital	2	1 496 000	-4 000
Sum innskutt egenkapital		2 726 000	1 226 000
OPPTJENT EGENKAPITAL			
Udekket tap		-907 621	-468 653
Sum opptjent egenkapital		-907 621	-468 653
Sum egenkapital		1 818 379	757 347
GJELD			
AVSETNING FOR FORPLIKTELSER			
ANNEN LANGSIKTIG GJELD			
Gjeld til kredittinstitusjoner		200 000	200 000
Sum annen langsiktig gjeld		200 000	200 000
KORTSIKTIG GJELD			
Leverandørgjeld		1 586	43 313
Annen kortsiktig gjeld		20 876	26 817
Sum kortsiktig gjeld		22 462	70 130
Sum gjeld		222 462	270 130
Sum egenkapital og gjeld		2 040 841	1 027 477

Oslo, 23.01.2017
Styret i Biogren AS

Arne Myhrvold
styremedlem

Bjørn Ivar Danielsen
styremedlem

Henrik Sundstrøm
styremedlem

Odd Ingar Skaug
styremedlem

Arne Rørå
styremedlem

Roy Vike Vardheim
styreleder

Biogren AS

Noter 2016

Regnskapsprinsipper

Årsregnskapet er satt opp i samsvar med regnskapsloven og god regnskapsskikk for små foretak..

Hovedregel for vurdering og klassifisering av eiendeler og gjeld

Eiendeler bestemt til varig eie eller bruk er klassifisert som anleggsmidler. Andre eiendeler er klassifisert som omløpsmidler. Fordringer som skal tilbakebetales innen et år er klassifisert som omløpsmidler. Ved klassifisering av kortsiktig og langsiktig gjeld er analoge kriterier lagt til grunn.

Anleggsmidler vurderes til anskaffelseskost, men nedskrives til virkelig verdi når verdifallet forventes ikke å være forbigående. Anleggsmidler med begrenset økonomisk levetid avskrives planmessig.

Omløpsmidler vurderes til laveste av anskaffelseskost og virkelig verdi. Kortsiktig gjeld balanseføres til nominelt mottatt beløp på etableringstidspunktet.

Skatter

Skattene kostnadsføres når de påløper, dvs. skattekostnaden er knyttet til det regnskapsmessige resultatet før skatter. Skattekostnaden består av betalbar skatt og endring i utsatt skatt. Utsatt skatt i balansen beregnes på grunnlag av midlertidige forskjeller mellom regnskapsmessige og skattemessige verdier. Årsaken til at utsatt skatt/skattefordel oppstår er ulik periodisering av det regnskapsmessige og det skattemessige resultatet.

Enkelte poster er vurdert etter andre regler, og redegjøres for nedenfor.

Biogren AS

Note 1 Lønnskostnader, antall ansatte, godtgjørelser, lån til ansatte m.m.

Lønnskostnader	2016	2015
Lønninger	0	0
Arbeidsgiveravgift	0	0
Pensjonskostnader	0	0
Andre ytelser	1 051	0
Sum	1 051	0

Gjennomsnittlig antall årsverk: 0 Ingen ansatte

Ytelser til ledende personer	Daglig leder	Styre	Bedrifts- forsamling
Lønn			
Pensjonsutgifter			
Annen godtgjørelse			

Det er kun dekket reiseregninger i 2016

Pensjonsforpliktelser

Selskapet er ikke pliktig til å ha tjenstepensjonsordning etter lov om obligatorisk tjenstepensjon. Selskapets pensjonsordninger tilfredsstiller kravene i denne lov.

Revisor

Kostnadsført revisjonshonorar for 2016 utgjør kr 0,-
Fravalgt revisjon

Biogren AS

Note 2 Aksjonærer

Aksjekapitalen i Biogren AS pr. 31.12 består av:

	Antall	Pålydende	Bokført
Ordinære aksjer	1 490	30,00	44 700
Sum	1 490		44 700

Eierstruktur

De største aksjonærene i % pr. 31.12 var:

	Ordinære	Eierandel	Stemmeandel
Amalthea Energy AS	1 000	67,1	67,1
Colina Invest AS	250	16,8	16,8
Abadjom AS	129	8,7	8,7
C M Skaurum AS	65	4,4	4,4
Henrik Sundstrøm	23	1,5	1,5
Martin Haugstvedt	23	1,5	1,5
Totalt antall aksjer	1 490	100,0	100,0

Aksjer og opsjoner eiet av medlemmer i styret og daglig leder:

Navn	Verv	Ordinære
Henrik Sundstrøm	styremedlem	23

Kapitalinnskudd 1 500 000,- for 250 aksjer+overkurs er ikke registrert i foretaksregisteret pr 31.12.2016

Biogren AS

Note 3 Skatt

Årets skattekostnad	2016	2015
Resultatført skatt på ordinært resultat:		
Betalbar skatt	0	0
Endring i utsatt skattefordel	0	0
Skattekostnad ordinært resultat	0	0
Skattepliktig inntekt:		
Ordinært resultat før skatt	-438 968	-264 739
Permanente forskjeller	30 977	5 087
Endring i midlertidige forskjeller	460 000	-16 700
Anvendelse av fremførbart underskudd	-52 009	0
Skattepliktig inntekt	0	-276 352
Betalbar skatt i balansen:		
Betalbar skatt på årets resultat	0	0
Sum betalbar skatt i balansen	0	0

Skatteeffekten av midlertidige forskjeller og underskudd til fremføring som har gitt opphav til utsatt skatt og utsatte skattefordeler, spesifisert på typer av midlertidige forskjeller:

	2016	2015	Endring
Varige driftsmidler	156 700	216 700	60 000
Fordringer	-700 000	-300 000	400 000
Sum	-543 300	-83 300	460 000
Akkumulert fremførbart underskudd	-299 722	-351 731	-52 009
Inngår ikke i beregningen av utsatt skatt	843 022	435 031	-407 991
Grunnlag for beregning av utsatt skatt	0	0	0
Utsatt skatt (24 % / 25 %)	0	0	0

I henhold til God regnskapsskikk for små foretak balanseføres ikke utsatt skattefordel.

Note 4 Fordringer og gjeld

Fordringene på de enkelte selskapene er i hovedsak knyttet til at relevante kostnader for BioGren i perioder ble betalt av de andre selskapene. Ofte mangler det formelle fakturaer. Siden dette er relevante kostnader, brukes tapsavsetning for å få frem et korrekt regnskap. Denne er ikke fradragsberettiget slik at det fremførbare underskuddet blir mindre enn regnskapsført underskudd frem til at fakturaer er regnskapsført.

Biogren AS

Note 5 Anleggsmidler

	Driftsløsøre, inventar ol.	Sum
Anskaffelseskost pr. 01.01.16	1 000 000	1 000 000
= Anskaffelseskost 31.12.16	1 000 000	1 000 000
Akkumulerte avskrivninger 31.12.16	283 300	283 300
= Bokført verdi 31.12.16	716 700	716 700
Årets ordinære avskrivninger	200 000	200 000
Økonomisk levetid	5 år	

RESULTATREGNSKAP - SPESIFISERT

BIOGREN AS

	2016	2015
DRIFTSINNTEKTER OG DRIFTSKOSTNADER		
Salgsinntekt	-1 552 000,00	-233 600,00
3000 Salgsinntekter avg.pliktig	-52 000,00	-33 600,00
3400 Spesielt offentlig tilskudd for tilvirke	-1 500 000,00	-200 000,00
Sum driftsinntekter	-1 552 000,00	-233 600,00
Lønnskostnad	1 050,80	0,00
5910 Kantinekostnad	1 050,80	0,00
Avskrivning av driftsmidler og immaterielle eiendeler	200 000,00	83 300,00
6010 Avskrivninger	200 000,00	83 300,00
Annen driftskostnad	1 791 411,56	415 137,90
6705 Regnskapshonorar	9 349,60	11 532,00
6720 Honorar for øk. og juridisk bistand	3 150,00	0,00
6790 Annen fremmed tjeneste	988 067,00	114 250,00
6800 Kontorrekvisita	6 985,52	0,00
6810 EDB-Kostnader	2 348,00	1 205,00
6860 Møte kurs oppdatering o.l.	2 634,00	6 851,85
6940 Porto	112,00	0,00
7100 Bilgodtgjørelse oppgavepliktig	39 546,60	8 339,40
7105 Bilgodtgj pliktig over 3,80	3 122,10	0,00
7110 Passasjertillegg	4 503,00	1 284,00
7140 Reisekostnad ikke oppg.pliktig	264 812,97	9 987,00
7141 Reisekostnad med mva	21 433,65	47 026,90
7160 Diettkostnad ikke oppg.pliktig	4 894,00	3 585,00
7350 Representasjon fradragsberettiget	2 188,00	0,00
7360 Representasjon ikke fradragsberettiget	30 977,22	5 087,00
7710 Styre- og bedriftsforsamlingsmøter	0,00	4 862,00
7770 Bank og kortgebyrer	7 286,75	1 064,75
7790 Annen kostnad	1,15	63,00
7831 Endring i avsetning tap på fordring	400 000,00	200 000,00
Sum driftskostnader	1 992 462,36	498 437,90
Driftsresultat	440 462,36	264 837,90
FINANSINNTEKTER OG FINANSKOSTNADER		
Annen renteinntekt	-314,98	-98,63
8050 Annen renteinntekt	-314,98	-98,63
Annen finansinntekt	-1 179,32	0,00
8060 Valutagevinst (agio)	-1 179,32	0,00

RESULTATREGNSKAP - SPESIFISERT

BIOGREN AS

	2016	2015
Resultat av finansposter	-1 494,30	-98,63
Ordinært resultat før skattekostnad	438 968,06	264 739,27
Ordinært resultat	438 968,06	264 739,27
EKSTRAORDINÆRE INNTEKTER OG KOSTNADER		
Årsresultat	438 968,06	264 739,27
OVERFØRINGER		
Overført til udekket tap	-438 968,06	-264 739,27
8990 Udekket tap	-438 968,06	-264 739,27
Sum overføringer	-438 968,06	-264 739,27

BALANSE - SPESIFISERT

BIOGREN AS

	2016	2015
EIENDELER		
ANLEGGSMIDLER		
VARIGE DRIFTSMIDLER		
Driftsløsøre, inventar o.a. utstyr	716 700,00	916 700,00
1250 Utstyr	716 700,00	916 700,00
Sum varige driftsmidler	716 700,00	916 700,00
FINANSIELLE ANLEGGSMIDLER		
Sum anleggsmidler	716 700,00	916 700,00
FORDRINGER		
Andre kortsiktige fordringer	501 092,83	110 497,03
1560 Fordring Thea Energy AS	189 977,00	154 466,00
1561 Fordring Brascand AS	2 130,00	2 130,00
1562 Fordring Glasshuset AS	315 313,03	154 617,03
1563 Fordring Amalthea Energy AS	70 192,00	14 728,00
1564 Fordring Abadjom Consulting AS	121 400,00	66 400,00
1568 Fordring A-Viral ASA	10 000,00	10 000,00
1570 Fordring Bjørn Ivar Danielsen	37 381,60	0,00
1571 Fordring Gramjo	250 000,00	0,00
1573 Fordring Ingar Skaug	692,20	0,00
1580 Avsetning tap på fordringer	-700 000,00	-300 000,00
2740 Oppgjørskonto merverdigavgift	204 007,00	8 156,00
Sum fordringer	501 092,83	110 497,03
INVESTERINGER		
Bankinnskudd, kontanter o.l.	823 048,18	280,09
1920 Bank 6039.08.31598	823 048,18	280,09
Sum omløpsmidler	1 324 141,01	110 777,12
Sum eiendeler	2 040 841,01	1 027 477,12

BALANSE - SPESIFISERT

BIOGREN AS

	2016	2015
EGENKAPITAL OG GJELD		
INNSKUTT EGENKAPITAL		
Aksjekapital	-37 200,00	-37 200,00
2000 Aksjekapital	-37 200,00	-37 200,00
Overkurs	-1 192 800,00	-1 192 800,00
2020 Overkursfond	-1 192 800,00	-1 192 800,00
Annen innskutt egenkapital	-1 496 000,00	4 000,00
2030 Annen innskutt egenkapital	4 000,00	4 000,00
2035 Ikke registrert kapitalforhøyelse	-1 500 000,00	0,00
Sum innskutt egenkapital	-2 726 000,00	-1 226 000,00
OPPTJENT EGENKAPITAL		
Udekket tap	907 620,84	468 652,78
2080 Udekket tap	907 620,84	468 652,78
Sum opptjent egenkapital	907 620,84	468 652,78
Sum egenkapital	-1 818 379,16	-757 347,22
GJELD		
ANNEN LANGSIKTIG GJELD		
Gjeld til kredittinstitusjoner	-200 000,00	-200 000,00
2250 Gjeld Vekst i Grenland IKS	-200 000,00	-200 000,00
Sum annen langsiktig gjeld	-200 000,00	-200 000,00
KORTSIKTIG GJELD		
Leverandørgjeld	-1 586,25	-43 312,50
2410 Leverandørgjeld	-1 586,25	-43 312,50
Annen kortsiktig gjeld	-20 875,60	-26 817,40
2910 Gjeld til Bjørn Ivar Danielsen	0,00	-23 483,40
2915 Gjeld Arne Myhrvold	-1 396,60	0,00
2920 Gjeld til Abadjom AS	-18 334,00	-3 334,00
2990 Annen kortsiktig gjeld	-1 145,00	0,00
Sum kortsiktig gjeld	-22 461,85	-70 129,90
Sum gjeld	-222 461,85	-270 129,90
Sum egenkapital og gjeld	-2 040 841,01	-1 027 477,12

Saldobalanse

Klient Biogren AS
Fødsels-/org.nr 912 544 680

Kontonr	Kontobetegnelse	Foreløpig 2016	Oppgjørsposter 2016	Endelig 2016
1250	Utstyr	916 700,00	-200 000,00	716 700,00
1560	Fordring Thea Energy AS	189 977,00	0,00	189 977,00
1561	Fordring Brascand AS	2 130,00	0,00	2 130,00
1562	Fordring Glasshuset AS	315 313,03	0,00	315 313,03
1563	Fordring Amalthea Energy AS	70 192,00	0,00	70 192,00
1564	Fordring Abadjom Consulting AS	121 400,00	0,00	121 400,00
1568	Fordring A-Viral ASA	10 000,00	0,00	10 000,00
1570	Fordring Bjørn Ivar Danielsen	37 381,60	0,00	37 381,60
1571	Fordring Gramjo	250 000,00	0,00	250 000,00
1573	Fordring Ingar Skaug	692,20	0,00	692,20
1580	Avsetning tap på fordringer	-700 000,00	0,00	-700 000,00
1920	Bank 6039.08.31598	823 048,18	0,00	823 048,18
2000	Aksjekapital	-37 200,00	0,00	-37 200,00
2020	Overkursfond	-1 192 800,00	0,00	-1 192 800,00
2030	Annen innskutt egenkapital	4 000,00	0,00	4 000,00
2035	Ikke registrert kapitalforhøyelse	-1 500 000,00	0,00	-1 500 000,00
2080	Udekket tap	468 652,78	438 968,06	907 620,84
2250	Gjeld Vekst i Grenland IKS	-200 000,00	0,00	-200 000,00
2410	Leverandørgjeld	-1 586,25	0,00	-1 586,25
2740	Oppgjørskonto merverdigavgift	204 007,00	0,00	204 007,00
2915	Gjeld Arne Myhrvold	-1 396,60	0,00	-1 396,60
2920	Gjeld til Abadjom AS	-18 334,00	0,00	-18 334,00
2990	Annen kortsiktig gjeld	-1 145,00	0,00	-1 145,00
3000	Salgsinntekter avg.pliktig	-52 000,00	0,00	-52 000,00
3400	Spesielt offentlig tilskudd for tilvirke	-1 500 000,00	0,00	-1 500 000,00
5910	Kantinekostnad	1 050,80	0,00	1 050,80
6010	Avskrivinger	0,00	200 000,00	200 000,00
6705	Regnskapshonorar	9 349,60	0,00	9 349,60
6720	Honorar for øk. og juridisk bistand	3 150,00	0,00	3 150,00
6790	Annen fremmed tjeneste	988 067,00	0,00	988 067,00
6800	Kontorrekvisita	6 985,52	0,00	6 985,52
6810	EDB-Kostnader	2 348,00	0,00	2 348,00
6860	Møte kurs oppdatering o.l.	2 634,00	0,00	2 634,00
6940	Porto	112,00	0,00	112,00
7100	Bilgodtgjørelse oppgavepliktig	39 546,60	0,00	39 546,60
7105	Bilgodtgj pliktig over 3,80	3 122,10	0,00	3 122,10
7110	Passasjerlillegg	4 503,00	0,00	4 503,00
7140	Reisekostnad ikke oppg.pliktig	264 812,97	0,00	264 812,97
7141	Reisekostnad med mva	21 433,65	0,00	21 433,65
7160	Diettekostnad ikke oppg.pliktig	4 894,00	0,00	4 894,00
7350	Representasjon fradragsberettiget	2 188,00	0,00	2 188,00
7360	Representasjon ikke fradragsberettiget	30 977,22	0,00	30 977,22
7770	Bank og kortgebyrer	7 286,75	0,00	7 286,75
7790	Annen kostnad	1,15	0,00	1,15
7831	Endring i avsetning tap på fordring	400 000,00	0,00	400 000,00
8050	Annen renteinntekt	-314,98	0,00	-314,98
8060	Valutagevinst (agio)	-1 179,32	0,00	-1 179,32
8990	Udekket tap	0,00	-438 968,06	-438 968,06
		0,00	0,00	0,00
Sammendrag				
1250	- 1920	2 036 834,01	-200 000,00	1 836 834,01
2000	- 2990	-2 275 802,07	438 968,06	-1 836 834,01
3000	- 3400	-1 552 000,00	0,00	-1 552 000,00
5910	- 5991	1 050,80	0,00	1 050,80
6010	- 6940	1 012 646,12	200 000,00	1 212 646,12
7100	- 7831	778 765,44	0,00	778 765,44

Kontonr	Kontobetegnelse	Foreløpig 2016	Oppgjørsposter 2016	Endelig 2016
Sammendrag				
8050	- 8990	-1 494,30	-438 968,06	-440 462,36
		0,00	0,00	0,00



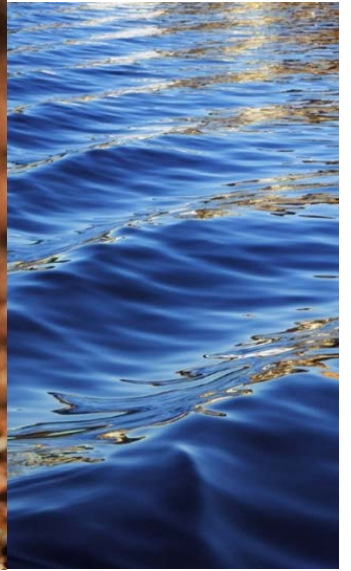
SilMag

Ny Landbasert Miljøvennlig
Industri i Norge

ca. 250 direkte nye arbeidsplasser
på Herøya og 1000 indirekte
arbeidsplasser i Grenland

- Materialer verden trenger

En «Grønn» Prosess med
«Grønne» Produkter



Forretningsplan

Innledning

Vi tar sikte på å etablere et produksjons anlegg på det tidligere magnesium området i Herøya industripark, og vil gjenbruke en del av det eksisterende anlegget. Anlegget vil produsere høyren magnesium i co-produksjon med utfelt silika (presipitated silica). Silmag prosjektet er i første fase opptatt av få etablert et storskala pilotprosjekt, for å verifisere produktkvalitet knyttet til silika (SiO₂). Neste fase er etablering av et fullskala anlegg på Herøya for produksjon av 35.000-40.000 tonn magnesium i co-produksjon med 44.000 tonn silika. Det som gjør prosjektet helt unikt er at det baseres på verdens mest miljøvennlig og energieffektive teknologi samt bruk av eksisterende anlegg og magnesium kompetansen i et unikt industrimiljø på Herøya Industripark i Porsgrunn (HIP).

Silmag vil produsere to hovedprodukter:

1. **Magnesium** vil i hovedsak bli brukt som legeringsmateriale til aluminiumsindustrien og til støpning av magnesiumdeler til transportindustrien. **Magnesium er også spådd en viktig rolle i forbindelse med fremtidig batteriproduksjon**
2. **Silika** er et viktig tilsetningsmiddel i gummiprodukter. Det primære kundeselement vil være produsenter av bildekk (Green tires).

Silmag prosjektet har aldri hatt så gode markedsutsikter som i dag. Magnesium prisen er på vei oppover og nye miljøkrav gjør Silmag til et solid investerings case. Silmag vil bli et «green-tech» selskap, og vil i særklasse være bedre enn eksisterende konkurrenter relatert til miljø. CO₂ utslipp fra de største produsentene i verden, lokalisert i Kina (85% av verdens produksjon), ligger i dag på 25- 40 kg CO₂ pr kg magnesium. Den resterende produksjon, 15%, som blir produsert andre steder i verden ligger de beste mellom 10 kg og 15 kg CO₂ pr kg magnesium. SilMags magnesiumsproduksjon på Herøya vil ligge på 0,12 kg CO₂ utslipp. Dersom SilMags produksjon på Herøya erstatter kinesisk produksjon vil vi globalt spare 1,2 -1,6 millioner tonn CO₂ utslipp. SilMag prosjektet er i tråd med internasjonale miljøforpliktelser (EU Industrial Emissions Directive).

Magnesium som metal blir stadig viktigere for transport industrien. Magnesium har 36% lavere vekt enn aluminium, og en viktig faktor i transportindustrien er vekt. Det å øke andelen av bilkomponenter laget i magnesium vil gi vektreduksjon som resulterer i mindre drivstofforbruk.

EU og USA erklærte i 2010 magnesium som det tredje mest kritiske og viktigste strategiske materiale. I dag er det ingen Magnesiumproduksjon i Europa

Bakgrunn

Hydro Magnesium produserte magnesium på Herøya industripark fra 1951 til 2002. SilMag teknologien bygger på Hydros magnesiumteknologi (Mg2000) og teknologien som senere ble utviklet i COD Technologies, eiet av Grenland Industriutvikling (Hydro) og Allied Resource Corp Selskapet.

Silmag DA, ble etablert i 2008 med eierskap 50/50 Hydro og AMG (Advanced Metallurgical Group N.V. Av forskjellige årsaker, som bl. a usikkerhet rundt silika markedet og ikke minst stadig økende energipriser i Norge, ble aktiviteten i Silmag DA avsluttet i 2010. Selskapet besitter fremdeles rettigheter og patenter knyttet til SilMag teknologien.

Forløperen til Silmag DA var etableringen av COD Technology. Dette selskapet ble stiftet av Hydro og Allied Resources. Bakgrunnen var at Allied Resources, gjennom selskapet Promeks, hadde gjort forsøk i

Glomfjord med olivin som råstoff, for å produsere utfelt silika. De fikk da magnesiumklorid ($MgCl_2$) som biprodukt, og de tok kontakt med Hydro for å sjekke ut om ut om $MgCl_2$ kunne brukes til å produsere magnesium. Man innså raskt store fordeler. Her hadde man en råvare som kunne gi to verdifulle produkter som silika og magnesium, samtidig som produksjonen hadde minimale CO_2 utslipp.

Denne nye teknologien som ble videreutviklet og senere testet i pilot av Silmag DA, er basert på olivin som råvare. Den store fordelen med denne teknologien er at den er mere kostnadseffektiv, energibesparende og miljøvennlig enn alle kjente alternative teknologier. Silmagkonseptet er en tilnærmet CO_2 fri prosess.

Olivin er en bergart som består av magnesiumsilikat og jernsilikat. I Norge er det på Nord-Vestlandet at mineralet er tilgjengelig i store mengder med god kvalitet. Forekomstene her er så store at med dagens uttak i eksisterende brudd i Åheim, kan denne gruva levere olivin i 1000 år fremover. Silmags behov for olivin på Herøya vil være 110 000 – 120.000 tonn/år. Det utgjør kun 5% av årlig uttak fra bruddet i Åheim.

Silmag International AS (SMI) ble etablert i 2013. SMI inngikk avtale med Hydro/SilMag DA i 2013 for å få tilgang på teknologi, lisenser og magnesiumanleggene i Herøya Industripark. SMI planla et 65000 tonns anlegg, men lyktes ikke å få investorer til prosjektet. De klarte ikke å overholde tidsfrister og betalinger som var regulert i avtalene med Hydro og Silmag DA. Vi mener at en viktig årsak til at SMI ikke klarte skaffe investorer var p.g.a dårlig håndtering fra prosjekteier. De hadde ikke nødvendig industri kompetanse og manglet finansielle investorer. Som en følge av dette ble avtalene misligholdt og SMI mistet rettigheten på magnesiumteknologien (Mg 2000 fra Hydro) og lisensen for å produsere magnesium og silika basert på olivin (SilMag DA). SMI sitter i dag kun igjen med støperiet, samt teknologirettigheter til å omsmelte magnesium. Det er i dag ikke mulig å tjene penger på omsmelteproduksjon fordi tilgangen på magnesiumskrap/innsatsfaktorer er sterkt redusert.

Ny set-up

Herøya Industripark AS (HIP), under nye eiere, ser på Silmag prosjektet som et viktig bidrag til utnyttelse av parken og Grenlandsområdet. HIP bruker derfor ressurser på å få på plass et Pilotprosjekt, som baserer seg på erfaringer og data fra kjøringene i 2009/2010. Den nye piloten vil skaleres opp 6x i forhold til tidligere og vil gi en realistisk informasjonsbakgrunn for å sette i gang fase 2, et 40.000 tonns anlegg. Det er etablert et selskap, Magsil AS som skal forestå det praktiske arbeidet, herunder engineering, teknologi, finansiering, kontakt med virkemiddelapparatet, lokalisere strategiske partnere etc. HIP har re-engasjert nøkkelpersoner som besitter den nødvendige tekniske kompetansen. Av de som er engasjert initialt er:

Per Engseth, MSc, PhD Technology Group Leader

- *+35 years' experience as Senior Production Technologist and R&D Manager in Norsk Hydro's Mg division, specializing in Mg Electrolysis, Corrosion protection, Magnesium Chloride production & Mg Dehydration*
- *Previously MD of SilMag DA, dedicating 12 years to developing 'green' processes for producing Mg from Olivine with responsibility for building and operating pilot plants*

Per Kristian Andersen, MSc, Casting & Foundry:

- *+25 years' experience in Norsk Hydro's Mg & Aluminum Divisions specializing in Operational Management*
- *20 years' experience in managing Mg Foundry & Cast house in HIP and for all Foundry projects in Hydro Mg including the production of Mg Alloys. General Manager Hydro Mg, Xian China and Operational Director in Hydro Aluminium, Taiwan*
- *Previously MD for Hydro Mg Porsgrunn in 2006-7 with responsibility for managing closure of Mg Recycling facilities*

Svenn Ivar Strømhaug, BSc, SVP Technical Sales:

- *Expertise in determining product qualifications to meet market requirements with an extensive contact network in the global automotive and die-cast industries*
- *>30 years' experience in Norsk Hydro's Magnesium and Aluminium Industries. Most recently Senior Technologist, responsible for Core Team Casting Furnaces for all primary Al smelters in Norsk Hydro*
- *Manager of Technical Services and Market Support in Asia, Scandinavia and England for Mg alloy applications, preparing the automotive industry for new magnesium alloys. Cast House Production Manager in Hydro Magnesium Norway with responsibility for quality systems.*

Videre er prosjektet forsterket med at en internasjonal forretningsmann, med bakgrunn i den globale metallindustrien er leiet inn som prosjektleder.

Kjell Sundsli, Phil Cand/Siviløkonom, Project manager

- *Has for more than 40 years held senior positions in global companies, and from 2006 and until recently served as Senior Vice President in Orkla ASA and President of Orkla Asia Pacific based in Singapore. Previously held executive positions in industrial companies like Jotun, Saga Petrokjemi, Norske Skog, Elkem and ScanWafer (CEO),*
- *Chairman/Director in Elkem, Borregaard, Norges Eksportråd, Innovasjon Norge, Norconsult, Guinor Gold Corporation, NOR Offshore,*

I tillegg er det engasjert ressurs for administrative oppgaver inkludert finansielle presentasjoner

Gunnar Andersen, Prosjekt secretary

- *Has held positions as CAO, CTO and Director of System Development at several IT companies. Has a cand mag in Information Technology from the University in Oslo and Master of General Business from The Norwegian School of Management BI.*

Morten Ringvold, Legal and business advisor

- *Has held positions as legal and business advisor in several major Norwegian companies and served for 9 years as corporate director of legal affairs in Orkla. For the last 15 years he has been engaged as legal advisor in greenfield projects. (Statkraft/Norfund, REC, Norsk Mineral)*

HIP bidrar til finansieringen av Magsil AS, både ved direkte investeringer, og tilrettelegging med bl.a. redusert leie over en viss periode. Parallelt søkes det nå etter andre investorer/partnere til å bidra med

kapital og kompetanse i fase 1. Fase 1 inkluderer bygging av ny, oppgradert Silika-pilot og drift av denne i 6 mnd. Resultatet av fase 1 er kritisk for å få gjennomført et fullskala Silmag prosjekt.

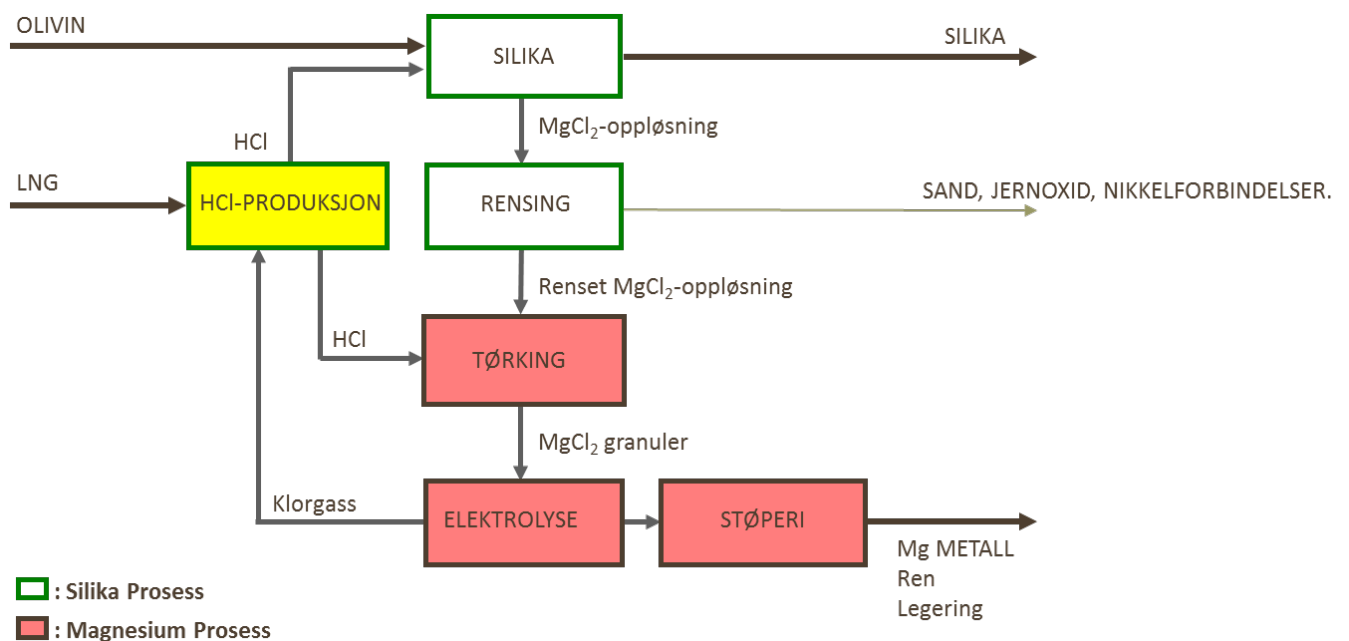
Til denne fasen er det nødvendig med støtte fra virkemiddelapparatet. MagSil's rolle fremover vil være å legge til rette for etablering og drift av Piloten i fase 1, herunder forvalte SilMag teknologien. Selskapet vil overta Hydro's 50% eierandel i SilMag Da, som eier og forvalter lisenser og patenter knyttet til silika.

Teknologi og eierskap

I dag er det Silmag DA som eier patenter og rettigheter (SilMag teknologien) for bruk av Olivin som råvare i en co-produksjon av magnesium og silika. Disse patentene er gyldig fram til 2023.

Hydro eier teknologien for magnesiumprosessen (Mg2000). Denne vil bli regulert i et avtaleverk med SilMag DA. Magsil AS forhandler med å overta Hydros eierandel i Silmag DA

SilMag – nyskapende grønn teknologi for å produsere magnesium og utfelt silika



Fase 1 (Pilotfasen)

Denne fasen bygger på de erfaringer og kunnskap som ble ervervet i Silmag DA perioden (2009/10), og tiltak er planlagt for ytterligere forbedringer.

Pilotfasen består av:

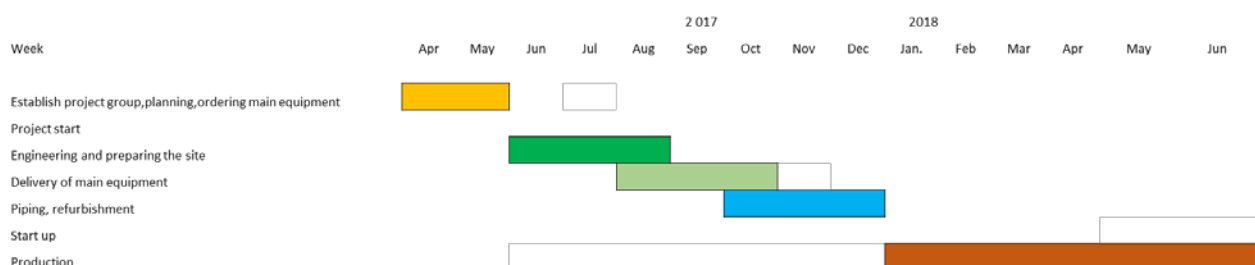
- Testing av kritisk prosessutstyr
- Detaljprosjektering. Vi øker reaktorstørrelsen med en faktor på 6, altså fra 1m^3 til 6m^3 . (Det vil være den samme faktoren som vil være fra den nye piloten til storskalaanlegget. Reaktor på 35m^3)
- Opplæring av personell
- Produsere testprøver - kvalifisere for HDS silika markedet (silika til dekkprodusenter). For å teste ut kvaliteten og levere vareprøver til dekkprodusenter må vi kunne levere flere tonn silika. Kapasiteten på piloten er 6 tonn silika i uka.



Figuren viser den gamle silika piloten med en reaktor på 1m^3 . Den nye piloten blir bygget med en reaktor på 6m^3

Fremdriftsplan pilotfasen

Schedule: Start Pilot Plant



Budsjett pilotfasen

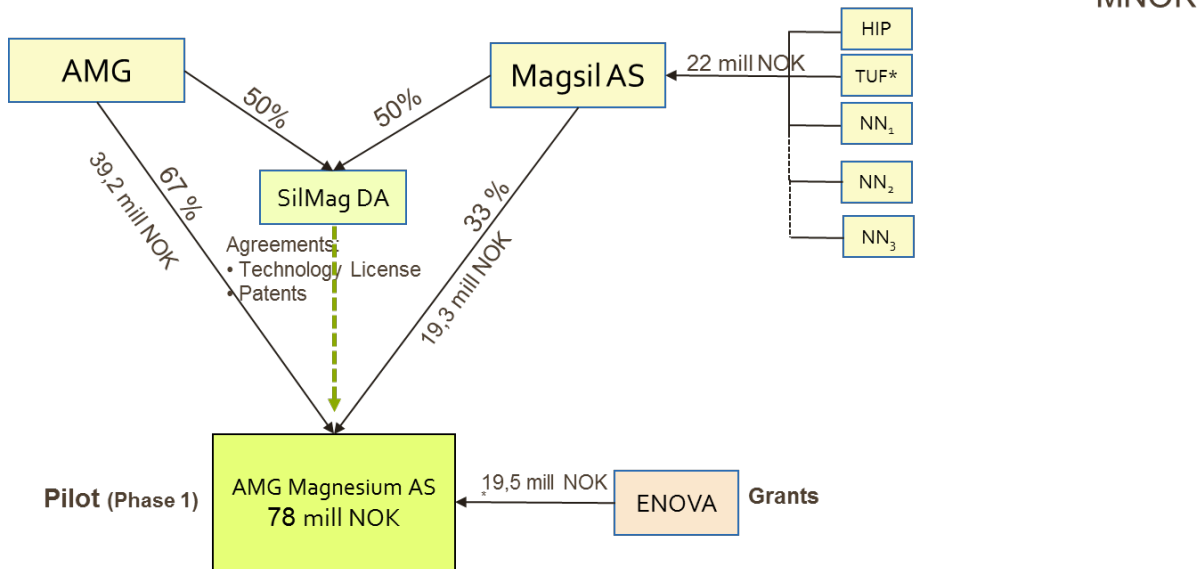
Pilotfasen har et kostnadsestimat på kr 78 millioner for bygging og drift av piloten i 6 mnd.

Det vil være 16 personer knyttet til driften av piloten.

Cost of new 6m³ pilot plant	Operation time		
	6 months	9 months	12 months
	(TNOK)	(TNOK)	(TNOK)
Building pilot plant	44 996	44 996	44 996
New lab	5 000	5 000	5 000
Operation	14 415	21 623	28 830
Operation management	6 825	9 100	11375
Market and testing	1 870	2 805	3740
Silica expert	400	200	200
Patents	200	200	200
HIP land lease *	1 600	2 000	2400
Power and grid	827	977	1177
Accounting	240	300	360
Travel	300	375	450
Other cost	1 715	2 144	2573
Engineers in training, 3 prs	-	-	-
	78 389	89 720	101 301

Eierstruktur og finansiering (Silmag Pilot)

Denne fasen har et kapitalbehov på kr 78 millioner.



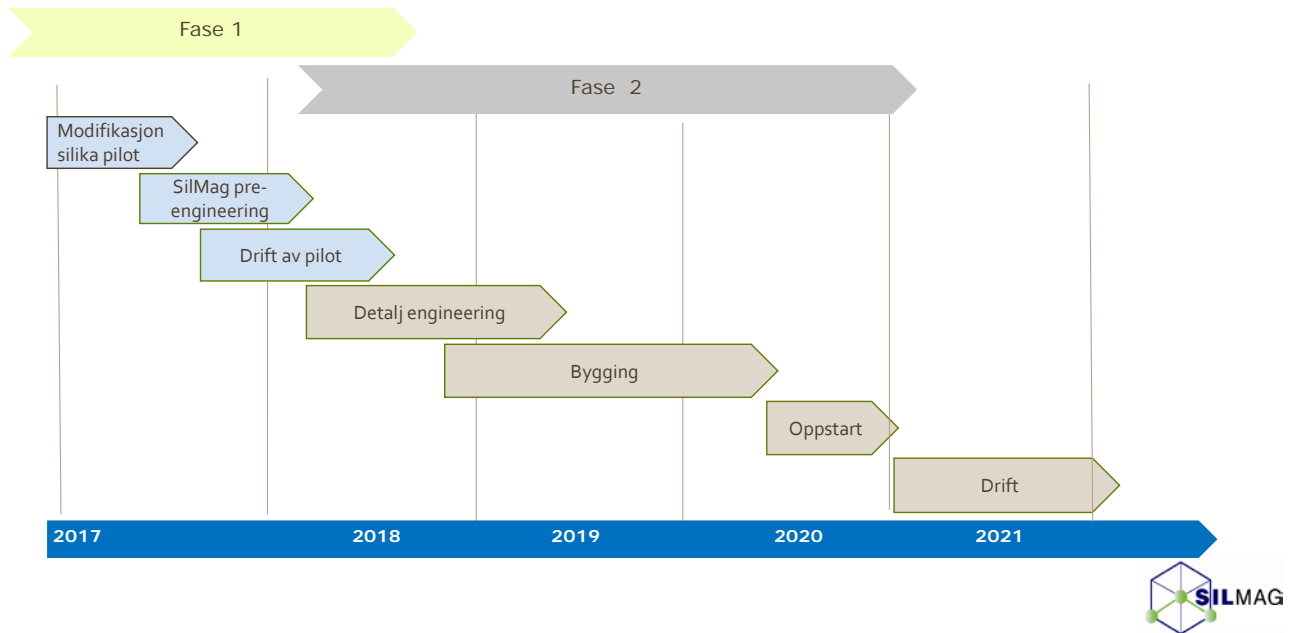
TUF*: Er Telemark utviklingsfond(TUF), Vekst I Grenland(VIG) og Proventia

Fase 1

1. Magsil AS overtar Hydro sin andel i Silmag DA. Magsil blir da 50/50 partner med AMG i Silmag DA. Dette selskapet vil forvalte lisenser og patenter knyttet til å bruke olivin som råstoff for å produsere Magnesium og Silika. Og gjennom en avtale med Hydro også håndtere «Mg 2000» lisensen. Her vil Hydro motta et honorar pr lisens for Mg 2000.
2. Silmag Pilot blir etablert med AMG og MagSil som aksjonærer med egenkapital NOK 58,5 millioner. AMG blir majoritetsaksjonær (63%)
3. Silmag Pilot inngår avtale med Silmag DA vedrørende lisenser, patenter og teknologi.
4. Silmag Pilot har et budsjett på NOK 78 millioner. Søker om tilskudd fra virkemiddelapparatet (ENOVA) på til sammen NOK 19,5 millioner

Fase 2 (Bygging av fullskalaanlegget for produksjon av magnesium og silika)

SilMag - fremdriftsplan



Fase 1 er avgjørende for å endelig verifisere at kvaliteten av silika produsert med olivin som råstoff godkjennes i markedet. AMG har foretatt en teknisk og økonomisk due diligence. Silmag prosjektet er gjennomførbart for å eliminere teknisk usikkerhet knyttet til prosess og produktkvalitet.

Fullskala:

Bakgrunnen for pilotfasen er å etablere en solid teknisk plattform som basis for design, bygging og drift av en fullskala fabrikk på Herøya. Et fabrikkianlegg på Herøya vil dra nytte av eksisterende infrastruktur som er knyttet til Hydro's gamle magnesium produksjon. Verdiene av infrastrukturen er i milliardklassen.

1. Etter en vellykket pilottesting vil planleggingen av et fullskalaanlegg starte. Kapitalbehovet er anslått til ca. NOK 3200 millioner for et anlegg som årlig produserer 35.000 tonn magnesium og 40.000 silika.
2. Finansiering:
 - Egenkapital NOK 900 millioner
 - ENOVA Lån (60%): NOK 1920 millioner
 - Annen gjeld: NOK 380 millioner

Magnesium - morgendagens metall

Mange hevder i dag at magnesium vil være morgendagens metall. Det skyldes viktige egenskaper som:

- Lav vekt, ca 30% lettere enn aluminium,
- Fleksibel med legeringer. Vi får stadig flere anvendelsesområde pga nye legeringer til magnesium, se vedlagt artikkel fra CNN-rapport «New magnesium alloy: World's strongest and lightest metal»

I dag står Kina for 85% av produksjonen av den magnesium som anvendes i verden (ca 900 000 tonn).

Forhold som driver markedet i dag:

- EU og USA erklærte i 2010 magnesium som det tredje mest kritiske og viktigste strategiske materiale *
- Økt etterspørsel etter magnesium i motorkjøretøy for å redusere vekt, slik at nye krav til drivstoffreduksjon kan møtes
- Krav fra europeisk bilindustri om sikker og bærekraftig tilgang av magnesium. Det er i dag ingen produsent av magnesium i EU
- Europeisk og norsk aluminiumsindustri er 100% avhengig av magnesium til sin legeringsproduksjon (Bare Hydro alene trenger 18000 tonn magnesium til sin aluminiumsproduksjon)

Hovedmarked for Magnesium

Ren Magnesium

- Innlegering i Aluminium industrien
- Avsvovling i stål industrien
- Batteri
- Materiale for lagring av hydrogen til brenselcelle

Magnesium legeringer

Press-støping)

- Bildeler (interiør-chassis-gearkasser)
- 3 C produkter (mobiltelefon-kamera-komputer)
- Håndverktøy (motorsager-elektrisk verktøy)
- Deler til kollektiv transport (passasjer fly-hurtigtog)

Valsing

- Bildeler til chassis

Ekstrudering

- Metall profiler
- Offeranoder

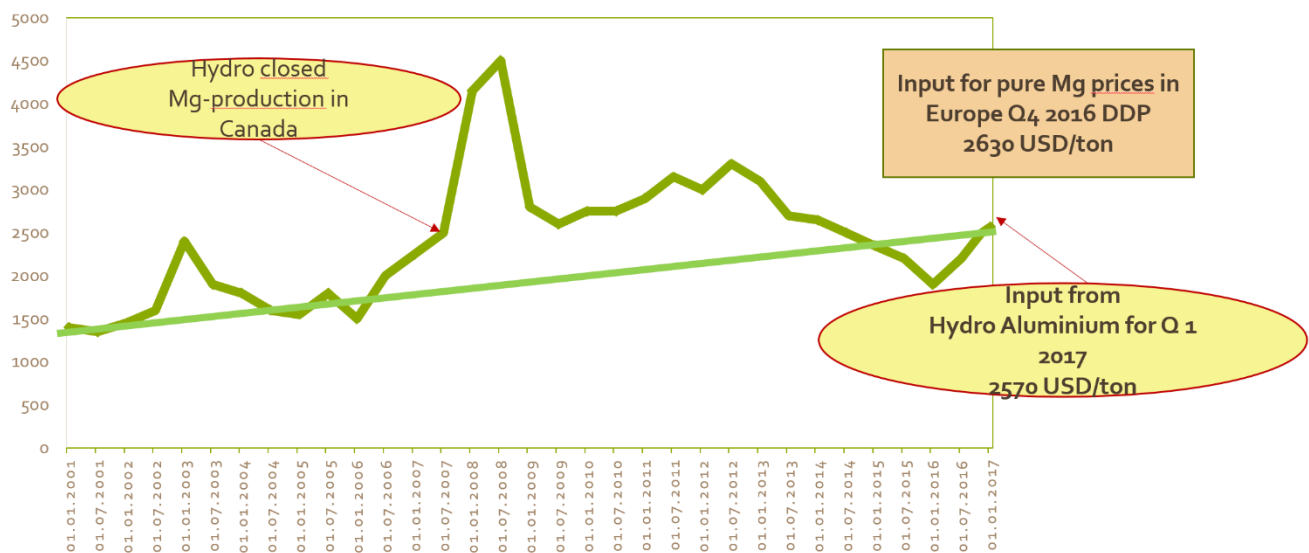


Prisutvikling

Figuren viser prisutviklingen på ren magnesium fra Kina i perioden Q1 2001 til Q1 2017. Vi har i vår finans/kostmodell lagt inn en pris på 2570 USD/ton

* Critical raw materials for the EU; European Commission, Enterprise & Industry, 30 July 2010

Pure magnesium 99,9% FOB China (USD/ton)



Source: Hydro Magnesium/ Asian Metal

Silika

Hovedmarked for Utfelt Silika:

- Gummi
 - «Grønne» og standard bildekk
 - Mekanisk gummi til industriell bruk
 - Såler til skotøy
- Industrielle anvendelser
 - Ildfast materialer
 - Porselen og glass produkter
 - Verktøy for maling og sliping
- Batterier
- Absorbenter
- Tann pasta
- Fyllstoffer i medisin, helseprodukter og dyrefor
- Papir produkter



Silika i rullebanen erstatter «carbon black»
Resulterer i mindre rullemotstand og
bedre kjøreegenskaper

Bilindustrien er det raskest voksende markedet for utfelt silika. Veksten er knyttet til dekkindustrien hvor bruk av utfelt silika gir forbedrede egenskaper til dekk som for eksempel nedsatt rullemotstand , økt trekraft og høy slitestyrke .

²⁾ 1,3 milliarder dekk enheter forventes å bli solgt på verdensbasis i 2017 med et gjennomsnitt på ³⁾1.6 kg silika per dekk.

Silmag vil i første omgang rette sin produksjon av Silika inn mot denne industrien, som er det mest lønnsomme segmentet. I dag brukes det i Europa ca 480 000 tonn silika til denne industrien.

Figuren nedenfor viser prisutviklingen innenfor dette område i USD/ton

Pricing USD/Ton	1999	2004	2009	2014	2016	2019
Source: The Freedonia Group, Inc 2014						
Average Precipitated Silica	970	1050	1140	1200		1260
Source: Elkem/Leo Verbooket, 2016						
HDS quality					1230-1350	
EDS quality					900 - 1050	

I vår kalkyle har vi lagt inn en konservativ pris på USD/t 960. Vi skal her inn i et nytt marked, derfor har vi lagt prisen lavere enn dagens markedspris. I Europa er det to konkurrenter, men deres teknologi er ikke så miljøvennlig som vår.

²The Freedonia Group, Inc

³<http://infohouse.p2ric.org/ref/11/10504/html/intro/tire.htm>

Silmags unike konkurransefortrinn

- Utnytte eksisterende anlegg på Herøya (gamle magnesiumanlegget) Betyr ca. 40% reduksjon i bygge-kostnadene
- Bruk av «Best Available Technology», opparbeidet infrastruktur, gode transportmuligheter (vei, jernbane og sjø), nærhet til nøkkel kunder i Europa
- Basert på norsk grønn vannkraft sikret med langtidskontrakt til faste pris
- Unike, eksklusive og energi effektive prosesser og teknologier (BAT).
 - Verdens mest miljøvennlig prosess mhp CO₂
 - Verdens mest energieffektive prosess
 - Verdens mest kostnadseffektive prosess =>
 - verdens laveste produksjonskost
- Langtidskontrakt med norsk leverandør på nøkkelråstoff; olivin og magnesiumoxid
- Engasjere lokal ekspertise med solid teknologi og prosess know-how som er fortsatt tilgjengelig
- Møter "EU Industrial Emissions Directive" gjeldende fra 2016.



Silmagprosessens viktigste fortrinn

Silmags magnesiumproduksjon sammenlignet med Pidgeon prosessen (som står for ca 80% av verdens magnesium produksjon)

- 30-40 % lavere produksjonskostnader
- 99 % lavere CO₂ utslipp
- 62 % lavere energiforbruk
- Ingen skadelige utslipp til luft og vann

Silmags silikaproduksjon sammenlignet med tradisjonell produksjon fra kvarts - SILIKA

- 15 % lavere produksjonskostnader
- 22 % lavere CO₂ utslipp
- 36 % lavere energiforbruk
- Ingen skadelige utslipp til luft og vann

Nøkkeltall fra fullskala drift

Produksjon av magnesium	35 000 tonn/år
Produksjon av silika	44 000 tonn/år
Investering (CAPEX)	3 500 mill. NOK/år
Omsetning (år 5)	1 500 mill. NOK/ år
Pris på magnesium	2 570 USD/tonn
Pris på silika	960 USD/tonn
Produksjonskost på magnesium	1 990 USD/tonn
Produksjonskost på silika	500 USD/tonn
Antall nye arbeidsplasser i SilMag	250
Ringvirkninger av arbeidsplasser	1 000

Fra: [Thor Oscar Bolstad](#)
Til: [Terje Bakka](#)
Emne: VS: Magsil pilotanlegg på Herøya
Dato: 5. mai 2017 07:49:12
Vedlegg: [2016-07-12 Termination Notification to SMI.pdf](#)

Terje

Ref telefonsamtalen i går vedr. Magsil.

Vi er i innspurten på arbeidet med å etablere Magsil AS som et eierselskap for teknologi og Pilotanlegg.

Den industrielle partneren vil være AMG (Advanced Metallurgical Group N.V.) og som vi være 50% eier i teknologiselskapet SilMag DA og 67% eier i Pilotanlegget.

Magsil AS vil eie 50% av teknologiselskapet SilMag DA, som har rettigheter og patenter på Silmag-teknologien og rettighetene på Mg2000 (Hydro-utviklet Mg-teknologi).

Videre vil Magsil eie 33% av pilotanlegget som vi planlegger å bygge så snart vi har alle brikkene på plass.

Det jobbes nå med å sluttforhandle avtale om overtakelse av Hydros eierandelen i Silmag DA og rett til å bruke Hydros Mg2000-teknologi på Silmag-baserte Mg-fabrikker. Forventet enighet i løpet av neste uke.

Det forhandles også med AMG i f.t. deres rolle i teknologiselskapet, pilotfasen, engineering/prosjekteringsfasen og driftsfasen av et fullskala Mg-anlegg på Herøya. Forhandlinger forventet ferdig innen 31. mai.

Søknad til Enova om støtte på 25% av kostnaden på Pilotanlegget er under utarbeidelse. Tett dialog med Enova i planleggingsfasen og det faktum at beløpet er under 20 mnok gjør at vi regner med en rask behandling og aksept.

Utfordringen slik vi ser det nå er å få inn en norsk eiergruppe i Magsil AS som klarer å bidra til at Pilotanlegget har to eiere og utløser støtte fra Enova.

Eiere som er med nå er OPF (Oslo Pensjonsforsikring), Proventia og Vekst i Grenland.

Så forhandler vi med Telemark Group og Maturio v/Leif Svarstad. Avtalt møter på mandag 8. mai.

I dialogen med TUF så langt har det vært benyttet 3 mnok som ønsket beløp.

Etter mitt syn er det ønskelig at vi søker om 5 mnok fra TUF, noe som ville lette det videre arbeidet med å få på plass den totale egenkapitalen i Magsil AS.

Du spurte om dokumentasjon på at Silmag International ikke lenger har rettigheter knyttet til Silmag-teknologien og Mg-2000-teknologien.

Under ser du tekst på mail jeg har mottatt fra Thorvald Mellerud som er styreleder i SilMag DA og ansatt i Hydro. I tillegg har jeg lagt ved brevet fra SilMag DA til Silmag International knyttet til SilMag-teknologien.

Det betyr at SilMag International ikke har noen teknologiavtaler av betydning lenger. De eier støperiet og leier ca 25 mål tomt.

Vårt prosjekt er ikke avhengig av dette anlegget.

I dialogen med Silmag International har vi presisert av på Herøya skal vi kun produsere Magnesium basert på en CO2-fri teknologi med norsk Olivin som råstoff.
Alt annet er uaktuelt.
Etter denne klare meldingen har vi ikke hørt fra selskapet på 5 måneder.

Mail fra Thorvald Mellerud datert 20.april 2017 hvor vi ba Hydro dokumentere at SilMag International AS ikke hadde noen rettigheter knyttet til Mg2000-teknologien.

Hei Thor Oscar,

SilMag Int. har i dag ingen gyldig lisens for bruk av Hydro sin Mg teknologi og vi har bedt dem om å returnerer den dokumentasjon de har mottatt. Vi har så langt ikke fått noe svar eller dokumenter i retur. Vi vil purre.

Mvh Thorvald

Hører fra deg dersom du har behov for ytterligere informasjon fra oss.

Vennlig hilsen / Best regards
Thor Oscar Bolstad
Managing Director
Herøya Industripark AS
Hydrovegen 55
3926 Porsgrunn, Norway
M: +47 91 51 00 25
T: +47 35 92 65 71
E: thor.oscar.bolstad@hipark.no
www.heroya-industripark.no/no/

Søknad – Telemark utviklingsfond

Søknadsnr.	2017-0017	Søknadsår	2017	Arkivsak
Støtteordning	Telemark Utviklingsfond			
Prosjektnavn	Tilskudd til videreføring av industriell bakerivirksomhet i Grenland			

Kort beskrivelse

United Bakeries as eier et industribakeri i Porsgrunn. Bedriften har besluttet å flytte deler av virksomheten - bake-off-brødproduksjon - til Oslo eller til produsenter i Frankrike. Millba as i Skien ønsker å posisjonere seg for å kunne overta denne brødproduksjonen ved sitt eksisterende produksjonsanlegg på Limi i Skien. Millba as søker i denne forbindelse tilskudd fra TUF.

Prosjektbeskrivelse

Etter at mange næringsmiddelprodusenter har forsvunnet fra Grenland gjennom de siste årene, er det svært positivt å registrere at bakerier innen konsernet United Bakeries (UB) utvikler seg positivt i regionen. Dette gjelder Millba AS i Skien (amerikanske kaker) og Bakeverket AS i Porsgrunn (bake-off-brød og knekkebrød). UB eier 100% av Bakeverket i Porsgrunn og ca 48% av Millba AS.

Knekkebrødproduksjonen ligger an til å øke kraftig i tiden som kommer; dette som en følge av kløktig produkt- og markedsutvikling. Omsetningen innen amerikanske kaker forventes også å øke; ikke minst knyttet til eksportsatsning og nye markeds kampanjer. Videre har bake-off-brød fått en viktig plass i sortimentet hos Meny-kjeden i Norge, hvilket skulle tilsi gode omsetningsvolumer fremover.

Fram til for kort tid siden hadde en regional eiergruppering - med Bernt Ove Søvik (som er søker i denne søknaden til TUF) i spissen - eierskap både i Millba og Bakeverket. I dag har denne grupperingen kun eierskap i Millba. Det er imidlertid slik at søker er i løpende dialog med hovedeier i UB Remi Goulignac om muligheter innen bransjen. I denne forbindelse ligger det an til betydelige utvidelse av knekkebrødproduksjonen i Porsgrunn. For å frigjøre lokaler i Porsgrunn til dette formålet, UB besluttet å flytte brødproduksjonen (som i dag sysselsetter 32 ansatte) fra Porsgrunn til ledige lokaler i et anlegg som UB eier i Oslo eller til produsenter i Frankrike.

Søker har lagt frem en alternativ skisse til Goulignac om å lokalisere brømlinjen til Millbas bakeanlegg på Limi i Skien. Her er det en underetasje med tilstrekkelig areal og takhøyde. En flytting av produksjonsanlegg, samt investering i nytt produksjonsutstyr, er estimert til ca 25 mnok. Området på Limi egner seg også til å ytterligere utvidelser.

Produksjon av amerikanske kaker og bake-off-brød har det til felles at man trenger stor innfrysingskapasitet i tillegg til fryselager. Limi-anlegget egner seg derfor svært godt.

Dersom man lykkes med å få til en lokalisering av brødproduksjonen til Limi vil dette organiseres i et nytt selskap der den regionale grupperingen tar en sentral posisjon.

I dette sammenheng søker det om tilskudd fra Telemark utviklingsfond.

Kontaktopplysninger

Funksjon	Navn	Adresse/poststed	Mobil
Søker / Prosjekteier	Millba as Org.nr:980 786 706	Luksefjellveien 217 3721 SKIEN	93437300
Kontakt- person	Bernt Ove Søvik	Luksefjellveien 217 3721 SKIEN	93437300
Prosjekt- leder	Bernt Ove Søvik	Luksefjellveien 217 3721 SKIEN	93437300

Mottatt offentlig støtte tidligere: Nei

Spesifikasjon

Bakgrunn

For å sikre videreføring av bake-off-produksjon av brød i Grenland ønsker eierne bak Millba å etablere et brødbakeri ved Millbas anlegg i Skien. Dette synes å være en god kommersiell løsning i tillegg til å ta vare på arbeidsplasser i Grenland. Brødproduksjonen skal organiseres i et nytt selskap.

Satsningen inngår i de ambisjoner Søvik med flere har når det gjelder næringsmiddelproduksjon i Grenland/Telemark. Det finnes ytterligere planer for utvidelser i Grenland (Porsgrunn og Skien).

Prosjekt mål

Hovedmålet er at United Bakeries endrer sine planer om å flytte produksjonslinjen til Oslo ved at søker viser til en gunstig løsning her i Grenland.

Brødbakeproduksjonen skal etableres som en ny bedrift med United Bakeries og Bernt Ove Søvik om sentrale eiere.

Øvrige mål er at

- prosjektet er kommersielt interessant (skape omsetning og resultater)
- 32 arbeidsplasser opprettholdes i produksjonen. I tillegg kommer lagerpersonell og teknisk personell.
- at miljø for næringsmiddelproduksjon videreutvikles
- brødbakelinjens bidrag til arbeidsintegrasjon for innvandrere videreføres; en rekke nasjonaliteter arbeider i dag ved fabrikkene

Forankring

Søker har hatt tett dialog med Skien kommune ved Kommunalsjef Karin Finnerud Gundersen og utbyggingssjef Tor Arnesen - samt politisk ledelse ved ordf Hedda Foss Five.

Regionalt virkemiddelapparat har helt siden oppstart av Millba vært deltakende med risikoavlastning - både ved anleggene i Porsgrunn og Skien. Dette gjelder både Vekst i Grenland IKS (tidligere AS) og Skien næringsfond AS.

I Strategisk næringsplan for Grenland er industriproduksjon prioritert. Regionens har mistet mye av næringsmiddelproduksjonen de siste årene. Det at det nå kan vises til vekst innen bakerisektoren må oppleves å være svært positivt.

Millba er også i god dialog med Innovasjon Norge om ulike innovasjons- og utviklingsspørsmål. Dette gjelder både. Skattefunnprosjekter og andre utviklingsprosjekter.

Prosjektorganisering

Prosjektet gjennomføres av bedriften selv.

Helt siden midt på nittitallet har ulike miljøer og personer i Grenland utvist stor kreativitet innen industriell bakerivirksomhet. I dag er disse fagpersonene samlet i Millba. Vi som søkere tillater oss å mene at dette miljøet har vist evne til å gjennomføre store bygge- og ombyggingsprosjekter, igangsetting/opplæring, drift, produktutvikling, markedsføring/distribusjon, internasjonalisering, mv.

Dette prosjektet har følgelig mange likheter med andre industriprosjekter gjennomført i regi av søker.

Samarbeidspartnere

Samarbeidspartnere vil være utenlandske utstyrsleverandører, lokale tjenesteleverandører og regionale myndigheter; herunder TUF.

Aktiviteter

Det vises til vedlagte aktivitets- og milepælsplan.

Målgrupper

Millba og resten av United Bakeries retter seg mot et nasjonalt og internasjonalt konsummarked. Man har lyktes godt med produkt-/markedsstrategier.

Bedriften er viktig som arbeidsplass i Grenland og Telemark; ikke minst overfor grupper av arbeidstakere som trenger arbeidstrening, språktrening, samfunnsintegrasjon, mv.

Resultat

- 32 arbeidsplasser videreføres; det er også muligheter for videre vekst innenfor sektoren
- flytte- og ombyggingsprosjektet vil gi omsetning til lokale tjenesteleverandører
- viktig regional næringsmiddelindustri videreutvikles

Effekter

- det er vesentlig at Millba overfor United Bakeries viser til et troverdig og attraktivt prosjekt slik at satsningen får "grønt lys", og at planer om flytting fra Grenland termineres
- denne typen industri har en viktig rolle overfor arbeidstakere med særskilte behov; herunder integrasjon av innvandrere/flyktninger og andre deler av den norske arbeidsstyrken som kan ha spesielle behov

Tids- og kostnadsplan

Tidsplan

Kostnadsplan

Tittel	2017	2018	2019	SUM
01.Personalkost	2 000 000			2 000 000
02.Innkjøpte tjenester	2 000 000			2 000 000
03.Utstyr	19 000 000			19 000 000
04.Andre kostnader	1 500 000			1 500 000
Sum kostnad	24 500 000			24 500 000

Finansieringsplan

Tittel	2017	2018	2019	SUM
01.TUF Finansiering				0
02.Annen offentlig finansiering	1 000 000			1 000 000
03.Privat finansiering	22 500 000			22 500 000
Telemark Utviklingsfond	1 000 000			1 000 000
Sum finansiering	24 500 000			24 500 000

Som det fremgår vil et offentlig bidrag på 2 mnok utgjøre 8% av det samlede prosjektet.

Tilskudd fra TUF er imidlertid svært viktig for å kunne fremlegge et attraktivt konsept for eier United Bakeries.

Mulig off. finansiering øvrig vil være ordninger via regionalt virkemiddelapparat i Grenland.

Geografi

806-Skien

Vedleggsliste

Dokumentnavn	Filstørrelse	Dato
Kopi av Skiensbakeriet as milepælsplan.xlsx	11 559	23.03.2017

Søknad – Telemark utviklingsfond

Søknadsnr.	2017-0022	Søknadsår	2017	Arkivsak
Støtteordning	Telemark Utviklingsfond			
Prosjektnavn	Biomed selskap utvikling av nye medisiner			

Kort beskrivelse

Gjennom sin forskning på nye og bedre medisiner for pasienter med autoimmune sykdommer, har Anita Kåss funnet flere potensielt gode løsninger enn de som nå er solgt til Astellas. Disse patentfamiliene har ikke arbeidsgiveren Stiftelsen Betanien Hospital rettigheter til, og Anita Kåss har ihht lov om ansattes oppfinnelser fått rettigheter til disse patenterbare oppfinnelsene.

Prosjektbeskrivelse

Virkemiddelapparatet i Grenland og Telemark har siden høsten 2015 hatt dialog med Anita Kaass som i dag er eier av Kaass Discovery AS (selskap under stiftelse). Hun har i flere år vært ansatt som lege ved Stiftelsen Betanien Hospital der hun parallelt med jobb har tatt en doktorgrad som omhandler en revolusjonerende behandlingsmetodikk knyttet til autoimmune sykdommer.

Kåss sine forskningsresultater har vekket berettiget oppsikt innenfor dette biomedisinske fagfeltet verden over.

Både Telemark utviklingsfond, Skien næringsfond AS, Grenland næringsfond og Stiftelsen Geneticum har i perioden etter høsten 2015 bidratt med direkte finansiering samt tilsagn om finansieringsordninger. Noen av disse tilsagnene har blitt benyttet, mens andre tilsagn etter hvert har blitt trukket tilbake. Dette skyldes at Stiftelsen Betanien Hospital har fått tilgang til andre og mer hensiktsmessige finansieringskilder.

Kontraktspartner fra virkemiddelapparatet sin side har til nå vært Stiftelsen Betanien Hospital.

En foreløpig kulminasjon knyttet til forskningsresultatene er inngåelse av tidenes største lisensavtale for et norsk sykehus da det Japanske legemiddelfirmaet Astelas kjøpte rettighetene til å benytte en gruppe egne legemidler i forbindelse med behandling av reumatiske sykdommer. Både Stiftelsen Betanien Hospital og Anita Kåss vil – forutsatt at resultatene fra testingen blir som forventet - kunne motta betydelige inntekter fra denne kontrakten med Astellas.

Anita Kåss ønsker nå å satse offensivt på egen hånd med å kommersialisere sine funn. Hun har en avklart relasjon til Stiftelsen Betanien Hospital i dette arbeidet.

Det finnes allerede et selskap som heter Kaass AS (org nr 917 228 442) som ble stiftet i 2016, men all videre aktivitet og alle rettigheter knyttet til satsningen vil bli videreført i Kaass Discovery AS (selskap under stiftelse).

En kritisk viktig aktivitet fremover blir å identifisere investorer som ønsker å satse sammen med Kaass Discovery AS (selskap under stiftelse). Omsøkte beløp skal brukes til oppdragsforskning slik at man i

møte med mulige investorer kan vise til tillitvekkende forskningsresultater som understøtter Kåss sine teorier, og som kan gi grunnlag for en betydelig kommersiell verdiskaping innen dette fagfeltet.

Kontaktopplysninger

Funksjon	Navn	Adresse/poststed	Mobil
Søker / Prosjekteier	Kaass Discovery AS Org.nr:xxxxxxxx	Hydrovn. 55 3936 PORSGRUNN	90034786
Kontakt- person	Anita Kåss	Hydrovn. 55 3936 PORSGRUNN	90034786
Prosjekt- leder	Anita Kåss	Hydrovn. 55 3936 PORSGRUNN	90034786

Mottatt offentlig støtte tidligere: Ja

Mottatt 700KNOK fra Innovasjon Norge for dette prosjektet.

Spesifikasjon

Bakgrunn

Virkemiddelapparatet i Grenland og Telemark har siden høsten 2015 hatt dialog med Anita Kaass som i dag er eneier av Kaass discovery AS (selskap under stiftelse). Hun har i flere år vært ansatt som lege ved Stiftelsen Betanien Hospital der hun parallelt med jobb har tatt en doktorgrad som omhandler en revolusjonerende behandlingsmetodikk knyttet til autoimmune sykdommer.

Kåss sine forskningsresultater har vekket berettiget oppsikt innenfor dette biomedisinske fagfeltet verden over.

Anita Kåss har bevist at hennes forskning er relevant, betydningsfull og innehar de kritiske faktorer som skal til for å lykkes med å skape et biomedisinsk selskap uten sidestykke i norsk historie

Prosjekt mål

Å utvikle nye medisiner klar til salg i markedet er et ca 10-12 årig prosjekt, og har en total kostnadsramme på over 1 milliard kroner. Kaass discovery AS (selskap under stiftelse) planlegger å ta prosjektet frem til menneskestudier. Dette vil ta ca 4 år og er beregnet til å koste ca 80 millioner NOK.

Samtidig har Kaass as inngått avtale med Industriinkubatoren Proventia as det er igangsatt aktiviteter for å profesjonalisere Kaass discovery AS (selskap under stiftelse) i form av markedsmateriell, websider, logo, mm. Selskapet har skaffet seg en forretningsadvokat til å ivareta eiernes interesser i forbindelse med kapitalinnhenting.

Kaass discovery AS (selskap under stiftelse) har inngått en eksklusiv avtale om utvikling av nye medisiner med laboratorieselskapet Charles River laboratories (CRL) <http://www.criver.com/> Dette selskapet driver oppdragsforskning og besitter verdens største uavhengige komponentbibliotek. Vedlagte prosjektplan viser hvordan Kaass discovery AS (selskap under stiftelse) og CRL skal samarbeide om utvikling av nye legemidler gjennom de neste tre til fire årene. I prosjektbeskrivelsen med oppdragsforskningen som skal utføres av CRL, er det beskrevet milepæler gjennom de neste 3 år. Alle milepæler forutsetter positive resultater. Det vil imidlertid alltid være en viss risiko for at man ikke lykkes.

Kaass discovery AS (selskap under stiftelse) har alle rettigheter knyttet til resultatene av forskningen som skjer hos CRL.

I vedlagte prosjektplan er beskrevet hele løpet i samarbeid med CRL, som i seg selv har et budsjett på ca 40MNOK.

Forankring

Gjennom sin forskning på nye og bedre medisiner for pasienter med autoimmune sykdommer, har Anita Kåss funnet flere potensielt gode løsninger enn de som nå er solgt til Astellas. Disse patentfamiliene har ikke arbeidsgiveren Stiftelsen Betanien Hospital rettigheter til, og Anita Kåss har ihht lov om ansattes oppfinnelser fått rettigheter til disse patenterbare oppfinnelsene

Patentene og oppfinnelsene er nå lagt inn i Kaass Discovery AS (selskap under stiftelse) der de skal utvikles videre mot nye og mer effektive legemidler innenfor alle former for autoimmune sykdommer.

Kaass Discovery AS (selskap under stiftelse) besitter i dag en patentfamilie. Denne patentfamilien ser på å bruke medisiner som i dag testes på autoimmune sykdommer, på andre sykdomstilstander. De store pasientgruppene her er innenfor psykisk sykdom, ME og migræne. Det finnes støtte i litteraturen for at dette skal kunne fungere. Og, sammen med Anita Kaass sin forskning mener Kaass Discovery at disse patentene er verdt og ta ut. En ny patentgruppe vil bli sendt inn i løpet av de neste 6 måneder. Fokuset i disse er injiserende medikamenter som vil virke på autoimmune sykdommer på samme måte som de medisinene som Astellas i disse dager tester ut, men som ikke har samme bivirkningsprofil. Dvs at pasientene ikke blir sterile/impotente av å bruke medisinene. Mao passer medikamentet bedre til pasienter i fertil alder. Begge ovennevnte patentfamilier finnes det god dokumentasjon for og Kaass Discovery mener selskapet besitter vesentlige verdier dersom man klarer å kommersialisere på disse.

Den tredje patentfamilien, som ligger 3-4 år frem i tid og som forutsetter vellykkede undersøkelser i den oppdragsforskningen som er igangsatt vil gi nye medisiner med høy grad av , treffsikkerhet, liten eller ingen bivirkningsprofil og et bredt «nedslagsfelt» i forhold til flere grupper autoimmune sykdommer.

Prosjektorganisering

Prosjektet skal i sin helhet leveres av Kaass Discovery AS (SUS). Forskningspartner er Charles River Laboratories. Verdens største frittstående laboratorie forskningsinstitutt. All IPR tilfaller Kaass Discovery AS (SUS)

Samarbeidspartnere

Det er inngått avtale med industriinkubatoren Proventia (Siva Inkubator) Innovasjon Norge har tildelt Kaass AS kommersialiseringsstipend. all videre aktivitet som er påbegynt i Kaass AS vil videreføres i Kaass Discovery.

Det vil bli søkt Forskningsrådet om BIA midler det vurderes også og søke Horizon 2020.

I øyeblikket jobbes det med ca 10 potensielle private investorer. målet er at det skal tilføres 80 millioner kroner i privatkapital i løpet av en 4 års periode.

Aktiviteter

Vedlagte prosjektplan er beskrevet hele løpet i samarbeid med CRL

Midlene fra Geneticum/Telemark utviklingsfond skal benyttes i den neste 6-9 måneders perioden frem til selskapet er fullt oppkapitalisert. Aktivitetene som skal gjennomføres i denne perioden er som følger:

I Kaass discovery AS (selskap under stiftelse):

- Markedsføring 100 000
- Vitenskapelig utstyr/arbeid 400 000
- Administrativt utstyr/kostnader 100 000
- Reise 150 000
- Juridisk bistand forretningsutvikling 250 000
- Juridisk bistand patentsikring 100 000
- Patentkostnader 50 000
- Søknadsarbeid Horizon 2020 100 000
- Søknadsarbeid Norges forskningsråd (BiA) 150 000

Hos CRL:

Det er påbegynt første fase av prosjektplanen som skal føre frem til den tredje og viktigste patentfamilien, kostnader for fase 1 er Ca NOK 700 000. Det er ønskelig å kunne gå videre med fase to i løpet av de neste 3-5 måneder.

Totalt kostnader for de neste 6-9 måneder er :2.300 000 hvorav ca 1 mill allerede er dekt inn av egne midler samt tildeling fra IN. Dersom det ikke er mulig å skaffe til veie midler til å fortsette med CRL vil dette bli satt på hold inntil full oppkapitalisering av selskapet er gjennomført.

Finansiering: IN, skattefunn, egen, Geneticum TUF.

IN	700 000
Egne midler	280 000
Forskningsrådet	300 000
TUF	500 000
Genetikum	500 000
Totalt	2 280 000

Målgrupper

Ca 7% av verdens befolkning har en eller annen form for autoimmun sykdom. Dette gjør sykdommen til en av de største sykdomsgruppene i verden. Markedet for legemidler innen autoimmune

sykdommer er på svimlende 70 milliarder dollar per år. Tre av topp ti omsatte medikamenter per år i verden behandler pasientgruppen.

I og med det store omfanget av pasienter, er alle de største legemiddelselskapene i verden involvert i markedet.

Legemidler selges i et globalt marked, produkter i bransjen er underlagt strenge internasjonale reguleringer og markedskanalene er, dersom man lykkes, både apoteker, sykehus og andre steder der det selges medisiner.

Produktene vil treffe tre av de topp ti medisinene i verden som til sammen selges for 19,3 milliarder USD/ årlig

Resultat

Kaass Discovery AS (selskap under stiftelse) besitter i dag en patentfamilie. Denne patentfamilien ser på å bruke medisiner som i dag testes på autoimmune sykdommer, på andre sykdomstilstander. De store pasientgruppene her er innenfor psykisk sykdom, ME og migrene. Det finnes støtte i litteraturen for at dette skal kunne fungere. Og, sammen med Anita Kaass sin forskning mener Kaass Discovery at disse patentene er verdt og ta ut. En ny patentgruppe vil bli sendt inn i løpet av de neste 6 måneder. Fokuset i disse er injiserende medikamenter som vil virke på autoimmune sykdommer på samme måte som de medisinene som Astellas i disse dager tester ut, men som ikke har samme bivirkningsprofil. Dvs at pasientene ikke blir sterile/impotente av å bruke medisinene. Mao passer medikamentet bedre til pasienter i fertil alder. Begge ovennevnte patentfamilier finnes det god dokumentasjon for og Kaass Discovery mener selskapet besitter vesentlige verdier dersom man klarer å kommersialisere på disse.

Den tredje patentfamilien, som ligger 3-4 år frem i tid og som forutsetter vellykkede undersøkelser i den oppdragsforskningen som er igangsatt vil gi nye medisiner med høy grad av , treffsikkerhet, liten eller ingen bivirkningsprofil og et bredt «nedslagsfelt» i forhold til flere grupper autoimmune sykdommer

Effekter

Kaass Discovery tar mål av seg å bli et ledende biomed selskap globalt. Slik avtalen med Astellas har satt Betanien Hospital på verdenskartet skal Kaass Discovery gjennom sitt forskningsarbeid bli den mest attraktive aktøren innen biomed i Norge. Kaass Discovery skal ha sitt hovedkontor i Telemark, slik som forespeilet virkemiddelapparatet i første fellesmøte i 2015. Det skal bygges opp en vesentlig forskningsstab og administrativ personell. Dette vil avstedkomme flere kompetanse arbeidsplasser i vår region, og gi meget positiv omdømme til regionen.

Tids- og kostnadsplan

Tidsplan

Vedlagt vitenskapelig detaljert forløp med Charles River Laboratories for hele 3-4 års periode.

I det første året av prosjektet, skal Kaass Discovery i tillegg også arbeide med følgende mål:

-Sikre investeringer over lang tid

-Lab basert arbeid i Telemark som komplementerer arbeidet med Charles River Laboratories

-Sikre flere patent familier (flere patent søknader er allerede sendt under Kaass Discovery)-

-Markedsføring

-Søknader til offentlige organisasjoner, Horizon 2020, og Norges Forskningsråd (BIA søknad)

Kostnadsplan

Tittel	2017	2018	2019	SUM
Administrativ Utsyr/Kostnader	100 000			100 000
Charles River Laboratory	700 000			700 000
Juridisk bistand Forretningsutvikling	250 000			250 000
Juridisk bistand patentsikring	100 000			100 000
Markedsføring	100 000			100 000
Patentkostnader	50 000			50 000
Reise	150 000			150 000
Soknadsarbeid Horizon 2020	100 000			100 000
Søknadsarbeid Norges Forskningsråd BIA	150 000			150 000
Vitenskapelig Utstyr/Arbeid	400 000			400 000
Sum kostnad	2 100 000			2 100 000

Finansieringsplan

Tittel	2017	2018	2019	SUM
Annen offentlig finansiering	780 000			780 000
Geneticum	500 000			500 000
Privat finansiering	320 000			320 000
Telemark Utviklingsfond	500 000			500 000
Sum finansiering	2 100 000			2 100 000

I søknad til Geneticum hadde Anita Kåss 270 000 i egenkapital. Siden har hun investert 50 000 ekstra. Planlegge å investere mer egenkapital ved behov.

Under Annen Offentlig Finansiering: Det er innvilget 700KNOK fra Innovasjon Norge. Søkes resterende beløp fra Norges Forskningsrådet (midler for arbeid relatert til EU søknader).

Geografi

805-Porsgrunn

Vedleggsliste

Dokumentnavn	Filstørrelse	Dato
CV Anita Kaass.pdf	139 450	05.05.2017

Executive Summary Kaass.pdf	1 292 401	04.05.2017
Kaass Discovery and Charles River Project.pdf	693 543	04.05.2017

Klage på vedtak om ekstra støtte til TelemarksVeka.

Bø, 27.04.2017

Telemark Turist ber om ny vurdering i sak, søknad om ekstra tilskudd til TelemarksVeka, sendt 02.02.17, referanse 17/03250-2.

Det er viktig for oss å få frem at TelemarksVeka ikke kun handler om TV-produksjoner. Det er også samarbeid på tvers av kommuner, bransjer, frivillige organisasjoner/lag i hele fylket. Selve TV-produksjonskostnaden dekker kun utgiftene ved reell produksjon, og er ikke en ren overføring til TV2. Etter lansering 26. januar har det vært god respons og det jobbes nå i ulike deler av fylket med utvikling av arrangement, uavhengig av TV-produksjonene. Parallelt utvikles markeds-samarbeidet mellom flere destinasjonsselskap og attraksjoner i Telemark. TelemarksVeka sitt samarbeid med TV2 kan på ingen måte sammenlignes med andre TV-produksjoner gjennomført i fylket tidligere. Det handler om TV-sendinger i en hel uke med tydelig Telemarkprofil der målsetningen er 2 millioner seere, samt at Norges største kommersielle kanal skal selge fylket gjennom alle sine andre kanaler, eks lineært, sosiale medier, nettsider, værmeldinger osv. Begrunnelsen i avslaget mener vi derfor er basert på ikke-sammenlignbare prosjekt.

Vi vil gjerne tydeliggjøre:

- TelemarksVeka har en langsiktig avtale med TV2 på 5 år, noe som er unikt i mediasatsing.
- Telemark har aldri hatt mulighet til påvirke sluttproduktet på måten vi har nå, som for eksempel at vi bestemmer destinasjoner, velger ut attraksjoner, intervjuobjekter og er med å skape innhold.
- To av Telemarks sterkeste merkevarer, Dyrskun og Bø Sommarland har etablert samarbeid for første gang i historien. Dette vil komme tydelig frem på TV, for publikum og i øvrige prosjekter.
- Navnet på TV-konseptet inneholder merkevaren Telemark.
- Kombinasjonen TV- produksjon og sosiale medier der #2Telemark vil bli publisert via TV2's store plattformer. Dette har aldri vært prøvd før, og gir oss muligheten til ytterligere promotering av fylket.
- Digitale postkort fra følgende attraksjoner: Blomstring i Fruktbygda, telemarkskjøring fra Gaustatoppen, Norsjø Golfbane og Telemarkskanalen, Vest Telemark Museum – Norsk Skieventyr og Skjærgården i Langesund. TV2 er allerede i gang med produksjonen.
- Destinasjonene som nevnt i søknaden i forbindelse med God Morgen Norge (Kragerø, Rjukan, Sauherad/Fruktbygda, Seljord/Dyrskun og Grenland) har nå etablert individuell kontakt med Tv2. Dette kan gi resultat i fremtidige konsepter også uavhengig av TelemarksVeka.
- En forskjell fra tidligere er at Telemark ikke bare er en kulisse, men også hovedinnholdet.

Dere skriver at støtte til tidligere TV-produksjoner ikke har gitt effekt. I Midt-Telemark hadde vi to TV-produksjoner i fjor i forbindelse med Sommarland Skifestival. Dagen med suverent mest webtrafikk i 2016 på f eks. www.telemarkskanalen.no og www.visitbø.no var samme dag som det var direktesending fra Kanalrennet i Nome. Samtidig har antall gjestedøgn i eksempelvis Bø økt med 20% i 2016, sammenlignet med 2015. Dette prosjektet skal og vil bidra til vekst i hele Telemark.

Begrepet Telemarksveka har allerede blitt presentert til diverse interessenter. Det unike er nå at alle disse aktørene innenfor ulike sjangere samles i et felles nettverk. Disse vil knytte tettere kontakt, dra erfaringer og utveksle kompetanse. Eksisterende arrangement, som eks Sommarland Skifestival, generer allerede stor oppmerksomhet for destinasjonen samt sysselsetting. TelemarksVeka har definitivt potensiale til å få med arrangører i hele fylket på tilsvarende utvikling. Dette arbeidet vil bli preget av økonomien i prosjektet. Etter TUF sitt avslag er nå hovedfokuset til nettverket å lande en

trygg økonomi mot at ressursene kunne vært brukt bedre til å utnytte det store potensiale som finnes. Følgende arrangement i Telemark, utover Sommarland Skifestival og Kanalrennet, skal nå bli en del av TelemarksVeka år 1:

- Skien Tennis Open
- Klosterskogen Travbane
- Vinsjedager i Nissedal
- Golfturnering på Norsjø Golfpark
- Friidrettsarrangement i Bø
- Museum og bibliotekvandring i Bamble
- Bakkeløp i Lårdal
- Kragerø
- Handelsforeningene i Lunde, Ulefoss og Seljord
- Den Norske Turistforening
- Brekkeparken, Telemark Museum
- Ungt Entreprenørskap
- Norges Idrettsforbund
- Norges Skiforbund
- Telemark Idrettskrets
- Olympiatoppen
- HSN, avd. Bø
- Dyrskun

Dette er aktører vi samarbeider med, og som vil utvikle nye arrangement eller forbedre eksisterende på grunn av TelemarksVeka. Arrangementene vil få fordel av å ligge under en felles paraply og inngå i et offisielt program som markedsføres i alle tilgjengelige kanaler. Målsetningen på sikt er å få med arrangement fra hele fylket, uavhengig av kommunegrensene.

TelemarksVeka er selvsagt positivt for reiselivet, men det betyr også svært mye for andre næringer, frivillige organisasjoner, idrettsbevegelsen og kommunene.

Vi håper administrasjonen og styret i Telemark Utviklingsfond vil se på saken på nytt. Vi stiller gjerne til møte om en presentasjon ønskes.