



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

Saksliste styremøte nr 3-2018 13.08.2018

TELEMARK UTVIKLINGSFOND



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

INNHOLDSFORTEGNELSE

1.	SAK NR 12/2018 REFERATER FRÅ MØTE NR 2 I 2018 MØTER ...	5
1.1.	Forslag til vedtak	5
1.2.	Vedtak i styre	5
2.	SAK NR 13/2018 MIDLER TIL DISPOSISJON I 2018.....	5
2.1.	Forslag til vedtak	5
2.2.	Vurdering av daglig leder	5
2.3.	Oversikt over bevilgninger i 2018	6
2.4.	Vedtak i styret.....	6
3.	SAK NR 14/2018 SØKNAD FRÅ TFK TELEMARKSKANALEN	6
3.1.	Forslag til vedtak	6
3.1.	Vurdering av habilitet.....	6
3.2.	Vurdering i forhold til TUF sitt formål.....	7
3.3.	Vurdering i forhold til planstrategier.....	7
3.4.	Forhold til ESAS støttereglement	7
3.5.	Vurdering av daglig leder	7
3.6.	Beskrivelse av prosjektet fra søker	7
3.6.1.	Kort beskrivelse	7
3.6.2.	Prosjektmål.....	8
3.6.3.	Kostnad og finansiering	8
3.7.	Vedtak i styret.....	8
4.	SAK NR 15/2018 SØKNAD FRÅ CONSTAIRS AS	8
4.1.	Forslag til vedtak	8
4.2.	Vurdering av daglig leder	8
4.3.	Vurdering av habilitet.....	9
4.4.	Vurdering i forhold til TUF sitt formål.....	9
4.5.	Vurdering i forhold til planstrategier.....	9
4.6.	Forhold til ESAS støttereglement	10
4.7.	Beskrivelse av prosjektet fra søker	10
4.7.1.	Prosjektbeskrivelse.....	10
4.7.2.	Prosjektmål.....	10
4.7.3.	Kostnadsplan	11
4.7.4.	Finansieringsplan	11
4.1.	Vedtak i styret.....	11
5.	SAK NR 16/2018 SØKNAD FRA DALEN MEKANISKE	11
5.1.	Forslag til vedtak	11
5.2.	Vurdering av daglig leder	12
5.3.	Vurdering av habilitet.....	13
5.4.	Vurdering i forhold til TUF sitt formål.....	13
5.5.	Vurdering i forhold til planstrategier.....	13
5.6.	Forhold til ESAS støttereglement	13
5.1.	Beskrivelse av prosjektet fra søker	13
5.1.1.	Kort beskrivelse	13
5.1.2.	Prosjektbeskrivelse.....	14
5.1.3.	Prosjektmål.....	14
5.1.4.	Kostnadsplan	14
5.1.5.	Finansieringsplan	15



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

5.2.	Vedtak i styret.....	15
6.	SAK NR 17/2018 SØKNAD FRA MSG PROFILERING.....	15
6.1.	Forslag til vedtak	15
6.2.	Vurdering av daglig leder	15
6.3.	Vurdering av habilitet.....	16
6.4.	Vurdering i forhold til TUF sitt formål.....	16
6.5.	Vurdering i forhold til planstrategier.....	16
6.6.	Forhold til ESAS støttereglement	17
6.7.	Beskrivelse av prosjektet fra søker	17
6.7.1.	Kort beskrivelse	17
6.7.2.	Prosjektbeskrivelse.....	17
6.7.3.	Prosjektmål.....	18
6.7.4.	Kostnadsplan	18
6.7.5.	Finansieringsplan	18
6.8.	Vedtak i styret.....	18
7.	SAK NR 18/2018 SØKNAD FRA HOLTE GÅRD	19
7.1.	Forslag til vedtak	19
7.2.	Vurdering av daglig leder	19
7.3.	Vurdering av habilitet.....	19
7.4.	Vurdering i forhold til TUF sitt formål.....	19
7.5.	Vurdering i forhold til planstrategier.....	20
7.6.	Forhold til ESAS støttereglement	20
7.7.	Beskrivelse av prosjektet fra søker	20
7.7.1.	Kort beskrivelse	20
7.7.2.	Prosjektbeskrivelse.....	20
7.7.3.	Prosjektmål.....	21
7.7.4.	Kostnadsplan	22
7.7.5.	Finansieringsplan	22
7.8.	Vedtak i styret.....	22
8.	SAK NR 19/2018 NOTODDEN KOMMUNE MOTORSPORTSENTER	23
8.1.	Forslag til vedtak	23
8.2.	Vurdering av daglig leder	23
8.3.	Vurdering av habilitet.....	24
8.4.	Vurdering i forhold til TUF sitt formål.....	24
8.5.	Vurdering i forhold til planstrategier.....	24
8.6.	Forhold til ESAS støttereglement	24
8.7.	Beskrivelse av prosjektet fra søker	25
8.7.1.	Kort beskrivelse	25
8.7.2.	Prosjektbeskrivelse.....	25
8.7.3.	Prosjektmål.....	25
8.7.4.	Kostnadsplan	26
8.7.5.	Finansieringsplan	26
8.8.	Vedtak i styret.....	26
9.	SAK NR 20/2018 NISSEDAL KVITESIED KOMMUNE SKOGRYDDING	27
9.1.	Forslag til vedtak	27
9.2.	Vurdering av daglig leder	27
9.3.	Vurdering av habilitet.....	27
9.4.	Vurdering i forhold til TUF sitt formål.....	27
9.5.	Vurdering i forhold til planstrategier.....	27



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

9.6.	Forhold til ESAS støttereglement	28
9.7.	Beskrivelse av prosjektet fra søker	28
9.7.1.	Kort beskrivelse	28
9.7.2.	Prosjektbeskrivelse	28
9.7.3.	Prosjektmål	28
9.7.4.	Kostnadsplan	29
9.7.5.	Finansieringsplan	29
9.8.	Vedtak i styret	29
10.	SAK NR 21/2018 BANDAK NCT	30
10.1.	Forslag til vedtak	30
10.2.	Vurdering av daglig leder	30
10.3.	Vurdering av habilitet	30
10.1.	Vurdering i forhold til TUF sitt formål	31
10.2.	Vurdering i forhold til planstrategier	31
10.3.	Forhold til ESAS støttereglement	31
10.4.	Beskrivelse av prosjektet fra søker	31
10.4.1.	Kort beskrivelse	31
10.4.2.	Prosjektbeskrivelse	31
10.4.3.	Prosjektmål	32
10.4.4.	Kostnadsplan	32
10.4.5.	Finansieringsplan	33
10.5.	Vedtak i styret	33
11.	SAK NR 22/2018 AKSJER I SUSTAINTECH AS	33
11.1.	Forslag til vedtak	33
11.2.	Vurdering av daglig leder	33
11.3.	Vurdering av habilitet	34
11.4.	Vurdering i forhold til TUF sitt formål	34
11.5.	Vurdering i forhold til planstrategier	34
11.6.	Forhold til ESAS støttereglement	34
11.7.	Beskrivelse av selskapet	35
12.	SAK NR 23/2018 KONTROLLUTVALGET	35
12.1.	Forslag til vedtak	35
12.2.	Vurdering av daglig leder	35
12.3.	Vedtak i styret	35



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

1. SAK NR 12/2018 REFERATER FRÅ MØTE NR 2 I 2018 MØTER

1.1. Forslag til vedtak

Det utsendte referatet fra møte nr 2 i 2018 godkjennes

1.2. Vedtak i styre

2. SAK NR 13/2018 MIDLER TIL DISPOSISJON I 2018

2.1. Forslag til vedtak

Styret tar den økonomiske oversikten som informasjon.

2.2. Vurdering av daglig leder

Konsesjonskraftstyret leverte langt bedre resultat for 2017 en budsjettet, etterbetaling for 2017 ble på 7,3 MNOK mot estimat på 1,9 MNOK.

2018 vil også bli et meget godt år for Konsesjonskraftstyret, det er kalkulert med en overskuddsdeling til TUF på 34 MNOK. Av dette kalkuleres det med en utbetaling på 31,5 MNOK om vil bli inntektsført i 2018, i tillegg til utbetaling av rest overskudd 2017. Totalt vil det bli overført 38,8 MNOK.

Styret må være klar over at det kan bli endringer i dette. Det kan like gjerne bli positive endringer.

Dersom styret vil fordele midler i samsvar med daglig lederes innstilling vil det være til rest ca 17,8 MNOK av årets overskudd til fordeling på senere møter.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

2.3. Oversikt over bevilgninger i 2018

			Søknader bevilget av i Styret 2018	
Søknad Behandlet	Saks nr	Søknad fra	Tiltak - Aktivitet	Innvilget år 2018
14.2.2011	Sak 1/11	Daglig leder	Dekking av adm utgifter TUF	1 500 000
14.2.2011	Sak 1/11	Iht vedtekter	Dekking av admin kostnader i Kraftkommuner henhold til vedtekter for TUF VTR	2 233 931
14.2.2011	Sak 1/11	Iht vedtekter	Dekking av admin kostnader i Kraftkommuner henhold til vedtekter for TUF	485 000
14.2.2011	Sak 1/11	Iht vedtekter	Dekking av admin kostnader i Kraftkommuner henhold til vedtekter for TUF Hiertdal	265 064
26.04.2011	Sak 9/11		Bevilget fast til mindre tiltak daglig leder har fullmakt til å bevilge inntil kr 50.000	500 000
05.12.2011	Sak 37/11	Norges Skiforbund	Telemark som Olympisk øvelse	1 094 664
22.09.2014	Sak 30/2014	Telemark Fylke	Arrangement TFK årlige bidrag	500 000
	Sak 20/2017	Telemark Utviklingsfond	Avsatt til fond	5 820 000
05.04.2018	Sak 6/2018	Sebased Norway	Oppstartslån for å etablere selskap i Brevik	1 900 000
05.04.2018	Sak 7/2018	DNT Telemark	Forprosjekt ny hytte på Mogen	230 000
13.08.2018	Sak 14/2018	Telemark Fylkeskommune	Telemark Fylkeskommune - Telemarkskanalen	6 000 000
13.08.2018	Sak 15/2018	Constairs AS	Pre -fabrikert trapper	480 000
13.08.2018	Sak 16/2018	Dalen Mekaniske	Utvikle ny produksjonslinje i nye lokaler	1 750 000
13.08.2018	Sak 17/2018	MSG Prouction AS	Profilerung- messer etc	1 000 000
13.08.2018	Sak 18/2018	Holte Gård	Felles distribisjon lokalprodusert mat og drikke	350 000
13.08.2018	Sak 21/2018	Bandak NCT	Utvikle ny og større produksjonskapasitet	890 000
13.08.2018	Sak 22/2018	Sustainteck AS	Egenkapital bedriftsoppbygging	1 000 000
			Salg askjer i Bandak	
			Fordelt	25 998 659
			Rest til fordeling 2018	17 794 014
			Totalt til fordeling fra årets midler	38 800 000
			Overført fra tidligere år	492 673
			Avsatt til mulige større etablering i Telemark	11 820 000

2.4. Vedtak i styret

3. SAK NR 14/2018 SØKNAD FRÅ TFK TELEMARKSKANALEN

3.1. Forslag til vedtak

Styre vedtar å bevilger 6 MNOK til Telemark Fylkeskommune. Telemark Fylkeskommune skal bruke disse midlene som en del av finansiering av Telemarkskanalen. Finansieringen gjelder driftsåret 2019. Utbetaling av tilskuddet vil skje i to etapper, mars og oktober mnd.

3.1. Vurdering av habilitet

Daglig leder har ingen relasjoner til søker som skulle tilsi at han ikke er habil til å behandle søknaden.

Styremedlem Terje Riis Johansen er styreleder i Telemarkskanalen, etter daglig leders syn vil en kunne reise spørsmål ved hans habilitet i denne saken. Søknaden er fra Telemark Fylkeskommune som er søker og mottager av



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

midlene fra TUF Dette kan innebære at Riis Johansen kan være habil til å behandle søknaden. Styret bør diskutere habilitet i denne saken.

3.2. Vurdering i forhold til TUF sitt formål

TUF skal arbeide og støtte opp under tiltak som kan skape arbeidsplasser i hele Telemark. Videre er det sagt at TUF skal bidra til midler til bl.a. Telemarkskanalen, tiltaket er dermed innenfor TUF sitt formål.

3.3. Vurdering i forhold til planstrategier

Planstrategier for TFK omhandler det å skape flere arbeidsplasser og profilere Telemark. Telemarkskanalen er nevnt spesielt som viktig for Telemark. Tiltaket er således innenfor vedtatte planstrategier.

3.4. Forhold til ESAS støtterelement

Bevilgningen vil ikke komme inn under regelverket om støtte. Bevilgningen er direkte til fylkeskommunen. En forutsetter at fylkeskommunen har vurdert ESAs støtterelement i forhold til bevilgninger til Telemarkkanalen.

3.5. Vurdering av daglig leder

På styremøte i sak 26/2017 ble det besluttet å bevilge 6 MNOK for året 2018, daglig leder oppfattet et enstemmig styre at de ønsket å bevilge midler årlig til TFKs andel av finansieringen av Telemarkskanalen.

Daglig leder ser ikke noen argumenter for at denne vurderingen skal endres for driftsåret 2019

3.6. Beskrivelse av prosjektet fra søker

3.6.1. Kort beskrivelse

Fylkeskommunen arbeider videre med å få andre sentrale aktører til å bidra med økte ressurser til nødvendig drift og vedlikehold av Telemarkskanalen.

Langsiktig finansiering av kanalen er avhengig av nær administrativ og politisk dialog med sentrale styresmakter som Riksantikvaren, Kulturdepartementet, Olje- og energidepartementet, NVE, Kystverket, krafteierne, fylkesmannen(beredskap) og kommunene (plan- og bygningsloven).

Målsettingen er bedre felles finansiering.

Telemarkskanalen har, i tillegg til selve kanalløpet, svært stor betydning for kraftproduksjon, flomsikring og samfunnssikkerhet i utvidet forstand. I tillegg til



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

drift og vedlikehold av sluseanlegg og vannveien, har Telemarkskanalen FKF med ansvar for dammer og flomvern knyttet til kraftproduksjon og flomsikring.

3.6.2. Prosjektmål

Bidra til stabil finansiering til Telemarkskanalens aktivitet og drift/jevnlig vedlikehold for å kunne opprettholde kanalen på et forsvarlig nivå, mtp. å ivareta attraksjonen Telemarkskanalen, overholde myndighetskrav til sikkerhet og å drifte kanalen som et levende museum som igjen krever stor bemanning spesielt i hovedsesongen. Selve slusingen, samt det jevnlig vedlikeholdet som utføres av de ansatte, utgjør hoveddelen av driftskostnadene.

3.6.3. Kostnad og finansiering

TFK søker om 6 MNOK i støtte fra TUF, det er dette beløpet de har angitt som kostnad og finansiering for søknaden. Daglig ledere kjenner ikke til hvor mye midler TFK vil bevilge til kanalen. I regnskapet for 2017 er det satt opp et beløp på 10 MNOK fra TFK.

Daglig leder finner det ikke nødvendig å gå nærmere inn på kostnad og finansieringsplan for Telemarkskanalen. Dette er en oppgave for fylkeskommunen.

3.7. Vedtak i styret

4. SAK NR 15/2018 SØKNAD FRÅ CONSTAIRS AS

4.1. Forslag til vedtak

Telemark Utviklingsfond bevilger kr 480.000 i støtte til oppstart av Constairs AS. Støtten blir bevilget under regelverket om bagatellmessig støtte.

4.2. Vurdering av daglig leder

Constairs As søker om et tilskudd på kr 480.000,- for å dekke opp under utstyr og driftskostnader i en oppstartsperiode. Dette tilsvarer 26% av oppgitte kostnader.

Daglig leder mener at TUF skal imøtekomme søknaden og innvilge kr 480.000,- til Constairs AS som de søker om. Tilskuddet kan bevilges innenfor regelverket om bagatellmessig støtte.

Selskapet skal i tillegg sette opp et eget stålbygg, der produksjon skal foregå. Bygget blir finansiert med egeninnsats, egenkapital og lån fra IN og Bank.

De har utviklet en pre-fabrikkert forskaling for bygging av trapper. Den bygges i betong, betongen blir levert lokalt av Hellestad Sandak. Formene som skal



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

bygges blir levert av Grep Grenland. Produktet vil således få ringvirkninger på andre arbeidsplasser i Telemark.

De har hatt en prøveleveranse til Veidekke, de benyttet forskalingen til en leveranse til Biltema. Det var gode tilbakemeldinger fra Veidekke. De har videre vært på diverse messer for å presentere produktet, dette har blitt positivt mottatt.

Nå skal de bygge flere former for å dekke aktuelle behov, det er dette og igangkjøring de søker støtte til.

I første omgang ser de for seg 4-5 arbeidsplasser, de ser for seg en økning av dette ved bl.a. leveranser til det utenlandske markedet.

Konkurrenten deres er forskaling i tradisjonell forstand, de mener at de vil bli konkurransedyktige i denne sammenhengen.

De har fått designbeskyttelse på produktet.

Fabrikken blir bygd på Brenna Industriområde og vil være en styrke for utviklingen av dette området, industriområdet er prioritert for Sauherad – Bø området.

Jeg har gjennomgått kalkyler og finansieringsplan, disse ser fornuftige ut.

4.3. Vurdering av habilitet

Daglig leder har ingen relasjoner til søker som skulle tilsi at han ikke er habil til å behandle søknaden.

Daglig leder kjenner ikke til forhold der noen i styret bør kjenne seg inhabil til å behandle søknaden. Styrets medlemmer vil vurdere habilitet om det skulle være nødvendig.

4.4. Vurdering i forhold til TUF sitt formål

TUF skal arbeide og støtte opp under tiltak som kan skape arbeidsplasser i hele Telemark. Dette tiltaket kan skape flere arbeidsplasser både direkte og indirekte og er dermed innenfor TUF sitt formål.

4.5. Vurdering i forhold til planstrategier

Planstrategier for TFK omhandler det å skape flere arbeidsplasser, dersom prosjektet lykkes vil det bli skapt arbeidsplasser. Tiltaket er således innenfor vedtatte planstrategier.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

4.6. Forhold til ESAS støtterelement

Constairs AS har i eget skjema bekreftet at de har mottatt kr 0,- tilsvarende 0 € i bagatellmessig støtte de siste år.

Med denne bevilgningen har de mottatt kr 400.000 ,- tilsvarende 42.000€ som bagatellmessig støtte.

Innenfor regelverket om bagatellmessig støtte er det da et restbeløp på 1.958.000€ for andre støttegivere.

Støtte som angitt er da innenfor regelverket om bagatellmessig støtte,

4.7. Beskrivelse av prosjektet fra søker

4.7.1. Prosjektbeskrivelse

Ideen for prosjektet startet for ca 10 år siden. På den tiden jobbet jeg på Systemblokk Telemark AS og produserte nettopp systemblokker, dette på 12-timers skift turnus. Det ble da god tid til å gruble, å kom opp med den ideen om ett forskalingssystem for trapper. Da ble det undersøkt grundig om det er noen som har tenkt de samme tankene før meg, det med god hjelp fra Innovasjon Norge, Oslo patentkontor og patentstyret. Det viste seg å være et unikt produkt. Det foreligger nå designe beskyttelse av produktet.

Constairs" er en pre-fabrikkert trappe-forskalings form, produsert i betong. De er formet som et trappetrinn. Forskalings-formen er hult innvendig og fint håndterbart for 2 personer. Trinnene skal stables på hverandre og da skapes en ferdig forskalet trappeform etter ønsket lengde på trapp, høyde på trinn og rettinger fra og til avsatser og repoer. Trappen blir armert etter dimensjonert mengde fra toppen, etter at forskalingen er på plass. Tilslutt fylles trappen med betong, og resultatet blir en fritt bærende betong trapp, med en fin og pore-fri finish klar til evt maling.

4.7.2. Prosjektmål

Planen for prosjektet, er å kjøpe en tomt av Midt-Telemark næringspark på "Brenna". Der skal det bygges en produksjonshall i månedene fremover om alt går som planlagt. Det er alt gitt opsjon på tomten, og startet en dialog om utforming av bygg og området. Når bygget er ferdig og alle nødvendige installasjoner er på plass, så skal produksjonen iverksettes. Det vil også under byggeprosessen jobbes aktivt med utvikling av brosjyremateriell, monteringsanvisninger og ikke minst driften av selskapet. Slik at det er mulig å være klar for salg når produktet er produsert.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

4.7.3. Kostnadsplan

Kostnadsplan

Tittel	2018	2019	2020	SUM
01. Personalkost	170 000	475 000		645 000
02. Innkjøpte tjenester	100 000	100 000		200 000
03. Utstyr	490 000	400 000		890 000
04. Andre kostnader	100 000			100 000
Sum kostnad	860 000	975 000		1 835 000

Sum investering eks produksjonslokaler: 1 835 000. Det er da nødvendig produksjonsutstyr, opplæring av ansatte og i gang kjøringsperiode.

Produksjonslokaler vil i tillegg bli en investering på 4 095 000. Finansieres av sparebank 1 og Innovasjon Norge v/risikolån.

4.7.4. Finansieringsplan

Finansieringsplan

Tittel	2018	2019	2020	SUM
				0
				0
				0
01. Telemark utviklingsfond	280 000	200 000		480 000
02. Annen offentlig finansiering	370 000	300 000		670 000
03. Privat finansiering	685 000			685 000
Sum finansiering	1 335 000	500 000		1 835 000

4.1. Vedtak i styret

5. SAK NR 16/2018 SØKNAD FRA DALEN MEKANISKE

5.1. Forslag til vedtak

Telemark Utviklingsfond bevilger kr 1.750.000,- som tilskudd til Dalen Mekaniske for å realisere utvidelsesprosjektet av maskiner som skissert i søknaden.

Beløpet blir gitt som tilskudd i samsvar med ESAS støttereglement artikkel 13 «Regional investerings- og sysselsettingssøtte.»



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

5.2. Vurdering av daglig leder

Dalen mekaniske søker om kr 1.848.000,- i tilskudd fra TUF for å dekke opp under investeringer i maskiner og utstyr. De søker om det samme beløpet fra IN.

Maksimal støtte som kan bevilges innenfor regelverket til ESA er 35%. Det søkte beløpet er således for høyt innenfor regelverket.

Det har vært en god dialog med IN om dette prosjektet, sammen er vi kommet frem til at vi skal foreslå for våre besluttsende organer at det innvilges kr 1.750.000,- fra hver. Da er vi på tilnærmet 35% dekning av de kostnadene som em kan regne inn i kalkylen som grunnlag for tilskudd.

Det foreslåtte tilskuddsbeløpet blir bevilget i samsvar med artikkel 13 i ESAs støttereglement, «Regional investerings- og sysselsettingssøtte.»

Dalen Mekaniske er en viktig bedrift for Dalen og området. Tiltak som kan være med på å opprettholde og videre utvikle bedrifter i dette området vil være med på å sikre levedyktige samfunn.

Dalen Mekaniske har greit å få til store og viktige avtaler med bl.a. ABB i Skien. Ved hjelp av denne investeringen vil de være konkurransedyktige i forhold til produksjon i lavkostland. Som det ser ut nå vil et betydelig produksjonsvolum bli tatt hjem fra utenlandske produsenter.

Dalen Mekaniske arbeider nå med flere store kunder, da vil denne investeringen være viktig.

De totale investeringene for bedriften omhandler også kjøp av nye produksjonslokaler istandsettelse av disse. Her er det et utvidet samarbeid med Tokke Kommune om salg og kjøp av eiendommer samt et eget tilskudd fra Tokke Kommune. Dette vil sikre at bedriften får kostnadseffektive lokaler med produksjon på en flate. Dette vil gjære bedriften kostnadseffektiv.

I 2014 fikk bedriften kr 910.000,- i støtte fra TUF, da investerte de i en produksjonslinje for flatt stangmateriell. Dette var starten på olje nedturen som også preget Dalen Mekaniske. Når denne nedturen snudde hadde bedriften kapasitet til å ta markedsandeler. Uten denne støtten og disse investeringene er det en stor sannsynlighet for at bedriften ikke hadde overlevd. Dette understreker den betydningen TUF kan ha.

Daglig leder mener at det er riktig at TUF støtter opp om denne investeringen, bedriften er viktig for området. Vekst i eksisterende bedrifter i Vest-Telemark er enklere å få til enn å få til nye etableringer, dette er investering i etablert bedrift.

Sammen med IN har vi gått igjennom kostnadskalkylene, disse ser fornuftige ut med bakgrunn i den informasjon vi har.

5.3. Vurdering av habilitet

Daglig leder har ingen relasjoner til søker som skulle tilsi at han ikke er habil til å behandle søknaden.

Daglig leder kjenner ikke til forhold der noen i styret bør kjenne seg inhabil til å behandle søknaden. Styrets medlemmer vil vurdere habilitet om det skulle være nødvendig.

5.4. Vurdering i forhold til TUF sitt formål

TUF skal arbeide og støtte opp under tiltak som kan skape arbeidsplasser i hele Telemark. Dette tiltaket kan skape flere arbeidsplasser både direkte og indirekte og er dermed innenfor TUF sitt formål.

5.5. Vurdering i forhold til planstrategier

Planstrategier for TFK omhandler det å skape flere arbeidsplasser, dersom prosjektet lykkes vil det bli skapt arbeidsplasser. Tiltaket er således innenfor vedtatte planstrategier.

5.6. Forhold til ESAS støtterelement

Bevilgningen vil bli dekket i samsvar med artikkel 13 i ESAS støtterelement, «Regional investerings- og sysselsettingsstøtte.» og er dermed lovlig støtte.

5.1. Beskrivelse av prosjektet fra søker

5.1.1. Kort beskrivelse

Prosjektet omfatter kjøp av nytt bygg som må rehabiliteres for å ha plass til eksisterende produksjonsvirksomhet og innkjøp og utvikling av ny produksjonscelle.

Tidligere Bandak AS startet mekanisk verksted og industriell produksjon i lokalene etter den stor kraftutbyggingen til Tokke Verkene i 1963. Etter en konkurs i Bandak AS har Dalen Mekaniske selskaper hatt produksjon på industriområdet på Dalen fram til dags dato. Virksomheten har over 50 års erfaring og historie innen mekanisk industri drift. Bedriften begynte produksjon i verkstedbygget etter Tokkeutbyggingen. Bedriften har over tid ekspandert og har i dag produksjon i 3 verkstedbygg.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

5.1.2. Prosjektbeskrivelse

Dalen Mekaniske produserer kobber forbindelser til effektbrytere. I dag skjer produksjon i 3 forskjellige bygg. Første del av prosjektet blir å kjøpe et større bygg der alt av produksjon og ansatte kan samlokaliseres. Bygget er gammelt med dårlig energieffektivitet og må rehabiliteres. Rehabilitering av det nye bygget blir en totalrenovering der alt av tak, vegger, vinduer, elektrisk anlegg, ventilasjon og vvs må fornyes.

Etter renovering av bygget vil alt av produksjonsutstyr og varelager flyttes til det nye bygget.

Det skal utvikles og bygges ny produksjonscelle. Det nye produksjonscellen vil være det eneste av sitt slag i verden og vil gjøre at bedriften er godt rustet for endringer som vil komme ute i markedet i fremtiden. Den nye produksjonscellen vil dekke hovedkundens behov for nye typer elektriske forbindelser over de neste 20-30 år.

5.1.3. Prosjektmål

Sikre nye lokaler og tilrettelegge disse til produksjon

Utvikle og bygge ny produksjonscelle for elektriske forbindelse

Produksjonscellen må bygges så produksjonseffektiv og automatisert at den er konkurransedyktig internasjonalt. Dermed også hindre at vi blir konkurrert ut og mister produksjon til lavkostland.

Flytting av all produksjon til nytt bygg.

Øke markedsandel med 25% i løpet av 5 år

Komme inn på nye markeder som offshore og skipsverftindustri innen 4-5 år

5.1.4. Kostnadsplan

Kostnadsplan

Tittel	2018	2019	2020	SUM
Kjøp av produksjonslokaler	5 842 500			5 842 500
Rehabilitering, flytte og riggkostnader	6 765 000			6 765 000
Utvikling og maskinkostnader	10 492 533			10 492 533
Sum kostnad	23 100 033			23 100 033



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

5.1.5. Finansieringsplan

Finansieringsplan				
Tittel	2018	2019	2020	SUM
Egeninsats og kapital fra Dalen Mekaniske	1 400 000			1 400 000
Pantelån i Innovasjon Norge	7 156 024			7 156 024
Sag av eiendom fra Dalen Mekaniske	9 000 000			9 000 000
Tilskudd fra Tokke Kommune	1 848 003			1 848 003
Tilskudd maskininvestering fra IN	1 848 003			1 848 003
Tilskudd Telemark Utviklingsfond	1 848 003			1 848 003
Sum finansiering	23 100 033			23 100 033

Søknad om tilskudd til Innovasjon Norge og Tokke kommune er sendt

5.2. Vedtak i styret

6. SAK NR 17/2018 SØKNAD FRA MSG PROFILERING

6.1. Forslag til vedtak

Telemark Utviklingsfond bevilger 1 MNOK i støtte til å profilere MSG Production AS. Støtten blir bevilget innenfor regelverket om bagatellmessig støtte.

Tilskuddet kan utbetales i sin helhet så snart bedriften har akseptert våre betingelser. Etter styrets syn er det viktig at bedriften kan settes i stand til å gjennomføre nødvendige profileringstiltak.

6.2. Vurdering av daglig leder

MSG Production As har etablert seg på Geiteryggen, her har de bygd et stort testsenter for å demonstrere i fullskala. Videre er det anskaffet eget fly for dette formålet.

Selskapet har skaffet til veie hele 49 MNOK i egenkapital. Dette er stort sett hentet inn fra private Norske investorer. Dette tyder på at det er et stort potensiale for bedriften.

Bedriften har mottatt hele 2.485.920€ for utvikling av konseptet. Det betyr at prosjektet blir oppfattet til å en betydelig miljøgevinst i årene fremover.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

Nå jobbes det videre sammen med IN for å rigge et eget prosjekt som skal dokumentere miljøgevinst for prosjektet.

Som i mange andre prosjekter er det viktig å få i gang det første salget, til dette kreves det en betydelig innsats i profilering og markedsføring. Midlene selskapet har hatt har i størst grad blitt brukt til å utvikle prosjektet. Det er til profilering og markedsføring de søker støtte fra TUF.

I 2016 fikk de kr 200.000,- i etablerer-tilskudd fra TUF, dette har vist seg å være en fornuftig investering.

Etter daglig leders syn bør TUF yte 1 MNOK i profileringsstøtte som de søker om. En fremtidig utvikling på Geiteryggen kan ha stor betydning for Telemark.

Bedriften har tatt inn to lærlinger fra Bamle VGS og har et samarbeid med Grep for utplassering av personell. Det er for tiden 19 ansatte i bedriften, pluss innleide. Dette viser at bedriften allerede er av stor betydning for Telemark.

6.3. Vurdering av habilitet

Daglig leder har ingen relasjoner til søker som skulle tilsi at han ikke er habil til å behandle søknaden.

Daglig leder kjenner ikke til forhold der noen i styret bør kjenne seg inhabil til å behandle søknaden. Styrets medlemmer vil vurdere habilitet om det skulle være nødvendig.

6.4. Vurdering i forhold til TUF sitt formål

Hovedformålet til TUF er å skape vekst i arbeidsplasser i Telemark, en søknad om forprosjektmidler til DNT Telemark kan bygge opp under en positiv vekst for Telemark både når det gjelder reiseliv og mulige arbeidsplasser. Det er innenfor formålet til TUF å yte denne støtten.

6.5. Vurdering i forhold til planstrategier

Planstrategier for TFK omhandler det å legge opp til økt profilering og legge til rette for nye arbeidsplasser i Telemark. Tiltaket er således innenfor vedtatte planstrategier.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

6.6. Forhold til ESAS støtterelement

MSG Production AS har i eget skjema bekreftet at de har mottatt kr 775.000,- tilsvarende ca 22.000 € i bagatellmessig støtte de siste tre år.

Med denne bevilgningen har de mottatt kr 1.775.000,- tilsvarende ca 187.000€ som bagatellmessig støtte.

Innenfor regelverket om bagatellmessig støtte er det da et restbeløp på 13.000€ for andre støttegivere, dette året.

Støtte som angitt er da innenfor regelverket om bagatellmessig støtte.

6.7. Beskrivelse av prosjektet fra søker

6.7.1. Kort beskrivelse

MSG er i ferd med å fullføre byggingen av et full-skala pilotanlegg for vask og av-ising av fly, på Skien Lufthavn Geiteryggen. Vi er i gang med salgs-aktiviteter for vaske-løsninger. Av-ising har med flysikkerhet å gjøre, så den løsningen må dokumenteres neste vinter, før den kan selges.

6.7.2. Prosjektbeskrivelse

Prosjektet fikk sin begynnelse for ca 7 år siden. Svein Gunnar Mæland fra Bø i Telemark vokste opp i en bil-vasker familie og har selv jobbet med salg og utvikling av bilvaske-maskiner i mer enn 20 år, fikk ideen om å bruke sine erfaringer til å automatisere vask og av-ising av fly.

Bygging av en fullskala demo-anlegg startet opp 1. mars 2017, etter at selskapet fikk ca. EUR 2,5 mill i tilskudd fra Horisont 2020 programmet i EU. Prosjekt-perioden er på 24 mnd, grunnarbeidene ble fullført Q2 2017, hangaren i Q1 2018, og parallelt har fabrikasjon av mekanikk og forberedelse av automasjon pågått. Nå monteres armer og spylebrett på midterste travers, for å begynne testing av anlegget i løpet av juni måned.

Det er jo en kjent sak at utviklingsprosjekter har en tendens til å koste mer enn hva man i utgangspunktet har planlagt. Dette er også tilfelle innen flere fagdisipliner i vårt prosjekt. Men nå som prosjektet nærmer seg fullføring, reduseres risikoen for nye kostnadsmessige overraskelser. Vi har full-finansiert demo-anlegget ut fra vår kostnads-prognose.

Kommersialiseringen er også kostnadskreven - markedspotensialet er stort, men kundene er spredt ut over hele kloden. Vi prøver å bruke våre begrensede midler effektivt, for å oppnå et salg så snart som mulig.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

6.7.3. Prosjektmål

Parallelt med byggingen av pilot/demo anlegget, pågår kommersielle prosesser. Det er også stor interesse i markedet for rene vaske-løsninger. Rene fly bruker mindre drivstoff og sparer derfor store kostnader for flyselskapene, samtidig som utslippet av Co2 går ned tilsvarende. Tropiske strøk har i tillegg utfordringer med at insekter henger seg fast på flykroppen, som øker friksjonen i lufta. Flyplasser i ørken-områder har store utfordringer med sand og støv.

Prosjektmålet er å få signert en salgskontrakt på en vaskeløsningen i løpet av høsten 2018.

6.7.4. Kostnadsplan

Kostnadsplan				
Tittel	2018	2019	2020	SUM
01. Personalkost	2 507 000			2 507 000
02. Innkjøpte tjenester	550 000			550 000
03. Utstyr	70 000			70 000
04. Andre kostnader	1 835 000			1 835 000
Sum kostnad	4 962 000			4 962 000

Personalkost er lønn til Frøydis, Susana, Ian og 75% av lønn til Robert og Svein Gunnar.

Innkjøpte tjenester er filmopptak/redigering, juridiske tjenester for utarbeidelse av avtaleverk, samt konsulentbistand innen marked og sosiale medier.

6.7.5. Finansieringsplan

Finansieringsplan				
Tittel	2018	2019	2020	SUM
01. TUF Finansiering				0
02. Annen offentlig finansiering				0
03. Privat finansiering	3 962 000			3 962 000
Telemark Utviklingsfond	1 000 000			1 000 000

6.8. Vedtak i styret



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

7. SAK NR 18/2018 SØKNAD FRA HOLTE GÅRD

7.1. Forslag til vedtak

Telemark Utviklingsfond bevilger kr 350.000,- til prosjekt felles distribusjon av lokalprodusert mat og drikkevarer.

7.2. Vurdering av daglig leder

Holte Gård Drangedal AS har i samarbeid med TelemarkMat med base i Drangedal, Fylkesmannen i Telemark ved Bob Gotschall (FM), Innovasjon Norge ved Stine Lunde (IN) og organisasjonen Matmerk, tatt initiativet til å starte en felles distribusjon av lokalproduserte mat og drikkevarer til dagligvarebutikker, storhusholdning, hovedsakelig restauranter og hoteller, samt private husholdninger. Basen vil være Holte Gård i Drangedal og småprodusenter i Telemark vil bli invitert til å delta.

Det har tidligere vært forsøk på en rekke tiltak for å få lokalprodusert mat ut i markedet. Dette har ikke skapt tilstrekkelig lønnsomhet, muligens fordi initiativene har vært for mye drevet av offentlige interesser.

Nå er det næringen som vil drive frem prosjektet og da med en stor produsent og distributør i ryggen. Dette er et prosjekt som etter daglig lederes syn kan ha en mulighet til å bli en suksess.

IN har vært inne i prosjektet de anbefaler sterkt at TUF bør bidra med midler i prosjektet. Selve konseptet er litt utover det som IN har regler for å støtte. De mener at prosjektet er sterkt forankret og vil bety mye for småprodusentene. De skriver bl.a. at «Det er veldig positivt at det er produsentstyrt, og ikke virkemiddelapparatet som står i førersetet»

Daglig leder vil anbefale at TUF støtter opp under dette prosjektet.

7.3. Vurdering av habilitet

Daglig leder har ingen relasjoner til søker som skulle tilsi at han ikke er habil til å behandle søknaden.

Daglig leder kjenner ikke til forhold der noen i styret bør kjenne seg inhabil til å behandle søknaden. Styrets medlemmer vil vurdere habilitet om det skulle være nødvendig.

7.4. Vurdering i forhold til TUF sitt formål

TUF har satt som eget mål å bygge opp under primærnæringen. I strategien er det nevnt spesielt « Det er aktuelt å støtte opp under tiltak som kan medføre



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

utvikling av egne produkter innen kjøttproduksjon, fiske, frukt og bær samt næringer som benytter råstoff fra naturbasert næring.

Tilskudd til dette prosjektet er således innenfor formålet og strategiene til TUF.

7.5. Vurdering i forhold til planstrategier

I planstrategier til fylkeskommunen er det uttalt at de vil få til lønnsomhet og utvikling innen småskalaproduksjon.

7.6. Forhold til ESAS støtterelement

Prosjektet er innenfor landbruk. Dette er ikke omfattet av regelverket om støtte.

7.7. Beskrivelse av prosjektet fra søker

7.7.1.Kort beskrivelse

Holte Gård Drangedal AS har i samarbeid med TelemarkMat med base i Drangedal, Fylkesmannen i Telemark ved Bob Gotschall (FM), Innovasjon Norge ved Stine Lunde (IN) og organisasjonen Matmerk, tatt initiativet til å starte en felles distribusjon av lokalproduserte mat og drikkevarer til dagligvarebutikker, storhusholdning, hovedsakelig restauranter og hoteller, samt private husholdninger. Basen vil være Holte Gård i Drangedal og småprodusenter i Telemark vil bli invitert til å delta.

7.7.2.Prosjektbeskrivelse

Under et kurs om distribusjon og salg til dagligvarekjeder i mars i år, ble det lansert en strategi for å kunne få en rasjonell distribusjon av mat og drikke fra småprodusenter, gårdsprodusenter, til butikker, storhusholdning og private husholdninger.

Prosjektet vil ha en prøveperiode på 1,5 år. Det opprettes en distribusjonssentral på Holte Gård i Drangedal. Det må kjøpes inn en frysecontainer, en kjølecontainer samt at Holte Gård stiller i prøveperioden til disposisjon lokaler til lagring av tørrvarer.

Produsentene er selv ansvarlig for å selge sine produkter, evt med hjelp fra Holte Gård som ringer alle sine kunder hver uke. Produsentene sender sine lister med solgte varer til Holte Gård. Holte Gård plukker varer og merker disse med mottakernavn samt frakter varene sammen med sine egne til Miniexpress på Borgekogen i Vestfold. Miniexpress frakter varene til mottakere. Disse kan ligge hvor som helst i Norge, Nord-Norge inkludert. Dette kan være tørrvarer, kjølevarer og frysevarer. Miniexpress har kjeder for alle tre typer varer. Miniexpress har akseptert å frakte alle varene til de priser Holte Gård har forhandlet seg frem til. Dette er meget gunstige priser.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

Siden mange småprodusenter i Telemark ikke har kapasitet til å selge til butikker og storhusholdning, er det også et system for å frakte varer til private husholdninger slik TelemarkMat gjør i dag. TelemarkMat Logistikk Magnus Huseby i Drangedal har i flere år solgt eget kjøtt til private husholdninger og har etablert flere ruter på Østlandet. Han har faste stoppesteder bl a fra Kristiansand til og i Oslo hvor kunder kommer og henter sine bestilte varer. Han har påtatt seg oppgaven med å frakte og levere ut varer langs opparbeidede og nye ruter som kan være aktuelle. Han har fraktet for andre produsenter, har pristabell og gode utleveringsrutiner for denne typen frakt og utlevering.

I prøveperioden på 1,5 år vil Holte Gård gjøre alt arbeid de utfører for produsentene uten å fakturere disse. Dette omfatter hjelp til salg, plukking og merking av varer fra lageret, frakt til Miniekspress i Vestfold og evt henting av varer til distribusjonssentralen. Det siste forutsetter at om varene kan plukkes opp langs de etablerte kjørerutene.

Etter prøveperioden må alle som vil være med videre, forplikte seg til å bruke systemet og betale de reelle kostnadene. Dette vil det bli opplyst om i alle infomøter med potensielle produsenter. Hva forpliktelsene skal være, er ikke fastlagt per i dag. Det bli opprettet et eierselskap som vil være eiet av produsentene etter prøveperioden.

7.7.3. Prosjektmål

Målet med prosjektet er å vise at småprodusentene har mulighet for salg til kunder langt utenfor sin nære geografiske omkrets og at de har mulighet til større salg og høyere fortjeneste ved å delta i dette samarbeidsprosjektet. Målet er å ha med minst 40 produsenter ved utgangen av prøveperioden. Dette er produsenter som leverer til butikker, storhusholdning og private husholdninger.

Resultatet skal være mat og drikkeprodusenter i Telemark oppnår større salg og bedre fortjeneste for å få en sikrere bedrift og flere arbeidsplasser.

7.7.4.Kostnadsplan

Kostnadsplan

Tittel	2018	2019	2020	SUM
01.Personalkost	80 000	280 000	70 000	430 000
02.Innkjøpte tjenester	80 000	280 000	60 000	420 000
03.Utstyr	350 000			350 000
04.Andre kostnader	30 000	280 000	30 000	340 000
Sum kostnad	540 000	840 000	160 000	1 540 000

Personalkostnader er Holte Gårds kostnader for plukking av varer, merking av varer, fylle bil og kjøring til Miniekspress i Vestfold. Produsentenes personalkostnader for frakting til Holte Gård er ikke tatt med. Innkjøpte tjenester er fraktkostnader som produsentene må betale til Miniekspress og TelemarkMat Logistikk for frakt ut til kundene.

Utstyr er anskaffelse og tilkopling av 2 containere.

Andre kostnader er Holte Gård sine fraktkostnader for varer fra andre produsenter.

Holte Gårds personalkostnader og fraktkostnader for egne varer er ikke tatt med i budsjettet. Disse beløper seg til rundt 2,3 mill pr år alene.

7.7.5.Finansieringsplan

Finansieringsplan

Tittel	2018	2019	2020	SUM
02.Annen offentlig finansiering	50 000			50 000
03.Privat finansiering	140 000	840 000	160 000	1 140 000
Telemark Utviklingsfond	350 000			350 000
Sum finansiering	540 000	840 000	160 000	1 540 000

Annen offentlig finansiering er forventet kr 50 000,- fra Drangedal Næringsfond.

Privat finansiering er kostnadene Holte Gård bærer og hva produsentene betaler til Miniekspress og TelemarkMat Logistikk.

kr 350 000 som vi håper på fra Telemark Utviklingsfond, vil i prinsippet brukes til anskaffelse av brukte kjøle- og frysecontainere. Uten disse lar prosjektet seg ikke realisere.

7.8. Vedtak i styret



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

8. SAK NR 19/2018 NOTODDEN KOMMUNE MOTORSPORTSENTER

8.1. Forslag til vedtak

Telemark Utviklingsfond kan ikke imøtekomme søknaden om støtte til forprosjektet for motorsportsenter på Notodden.

Fondet vil være meget tilbakeholdende på støtte til idrettsanlegg, dette området bør få støtte via fylkeskommunens bevilgninger via spillemidler.

8.2. Vurdering av daglig leder

Notodden kommune søker om kr 250.000,- i støtte for å gjennomføre et forprosjekt, prosjektet skal se på muligheten for å bygge et nasjonalt motorsportsenter på Notodden.

Telemark Fylke har tidligere bevilget kr 350.000,- til dette prosjektet. Dersom TUF skulle bevilge støtte som det søkes om vil det fra TFK systemet bli bevilget totalt kr 600.000,-. Dette tilsvarer 40% av kostnadene.

Prosjektlederen nevner i sitt notat at dette vil bli langt mere enn et idrettsanlegg, det vil kunne bli et næringsprosjekt i tillegg. I forprosjektet er daglig leder av den oppfatning at dette må vurderes som et idrettsanlegg på lik linje med andre anlegg. Næringsdelen vil en først kunne vurdere etter at forprosjektet er gjennomført.

Daglig leder finner ikke å kunne anbefale søknaden da styret tidligere har signalisert at de ikke ønsker å yte bidrag til idrettsanlegg. Styret har tidligere vært av den oppfatning at finansiering av idrettsanlegg skal skje via fylkeskommunen og bruk av spillemidler.

Notodden Kommune er søker og prosjektansvarlig, hele prosjektet er tenkt finansiert med 100% offentlige midler, normalt vil det være et idrettslag eller en organisasjon som står bak prosjekter som dette.

Selve prosjektet blir gjennomført etter betydelige endringer både med hensyn til plassering og kostnader enn det som søknaden spesifiserer. Viser i den forbindelse til notat fra prosjektleder.

Planene som prosjektleder nå jobber etter er etter daglig mere fornuftige med tanke på plassering enn det som søknaden nevner.

I kostnadsestimatet fra prosjektleder viser den kr 500.000,-mindre enn det som er anført i søknaden. Daglig leder har stilt spørsmål til kommunen om deler av kostnadsnivået. Kostnadsestimatet til forprosjektet og de tiltak som



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

prosjektleder vil gjennomføre er etter daglig leder fornuftige. Prosjektleder nevner også noen ekstra kostnadselementer det hadde vært fornuftig å få avklart i dette forprosjektet.

Det er totalt bevilget kr 1.250.000,- til prosjektet utenom søknad til TUF. Innenfor kostnadsrammen som prosjektleder arbeider etter er det bevilget kr 250.000,- mere enn kostnadsbudsjettet. Da er det rom for å gjennomføre mere undersøkelser som prosjektleder ønsker.

Da er forprosjektet fullfinansiert uten støtte fra TUF. Det er TUF som har finansiert fylkeskommunens midler til mulighetsstudie som er gjennomført før dette forprosjektet.

Dersom forprosjektet konkluderer med at det skal bygges et motorsportsenter vil eventuell støtte fra TUF måtte gå på den delen av prosjektet som kan realiseres til næring. TUF vil da måtte vurdere næringsprosjektene på lik måte som annen næringsstøtte.

Daglig leder har forespurt Notodden Kommune om ekstra opplysninger, dette er pr. 07.08.2018 ikke mottatt.

8.3. Vurdering av habilitet

Daglig leder har ingen relasjoner til søker som skulle tilsi at han ikke er habil til å behandle søknaden.

Daglig leder kjenner ikke til forhold der noen i styret bør kjenne seg inhabil til å behandle søknaden. Styrets medlemmer vil vurdere habilitet om det skulle være nødvendig.

8.4. Vurdering i forhold til TUF sitt formål

TUF skal i hovedsak støtte opp under næringsprosjekter, det er tidligere vurdert at midler til idrettsanlegg skal dekkes inn via fylkeskommunens bruk av spillemidler. Det er vanskelig å se at dette prosjektet faller inn under formålet til TUF. Muligheten vil i tilfelle være at en vurderer dette som et næringsprosjekt.

8.5. Vurdering i forhold til planstrategier

Telemark Fylke har i sine planer at de skal utvikle idrettsanlegg, prosjektet er innenfor aktuelle planstrategier.

8.6. Forhold til ESAS støttereglement

Bevilgningen skal utbetales til Notodden Kommune som også er søker og prosjekteier. Dette vil således være lovlig støtte.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

8.7. Beskrivelse av prosjektet fra søker

8.7.1.Kort beskrivelse

Motorsportorganisasjonene Kongelig Norsk Automobilklubb (KNA), Norsk Motor Klubb (NMK), Norges Bilsportforbund (NBF) og Norges Motorsportforbund (NMF) har samarbeidet for å utrede og legge til rette for et nytt, større asfaltbaneanlegg for bil- og motorsykkelsport i BTV-regionen vest for Oslofjorden. Hensikten er å forbedre tilgjengelighet og kapasitet til asfaltbane for en stor og befolkningstung del av landet. Dette vil bidra til bedre racingmiljøer - med ringvirkninger for hele landet.

8.7.2.Prosjektbeskrivelse

Teknisk visjonsplan vil bli utarbeidet med bistand fra en anerkjent, internasjonal banedesigner. Vi kjenner til tre slike selskaper som har arbeidet med tilsvarende anlegg i Norge, og det finnes så vidt vi vet ingen norske miljøer som har den kompetansen vi etterspør.

Hensikten med dette arbeidet er å fastlegge alle elementene i anlegget på et grovt nivå, men likevel tilstrekkelig til at man kan fast slå at løsningene er teknisk gjennomførbare, vurdere kostnadsnivå og få et bilde av støy- og andre miljøvirkninger. Alt arbeid gjennomføres med tanke på internasjonale godkjenningsregler, som samsvarer med de reglene de norske forbundene bruker.

Visjonsplanen gir hastighetsprofiler, 3Dmodell og andre tegninger og illustrasjoner som kan brukes til presentasjon av prosjektet. Arbeidet gjøres med en viss tilstedeværelse i Notodden for at designerne skal befareområdet og sette seg inn i behovene og ideene fra interessentene, for eksempel i en workshop og/eller møter.

Forretningsplanen skal vise hvordan prosjektet kan gjennomføres på en økonomisk bærekraftig måte. Planen vil bli utarbeidet av en ekstern konsulent med kompetanse på prosjekt-, utbyggings- og driftsøkonomi. Forretningsplanen må få input fra både den tekniske visjonsplanen og fra interessenter, samarbeidspartnere og brukere. For at forretningsplanen skal bli best mulig vil det kreves god medvirkning fra hele prosjektorganisasjonen.

8.7.3.Prosjektmål

Prosjektet skal ha et høyt ambisjonsnivå når det gjelder idrettslig flerbruk og bruk som kan støtte opp under regionalt nærings og samfunnsliv.

Et stort motorsportanlegg vil kunne brukes i arbeid for å forbedre trafikksikkerhet, og anlegget på Leivstein bør planlegges for slike funksjoner.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

Mye av tankegangen og teknologien rundt mobilitet er for tiden i endring. Motorsportanlegget må fange opp dette, og bygge opp under næringssynergier knyttet til teknologi samt fremtidsrettede og miljøriktige teknologier.

8.7.4.Kostnadsplan

Kostnadsplan

Tittel	2018	2019	2020	SUM
Forretningsplan - konsulent	300 000			300 000
Juridisk bistand	50 000			50 000
Prosjektledelse	350 000			350 000
Reguleringsplan og planprogram - konsulent	100 000			100 000
Teknisk visjonsplan - konsulentbistand	700 000			700 000
Sum kostnad	1 500 000			1 500 000

8.7.5.Finansieringsplan

Finansieringsplan

Tittel	2018	2019	2020	SUM
Buskerud fylkeskommune	300 000			300 000
Notodden kommune	300 000			300 000
Telemark fylkeskommune	350 000			350 000
Telemark Utviklingsfond	250 000			250 000
Vestfold fylkeskommune	300 000			300 000
Sum finansiering	1 500 000			1 500 000

8.8. Vedtak i styret



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

9. SAK NR 20/2018 NISSEDAL KVITESIED KOMMUNE SKOGRYDDING

9.1. Forslag til vedtak

Styret i Telemark Utviklingsfond kan ikke imøtekomme søknaden om støtte til ryddeprosjekt langs RV 41.

9.2. Vurdering av daglig leder

Kommunene Nissedal og Kviteseid søker om kr 200.000 i støtte til å rydde deler av RV 41. De totale kostnadene er kr 640.000, Statens vegvesen skal betale kr 365.000, egenbetaling er kr 75.000.

Tiltaket vil åpne opp deler av vegen og således skape en bedre oversikt for turister og andre som ferdes langs vegen.

Om dette har noen langsiktig effekt er vanskelig å se.

Daglig leder kan ikke se at dette er en oppgave TUF bør støtte. Dersom en velger å støtte dette prosjektet vil konsekvensen være at en må åpne opp for andre lignende prosjekter i Telemark. Kostnadene til dette kan fort bli store.

Etter daglig leders syn er dette et ansvar som må ligge på aktuelle veimyndigheter.

9.3. Vurdering av habilitet

Daglig leder har ingen relasjoner til søker som skulle tilsi at han ikke er habil til å behandle søknaden.

Daglig leder kjenner ikke til forhold der noen i styret bør kjenne seg inhabil til å behandle søknaden. Styrets medlemmer vil vurdere habilitet om det skulle være nødvendig.

9.4. Vurdering i forhold til TUF sitt formål

TUF skal yte støtte til næringsutvikling og bostedsutvikling. Det er vanskelig å se at dette er innenfor formålet til TUF.

9.5. Vurdering i forhold til planstrategier

Daglig leder har ikke finne noen som tilsier at RV vedlikehold skal ligge innenfor respektive planstrategier. Mulig en kan knytte dette opp mot turisme, hav effekten vil bli er nesten umulig å si noe om



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

9.6. Forhold til ESAS støtterelement

Det er kommunene som står som søker, det er mulighet til å bevilge støtte innenfor regelverket.

9.7. Beskrivelse av prosjektet fra søker

9.7.1.Kort beskrivelse

Kommunane Nissedal og Kviteseid har inngått eit samarbeid med Statens Vegvesen og AT Skog om eit ryddeprosjekt av skog langs RV 41 Telemarksvegen

9.7.2.Prosjektbeskrivelse

Kommunane Nissedal og Kviteseid har inngått eit samarbeid med Statens Vegvesen og AT Skog om å opne for betre utsikt og ei betre oppleving av den vakre naturen langs RV 41 – Telemarksvegen. Ved å opne vegetasjonen mellom veg og vatn vil ein få eit betre inntrykk av Nisser/Vråvatn og fjella som vil gje ein meir positiv køyreoppleving. I tillegg vil det bety større trafikktryggleik.

Prosjektet vil vere å rydde kratt og hogge skog mellom vegskulder og vatn. Breidde vil variere etter terreng og mengde med skog. Det vil bli arbeid på ca. 15-20 km av ei totalstrekning på 40 km.

9.7.3.Prosjektmål

Målet er å opne for betre utsikt og ein betre oppleving av den vakre naturen. Ved å opne vegetasjonen mellom veg og vatn vil ein få eit betre inntrykk av Nisser og fjella som vil gje ein meir positiv køyreoppleving. I tillegg vil det bety større trafikktryggleik med at det vil bli betre sikt i mange av svingane.

Reiselivet er viktige satsingsområde for både Kviteseid og Nissedal kommune. Det er stor hytteutbygging, hotelldrift og reiselivsaktivitet i kommunane. Ved å gjere den vakre utsikten mer tilgjengeleg og auke bruk av RV41, vil det kunne forsterke næringsgrunnlaget til desse verksemdene. Dette vil og gje ringverknader til fleire verksemdar langs vegen.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

9.7.4. Kostnadsplan

Kostnadsplan

Tittel	2018	2019	2020	SUM
Avtalar grunneigarar, planlegging	75 000			75 000
Hogst og rydding	500 000			500 000
Krattkrusing	40 000			40 000
Trafikksikring	25 000			25 000
Sum kostnad	640 000			640 000

9.7.5. Finansieringsplan

Finansieringsplan

Tittel	2018	2019	2020	SUM
01. Egenfinansiering	75 000			75 000
Statens vegvesen	365 000			365 000
Telemark utviklingsfond	200 000			200 000
Sum finansiering	640 000			640 000

9.8. Vedtak i styret

10. SAK NR 21/2018 BANDAK NCT

10.1. Forslag til vedtak

Telemark Utviklingsfond bevilger 890.000,- i støtte til utvikling av produksjonskapasitet ved Bandak NCT, Notodden.

Bevilgningen bevilges i henhold til regelverket om Bagatellmessig støtte.

10.2. Vurdering av daglig leder

Bandak NCT overtok produksjonsutstyr etter firmaet Norwegian Coating Technology ADS (NTC) etter konkurs våren 2017.

Det viste seg at det tekniske utstyret ikke var tilfredsstillende derfor har de nå satt i gang et prosjekt « Fit For Future».

Dette gjør de for å sikre en miljømessig og lønnsom drift. Investeringen vil sikre 35-40 arbeidsplasser på Notodden.

Bandak NCT er en viktig bedrift, det er ingen andre bedrifter i Norge som kan levere omfanget av overflatebehandling som Bandak NCT gjør.

Det har vært en lav produksjon de siste månedene. Dette forventes å øke når Kongsbergindustrien får ferdigstilt sine nye leveranser. Arbeidet som Bandak NCT gjør er på slutten av de store leveransene fra oppdragsgivere.

Ved denne investeringen vil de også være i stand til å ta imot større enheter for overflatebehandling, arbeid på de større enhetene har til nå vært utført i utlandet.

Daglig leder ser det som helt nødvendig at Bandak NCT gjennomfører disse investeringene, uten dette er jeg redd for at bedriften ikke kan overleve.

Det er viktig å ta vare på disse arbeidsplassene på Notodden, det vil være negativt for annen industri i Telemark og regionen dersom ikke Bandak NCT kan oppgradere seg til en topp moderne bedrift.

Daglig leder mener at Bandak NCT er viktig som arbeidsplass og at det er avgjørende at TUF bidrar med støtte. Jeg vil anbefale at TUF bevilger kr 890.000,- som bagatellmessig støtte til selskapet.

10.3. Vurdering av habilitet

Daglig leder har ingen relasjoner til søker som skulle tilsi at han ikke er habil til å behandle søknaden.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

Daglig leder kjenner ikke til forhold der noen i styret bør kjenne seg inhabil til å behandle søknaden. Styrets medlemmer vil vurdere habilitet om det skulle være nødvendig.

10.1. Vurdering i forhold til TUF sitt formål

TUF skal arbeide og støtte opp under tiltak som kan skape arbeidsplasser i hele Telemark. Dette tiltaket kan skape flere arbeidsplasser både direkte og indirekte og er dermed innenfor TUF sitt formål.

10.2. Vurdering i forhold til planstrategier

Planstrategier for TFK omhandler det å skape flere arbeidsplasser, dersom prosjektet lykkes vil det bli skapt arbeidsplasser. Tiltaket er således innenfor vedtatte planstrategier.

10.3. Forhold til ESAS støtterelement

Bandakgruppen har i eget skjema bekreftet at de har mottatt kr 989.000,- tilsvarende ca 106.400 € i bagatellmessig støtte de siste tre år.

Med denne bevilgningen har de mottatt kr 1.882.000,- tilsvarende 200.000€ som bagatellmessig støtte de siste tre år. Selskapsgruppen har dermed nådd det maksimale beløpet for bagatellmessig støtte.

10.4. Beskrivelse av prosjektet fra søker

10.4.1. Kort beskrivelse

Sagamoen Invest AS (51%) og Notodden Utvikling AS (49%) startet i etterkant av konkursen i Norwegian Coating Technology AS (NCT) våren 2017 opp selskapet Bandak NCT AS i samme lokaler som NCT har drevet i mange år. 2017 endte regnskapsmessig ut i balanse men vi så de første månedene at det er betydelig med tiltak som må gjøres for å sette selskapet i en tilstand som sikrer arbeidsplasser og lønnsom drift. Selskapet har vært drevet over mange år uten fokus på forbedringer av produksjonsprosesser.

10.4.2. Prosjektbeskrivelse

Bandak NCT planlegger å starte prosjektet "Fit For Future" hvor man tar sikte på å gjøre investeringer innenfor produksjons- og HMS/ergonomioptimaliseringer og samtidig gjøre ENØK tiltak. Dette for å kunne få til en lønnsomdrift samt sikre 35-40 arbeidsplasser på Notodden

Notodden Industriselskap AS (NIAS) vil gjøre ett separat prosjekt, som for øvrig allerede er påstartet, innenfor ENØK optimalisering av bygg. Dette omfatter på



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

lys i fabrikk og kontorer samt oppvarming av bygg og gjenvinning. Disse tiltakene vil gi Bandak NCT vesentlige besparelser innenfor energiforbruk.

Innenfor produksjonsoptimaliseringer så omfatter prosjektet både fjerning av gammelt utstyr som ikke er i bruk, eller som det ikke lengre er hensiktsmessig å drifte, samt investering i nytt utstyr. Dette vil omfatte HMS/Ergonomiske tiltak, logistikk og nytt produksjonsutstyr.

Bandak NCT har i området 100 kunder fra store deler av Norge samt også noe fra Sverige og Danmark. Kjenntegnet er at i de aller fleste tilfeller så ender sluttproduktet hos enten Kongsberg Defence & Aerospace, TechnipFMC eller Aker Solutions. Det er ingen selskaper i Norge som kan levere omfanget av overflatebehandling slik Bandak NCT gjør. Det at man har både kjemiske prosesser samt lakking innenfor 4 vegger gjør dette selskapet unikt i Norge. Det finnes kjemiske prosesser som det ikke er andre leverandører av globalt.

Bandak NCT er således en svært viktig leverandør til ett betydelig antall mekaniske selskaper i Norge hvor flere av de ligger i Telemark. Ett bortfall av Bandak NCT, helt eller delvis vil komme til å gi en betydelig negativ effekt på flere aktører, inklusive Kongsberg gruppen som i enkelte tilfeller ikke har andre alternativer en Bandak NCT.

10.4.3. Prosjektmål

Fit For Future"s målsetting er å "oppgradere" Bandak NCT AS til fortsatt å være Norges mest komplette overflatebehandlingsselskap innenfor de områder man driver i dag. Vi ønsker å drive ett sunt selskap både med tanke på HMS og økonomi og ser behov for å gjøre betydelige investeringer for å komme i posisjon til dette.

10.4.4. Kostnadsplan

Kostnadsplan

Tittel	2018	2019	2020	SUM
01. Personalkost	600 000	600 000		1 200 000
02. Innkjøpte tjenester				0
03. Utstyr	1 460 000	6 000 000		7 460 000
04. Andre kostnader	150 000			150 000
Sum kostnad	2 210 000	6 600 000		8 810 000



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

10.4.5. Finansieringsplan

Finansieringsplan

Tittel	2018	2019	2020	SUM
01.TUF Finansiering				0
02.Annen offentlig finansiering				0
03.Privat finansiering	960 000	6 600 000		7 560 000
Telemark Utviklingsfond	1 250 000			1 250 000

10.5. Vedtak i styret

11. SAK NR 22/2018 AKSJER I SUSTAINTECH AS

11.1. Forslag til vedtak

Telemark Utviklingsfond tilbyr i første omgang et rentefritt lån på 1 MNOK som senere skal konverteres til aksjer i selskapet, på de vilkår som er oppgitt i forespørselen.

11.2. Vurdering av daglig leder

Sustaintech inviterer TUF og Proventia inn som eiere i selskapet, de har vurdert selskapets verdi og tilbyr oss i sammen 7,5% av selskapet med et innskudd på 2 MNOK.

Selskapet har utviklet en teknologi der de fjerner medisinrester fra vann.

I første omgang samarbeider de med et medisinselskap Pharmaq AS for å rense vann for medisinrester innen akvakultur.

Teknologien er lovende, i første fase nå skal de bygge et større pilotanlegg for nødvendige videre testing. Pilotanlegget er finansiert av Pharmaq AS, så det er tydelig at Pharmaq har tro på ideen til Sustaintech.

Parallelt med bygging og testing i pilotskala er det behov for kapital til å videreutvikle selskapet og legge grunnlaget for vekst i selskapet. Det er i denne fasen de ønsker at TUF og Proventia ønsker å bidra.

Daglig leder har hatt flere møter med selskapet sammen med Proventia. Løsningen de har presentert virker lovende og mulighetene kan være store.

Daglig leder vil anbefale at TUF i første omgang går inn med et lån på 1 MNOK rente fritt til lånet blir konvertert til aksjer i selskapet. Proventia vil gå inn på samme vilkår. (Se eget notat)



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

Det er utfordring når en skal vurdere verdien av selskapet og den innsatsen som er lagt inn før TUF eventuelt tar en egenkapitalposisjon i selskapet. I avtalen med selskapet ser en at Pharmaq vil gå inn i selskapet på de samme betingelser som TUF blir tilbudt. Dette bør være en kvalitetsvurdering som er tilstrekkelig for TUF.

TUF er invitert inn på et tidspunkt der det skal gjennomføres tester i et pilotanlegg. Det er selvsagt en risiko for at dette vil mislykkes, daglig leder er imidlertid av den mening at det er en risiko TUF bør ta. Oppsiden for både miljø og arbeidsplasser i Telemark er etter daglig leders syn større enn den risiko som er i prosjektet.

Under er det en link til artikkel om problemstillingen med medisinrester i kloakken.

<http://www.unenvironment.org/news-and-stories/story/drugged-waters-how-modern-medicine-turning-environmental-curse>

11.3. Vurdering av habilitet

Daglig leder har ingen relasjoner til søker som skulle tilsi at han ikke er habil til å behandle søknaden.

Daglig leder kjenner ikke til forhold der noen i styret bør kjenne seg inhabil til å behandle søknaden. Styrets medlemmer vil vurdere habilitet om det skulle være nødvendig.

11.4. Vurdering i forhold til TUF sitt formål

TUF skal arbeide og støtte opp under tiltak som kan skape arbeidsplasser i hele Telemark. Dette tiltaket kan skape flere arbeidsplasser både direkte og indirekte og er dermed innenfor TUF sitt formål.

11.5. Vurdering i forhold til planstrategier

Planstrategier for TFK omhandler det å skape flere arbeidsplasser, dersom prosjektet lykkes vil det bli skapt arbeidsplasser. Tiltaket er således innenfor vedtatte planstrategier.

11.6. Forhold til ESAS støtterelement

Støtten vil i første omgang bli gitt som lån for senere konvertering til egenkapital. Det er ingen subsidiering av selskapet. TUF vil tegne egenkapital på normale vilkår og hensikt.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

11.7. Beskrivelse av selskapet

Se eget vedlagte notat som gir en god presentasjon av selskapet.

12. SAK NR 23/2018 KONTROLLUTVALGET

12.1. Forslag til vedtak

Styret tar rapportering fra Kontrollutvalget til etterretning, styret ber om at daglig leder har fokus på det som kontrollutvalget påpeker.

12.2. Vurdering av daglig leder

Kontrollutvalget hadde ingen merknader til årsregnskap og beretning. Styret mente imidlertid at TUF bør se på rutinene for periodiseringer av ikke avsluttede prosjekter.

Daglig leder mener at vi har gode rutiner for dette, ser imidlertid svakheter i tidligere bevilgninger som er innvilget og ikke oppstartet eller gjennomført.

Daglig leder vil ha fokus på dette utover høsten og legge frem forslag til tilbakekalling av tilskudd der prosjektene ikke er kommet i gang.

12.3. Vedtak i styret



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

Protokoll fra styremøte nr. 2-2018 i Telemark Utviklingsfond

Dato: 05.april 2018.

Sted: Fylkeshuset

Deltagere: Sven Tore Løkslid, Styrets leder, Eva Markset Lia, Erik Skjervagen, Terje Bakka, Sekretær.

Forfall: Terje Riis Johansen, Gunn Marit Helgesen

Styremøte var satt kl 10.00.

Saker til behandling på styremøte 05. april 2018.

Sak 2/2018 Referat fra styremøte nr 7 i 2016

Utkast til referat er utsendt til styrets medlemmer

Styrevedtak:

Referat fra styremøte nr 4 i 2017 og nr 1 i 2018 ble enstemmig godkjent.

Sak 3/2018 Årsregnskap for 2017

Daglig leder la frem utkast til årsregnskap for 2017 som viser et regnskapsmessig mindre forbruk på kr 1.501.937. Det foreslås at dette avsettes til disposisjonsfond

Styrevedtak:

Det fremlagte årsregnskapet som viser et regnskapsmessig mindre forbruk på kr 1.501.937,- vedtas som TUF sitt årsregnskap for 2017.

Det vedtas at det regnskapsmessige mindre forbruket på kr 1.501.937,- avsettes og tilføres disposisjonsfondet.

Sak 4 /2018 Årsmelding for 2017

Daglig leder la frem utkast til årsmelding for 2017.

Styrevedtak:

Den fremlagte årsmeldingen vedtas som styrets årsmelding for 2017.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

Sak 5//2018 Midler til disposisjon

Daglig leder la frem oversikt som viser at det er til rest kr 8.787.000 til tiltak i 2018.

Styrevedtak:

Styret tar informasjonen som orientering.

Sak 6/2018 Søknad fra Sebased Norway

Sebased Norway søker om et oppstartslån for å etablere seg i Brevik

Styrevedtak:

Styret i Telemark Utviklingsfond bevilger 1,9 MNOK som oppstartslån til Sebased Norway AS. Lånet skal tilbakebetales over fem år regnet fra 01.01.2019. Standard rentebetingelser Nibor 3 mnd pluss 3,5% skal benyttes.

Lånet kan utbetales når egenkapital på 10 MNOK fullt ut er innbetalt, videre må det dokumenteres at driften er igangsatt.

Sak 7/2018 Søknad fra DNT Telemark

DNT Telemark søker om kr 230.000,- i støtte til et forprosjekt om Mogen turisthytte.

Styrevedtak:

Det bevilges kr 230.000,- til DNT Telemark for å realisere forprosjektet.

Styret ser viktigheten og betydningen som Mogen Turisthytte har i profileringen og utviklingen av reiselivet i Telemark.

Sak 8 /2018 Søknad fra Marispelet

Marispelet søker om tiotalt kr 1.050.000- over en tre års periode. Midlene skal lønne en produsent i 60% stilling.

Styrevedtak:

En enstemmig styre vedtok at de kan ikke imøtekomme søknaden fra Marispelet, styret ser ikke at det er grunnlag for å endre på strategier om hva vi ikke skal støtte.

Styret ser det som positivt at det er aktiviteter i Telemark som Marispelet. Støtte til slike arrangement bør imidlertid prioriteres via andre organer.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND

TUF

Sak 9 /2018 Krav fra Skatt Sør

Skatt Sør mener at TUF ikke har krav på mva kompensasjon, de krever tilbakebetalt refunderte beløp. Fylkesadvokaten påklager vedtaket.

Styrevedtak:

Styret tar saken som informasjonen, ber om at daglig leder informerer styret etter at fylkesadvokaten vurderer saken som avsluttet.

Daglig leder skal holde styrets leder informert om behandlingen av klagen.

Sak 10 /2018 Salg av aksjer i Sagamoen Invest AS

Styret har tidligere vedtatt at aksjene i Sagamoen Invest AS kan selges, daglig leder foreslår at midlene fra salget 4,5 MNOK skal føres direkte mot disposisjonsfondet.

Styrevedtak:

Styret er meget fornøyd med investeringen foretatt i Sagamoen Invest AS, styret er fornøyd med å ha vært avgjørende i arbeidet med å opprettholde/utvikle 80 arbeidsplasser i Lunde og 40 på Notodden. Styret finner det riktig at private investorer overtar hele ansvaret for å bygge selskapet videre, det vil være til det beste for utvikling og sikring av arbeidsplasser.

Styret vedtar at tilbakebetalingen av aksjer på 4,5 MNOK skal føres til disposisjonsfondet og skal brukes til større investeringer som kan komme i Telemark. Avkastningsbeløpet føres over driften.

Sak 11 /2018 Status Biogren

Daglig leder informerte om utfordringen for Biogren med å skaffe egenkapital.

Styrevedtak:

Styret tar dette som informasjon, styret ber om at daglig leder følger opp Biogren. Styret ber om informasjon når det foreligger noe nytt.

Skien dd.mm.2018

Sven Tore Løkslid
Styrets leder

Eva Markset Lia

Erik Skjervagen

Terje Bakka
Sekretær

Sett

Terje Riis Johansen

Gunn Marit Helgesen

Søknad – Telemark utviklingsfond

Søknadsnr.	2018-0018	Søknadsår	2018	Arkivsak
Støtteordning	Telemark Utviklingsfond			
Prosjektnavn	Søknad om tilskudd til Telemarkskanalen 2019			

Kort beskrivelse

Telemark fylkeskommune søker om 6 mill. kroner til delfinansiering av driften av Telemarkskanalen FKF for 2019.

Prosjektbeskrivelse

Midlene skal gå til drift/vedlikehold av Telemarkskanalen FKF iht. foretakets vedtekter og årlig budsjett vedtatt av fylkestinget. Se mer under prosjektmål.

Kontaktopplysninger

Funksjon	Navn	Adresse/poststed	Mobil
Søker / Prosjekteier	Evy-Anni Evensen Org.nr:940192226	- 3702 SKIEN	35917000
Kontakt- person	Audun Mogen	Fylkesbakken 10	35917000
Prosjekt- leder	Pål Kleffelhård	-	-

Mottatt offentlig støtte tidligere: Ja

Telemarkskanalen er et fylkeskommunalt foretak

Spesifikasjon

Bakgrunn

Telemark fylkeskommune har tidligere år hatt en avtale med TUF om delfinansiering av Telemarkskanalen. Fra 2016 ble det signalisert at man ikke kunne regne med faste, årlige beløp fra TUF til dette formålet, med bakgrunn i den usikkerheten som ligger i framtidige overføringer fra TUF rettes nå den søknaden.

Det ble fattet følgende vedtak i styret i TUF til driften av Telemarkskanalen 2018:

En enstemmig styre vedtok å bevilge 6 MNOK til Telemark Fylkeskommune. Telemark Fylkeskommune skal bruke disse midlene som del av finansiering av Telemarkskanalen. Finansieringen gjelder for driftsåret 2018.

Det ble i 2017 gjort et arbeid for å finne langsiktig finansiering til både drift og nødvendig rehabilitering og investeringer til Telemarkskanalen fra statsbudsjettet. Telemarkskanalen har i 2017 sammen med Fylkesordføreren avviklet en kanallunsj med politikerne på «Telemarksbenken» med

orientering om de økonomiske utfordringene for Telemarkskanalen. Det var god oppslutning fra politikerne og pressen under arrangementet.

Telemarkskanalen har fått 6 mill. kroner over statsbudsjettet for 2018, men det er stor usikkerhet omkring fortsatt statlig finansiering. Telemarkskanalen har store investeringsoppgaver foran seg og det arbeides kontinuerlig med disse prosjektene både med finansiering og gjennomføring.

Fylkeskommunen arbeider videre med å få andre sentrale aktører til å bidra med økte ressurser til nødvendig drift og vedlikehold av Telemarkskanalen. Langsiktig finansiering av kanalen er avhengig av nær administrativ og politisk dialog med sentrale styresmakter som Riksantikvaren, Kulturdepartementet, Olje- og energidepartementet, NVE, Kystverket, krafteierne, fylkesmannen (beredskap) og kommunene (plan- og bygningsloven). Målsettingen er en bedre felles finansiering.

Tilsagnet fra TUF for 2018 på 6 mill. kroner til Telemark fylkeskommune er disponert til driften av Telemarkskanalen FKF i 2018.

Prosjekt mål

Bidra til stabil finansiering til Telemarkskanalens aktivitet og drift/jevnlig vedlikehold for å kunne opprettholde kanalen på et forsvarlig nivå, mtp. å ivareta attraksjonen Telemarkskanalen, overholde myndighetskrav til sikkerhet og å drifte kanalen som et levende museum som igjen krever stor bemanning spesielt i hovedsesongen. Selve slusingen, samt det jevnlig vedlikeholdet som utføres av de ansatte, utgjør hoveddelen av driftskostnadene.

Telemarkskanalen har, i tillegg til selve kanalløpet, svært stor betydning for kraftproduksjon, flomsikring og samfunnssikkerhet i utvidet forstand. I tillegg til drift og vedlikehold av sluseanlegg og vannveien, har Telemarkskanalen FKF med ansvar for dammer og flomvern knyttet til kraftproduksjon og flomsikring.

Selskapet har i 2017 hatt totale driftsutgifter på om lag 15 mill. kroner, hvorav om lag 6,5 mill. kroner er lønn. Investeringsutgiftene har vært på i overkant av 5,5 mill. kroner per år. Nedenfor vises regnskap for de to siste årene 2016 og 2017.

Forankring

Å sikre forsvarlig drift av Telemarkskanalen FKF har bred politisk forankring, ref. sakene 81/16 i fylkesutvalget 25.08.2016 og 118/16 i fylkestinget 7.12.2016.

Prosjektorganisering

Iht. Telemarkskanalens vedtekter

Samarbeidspartnere

Telemarkskanalen, Regionalparken, Geoparken Telemark.

Aktiviteter

Drifte Telemarkskanalen, slusing, jevnlig vedlikeholdsarbeid, skjøtsel av anlegg m.m.

Målgrupper

Besøkende

Resultat

Ivareta attraksjonen Telemarkskanalen, overholde myndighetskrav til sikkerhet og å drifte kanalen som et levende museum

Effekter

Samfunnssikkerhet (særlig flomsikring), ivaretagelse av et industrielt og teknisk kulturminne av nasjonal verdi og Telemark som et mer attraktivt reiselivsfylke.

Tids- og kostnadsplan**Tidsplan**

Søknaden om delfinansiering gjelder for 2019.

Kostnadsplan

Tittel	2018	2019	2020	SUM
01.Personalkost				0
02.Innkjøpte tjenester				0
03.Utstyr				0
04.Andre kostnader		6 000 000		6 000 000
Sum kostnad		6 000 000		6 000 000

Finansieringsplan

Tittel	2018	2019	2020	SUM
02.Annen offentlig finansiering				0
03.Privat finansiering				0
Telemark Utviklingsfond	6 000 000			6 000 000
Sum finansiering	6 000 000			6 000 000

Geografi

800-Telemark

Vedleggsliste

Dokumentnavn	Filstørrelse	Dato
driftsregnskap_Telemarkskanalen.png	100 183	13.06.2018
investeringsregnskap_Telemarkskanalen.png	65 838	13.06.2018
Årsrapport Telemarkskanalen 2017.pdf	823 358	13.06.2018
Årsregnskap Telemarkskanalen 2017.pdf	482 513	13.06.2018

Søknad – Telemark utviklingsfond

Søknadsnr.	2018-0010	Søknadsår	2018	Arkivsak
Støtteordning	Telemark Utviklingsfond			
Prosjektnavn	Etablering produksjon av ny type forskalingskonsept for betongtrapper.			

Kort beskrivelse

Denne søknaden gjelder finansiering av oppstart/drift, og ikke bygging av produksjonslokaler.

Det skal bygges en ny produksjonshall i Sauherad kommune, lokalisert i Midt-Telemark næringspark. Der skal det bygges en bedrift som skal starte produksjon av en ny type forskalingskassetter i betong til plass-støping av betongtrapper. Produksjonsmåten er unik i Norge.

Prosjektbeskrivelse

Forord:

Ideen for prosjektet startet for ca 10 år siden. På den tiden jobbet jeg på Systemblokk Telemark AS og produserte nettopp systemblokker, dette på 12-timers skift turnus. Det ble da god tid til å grubble, å kom opp med den ideen om ett forskalingssystem for trapper. Da ble det undersøkt grundig om det er noen som har tenkt de samme tankene før meg, det med god hjelp fra Innovasjon Norge, Oslo patentkontor og patentstyret. Det viste seg å være et unikt produkt. Det foreligger nå designe beskyttelse av produktet.

Pilotprosjekt er gjennomført med fornøyde kunder.

Jeg har også fortatt markedsundersøkelser og fremvist produktet under "Dyrsku'n" og på "Bygg og reis deg". Tilbakemeldingene er svært positive!

Produktet:

"Constairs" er en pre-fabrikkert trappe-forskalings form, produsert i betong. De er formet som et trappetrinn. Forskalings-formen er hult innvendig og fint håndterbart for 2 personer. Trinnene skal stables på hverandre og da skapes en ferdig forskalet trappeform etter ønsket lengde på trapp, høyde på trinn og rettinger fra og til avsattser og repoer. Trappen blir armert etter dimensjonert mengde fra toppen, etter at forskalingen er på plass. Tilslutt fylles trappen med betong, og resultatet blir en fritt bærende betong trapp, med en fin og pore-fri finish klar til evt maling.

Prosjektbeskrivelse:

Planen for prosjektet, er å kjøpe en tomt av Midt-Telemark næringspark på "Brenna". Der skal det bygges en produksjonshall i månedene fremover om alt går som planlagt. Det er alt gitt oppsjon på tomten, og startet en dialog om utforming av bygg og området. Når bygget er ferdig og alle nødvendige installasjoner er på plass, så skal produksjonen iverksettes. Det vil også under byggeprosessen jobbes aktivt med utvikling av brosjyrematriell, monteringsanvisninger og ikke minst driften av selskapet. Slik at det er mulig å være klar for salg når produktet er produsert.

Produksjonslinjen er fastsatt og det foreligger noen støpeformer til produksjonen.

Det er i første omgang tenkt å kjøpe ferdigbetong av Systemblokk, som vil være en viktig samarbeidspartner i prosjektet. Både iform av produksjon og salg. Ferdigbetongen blir fraktet til produksjonslokalene og produktet blir produsert.

Det blir totalt 4-5 ansatte i virksomheten.

I produksjonen er det beregnet 2-3 ansatte, litt avhengig av salg. Et årsverk er beregnet til salg av produktene og meg selv som daglig leder.

Ser også et stort potensiale i montasje og støp av trapper.

Pr. dags dato driver jeg selv som entreprenør, med et tett samarbeid med systemblokk. Jeg velger å sette opp bygget selv, da jeg har sentral godkjenning for å kunne sette opp denne type bygg. Dette er valgt får å holde kostnadene på et moderat nivå. Men uansett så må det en god del kostbare innstallasjoner til i bygget, for å følge HMS kravene til arbeidstilsynet.

Systemblokk AS og Constairs AS har en intensjonsavtale om samarbeid i dette prosjektet. Det var først tenkt at Systemblokk skulle utføre produksjonen, men da det har vært en kraftig vekst hos de, så har ikke dette vært gjennomførbart.

Den neste planen var å sette opp et bygg på en framleie tomt ved siden av Systemblokk, men det har også vist seg å være problematisk å få til.

Det er nå kommet frem med denne planen, som er beskrevet.

Det har nå blitt lagt ned masse tid til å bygge bedriften i et budsjett, med en mulig finansieringsplan.

Kontaktopplysninger

Funksjon	Navn	Adresse/poststed	Mobil
Søker / Prosjekteier	Constairs AS Org.nr:915556965	Torshølvegen 12 3810 GVARV	95236053
Kontakt-person	Ole Laskemoen	Strannavegen 128 3810 GVARV	95236053
Prosjekt-leder	Ole Laskemoen	Strannavegen 128 3810 GVARV	95236053

Mottatt offentlig støtte tidligere: Ja

Fra Innovasjon Norge og Sauherad kommunale næringsfond er det mottatt støtte til pilotprosjekt der det ble levert produkter med gode tilbakemeldinger.

Det søkes om risikolån ifra Innovasjon Norge til dette prosjektet.

Spesifikasjon

Bakgrunn

Hovedsakelig så er bakgunnen for prosjektet en god ide. Ideen har vært under utvikling i en lengre periode. Det er underveis prøvd ut en rekke forskjellige løsninger, som nå har blitt utviklet til et nytt og unikt produkt. Prosjektet er produksjon og kommersialisering av produktet.

Kort fortalt om hva som er gjennomført så langt:

- Forskning og Utvikling.

Forskjellige produkt utforminger, forskjellige støpeformer, prøvestøper, testing av enkle trinn og hele trapper, logo, stiftet selskap, enkel nettside, design beskyttet produktet.

-Markedsføring og Markedsundersøkelseundersøkelse.

Lagd en enkel produktbeskrivelse ("flyer") til markedsføring, Deltatt på messer med produktet.

-Produksjon og salg.

Det er produsert og solgt ca 60 trinn til Veidekke entreprenør. De ble montert som 3 stk trapper på nye Biltema i Skien.

-Kommersialisering.

Utarbeidet en plan med budsjetter for bygging av produksjonslokaler og drift av selskapet.

Grunnlaget for prosjektet er basert på inntrykk jeg har fått underveis og den erfaringen jeg har fått etter å ha vært betongelement montør og betong arbeider de siste 15 årene på en rekke forskjellige prosjekter. Jeg har jobbet med betong i mange år og hatt en rekke forskjellige stillinger innenfor faget. Jeg har fagbrev i betongfaget med bestått meget godt.

Det var bare positive tilbakemeldinger jeg fikk ifra Veidekke etter leveransen på Biltema og det er flere som har ønsket å handle produktet i etterkant.

Tilbakemeldingene ifra messene, spesielt "Bygg og reis deg" var overveldende. Og ser en stor mulighet, både nå og vidre utvikling.

Arrgumenter:

-Sluttforbrukeren vil ha en betydelig tidsbesparelse, som gjenspeiler seg med en økonomisk gevinst.

-Produktet kan masseproduser, p.g.a. høyde justerings muligheten. Standard typer.

-Et langt mer miljøvennlig produkt, en alternativene. Ingen avfall.

-Flere arbeidsplasser.

+++

Produktet er godt mottatt og det vurderes nå og investere i fabrikk, produksjonsutstyr og ansatte.

Prosjekt mål

-Målsettingen for prosjektet, er å bygge opp en bedrift der det skal ansettes 4-5 personer i starten. Men også ha en mulighet til vekst. Dette også for evt eksport av produktet til utlandet og utvikling av andre typer produkt i samme sjanger.

-Delmål er å skape et annerkjent produkt som vil bli brukt i bygg- og anleggsbransjen.

-Det skal skapes flere arbeidsplasser, og en bedrift som kan bli økonomisk bærekraftig.

-Et godt industrielt arbeidsmiljø i Midt-Telemark.

Forankring

Det blir en rekke forskjellige forankringer ved en gjennomførelse av dette prosjektet. Det vil hovedsaklig bli brukt lokale leverandører og samarbeidspartnere så langt det lar seg gjøre. -Blant annet så er det produksjon av støpeformer som Grep Grenland utfører.

-Det er Superlativ media i Bø/Ulefoss som leverer brosjyre matriell

-Systemblokk AS leverer Betong. Selger produktet. etc. og blir en tett samarbeidspartner.

Prosjektet er i tråd med kommunens satsting på etablering av nye industriarbeidsplasser med ref. til Strategisk Næringsplan for Midt Telemark kommunene.

Etableringen er tenkt lagt til Midt Telemark Næringspark i Sauherad kommune. Constairs har opsjonsavtale på kjøp av tomt.

Prosjektorganisering

Prosjektleder er meg selv Ole Laskemoen. Som nevnt tidligere i : Bakgrunn

-"Grunnlaget for prosjektet er basert på inntrykk jeg har fått underveis og den erfaringen jeg har fått etter å ha vært betongelement montør og betong arbeider de siste 15 årene på en rekke forskjellige prosjekter. Jeg har jobbet med betong i mange år og hatt en rekke forskjellige stillinger innenfor faget. Jeg har fagbrev i betongfaget med bestått meget godt." De stillingene jeg har hatt innenfor betongfaget er: produksjons medarbeider, produksjons tilrettelegger , produksjons leder , Blokkstensmaskinoperatør og betongelement montør. Nå driver jeg selvstendig som entreprenør med montasje av belongelementer og stålkonstruksjoner. Også plass-støpte betongkonstruksjoner.

Jeg vil også legge til at jeg har vært med å startet flere firmaer, med oppbygging ifra starten.

Som prosjektleder vil jeg legge stor vekt på kompetanse/engasjement/ferdigheter når det skal ansettes/rekrutteres flere i bedriften. Jeg vil da bruke det nettverket jeg har i betong miljøet i Midt-Telemark. Spesielt Systemblokk med sine erfaringer og kunnskap i akkurat denne type prosjekt.

Samarbeidspartnere

De med størst tilknytning til prosjektet:

-Systemblokk AS bidrar på en rekke forskjellige områder igjennom hele prosjektet. Da mener jeg kunnskap, erfaring, salg, leverandør av ferdigbetong. O.S.V.

-Hellestad sandtak AS vil også være leverandør av ferdigbetong. Hovedsaklig under bygging av produksjonslokalene, men også når evt. Systemblokk ikke kan levere. De er også råvare leverandør av tilslag til Systemblokk.

-Cato Rekanes Transport er en samarbeidspartner jeg stadig bruker i prosjekter og de vil ha en rekke oppdrag under hele dette prosjektet. Transport av ferdig produkter ut og inn. Kraning under byggeprosessen, Pumping og transport av ferdig betong.

-Haugerud regnskapskontor AS v/Tor Arne Haugerud er medeier i Constairs AS. Her samarbeides det med budsjetter/ Ideer/ Kunnskap og erfaringer fra andre prosjekter.

-Midt-Telemark Næringsutvikling er særdeles behjelpelig under hele prosjektplanleggingen med sitt kunnskapsfelt og nettverk.

-Grep Grenland er i hovedsak leverandør av støpeformer, men birar også med utvikling.

Aktiviteter

De aktivitetene som inngår i prosjektet er som tidligere nevnt:

- Bygging av produksjonslokaler. Finansiert 50% av Innovasjon Norge (risikolån), 50% av Sparebank 1. Øvrige aktiviteter, Finansieres: ca 26% Telemark utviklingsfond, 37% Innovasjon Norge, 37% Sparebank 1.

- Få på plass nødvendige installasjoner.

- Oppbyggingen av bedriften. Data systemer. Internkontroller. rutiner Ansettelse. o.s.v.

- Anskaffe produksjonsutstyr, starte produksjon

- Gjøre produkter klart for salg. Brosjyrematriell. Monteringsanvisninger. Godkjenninger. o.s.v.

- Salg av produkt. Skaffe fler samarbeidspartnere. Avtaler. o.s.v.

Målgrupper

Målgruppen er generelt potensielle kunder av Constairs forskalingssystem, som er alle som skal ha betongtrapp inne eller ute. Hovedsaklig så er det entreprenører, byggherrer, anleggsgartnere som blir den største målgruppen som sluttforbruker. Men også via byggevare forhandlere.

Resultat

Resultatene av de aktivitetene som tidligere nevnt, er som følger:

-Produksjonshall skal bygges.

-Det skal værei produksjonsutstyr/Brosjyrematriell/annet utstyr. for å kunne drive frem produktet.

-Det skal være ansette i produksjon og salg.

-Det skal bli en økonomisk bærekraftig bedrift med potensial til vidre utvikling og vekst.

Effekter

Ny industri, nye arbeidsplasser, bedrift med inntjening.

Nytt produkt som skal leveres over hele landet. Mulighet for eksport.

Målsettingen for prosjektet, er å bygge opp en bedrift der det skal ansettes 4-5 personer i starten. Men også ha en mulighet til vekst. Dette også for evt eksport av produktet til utlandet og utvikling av

andre typer produkt i samme sjanger. Målet er å skape et annerkjent produkt som vil bli brukt i byggebransjen.

Det skal skapes flere arbeidsplasser, og en bedrift som kan bli økonomisk bærekraftig.

Et godt industrielt arbeidsmiljø i Midt-Telemark.

Constairs er også med i et prosjekt som ser på å etablere et bedriftsnettverk innen betongindustrien i Midt Telemark. Det arbeides for å kunne erstatte deler av sement med leire. Prosjektet er anbefalt av Slntef. Det er store leireressurser i Nome som kan brukes. Innblanding med leire gir en svært god miljø effekt, mindre CO2 utslipp.

Tids- og kostnadsplan

Tidsplan

Oppstart bygging av produksjonslokaler: Mai 2018. Byggetiden av produksjonslokaler vil bli på ca 6 måneder.

Igangkjøringsperiode: November 2018. 1-2 måneder

Produksjon og bygging av selskapets rutiner/drift: 1. Januar 2019.

Gjøre produktet klart for salg med brosjyrer: Januar 2019.

Sluttrapport: Mai 2019.

Kostnadsplan

Tittel	2018	2019	2020	SUM
01.Personalkost	170 000	475 000		645 000
02.Innkjøpte tjenester	100 000	100 000		200 000
03.Utstyr	490 000	400 000		890 000
04.Andre kostnader	100 000			100 000
Sum kostnad	860 000	975 000		1 835 000

Sum investering eks produksjonslokaler: 1 835 000. Det er da nødvendig produksjonsutstyr, opplæring av ansatte og i gang kjøringsperiode.

Produksjonslokaler vil i tillegg bli en investering på 4 095 000. Finansieres av sparebank 1 og Innovasjon Norge v/risikolån.

Finansieringsplan

Tittel	2018	2019	2020	SUM
				0
				0
				0
01. Telemark utviklingsfond	280 000	200 000		480 000
02.Annen offentlig finansiering	370 000	300 000		670 000
03.Privat finansiering	685 000			685 000
Sum finansiering	1 335 000	500 000		1 835 000

02. Annen offentlig finansiering: Innovasjon Norge. Risikolån.

03. Privat finansiering: Sparebank 1.

Geografi

819-Nome, 821-Bø, 822-Sauherad

Vedleggsliste

Dokumentnavn	Filstørrelse	Dato
Budsjett helt driftsår 2018(1).xls	23 552	19.03.2018
ConStairs_brosjyre.pdf	1 873 680	19.03.2018
Intensjonsavtale Constairs-Systemblokk 4.1.2018.pdf	277 726	19.03.2018

Søknad – Telemark utviklingsfond

Søknadsnr.	2018-0017	Søknadsår	2018	Arkivsak
Støtteordning	Telemark Utviklingsfond			
Prosjektnavn	Utvidelse og ny produksjonscelle			

Kort beskrivelse

Prosjektet omfatter kjøp av nytt bygg som må rehabiliteres for å ha plass til eksisterende produksjonsvirksomhet og innkjøp og utvikling av ny produksjonscelle.

Prosjektbeskrivelse

Dalen Mekaniske produserer kobber forbindelser til effektbrytere. I dag skjer produksjon i 3 forskjellige bygg. Første del av prosjektet blir å kjøpe et større bygg der alt av produksjon og ansatte kan samlokaliseres. Bygget er gammelt med dårlig energieffektivitet og må rehabiliteres. Rehabilitering av det nye bygget blir en totalrenovering der alt av tak, vegger, vinduer, elektrisk anlegg, ventilasjon og vvs må fornyes.

Etter renovering av bygget vil alt av produksjonsutstyr og varelager flyttes til det nye bygget.

Det skal utvikles og bygges ny produksjonscelle. Det nye produksjonscellen vil være det eneste av sitt slag i verden og vil gjøre at bedriften er godt rustet for endringer som vil komme ute i markedet i fremtiden. Den nye produksjonscellen vil dekke hovedkundens behov for nye typer elektriske forbindelser over de neste 20-30 år.

Kontaktopplysninger

Funksjon	Navn	Adresse/poststed	Mobil
Søker / Prosjekteier	Dalen Mekaniske AS Org.nr:952586882	Åse Stålekleivs veg 8 3880 DALEN	95177410
Kontakt- person	Magne Aamlid	Gamleveg 146 3870 FYRES DAL	95177410
Prosjekt- leder	Hermann Betten	Åse Stålekleivs veg 8 3880 DALEN	91183778

Mottatt offentlig støtte tidligere: Ja

Søknad om støtte til dette prosjektet er sendt nylig til Innovasjon Norge og kommunen.

Spesifikasjon

Bakgrunn

Tidligere Bandak AS startet mekanisk verksted og industriell produksjon i lokalene ettet den stor kraftutbyggingen til Tokke Verkene i 1963. Etter en konkurs i Bandak AS har Dalen Mekaniske selskaper hatt produksjon på industriområdet på Dalen fram til dags dato. Virksomheten har over 50 års erfaring og historie innen mekanisk industri drift. Bedriften begynte produksjon i verkstedbygget ettet Tokkeutbyggingen. Bedriften har over tid ekspandert og har i dag produksjon i 3 verkstedbygg.

Det er ikke mer plass i området å utvide med flere bygg, derfor må vi enten legge ned deler av produksjonen for å frigjøre plass til en ny helautomatisert produksjonscelle, eller flytte til andre lokaler for å beholde all produksjon. Når vi investerer i den ny produksjonscellen er dette for å tilpasse oss endringer i markedet slik at vi har mulighet til å effektivt produsere det som markedet etterspør i årene framover.

Prosjekt mål

- Sikre nye lokaler og tilrettelegge disse til produksjon.
- Utvikle og bygge ny produksjonscelle for elektriske forbindelser.
- Produksjonscellen må bygges så produksjonseffektiv og automatisert at den er konkurransedyktig internasjonalt. Dermed også hindre at vi blir konkurert ut og mister produksjon til lågkostland.
- Flytting av all produksjon til nytt bygg.
- Øke markedsandel med 25% i løpet av 5 år.
- Komme inn på nye markeder som offshore og skipsverftindustri innen 4-5 år.

Forankring

TUF skal bygge opp under muligheter til å øke arbeidsplasser, spesielt i

områder med få arbeidsplasser. Vi forventer en øking i arbeidsplasser med 6 stk. innen 3 år.

På den andre siden, dersom prosjektet ikke blir gjennomført vil det bli en reduksjon med minimum 4 årsverk i samme tidsepoke.

Regional plan for nyskaping og næringsutvikling skal stimulere til økt verdiskaping og høyere antall arbeidsplasser i privat næringsliv i Telemark

Ved gjennomføring av prosjektet vårt vil vi nå flere mål påpekt i planen. Den nye produksjonscellen er nyskapende og vil gi behov for flere arbeidsplasser. Ved en utvidelse av produksjon og flere arbeidsplasser er vi med på stedsutvikling på Dalen og Tokke kommune blir mer attraktiv som bo- og arbeidssted. Vi sikrer i tillegg eksisterende arbeidsplasser i kommunen.

Ift EØS regelverket. Dette har vi drøftet i et møte med kommunen, Innovasjon Norge og TUF. Dette blir ivarettatt ved at kommunen gir tilskudd under rettsgrunnlaget "bagtellmessig støtte" og IV og TUF bruker en annen type støtte som faller utenfor dette.

Prosjektorganisering

Styreleder Magne Aamlid er prosjekteier.

Daglig leder Hermann Betten vil være prosjektleder.

Samarbeidspartnere

Ingen

Aktiviteter

- Kjøp av nytt bygg og rehabilitering av denne slik at den er tilpasset våre behov for produksjon og slik at vi sikrer optimal logistikk.

- Utvikling av den nye produksjonscellen.

- Igangkjøring og testing av den nye produksjonscellen. Kompetanseheving og opplæring vil skje samtidig med utvikling, igangsetting og testing av den nye produksjonscellen.

-Flytting av eksisterende produksjon til nybygget.

Målgrupper

Den nye produksjonscellen utvikles for å tilpasse bedriften til endringer i markedet der ABB utvikler et nytt produkt i flere modeller. Vi vil produsere nødvendige komponenter til disse produktene.

Siemens er en potensiell storkunde. De har tilsvarende produkter og behov som ABB.

Resultat

- Bevare eksisterende arbeidsplasser og ansette flere.

- Beholde ABB som hovedkunde og tilknytte seg flere store kunder.

Effekter

- Øke markedsandel med 25% i løpet av 5 år.

- Komme inn på nye markeder som offshore og skipsverftindustri innen 4-5 år.

Tids- og kostnadsplan**Tidsplan**

Aktivitet	Tidsrom
Kjøp av nytt bygg	3. kvartal 2018-3. kvartal 2018
Rehabilitering av nybygg	3. kvartal 2018-1. kvartal 2019
Utvikling av ny produksjonscelle	4. kvartal 2018-2. kvartal 2019
Igangkjøring og prøveproduksjon	2. kvartal 2019-2.kvartal 2019
Flytting av eksisterende produksjon	2. kvartal 2019-3. kvartal 2019

Kostnadsplan

Tittel	2018	2019	2020	SUM
Kjøp av produksjonslokaler	5 842 500			5 842 500
Rehabilitering, flytte og riggkostnader	6 765 000			6 765 000
Utvikling og maskinkostnader	10 492 533			10 492 533
Sum kostnad	23 100 033			23 100 033

Finansieringsplan

Tittel	2018	2019	2020	SUM
Egeninsats og kapital fra Dalen Mekaniske	1 400 000			1 400 000
Pantelån i Innovasjon Norge	7 156 024			7 156 024
Sag av eiendom fra Dalen Mekaniske	9 000 000			9 000 000
Tilskudd fra Tokke Kommune	1 848 003			1 848 003
Tilskudd maskininvestering fra IN	1 848 003			1 848 003
Tilskudd Telemark Utviklingsfond	1 848 003			1 848 003
Sum finansiering	23 100 033			23 100 033

Søknad om tilskudd til Innovasjon Norge og Tokke kommune er sendt.

Geografi

806-Skien, 833-Tokke

Vedleggsliste

Dokumentnavn	Filstørrelse	Dato
DM27-00C Prod.celle Layout.pdf	43 054	09.06.2018
Finansieringsplan, totalkostnader V9.1.pdf	70 013	09.06.2018
Investeringskostnader Maskiner V9.1.pdf	67 982	09.06.2018
Komprimert Hefte Årsoppgjør 2016 B&B AS Konsern.pdf	7 825 783	09.06.2018
Prosjektkalkyle produksjon. V9.1.pdf	73 936	09.06.2018

Søknad – Telemark utviklingsfond

Søknadsnr.	2018-0015	Søknadsår	2018	Arkivsak
Støtteordning	Telemark Utviklingsfond			
Prosjektnavn	Kommersialisering av vaskeløsning for fly			

Kort beskrivelse

MSG er i ferd med å fullføre byggingen av et full-skala pilotanlegg for vask og av-ising av fly, på Skien Lufthavn Geiteryggen. Vi er i gang med salgs-aktiviteter for vaske-løsninger. Av-ising har med flysikkerhet å gjøre, så den løsningen må dokumenteres neste vinter, før den kan selges.

Prosjektbeskrivelse

MSG Production AS er i ferd med å bygge et fullskala pilotanlegg for en ny og mer effektiv vask- og av-isingprosess, på Geiteryggen i Skien, kalt RS500. Konseptet har vært under utvikling de siste syv årene.

MSGs sin løsningprosess har store miljøfordeler gjennom mindre bruk av kjemikalier, bedre oppsamling, økt gjenbruk av avisings- og vaskemidler, i tillegg til at prosessen tar langt kortere tid enn dagens manuelle metoder.

Tradisjonelt foregår vask og avising av fly utendørs, noe som innebærer høyere kjemikaliebruk og langt større utslipp til luft, jord og vann. MSGs prosess reduserer utslipp til grunnvann, bekker og elver, . Mindre avisings- og vaskemidler benyttes i prosessen, og det er mulighet for høy grad av gjenbruk av glykol. Overflødig av-ising- og vaskemidlenes væske fanges opp i sluk, renses i tanker og transporteres tilbake via rør. De kjemikalier som ikke benyttes igjen, blir forsvarlig behandlet.

Gjennom prosjektmidler mottatt fra EUs Horizon 2020-program skal prosessen testes og videreutvikles også med tanke på funksjonalitet og dokumenteres, siden dette har med flysikkerhet å gjøre.

Vask av fly gjøres hovedsakelig manuelt med koster på skaft. Typisk går det mellom 8 – 10 timer å vaske en B737, og det gjøres normalt på natten, når flyene ikke er i bruk. Det sier seg selv at med den mengde fly som til enhver tid er i drift, er det ikke kapasitet til å holde flyene så rene som de burde. MSG sin RS 500 kan gjennomføre en flyvask på mindre enn under 30 minutter, noe som muliggjør at fly kan vaskes langt oftere. i tillegg til kjemikaliebruk og miljøbelastninger knyttet til det.

Kontaktopplysninger

Funksjon	Navn	Adresse/poststed	Mobil
Søker / Prosjekteier	MSG Production AS Org.nr:916859996	Voldsveien 204 3739 SKIEN	90842160
Kontakt- person	Jan Hansen	Voldsveien 204 3739 SKIEN	90842160
Prosjekt- leder	Frøydis G. Hovden	Voldsveien 204	97549302

Mottatt offentlig støtte tidligere: Ja

Innovasjon Norge, mentortilskudd - NOK 50.000,- - År 2015

Innovasjon Norge, skalamodell - NOK 600.000,- - År 2015

Telemark Utviklingsfond - Etablerer-tilskudd - NOK 200.000,- År 2016

Norges Forskningsråd - Skattefunn - År 2016

Innovasjon Norge - kommersialisering - NOK 100.000,- - År 2017

H2020 - Fullskala demo-anlegg - EUR 2.485.920,- År 2017

ViG - Risikolån - NOK 400.000,- År 2017

Skien Næringsfond - Risikolån NOK 400.000,- - År 2017

Norges Forskningsråd - PES - NOK 250.000,- - År 2016 og 2017

Innovasjon Norge - Forprosjekt miljøgevinst . NOK 225.000,- År 2018

Spesifikasjon

Bakgrunn

Prosjektet fikk sin begynnelse for ca 7 år siden. Svein Gunnar Mæland fra Bø i Telemark vokste opp i en bil-vasker familie og har selv jobbet med salg og utvikling av bilvaske-maskiner i mer enn 20 år, fikk ideen om å bruke sine erfaringer til å automatisere vask og av-ising av fly.

Bygging av en fullskala demo-anlegg startet opp 1. mars 2017, etter at selskapet fikk ca. EUR 2,5 mill i tilskudd fra Horisont 2020 programmet i EU. Prosjekt-perioden er på 24 mnd, grunnarbeidene ble fullført Q2 2017, hangaren i Q1 2018, og parallellt har fabrikasjon av mekanikk og forberedelse av automasjon pågått. Nå monteres armer og spylebrett på midterste travers, for å begynne testing av anlegget i løpet av juni måned.

Det er jo en kjent sak at utviklingsprosjekter har en tendens til å koste mer enn hva man i utgangspunktet har planlagt. Dette er også tilfelle innen flere fagdisipliner i vårt prosjekt. Men nå som prosjektet nærmer seg fullføring, reduseres risikoen for nye kostnadsmessige overraskelser. Vi har full-finansiert demo-anlegget ut fra vår kostnads-pronose.

Kommersialiseringen er også kostnadskrevende - markedspotensialet er stort, men kundene er spredt ut over hele kloden. Vi prøver å bruke våre begrensede midler effektivt, for å oppnå et salg så snart

som mulig. Vi håper derfor at Telemark Utviklingsfond vil se velvillig på vår søknad om et tilskudd for å støtte oss i denne kritiske fasen.

Prosjektmål

Parallellt med byggingen av pilot/demo anlegget, pågår kommersielle prosesser. Det er også stor interesse i markedet for rene vaske-løsninger. Rene fly bruker mindre drivstoff og sparer derfor store kostnader for flyselskapene, samtidig som utslippet av Co2 går ned tilsvarende. Tropiske strøk har i tillegg utfordringer med at insekter henger seg fast på flykroppen, som øker friksjonen i lufta. Flyplasser i ørken-områder har store utfordringer med sand og støv.

Prosjekt målet er å få signert en salgskontrakt på en vaskeløsningen i løpet av høsten 2018.

Forankring

Etter at Skien Lufthavn Geiteryggen ble lagt ned som kommersiell flyplass med kommersielle ruter, har målsettingen for Skien Kommune som eier, å få etablert fly-relatert virksomhet på Geiteryggen. MSG Production AS oppfyller denne målsettingen på en god måte og opplever samarbeidet med Skien Kommune på alle områder som veldig velvillig og konstruktivt. MSG leier tomt til pilot-anlegget/hangaren og leie lokaler til kontor og utstilling (skala-modell) i terminal-bygget.

MSG trenger mer plass, når vi skal begynne å sammenstille produktet for leveranser. Skien Kommune har flyttet sitt VA-lager til Rødmyr, og det er enighet om at de ledige lokalene både er egnet og reservert dette formålet.

MSG opplever at dialogen og samarbeidet med Telemark Fylkeskommune også som veldig positiv. Det er bla annet vært diskutert om vi kunne få til at Geiteryggen kunne bli en nasjonalt utstillingsvindu for nye innovative løsninger relatert til luftfarts-industrien. Det har blant annet blitt uttrykt interesse fra det tekniske miljøet på Kongsberg for en slik satsing, hvor deres løsninger kunne inngå.

MSG har innledet et samarbeid med Bamble Videregående Skole, og en klasse med mekanikere har fått praksis i ulike mekaniske disipliner med tanke om å kunne ta et fagbrev. 2 av elevene har også fått tilbud om lærlingplass hos oss.

Vi verdsetter den profilen og det tilbudet som GREP Grenland tilbyr arbeidstakere med spesielle utfordringer, og har innledet et samarbeid hvor GREP har produsert mye av de mekaniske komponentene.

Prosjektorganisering

MSG Production AS ble stiftet 1. mars 2016, og har en aksje-kapital på NOK 29 mill. Eierstruktur:

- 55% MSG Deice AS
- 12,5% CrFr Invest AB
- 12,5% Lunde Høgsted Invest AS
- 10% Norway Steel Invest AS
- 10% Heiden Prosjekt AS

LEDELSE:

Gründer: Svein Gunnar Mæland, fagbrev som industrirørlegger og 20 års erfaring med salg og utvikling av vaskemaskiner for person- og lastebiler.

Daglig leder: Bjørn Anker, siv.ing bygg og anlegg, en mansalders erfaring fra bransjen, og sist som Daglig leder for Betonmast Telemark AS.

Prosjektledelse automasjon: Willy Brenden, innleid fra Bø Installasjon AS

Prosjektledelse mekanikk: Øyvind Førstøyl, maskin-ingeniør.

Controller: Jan Hansen, mer enn 30 års erfaring med økonomistyring og forretningsutvikling, sist som innehaver av Sumboulos.

KOMMERSIELT:

Frøydis H. Garmo; Siv.øk markedsføring og markeds-kommunikasjon, lang erfaring innen forhandlinger, kunde-service og B2B, sist som leder av Næringslivsavdelingen til Norges Blindeforbund.

Robert Bader; Ing. Bygg og anlegg, mange års erfaring fra ledende stillinger innen salg av komplekse tekniske løsninger i store deler av verden., sist som Daglig leder av Norway Steel Group AS.

Ian Sharkey, bosatt i USA, leder av komiteen for av-ising i SAE, som har ansvaret for etablering av regelverk og standarder. Stort nettverk med ledende stillinger innen av-ising på flyplasser over hele verden.

Samarbeidspartnere

Siemens AS - samarbeidsavtale som sikrer oss kompetanse innen elektro og automasjon. Gunstige betingelser på leveransene til pilot-anlegget. Har et operativt service-apparat på mange flyplasser world wide.

Andre leverandører - mange leverandører har gitt spesial-betingelser (priser og betalings-tidspunkt) på leveranser til pilot-anlegget, mot å få være med videre som leverandør til kommersielle leveranser.

Aviator - største Ground-handler i Skandinavia. Bidrar med sin erfaring innen av-ising og vask af fly og sikrer at vårt løsnings kan virke innenfor dagens regelverk.

Kongsberg Defense og Aerospace AS - samarbeider om deltagelse på adekvate messer og er en døråpner for oss til nye potensielle kunder.

USN - et forskningsprosjekt er under etablering for undersøkelse av polymere og viskøse kvaliteter på anti-ising væske før og etter påføring på fly med vår metodikk.

Bergfald Miljørådgivere - et forprosjekt er i gang for å samle inn tilgjengelig forsknings-materiale på effekten av fuel-besparelse ved hyppigere vask av fly-kroppen.

Vilokan AS - et samarbeid er etablert for å utvikle en enda bedre gjenvinnings-metode for glycol, som også er enegi-optimalisert.

Aktiviteter

Når vi har vært i kontakt med bransjen, ender vi ofte opp med forespørselen om hvor kan jeg få se

denne løsningen demonstrert. Derfor ser vi fram til at vi kan begynne å kjøre anlegget i test-modus. Men parallellt med byggingen av demo-anlegget, har vi i økende grad også fokusert på det kommersielle - uten salg vil prosjektet bli en fiasko, selv om det er aldri so smart.

Personalmessig har vi ansatt Frøydis G. Hovden som salgs-ansvarlig og Susana Prestvik som salgs-assistent. I tillegg har vi leid inn Ian Sharkey med spesielt fokus på markedet i USA.

Følgende aktiviteter gjennomføres i 2018, med sikte på å selge en ren vaske-løsning:

- Reiser og møter med potensielle kunder
- Deltagelse på messer/utstillinger
- Deltagelse på fag-seminarer
- Invitere prospekts til Geiteryggen (åpning, demo)
- Utvikling og oppgradering av markedsmateriell (ny web, brosjyre, etc.)
- Film-produksjon (marked og teknisk)
- Annonsering i fag-tidsskrifter
- Konsulent-bistand (juridisk (avtaler, ansvar, forsikring) media)

Målgrupper

Vi har følgende målgrupper:

GROUND HANDLER

I Norden, hvor staten eier de fleste flyplasser, er det Ground Handler som har ansvaret for vask og av-ising av fly (vask gjøre mest i land med lavere lønnskostnader). For eks. Aviator, SAS Ground Handler, Memphis. Vårt system RS 500 vil gi dem et verktøy som gjør dem i stand til å bedre kvaliteten på utført arbeid og effektivisere slik at det får bedre lønnsomhet.

FLYPLASSER

Der hvor flyplassen er privat eid eller hvor flyplassen selv organiserer alle bakketjenester. Flyplassene tiltrekker seg flere avganger når de kan tilby en vaske-tjeneste og kan bedre håndtere flyavganger når det er utfordrende vintervær, tidsforbruket for av-ising blir nå hurtigere og mye mer forutsigbart.

FLYSELSKAPER

Flyselskaper som eier/disponerer en stor flåte av fly, har vist interesse for selv å investere og drifte en vaske-løsning.

FORSVARET

Nyere militære fly er så avanserte, at de trenger å vaske undersiden av flyet etter hver flytur. Vårt vaske-anlegg har også underspyling, som effektiviserer denne oppgaven vesentlig.

Resultat

Resultatet av disse prosjekt-aktivitetene er å signere minst én salgskontrakt innen utgangen av året 2018.

Effekter

Vi kommer til å bruke mer enn NOK 50 mill for å ferdigstille demo-anlegget. Det har dessverre, men ikke overraskende påløpt noen uforutsette kostnader, prosjektet er stort. Dette har i alle hovedsak blir finansiert opp ved privat kapital-tilførsel.

Finansiering gjennom finans-institusjoner er nesten utelukket, før vi har en kontantstrøm. Det er derfor av viktig betydning at vi får en forpliktende avtale om kjøp av et anlegg. Dette er den beste dokumentasjonen på at løsningen er salgbar til den prisen vi har "testet" ut i markedet og regnet med i våre kalkyler. Dette vil selvfølgelig også påvirke prisingen av selskapet på en positiv måte.

Vi har bygget teknisk kompetanse i forbindelse med byggingen av demo-anlegget. Det ville være en stor fordel om staben med denne kompetansen kunne engasjeres i sammenstillingen av første leveranse, så snart byggingen av demo-anlegget er ferdig. Ellers er det en risiko for at kompetente personer forsvinner ut av prosjektet.

Tids- og kostnadsplan**Tidsplan****Kostnadsplan**

Tittel	2018	2019	2020	SUM
01.Personalkost	2 507 000			2 507 000
02.Innkjøpte tjenester	550 000			550 000
03.Utstyr	70 000			70 000
04.Andre kostnader	1 835 000			1 835 000
Sum kostnad	4 962 000			4 962 000

Personalkost er lønn til Frøydis, Susana, Ian og 75% av lønn til Robert og Svein Gunnar.

Innkjøpte tjenester er filmopptak/redigering, juridiske tjenester for utarbeidelse av avtaleverk, samt konsulentbistand innen marked og sosiale medier.

I posten utstyr har vi lagt inn trykket markedsmatriell.

Annet innbærer reiser til potensielle kunder og opphold, deltagelse på messer og fagseminarer, samt annonsering.

Finansieringsplan

Tittel	2018	2019	2020	SUM
01.TUF Finansiering				0
02.Annen offentlig finansiering				0
03.Privat finansiering	3 962 000			3 962 000
Telemark Utviklingsfond	1 000 000			1 000 000

Sum finansiering	4 962 000	4 962 000
-------------------------	------------------	------------------

For å dekke opp kostnadsoverskridelsene i demo-anlegget, er det avtalt en ny kapital-utvidelse på NOK 14 mill. Den gir oss drifts-finansiering ut året 2018, dersom vi ikke får solgt et anlegg innen denne tiden.

Dersom vi hadde hatt større økonomisk styrke, kunne vi ha lagt enda mer ressurser i markedsføring og salg. Et bevilgning fra TUF vil være et kjærkomment tilskudd for å oppnå et salg i 2018. Dere er invitert på besøk for en nærmere samtale og omvisning.

Geografi

805-Porsgrunn, 806-Skien, 814-Bamble, 821-Bø

Vedleggsliste

Dokumentnavn	Filstørrelse	Dato
Prosjekt-plan.xlsx	30 864	29.05.2018

Søknad – Telemark utviklingsfond

Søknadsnr.	2018-0016	Søknadsår	2018	Arkivsak
Støtteordning	Telemark Utviklingsfond			
Prosjektnavn	Distribusjon av mat og drikke fra småprodusenter i Telemark			

Kort beskrivelse

Holte Gård Drangedal AS har i samarbeid med TelemarkMat med base i Drangedal, Fylkesmannen i Telemark ved Bob Gotschall (FM), Innovasjon Norge ved Stine Lunde (IN) og organisasjonen Matmerk, tatt initiativet til å starte en felles distribusjon av lokalproduserte mat og drikkevarer til dagligvarebutikker, storhusholdning, hovedsakelig restauranter og hoteller, samt private husholdninger. Basen vil være Holte Gård i Drangedal og småprodusenter i Telemark vil bli invitert til å delta.

Prosjektbeskrivelse

Under et kurs om distribusjon og salg til dagligvarekjeder i mars i år, ble det lansert en strategi for å kunne få en rasjonell distribusjon av mat og drikke fra småprodusenter, gårdsprodusenter, til butikker, storhusholdning og private husholdninger.

Prosjektet vil ha en prøveperiode på 1,5 år. Det opprettes en distribusjonssentral på Holte Gård i Drangedal. Det må kjøpes inn en frysecontainer, en kjølecontainer samt at Holte Gård stiller i prøveperioden til disposisjon lokaler til lagring av tørrvarer.

Produsentene er selv ansvarlig for å selge sine produkter, evt med hjelp fra Holte Gård som ringer alle sine kunder hver uke. Produsentene sender sine lister med solgte varer til Holte Gård. Holte Gård plukker varer og merker disse med mottakernavn samt frakter varene sammen med sine egne til Miniekspress på Borgekogen i Vestfold. Miniekspress frakter varene til mottakere. Disse kan ligge hvor som helst i Norge, Nord-Norge inkludert. Dette kan være tørrvarer, kjølevarer og frysevarer. Miniekspress har kjeder for alle tre typer varer. Miniekspress har akseptert å frakte alle varene til de priser Holte Gård har forhandlet seg fram til. Dette er meget gunstige priser.

Siden mange småprodusenter i Telemark ikke har kapasitet til å selge til butikker og storhusholdning, er det også et system for å frakte varer til private husholdninger slik TelemarkMat gjør i dag. TelemarkMat Logistikk Magnus Huseby i Drangedal har i flere år solgt eget kjøtt til private husholdninger og har etablert flere ruter på Østlandet. Han har faste stoppesteder bl a fra Kristiansand til og i Oslo hvor kunder kommer og henter sine bestilte varer. Han har påtatt seg oppgaven med å frakte og levere ut varer langs opparbeidede og nye ruter som kan være aktuelle. Han har fraktet for andre produsenter, har pristabell og gode utleveringsrutiner for denne typen frakt og utlevering.

Hver produsent må sørge for at det er varer nok på sentralen hos Holte Gård. De kan selv frakte varene dit eller benytte seg av Miniekspress, Holte Gård biler som dekker en liten del av Telemark eller TelemarkMat Logistikk.

I prøveperioden på 1,5 år vil Holte Gård gjøre alt arbeid de utfører for produsentene uten å fakturere disse. Dette omfatter hjelp til salg, plukking og merking av varer fra lageret, frakt til Miniekspress i Vestfold og evt henting av varer til distribusjonssentralen. Det siste forutsetter at om varene kan plukkes opp langs de etablerte kjørerutene.

Etter prøveperioden må alle som vil være med videre, forplikte seg til å bruke systemet og betale de reelle kostnadene. Dette vil det bli opplyst om i alle infomøter med potensielle produsenter. Hva forpliktelsene skal være, er ikke fastlagt per i dag. Det bli opprettet et eierselskap som vil være eiet av produsentene etter prøveperioden.

Målet med prosjektet er å vise at småprodusentene har mulighet for salg til kunder langt utenfor sin nære geografiske omkrets og at de har mulighet til større salg og høyere fortjeneste ved å delta i dette samarbeidsprosjektet. Målet er å ha med minst 40 produsenter ved utgangen av prøveperioden. Dette er produsenter som leverer til butikker, storhusholdning og private husholdninger.

Prosjektet er godt forankret hos flere småprodusenter, Holte Gård, TelemarkMat FM, IN og Matmerk. IN og FM har grunnet sine regler for hva de kan bidra med finansiering til, ikke anledning til å bidra med penger. Både IN Telemark og FM Telemark vil komme med egne uttalelser som understreker betydningen av dette produsentdrevne nettverket for lokalmatprodusenter i Telemark. Matmerk kan heller ikke bidra med penger, men vil bidra med råd, veiledning, kvalitetssikring og oppfølging i prøveperioden og senere. Med unntak av to tilsvarende distribusjonssystem har Matmerk vært involvert i oppstart av alle slike nettverk i Norge som Rørosmat, Eventyrmat, osv.

I prøveperioden vil prosjektleder være Holte Gård. TelemarkMat og TelemarkMat Logistikk vil være en viktig medarbeider. Både IN og FM vil bidra med å markedsføre og gjøre denne ordningen kjent for alle aktuelle småprodusenter. Holte Gård, TelemarkMat, og andre produsenter vil danne en styringsgruppe hvor IN, FM og TUF vil bli invitert til å være observatører.

Samarbeidspartnere vil, foruten de som er nevnt over, være de produsentene som blir med i ordningen og Miniekspress siden de vil bli sterkt involvert i distribusjonen til butikker og storhusholdning. Matmerk vil samarbeide og bidra med kunnskap om slike nettverk.

Resultatet som ønskes oppnådd er at samarbeidet om distribusjon skal styrke produsentene og skape mulighet for vekst i hele Telemark.

Effekten er at reiselivsbedrifter og storhusholdning/serveringsteder i

Telemark vil få lettere tilgang til lokalprodusert mat og drikke. Spesielt for Verdensarvområdet Rjukan-Notodden kan dette ha meget stor betydning.

Utenfor fylket vil mat og drikke fra Telemark bli eksponert for et stort publikum og bidra med kunnskap og kjennskap til mat/drikkekulturen i fylket vårt.

Det er også et mål å gi ordningen et navn hvor logoen (T) til Telemark vil bli brukt.

Kontaktopplysninger

Funksjon	Navn	Adresse/poststed	Mobil
Søker / Prosjekteier	Holte Gård Drangedal AS Org.nr:913826639	Holtefjella 44 3750 DRANGEDAL	47600266
Kontakt- person	Halvor Olsen	Holtefjella 44 3750 DRANGEDAL	47600266
Prosjekt- leder	Halvor Olsen	Holtefjella 44 3750 DRANGEDAL	47600266

Mottatt offentlig støtte tidligere: Ja

Prosjektet har ikke mottatt offentlig støtte pr i dag, men forventer kr 50 000,- i støtte fra Drangedal Næringsfond til det innledende arbeidet. Søknad sendt.

Enkeltaktører i prosjektet og produsenter som slutter seg til, kan ha fått offentlig støtte, men ikke til dette formål.

Spesifikasjon

Bakgrunn

Bakgrunnen for prosjektet er at det finnes mange små lokalmat og drikke produsenter i Telemark. Felles for de aller fleste er at de har en begrenset salgsmulighet grunnet manglende distribusjonsapparat. De fleste selger kun til sitt lokale nærområde. Noen produsenter har etablert et distribusjonsapparat, bl a Holte Gård og TelemarkMat og vi ønsker nå å hjelpe andre til å komme i gang med å få produkter fra Telemark spredt utover landet.

Det er tidligere gjort forsøk med distribusjonsapparat, men har ikke lyktes. Mest sannsynlig grunnet for høy distribusjonskostnad og manglende kapital hos produsentene til å betale den aktuelle prisen.

Det foreslåtte systemet i denne søknaden vil bli langt rimeligere også etter prøveperioden er avsluttet.

I dette prosjektet vil produsentene sitte med styringen og ha mulighet til å kjøpe tjenester hvor de er rimeligst.

Prosjekt mål

Prosjekt målet er å få med mange lokalprodusenter i Telemark, minst 40 skal være med i prosjektet. Produsentene skal i denne perioden se at det er store muligheter til god fortjeneste ved salg av varer utenfor eget nærområde og at fortjenesten er god nok til at de kan betale de reelle kostnader et produsent- eiet og drevet distribusjonsselskap vil koste.

Det er også et mål å gjøre mat- og drikkeprodukter fra Telemark bedre kjent utenfor fylket samt å gjøre de mye mer tilgjengelig for butikker og serveringssteder i Telemark som bl a Verdesarvområdet.

Forankring

Prosjektet er godt forankret i de opprinnelige initiativdeltakerne som Holte Gård, TelemarkMat, IN Telemark, FM Telemark og Matmerk.

Prosjektet er videre blitt presentert for noen aktuelle deltakerprodusenter som har respondert positivt.

Det skal investeres fysisk i to containere, en kjøøl og en frys. Disse skal plasseres på Holte Gård og vil ikke kreve noen spesiell søknadsbehandling hos kommunen eller andre. Tørrlageret blir i et eksisterende bygg.

Drangedal kommune er kjent med prosjektet og vil støtte det.

Prosjektorganisering

Holte Gård ved Halvor Olsen er prosjektleder. prosjektlederen har gründererfaring, har drevet med produktutvikling, salg og distribusjon av kjølevarer og frysevarer og har et meget stort kontaktnett innen dagligvarebutikker over hele Norge.

I prosjektgruppen deltar også TelemarkMat og da spesielt Magnus Huseby som har egen godkjent kjølebil og har erfaring med salg av egne kjøttprodukter til private husholdninger, samt distribusjon til disse med egne og andres varer.

Det vil bli opprettet en styringsgruppe og IN, FM og TUF vil bli invitert som observatører.

Samarbeidspartnere

Foruten partene nevnt over vil viktig samarbeidspartnere være Miniekspress og Matmerk.

Aktiviteter

Etablere en organisering av prosjektet

Holde infomøte for inviterte produsenter sammen med IN, FM og TelemarkMat

Lage skriftlige rutiner for utdeling til produsenter som vil være med

Anskaffe kjøle og frysecontainere og installere disse som distribusjonssentral på Holte Gård

Starte salg fra de nye produsentene, evt. med hjelp fra etablerte produsenter og etablere fraktrutiner til distribusjonssentralen.

Gjennomføre rutinen for oversendelse av liste over solgte varer, plukking og merking med mottaker og forsendelse videre. Både for butikker/storhusholdning og til private husholdninger.

Presentere distribusjonssentralen for flest mulig småprodusenter i Telemark samt muligheten til kjøp for serveringsbransjen og butikker i Telemark.

Beslutte permanent organisasjon, eierform og undertegne forpliktende avtaler.

Etablere et permanent distribusjonsselskap, Mat fra Telemark eller noe liknende navn.

Avslutte prøveprosjektet.

Målgrupper

Målgruppen for de som skal tjene penger på høyere salg av sine mat og drikkevarer, er småprodusenter i Telemark.

Målgruppen som skal tilby større utvalg av mat og drikke fra Telemark er først og fremst serveringsbransjen og matbutikker i Telemark.

Målgruppen som skal bringe mat og drikke fra Telemark ut til forbrukere er serveringssteder og butikker utenfor Telemark

Målgruppen for å nyte mat og drikke fra Telemark er tilreisende til Telemark, spesielt til Verdensarvområdene, forbrukere i Telemark og forbrukere og gjester hos serveringssteder i resten av Norge.

Resultat

Resultatet skal være mat og drikkeprodusenter i Telemark oppnår større salg og bedre fortjeneste for å få en sikrere bedrift og flere arbeidsplasser.

Konkrete resultater i form av antall kunder i forskjellige segmenter, geografisk spredning og antall kroner i økt omsetning eller økt fortjeneste, er ikke mulig pr i dag.

Det skal være et resultat i prøveprosjektet at minst 40 produsenter har benyttet distribusjonssentralen i prosjektperioden.

Effekter

Effekten er at serveringssteder i Telemark kan tilby et langt større spekter av lokalmat. På sikt forhåpentligvis kjøtt, fisk, frukt og drikke av mange slag.

Telemark skal bli markert som et område med god lokalmat av mange typer.

Det avgjørende for resultatene og effekten av prosjektet avhenger av hvor mange som blir med i prøveprosjektet og senere i den permanente organisasjonen. Dette igjen vil være avhengig av gode salgsrutiner og etterlevelse av de forpliktelser hver deltaker vil ha vedr. distribusjonssystemet inkl salgslistene.

Gjennomføring av rutine for hovedaktørene, Holte Gård og TelemarkMat Logistikk vil gå uproblematisk da dette pr i dag er innarbeidet hos disse to aktørene.

Tids- og kostnadsplan

Tidsplan

20. juni 2018: Første infomøte med produsenter. Flere møter med produsenter og potensielle kunder vil komme, men er ikke tidsfastsatt.

31. august 2018: Anskaffelse og tilkopling av kjøle- og frysecontainere samt etablere tørrlager er gjennomført

15. august 2018: Styringsgruppen og evt andre styringsorganer er etablert

1. september 2018: Salg og distribusjon starter og går da jevnt ut prosjektperioden.

1. desember 2019: Beslutte etablering av permanent organisasjon eller ikke

1. februar 2010: Etablere permanent organisasjon inkl eierform, ledelse etc,

28. februar 2020: Prøveprosjektet avsluttes

30.april 2020: Sluttrapport med prosjektrekskap er ferdig utarbeidet for prøveprosjektet

Kostnadsplan

Tittel	2018	2019	2020	SUM
01.Personalkost	80 000	280 000	70 000	430 000
02.Innkjøpte tjenester	80 000	280 000	60 000	420 000
03.Utstyr	350 000			350 000
04.Andre kostnader	30 000	280 000	30 000	340 000
Sum kostnad	540 000	840 000	160 000	1 540 000

Personalkostnader er Holte Gårds kostnader for plukking av varer, merking av varer, fylle bil og kjøring til Miniekspress i Vestfold. Produsentenes personalkostnader for frakting til Holte Gård er ikke tatt med.

Innkjøpte tjenester er fraktkostnader som produsentene må betale til Miniekspress og TelemarkMat Logistikk for frakt ut til kundene.

Utstyr er anskaffelse og tilkopling av 2 containere.

Andre kostnader er Holte Gård sine fraktkostnader for varer fra andre produsenter.

Holte Gårds personalkostnader og fraktkostnader for egne varer er ikke tatt med i budsjettet. Disse beløper seg til rundt 2,3 mill pr år alene.

Finansieringsplan

Tittel	2018	2019	2020	SUM
02.Annen offentlig finansiering	50 000			50 000
03.Privat finansiering	140 000	840 000	160 000	1 140 000
Telemark Utviklingsfond	350 000			350 000
Sum finansiering	540 000	840 000	160 000	1 540 000

Annen offentlig finansiering er forventet kr 50 000,- fra Drangedal Næringsfond.

Privat finansiering er kostnadene Holte Gård bærer og hva produsentene betaler til Miniekspress og TelemarkMat Logistikk.

kr 350 000 som vi håper på fra Telemark Utviklingsfond, vil i prinsippet brukes til anskaffelse av brukte kjøle- og frysecontainere. Uten disse lar prosjektet seg ikke realisere.

Geografi

800-Telemark

Vedleggsliste

Dokumentnavn	Filstørrelse	Dato

Fra: [Stine Lunde](#)
Til: [Terje Bakka](#)
Kopi: [Gottschal Bob \(fmtebgo@fylkesmannen.no\)](mailto:fmtebgo@fylkesmannen.no)
Emne: Vår uttalelse til søknaden om produsentsamarbeid - Holte gård
Dato: onsdag 13. juni 2018 16.10.26

Hei Terje.

Her er noen punkter rundt det vi ser på som positivt rundt dette prosjektet:

- Samarbeidet omfatter både muligheter for distribusjon til dagligvare, restaurant, hotel og privatpersoner.
- Holte gård har lykket med dette selv, og vil derfor ha et godt grunnlag for å ha ansvar for dette prosjektet. Her er det gode muligheter for mye kompetanseoverføring.
- Det er veldig positivt at det er produsentstyrt, og ikke virkemiddelapparatet som står i førersetet.
- Terskelen for å bli med er lav. Erfaringer fra andre steder i landet viser at det tar tid å bygge opp dette. Samtidig som de selvfølgelig forplikter seg ved å bli med.
- Gode muligheter for å starte samarbeid på flere områder etter hvert, som salg og markedsføring.
- Veldig bra for Telemark som helhet. Med på å kunne gi bedriftene vekst og lettere for reiselivet å få tak i lokalmat på et sted.
- Flere andre aktører og nettverk som kan være gode samarbeidspartnere:
 - Bærekraftig lokalmat og reiseliv i Fjell-Telemark
 - TelemarkMat
 - Bedriftsnettverk lokalmat Telemarkskanalen
 - Mat og opplevelser i Drangedal

Vi er som du vet positive til dette prosjektet, men har dessverre ikke mulighet til å støtte det på grunn av vår finansieringspolicy på de elementene det søkes støtte til.

Ha en fin onsdag!

Med vennlig hilsen

Stine Lunde

Seniorrådgiver

Distriktskontoret Buskerud, Vestfold og Telemark

T. +47 22 00 25 00

M. + 47 95 96 93 70

stine.lunde@innovasjon norge.no

www.facebook.com/innovasjon norge telemark

-



www.innovasjon norge.no

Besøksadresse:

Klosterøya, Skien

Søknad – Telemark utviklingsfond

Søknadsnr.	2018-0012	Søknadsår	2018	Arkivsak
Støtteordning	Telemark Utviklingsfond			
Prosjektnavn	Søknad om tilskudd til motorsportanlegg med asfaltbane i Notodden			

Kort beskrivelse

Motorsportorganisasjonene Kongelig Norsk Automobilklubb (KNA), Norsk Motor Klubb (NMK), Norges Bilsportforbund (NBF) og Norges Motorsportforbund (NMF) har samarbeidet for å utrede og legge til rette for et nytt, større asfaltbaneanlegg for bil- og motorsykkelsport i BTV-regionen vest for Oslofjorden. Hensikten er å forbedre tilgjengelighet og kapasitet til asfaltbane for en stor og befolkningstung del av landet. Dette vil bidra til bedre racingmiljøer - med ringvirkninger for hele landet.

Prosjektbeskrivelse

Prosjektet ble igangsatt høsten 2015 og gjennomført som en mulighets- og lokaliseringsstudie med økonomisk støtte fra Telemark og Vestfold fylkeskommuner. En rekke aktuelle lokaliteter ble vurdert samtidig som behov, ringvirkninger og videre arbeid for å realisere anlegget ble utredet.

I juni 2017 presenterte prosjektet sin rapport, som konkluderte med at området Leivstein i Notodden ville egne seg best og anbefalte at det gjennomføres et forprosjekt for denne lokaliteten.

Forprosjekt omfatter følgende hovedtemaer:

- En grov teknisk visjonsplan
- En forretningsplan

For nærmere omtale av hva disse hovedtemaene omfatter, henvises det til vedlegg.

Forprosjektet vil bli organisert med:

- Prosjektgruppe
- Styringsgruppe
- Referansegruppe

De instanser det søkes om tilskudd fra vil bli representert i styringsgruppen.

For nærmere omtale av organiseringen, henvises det til vedlagte prosjektbeskrivelse.

Forprosjektet kan gjennomføres innen en kostnad på 1,5 mill. kr.

Det er Notodden kommune som søker om prosjektmidler og vil være ansvarlig for at prosjektet gjennomføres i samsvar med forutsetningene.

Kontaktopplysninger

Funksjon	Navn	Adresse/poststed	Mobil
Søker / Prosjekteier	Notodden kommune Org.nr:938583986	Teatergata 3 3674 NOTODDEN	97180480
Kontakt- person	Rådmann Svein Aannestad	Teatergata 3 3674 NOTODDEN	97180480
Prosjekt- leder	Knut Iver Skøien	Hoffsveien 4 0275 OSLO	93243139

Mottatt offentlig støtte tidligere: Ja

Notodden kommune har mottatt støtte til prosjekter på andre områder.

Spesifikasjon

Bakgrunn

Prosjektet ble igangsatt høsten 2015 og gjennomført som en mulighets- og lokaliseringsstudie med økonomisk støtte fra Telemark og Vestfold fylkeskommuner. En rekke aktuelle lokaliteter ble vurdert samtidig som behov, ringvirkninger og videre arbeid for å realisere anlegget ble utredet.

I juni 2017 presenterte prosjektet sin rapport, som konkluderte med at området Leivstein i Notodden ville egne seg best og anbefalte at det gjennomføres et forprosjekt for denne lokaliteten.

Prosjektmål

Forprosjekt omfatter følgende hovedtemaer:

En grov teknisk visjonsplan

En forretningsplan

Forankring

Motorsportorganisasjonene Kongelig Norsk Automobilklubb (KNA), Norsk Motor Klubb (NMK), Norges Bilsportforbund (NBF) og Norges Motorsportforbund (NMF) har samarbeidet for å utrede og legge til rette for et nytt, større asfaltbaneanlegg for bil- og motorsykkelsport i BTV-regionen vest for Oslofjorden.

Kommunestyret i Notodden slutter seg til forslag om finansiering og organisering av forprosjekt for et mulig motorsportanlegg med asfaltbane i Notodden og bidrar med kr. 300.000 til forprosjekt.

Prosjektorganisering

Forprosjektet vil bli organisert med:

Prosjektgruppe

Styringsgruppe

Referansegruppe

De instanser det søkes om tilskudd fra vil bli representert i styringsgruppen. For nærmere omtale av organiseringen, henvises det til vedlegg.

Samarbeidspartnere

Kongelig Norsk Automobillklubb

Norsk Motor Klubb

Norges Bilsportforbund

Norges Motorsportforbund

Telemark fylkeskommune

Vestfold fylkeskommune

Buskerud fylkeskommune

Notodden kommune

Andre kommuner i regionen

Motorsportklubber

Andre idrettsorganisasjoner

Idrettskretser

Idrettsråd

Reiseliv og næringsliv, herunder organisasjoner for disse

Grunneiere og hjemmelshavere

Andre interessenter

Aktiviteter

Teknisk visjonsplan vil bli utarbeidet med bistand fra en anerkjent, internasjonal banedesigner. Vi kjenner til tre slike selskaper som har arbeidet med til svarende anlegg i Norge, og det finnes så vidt vi vet ingen norske miljøer som har den kompetansen vi etterspør.

Hensikten med dette arbeidet er å fastlegge alle elementene i anlegget på et grovt nivå, men likevel tilstrekkelig til at man kan fast slå at løsningene er teknisk gjennomførbare, vurdere kostnadsnivå og få et bilde av støy- og andre miljøvirkninger. Alt arbeid gjennomføres med tanke på internasjonale godkjenningsregler, som samsvarer med de reglene de norske forbundene bruker.

Visjonsplanen gir hastighetsprofiler, 3Dmodell og andre tegninger og illustrasjoner som kan brukes til presentasjon av prosjektet. Arbeidet gjøres med en viss tilstedeværelse i Notodden for at designerne skal befareområdet og sette seg inn i behovene og ideene fra interessentene, for eksempel i en workshop og/eller møter.

Forretningsplanen skal vise hvordan prosjektet kan gjennomføres på en økonomisk bærekraftig måte. Planen vil bli utarbeidet av en ekstern konsulent med kompetanse på prosjekt-, utbyggings- og driftsøkonomi. Forretningsplanen må få input fra både den tekniske visjonsplanen og fra

interessenter, samarbeidspartnere og brukere. For at forretningsplanen skal bli best mulig vil det kreves god medvirkning fra hele prosjektorganisasjonen.

Målgrupper

Prosjektet skal ha et høyt ambisjonsnivå når det gjelder idrettslig flerbruk og bruk som kan støtte opp under regionalt nærings og samfunnsliv.

Et stort motorsportanlegg vil kunne brukes i arbeid for å forbedre trafiksikkerhet, og anlegget på Leivstein bør planlegges for slike funksjoner.

Mye av tankegangen og teknologien rundt mobilitet er for tiden i endring. Motorsportanlegget må fange opp dette, og bygge opp under næringssynergier knyttet til teknologi samt fremtidsrettede og miljøriktige teknologier.

Resultat

Visjonsplanen gir hastighetsprofiler, 3D-modell og andre tegninger og illustrasjoner som kan brukes til presentasjon av prosjektet.

Hovedinnholdet i forretningsplanen vil være:

Forretningside/visjon

Behovsvurdering– både innen motorsport og annen bruk

Ringvirkninger

Planlagt anleggsutbygging med kostnader, vurdering av utbyggingstrinn og andre nødvendige investeringer i ekstern infrastruktur m.m.

Organisering og forretningsmodell– for fasene etter forprosjektet

Finansieringsplan og driftsbudsjett

Prosjektrisiko

Effekter

Forprosjektet skal gi et godt grunnlag for vurderinger og beslutninger om fremtidig motorsportanlegg med asfaltbane på Notodden.

Tids- og kostnadsplan

Tidsplan

Forprosjektet skal i hovedsak gjennomføres ved kjøp av nødvendig konsulentttjenester. Teknisk visjonsplan, forretningsplan og juridisk bistand vil foregå parallelt i prosjektperioden.

Kostnadsplan

Tittel	2018	2019	2020	SUM
Forretningsplan - konsulent	300 000			300 000
Juridisk bistand	50 000			50 000
Prosjektledelse	350 000			350 000

Reguleringsplan og planprogram - konsulent	100 000	100 000
Teknisk visjonsplan - konsulentbistand	700 000	700 000
Sum kostnad	1 500 000	1 500 000

Finansieringsplan

Tittel	2018	2019	2020	SUM
Buskerud fylkeskommune	300 000			300 000
Notodden kommune	300 000			300 000
Telemark fylkeskommune	350 000			350 000
Telemark Utviklingsfond	250 000			250 000
Vestfold fylkeskommune	300 000			300 000
Sum finansiering	1 500 000			1 500 000

Geografi

807-Notodden

Vedleggsliste

Dokumentnavn	Filstørrelse	Dato
Brev sammendrag Søknad om tilskudd til motorsportanlegg med asfaltbane på Notodden.pdf	529 103	27.06.2018
Mulighetsstudie for regionalt asfaltbaneanlegg for motorsport.pdf	39 150 219	27.06.2018
Prosjektbeskrivelse - forprosjekt motorsportanlegg med asfaltbane på Notodden.pdf	3 892 963	27.06.2018
Støtteerklæring til regionalt asfaltbaneanlegg på Notodden.pdf	188 747	27.06.2018
Vedtak Notodden kommunestyre.pdf	239 363	27.06.2018

Fra: [Knut Iver Skoien](#)
Til: [Terje Bakka](#)
Kopi: [Tom Hjorth](#)
Emne: Re: Fwd: SV: Asfaltbaneprosjektet
Dato: onsdag 1. august 2018 13.11.41

Hei

Jeg viser til de spørsmålene du har stilt i e-poster til Notodden kommune v/Tom Hjorth 30. og 31.07.2018.

Jeg er glad for at vi får anledning til å gi opplysninger som kan supplere søknaden, fordi søknaden ikke gir et helt riktig bilde av prosjektet slik det gjennomføres nå.

1. Spørsmål om eventuelle overskridelser besvares av Notodden kommune.
2. Det forprosjektet Notodden kommune nå søker om midler til er en videreføring av en mulighetsstudie som ble gjennomført av de fire nasjonale motorsportorganisasjonene Norges Bilsportforbund (NBF), Kongelig Norsk Automobilklub (KNA), Norsk Motor Klubb (NMK) og Norges Motorsportforbund (NMF), der NMF hadde prosjektledelsen. Vestfold og Telemark fylkeskommuner ga støtte til mulighetsstudien.

Det var i utgangspunktet lagt opp til at de samme organisasjonene skulle videreføre arbeidet i et mer konkret forprosjekt etter at lokaliteten ble bestemt. Arbeidet med forprosjektet ble igangsatt like etter sommeren 2017. I løpet av høsten 2017 ble det klart at de nasjonale motorsportorganisasjonene ikke så det som forenlig med sine roller å gjennomføre forprosjektet. Deres anbefaling var å overlate forprosjektet til lokale og regionale motorsportinteresser. Jeg hadde imidlertid påtatt meg å lede prosjektet som privatperson, og fikk etablert en prosjektgruppe med engasjerte og kompetente medlemmer fra tre lokale motorsportklubber. Denne prosjektorganiseringen er diskutert med Vestfold og Telemark fylkeskommuner og Notodden kommune, som har gitt støtte til forprosjektet.

NMF har derfor ingen rolle i prosjektet annet enn at de blir invitert til å delta i en referansegruppe. Jeg har et tillitsverv som leder av et fagutvalg for anlegg, miljø og teknologi i NMF. Dette er også vurdert både i NMF og i asfaltbaneprosjektet, og vil bli håndtert slik at eventuelle habilitetsproblemer unngås. Det er altså som privatperson jeg leder asfaltbaneprosjektet, og ikke som representant for NMF.

3. Finansieringen av forprosjektet er lagt opp med en betydelig egeninnsats fra de fem medlemmene i prosjektgruppen i tillegg til de offentlige bidragene. Notodden kommune og Notodden Utvikling AS (NUAS) har også lagt inn mye arbeid for å tilrettelegge og utføre noen oppgaver i prosjektet (som blant annet å søke om midler og å være kontraktspart ved tjenestekjøp). Tilskuddene brukes til å dekke kjøp av spesialisttjenester og direkte utgifter. Det har vært foreslått fra prosjektgruppen å sette av 50.000 kr for å kompensere prosjektleder for det arbeidet som ble utført frem til prosjektgruppen ble etablert. Dette blir bare aktuelt hvis det er budsjettdekning for det. Ut over dette skal alt arbeid i prosjektgruppen være frivillig innsats.

4. Det finnes i dag tre store asfaltbaner for motorsport i Norge, og ingen av dem er bygd, eid eller drevet av kommuner. Det er heller ingen av de kjente prosjektene som tar sikte på å bygge slike baner som legger opp til kommunalt eierskap. Selv om kommuner bygger, eier og driver mange idrettsanlegg, er det lite trolig at Notodden kommune vil få en slik rolle her, selv om det ikke kan utelukkes helt.

Spørsmålene rundt dette er nokså kompliserte, og det finnes mange muligheter og eksempler på løsninger. Et stort asfaltbaneanlegg er avhengig av en viss andel kommersiell drift i tillegg til de rene idrettsaktivitetene for å være økonomisk bærekraftig. Dette gjør det annerledes enn mange andre idrettsanlegg. Prosjektgruppen legger opp til å behandle dette grundig i forretningsplanen.

5. Forprosjektet har hittil fått tilskudd på til sammen 1 mill. kr fra Notodden kommune, Vestfold fylkeskommune og Telemark fylkeskommune. Buskerud fylkeskommune avsto søknaden om tilskudd.

Foreløpig legger vi opp til å disponere midlene slik:

Banedesign: 820.000 kr (inngått kontrakt på 65.000 euro + mva + reiseutgifter)

Støykartlegging (ikke avtalt): 100.000 kr

Presentasjonsmaterieill: 5000 kr

Prosjektgruppen (inkl. prosjektledelse): 65.000 kr

Digitalt kart (innkjøpt av prosjektgruppen): 10.000 kr

Som det fremgår av dette, vil det aller meste gå til tekniske spesialisttjenester. På grunn av det knappe budsjettet, kan jeg blant annet nevne at prosjektgruppen er enige om å ikke be om å få dekket egne reiseutgifter i Notodden- og Kongsbergregionen.

Hvis vi får innvilget søknaden til NTU vil vi ha en mye større fleksibilitet, og kunne øke kvaliteten på noe av det forprosjektet skal frembringe. De 100.000 som er satt av til støyvurdering er på langt nær tilstrekkelig til å få utarbeidet realistiske støykart for det banekonseptet vi kommer frem til. Vi mener at det vil være fornuftig å gjennomføre i denne fasen. Det må uansett gjøres oppdaterte støyvurderinger senere, men støy er et så viktig spørsmål at vi bør kunne besvare det så godt som mulig i forprosjektet.

Videre vil et tilskudd fra NTU kunne brukes til spesialisttjenester for forretningsplanen. Vi har kompetente deltakere i prosjektgruppen som kan gjøre mye selv, men både kvalitetssikring og fremstilling av forretningsplanen vil kunne tjene på at vi kan bruke eksterne krefter. Vi har blant annet vært i kontakt med Universitetet i Sørøst-Norge om dette, men har selv sagt ikke kunnet avtale noe uten et budsjett.

6 og 7. Det arealet som ble vurdert i mulighetsstudien lå på Leivstein, i hovedsak vest for den nåværende motocrossbanen. Mulighetsstudien hadde også avmerket et område litt lengre øst, sør for Rossebusletta. Både prosjektgruppen og Notodden kommune ønsket at disse to arealene skulle vurderes i forprosjektet, og kommunen bidro med en omfattende arealvurdering. Det viser seg at både støyutfordringer mot nåværende og planlagt boligbebyggelse, samt mot friluftsområder, samt hensynet til nåværende virksomhet, gjør at Leivstein kan bli vanskelig å gjennomføre. En nærmere vurdering av Rossebu, der motorsportarealet lokaliseres delvis i og delvis sør for det som nå er avsatt til næringsareal, har mange fordeler. Forprosjektet arbeider derfor med dette nå, og har lagt Leivstein bort.

Rossebualternativet kan gi muligheter for å samle motorsportanleggene i Notodden her, og frigi arealer til nåværende motocrossbane og regulert bilsportanlegg på Leivstein til andre formål. Dette er imidlertid ikke hovedfokus i forprosjektet.

Fremdrift:

- Forprosjektet vil bli fullført i løpet av høsten 2018.

- Det verdensledende banedesignfirmaet Tilke fra Tyskland er i gang med konseptstudiet, og vil levere sitt arbeid rundt midten av september.

- Prosjektgruppen vil levere innspill til arealdisponering til Notoddens kommuneplan, som er under revidering. Fristen er 27.08.2018.

- Forretningsplanen utarbeides delvis parallelt med banekonseptet, men er avhengig av input fra dette om kostnader m.m.

- Støyvurderinger er som nevnt ikke avtalt, og må gjennomføres etter at banekonseptet er klart.

- Referansegruppemøte skal planlegges og gjennomføres.

- Tilke vil ha møte og befaring i Notodden, trolig 16.08.2018. Vi holder også fortløpende kontakt med dem.

- Prosjektgruppen informerer om prosjektet, gjennom egen facebook-side og blant annet på flystevne i Notodden i september.

- Prosjektgruppen vil holde kontakt med og informere grunneiere.

- Prosjektgruppen gjennomfører både prosjektgruppemøter og andre møter med interessenter og parter.

- Prosjektgruppen vil levere en rapport som oppsummerer og gir anbefalinger for videreføring, og forhåpentlig er anbefalingen å gjennomføre videre planlegging og utbygging og sette anlegget i drift om ca. tre år.

Tildelte oppgaver:

- Forretningsplanen gjennomføres av prosjektgruppen, der Hans Peter Havdal har hovedansvaret. Vi håper å få midler til å bruke noe ekstern kompetanse i tillegg.
- Prosjektledelse gjennomføres av undertegnede. Det gjøres i hovedsak som frivillig innsats, men arbeidet frem til prosjektgruppen var etablert kan kompenseres hvis budsjettet tillater det.
- Teknisk konsulent: Tilke gjennomfører konseptstudie og masterplan for baneanlegget. Vi vil engasjere en norsk støykonsulent, fordi det norske "regimet" rundt motorsportstøy er spesielt og krevende. Vi har foreløpig ikke henvendt oss til noen firmaer, og håper først å få økt budsjettet slik at dette kan gjøres forsvarlig.

Til sist vil jeg nevne at et stort asfaltbaneanlegg er mer enn et rent idrettsanlegg. Alle slike anlegg har betydelige funksjoner innen trafiksikkerhet - med kjøretrening og sikkerhetskurs for både vanlige trafikanter og spesielle grupper som bl.a. utrykningsetater. Vi tror at banen i Notodden kan gi synergier mot teknologinæringen i regionen, blant annet som demonstrasjons- og testareana for kjøretøyteknologi. Prosjektgruppen har høye ambisjoner for at anlegget skal bli ledende med hensyn til miljø- og energiteknologi i motorsport. Til slutt vil anlegget kunne brukes til events og arrangementer av ulike slag. De fleste slike anlegg har eventfirmaer knyttet til seg for å tilby opplevelser på banen. Anlegget vil bli en betydelig faktor i reiselivet i regionen, mye på grunn av motorsportaktivitet, men kanskje like mye på grunn av andre aktiviteter. Vi mener at trafiksikkerhet, næringssynergi og reiseliv gir grunn til å støtte forprosjektet selv om NTU vanligvis ikke støtter idrettsanlegg.

Ta gjerne kontakt hvis dere har flere spørsmål eller ønsker noen av svarene utdypet.

Med vennlig hilsen
Knut Iver Skøien
Prosjektleder,
Asfaltbane i Notodden
93243139

On Tuesday, 31 July 2018, 4:54:28 PM GMT+2, Tom Hjorth <tom.hjorth@notodden.kommune.no> wrote:

Hei!

Jeg har ferie og er utenlands fram til 9.8. Spørsmål 1 må tas politisk hos oss, men de andre spørsmålene kan vel du svare på med kopi til meg.

Mvh
Tom

Sendt fra min iPad

Videresendt melding:

Fra: Terje Bakka <Terje.Bakka@t-fk.no>
Dato: 30. juli 2018 kl. 16.34.18 GMT+3
Til: Tom Hjorth <tom.hjorth@notodden.kommune.no>
Emne: SV: Asfaltbaneprojektet

Jeg ser på søknaden og skal legge dette frem for styret den 14.08. Det kan bli noen utfordringer da styret har vedtatt at vi ikke skal støtte tiltak i forhold til idrettsanlegg, disse skal få støtte via spillemidler.

Søknad – Telemark utviklingsfond

Søknadsnr.	2018-0014	Søknadsår	2018	Arkivsak
Støtteordning	Telemark Utviklingsfond			
Prosjektnavn	Prosjekt rydding av skog RV 41 - Kviteseid/Nissedal			

Kort beskrivelse

Kommunane Nissedal og Kviteseid har inngått eit samarbeid med Statens Vegvesen og AT Skog om eit ryddeprosjekt av skog langs RV 41 – Telemarksvegen.

Prosjektbeskrivelse

Kommunane Nissedal og Kviteseid har inngått eit samarbeid med Statens Vegvesen og AT Skog om å opne for betre utsikt og ei betre oppleving av den vakre naturen langs RV 41 – Telemarksvegen. Ved å opne vegetasjonen mellom veg og vatn vil ein få eit betre inntrykk av Nisser/Vråvatn og fjella som vil gje ein meir positiv køyreoppleving. I tillegg vil det bety større trafikktryggleik.

Grunnen til prosjektet er todelt:

*Trafikktryggleik: Betre sikt for dei som brukar vegen dagleg til pendling.

*Oppleving: Tilrettelegging for naturoppleving for turistane.

Prosjektet vil vere å rydde kratt og hogge skog mellom vegskulder og vatn. Breidde vil variere etter terreng og mengde med skog. Det vil bli arbeid på ca. 15-20 km av ei totalstrekning på 40 km.

Kontaktopplysninger

Funksjon	Navn	Adresse/poststed	Mobil
Søker / Prosjekteier	Nissedal kommune Org.nr:964964343	Treungvegen 398 3855 TREUNGEN	91628904
Kontakt- person	Hildegunn Rønningen	Treungvegen 398 3855 TREUNGEN	91628904
Prosjekt- leder	Nissedal kommune	Treungvegen 398 3855 TREUNGEN	91628904

Mottatt offentlig støtte tidligere: Ja

Tilskot til etablering av ladestasjonar i Kviteseid og Treungen - via TIN.

Spesifikasjon

Bakgrunn

«Telemarksvegen» er eit samarbeidsprosjekt mellom kommunane langs Rv 41 som vart etablert i 1994. Føremålet er å fremje infrastrukturtiltak og utvikle reiselivs- og næringsverksemd langs vegen. Rv 41 er ein av hovudvegane inn i Telemark og går gjennom kommunane Kviteseid og Nissedal. Mange turistar brukar vegen og ved betre tilrettelegging vil endå fleire bruke denne vegen som eit alternativ frå Sørlandet, inn i landet og vidare vestover eller austover. Utbygginga langs E18 vil i lengre

tid framover gje trafikkutfordringar og blir ein firefeltsveg der det meste av utsikten vil bli betong og stålrekkverk. Ved å velje Rv41 vil ein få litt lengre veg, men flott natur å køyre gjennom, og ulike aktiviteter som t.d. Jettegrytene, Z-museum og Straand Sommarland. Riksveg 41 vil vera eit godt alternativ for reisande som ynskjer å bruke litt tid på reisa.

Det er etablert eit styre og eit bedriftsnettverk langs Rv 41 som samarbeider om å gje tilbod til spesielt barnefamiliar. Omgrepet «Telemarksvegen» omfattar i dag også Seljord kommune og det blir jobba med å forlenge prosjektet til Drammen kommune. Hjartdal og Notodden kommunar stiller seg positivt til dette tiltaket. Målet er at vegen skal bli ein nasjonal opplevingsveg og Statens vegvesen, Telemark fylkeskommune og Aust-Agder fylkeskommune er med i prosjektet.

I 2017 etablert Kviteseid og Nissedal to ladestasjonar i sine kommunesenter for å legge til rette for el-biltrafikk.

Statens Vegvesen skal oppgradere standarden på RV41 framover. I neste NTP er det satt av kr 170 millionar til ulike tiltak, der fire millionar er til reguleringsplanar i 2018 og 2019. Ved løyving i Statsbudsjettet er planlagt oppstart av arbeidet i 2020/21. For å betre sikten med tanke på trafikktryggleik og utsikt for reisande raskt ynskjer SVV å bruke kr. 300 000 i 2018 til dette arbeidet.

Prosjekt mål

Målet er å opne for betre utsikt og ein betre oppleving av den vakre naturen. Ved å opne vegetasjonen mellom veg og vatn vil ein få eit betre intrykk av Nisser og fjella som vil gje ein meir positiv køyreoppleving. I tillegg vil det bety større trafikktryggleik med at det vil bli betre sikt i mange av svingane.

Forankring

Ordførarane i Kviteseid og Nissedal har vore på møte med samarbeidspartnarane og blitt samde om prosjektet. SVV i Telemark har på leiarnivå prioritert prosjektet og er positive til formålet og samarbeidet.

Prosjektorganisering

Statens vegvesen har ansvar for prosjektet. Prosjektleder og entreprenør vil bli AT-skog. Kommunane kontaktar og gjer avtalar med grunneigarane.

Samarbeidspartnere

Kviteseid kommune, Nissedal kommune, Statens Vegvesen og AT-Skog

Aktiviteter

Rydde kratt og hogge skog mellom vegskulder og vatn. Breidde vil variere etter terreng og mengde med skog. Det vil bli arbeid på ca. 15-20 km av ei totalstrekning på 40 km.

Målgrupper

Innbyggjarar, tilflyttrar og turistar

Resultat

Reiselivet er viktige satsingsområde for både Kviteseid og Nissedal kommune. Det er stor hytteutbygging, hotelldrift og reiselivsaktivitet i kommunane. Ved å gjere den vakre utsikten mer tilgjengeleg og auke bruk av RV41, vil det kunne forsterke næringsgrunnlaget til desse verksemdene. Dette vil og gje ringverknader til fleire verksemdar langs vegen.

Effekter

Betre trafikktryggleik, meir tilgjengelege naturopplevingar, auka trafikk og auka attraksjonsverdi.

Tids- og kostnadsplan

Tidsplan

Kommunane har starta arbeidet med grunneigarane.

AT-Skog startar arbeidet så fort avtale med grunneigarar er på plass. Planen er sommar 2018.

Statens Vegvesen startar når skog er rydda/høgd. Planen er i løpet av haust 2018.

Planlagt slutført våren 2019.

Kostnadsplan

Tittel	2018	2019	2020	SUM
Avtalar grunneigarar, planlegging	75 000			75 000
Hogst og rydding	500 000			500 000
Krattkrusing	40 000			40 000
Trafikksikring	25 000			25 000
Sum kostnad	640 000			640 000

Finansieringsplan

Tittel	2018	2019	2020	SUM
01.Egenfinansiering	75 000			75 000
Statens vegvesen	365 000			365 000
Telemark utviklingsfond	200 000			200 000
Sum finansiering	640 000			640 000

Geografi

829-Kviteseid, 830-Nissedal

Vedleggsliste

Dokumentnavn	Filstørrelse	Dato

Søknad – Telemark utviklingsfond

Søknadsnr.	2018-0020	Søknadsår	2018	Arkivsak
Støtteordning	Telemark Utviklingsfond			
Prosjektnavn	Fit For Future			

Kort beskrivelse

Sagamoen Invest AS (51%) og Notodden Utvikling AS (49%) startet i etterkant av konkursen i Norwegian Coating Technology AS (NCT) våren 2017 opp selskapet Bandak NCT AS i samme lokaler som NCT har drevet i mange år. 2017 endte regnskapsmessig ut i balanse men vi så de første månedene at det er betydelig med tiltak som må gjøres for å sette selskapet i en tilstand som sikrer arbeidsplasser og lønnsom drift. Selskapet har vært drevet over mange år uten fokus på forbedringer av produksjonsprosesser.

Prosjektbeskrivelse

Bandak NCT planlegger å starte prosjektet "Fit For Future" hvor man tar sikte på å gjøre investeringer innenfor produksjons- og HMS/ergonomioptimaliseringer og samtidig gjøre ENØK tiltak. Dette for å kunne få til en lønnsom drift samt sikre 35-40 arbeidsplasser på Notodden.

Notodden Industriselskap AS (NIAS) vil gjøre ett separat prosjekt, som for øvrig allerede er påstartet, innenfor ENØK optimalisering av bygg. Dette omfatter på lys i fabrikk og kontorer samt oppvarming av bygg og gjenvinning. Disse tiltakene vil gi Bandak NCT vesentlige besparelser innenfor energiforbruk.

Innenfor produksjonsoptimaliseringer så omfatter prosjektet både fjerning av gammelt utstyr som ikke er i bruk, eller som det ikke lengre er hensiktsmessig å drifte, samt investering i nytt utstyr. Dette vil omfatte HMS/Ergonomiske tiltak, logistikk og nytt produksjonsutstyr.

Kontaktopplysninger

Funksjon	Navn	Adresse/poststed	Mobil
Søker / Prosjekteier	Bandak NCT AS Org.nr:919031808	Merdevegen 4 B 3676 NOTODDEN	90689534
Kontakt-person	Joar Ajer	Merdevegen 4 B 3676 NOTODDEN	90689534
Prosjekt-leder	Joar Ajer	Merdevegen 4 B 3676 NOTODDEN	90689534

Mottatt offentlig støtte tidligere: Nei

Spesifikasjon

Bakgrunn

Ila det året Bandak NCT har vært i operativ drift så har vi som eiere lært mye om teknisk overflatebehandling. Vi har også erfart at Bandak NCT og dets tidligere eiere (NCT) ikke har gjort det

man burde kunne forvente med tanke på normale vedlikeholdsinvesteringer og fjerning av utstyr som ikke lengre er i bruk. Da vi kom inn som nye eiere i mai 2017 etter konkursen i NCT så var det ikke mulig av tidsmessige årsaker å gjøre en grunding vurdering av tilstand på utstyr samt hva som det var nødvendig å gjøre noe med før overtakelsen. Vi har også erfart at NIAS som huseier ikke har gjort det som man kan forvente mht. nødvendig vedlikehold og oppgradering av bygg.

Totalen av dette gjør at det er behov for kapital til selskapet for å sikre en lønnsom drift på Notodden samt sette selskapet i stand til å opprettholde 35-40 arbeidsplasser.

Bandak NCT har i området 100 kunder fra store deler av Norge samt også noe fra Sverige og Danmark. Kjentegnet er at i de aller fleste tilfeller så ender sluttproduktet hos enten Kongsberg Defence & Aerospace, TechnipFMC eller Aker Solutions. Det er ingen selskaper i Norge som kan levere omfanget av overflatebehandling slik Bandak NCT gjør. Det at man har både kjemiske prosesser samt lakking innenfor 4 vegger gjør dette selskapet unikt i Norge. Det finnes kjemiske prosesser som det ikke er andre leverandører av globalt.

Bandak NCT er således en svært viktig leverandør til ett betydelig antall mekaniske selskaper i Norge hvor flere av de ligger i Telemark. Ett bortfall av Bandak NCT, helt eller delvis vil komme til å gi en betydelig negativ effekt på flere aktører, inklusive Kongsberg gruppen som i enkelte tilfeller ikke har andre alternativer en Bandak NCT.

Prosjektmål

Fit For Future's målsetting er å "oppgradere" Bandak NCT AS til fortsatt å være Norges mest komplette overflatebehandlingsselskap innenfor de områder man driver i dag. Vi ønsker å drive ett sunt selskap både med tanke på HMS og økonomi og ser behov for å gjøre betydelige investeringer for å komme i posisjon til dette.

Forankring

N/A

Prosjektorganisering

Prosjektet vil involvere organisasjonen og vil i det daglige bli ledet av Site Manager i Bandak NCT. Det vil bli opprettet en styringsgruppe hvor Daglig Leder Joar Ajer og Styreformann Bjarne Moursund vil være deltagere. Det vil bli flere mindre prosjekter med sin egen definerte fremdrift og økonomi/budsjett.

Samarbeidspartnere

Diverse leverandører.

Innovasjon Norge bidrar med ett lån på 2,5 mill (allerede besluttet hvorav 1 mill er utbetalt i juli). SB1 vil bidra med ett lån på 0,5 mill i tillegg til de 2,5 mill de har lånt oss allerede. Notodden Industriselskap har besluttet å kompensere Bandak NCT med 0,5 mill for merutgifter selskapet har hatt som følge av byggets tilstand. Kongsberg Gruppen vil kompensere inntil 200.000 per måned fra og med 01.07.2018 tom 31.12.2019 for å opprettholde en del spesielle kjemiske prosesser. Dette vil bli avregnet i forhold til omsetning per måned. Avregning vil bli gjort hvert kvartal. Notodden

Utvikling AS er med på en emisjon og går inn med 1 mill, Sagamoen Invest AS går inn med 0,5 mill i ny egenkapital (begge har betalt inn til selskapet i juli måned).

Aktiviteter

Ny kjemilinjje

Oppgradering av vaskestasjon

Conveyersystem i lakkeringsanlegget

Layout-endringer for optimalisering av internlogistikk

Prosjektledelse

Egeninnsats operatører (flytting/oppgradering av utstyr)

Målgrupper

N/A

Resultat

Ett lønnsomt og solid selskap med 35-40 arbeidsplasser. Målet er å levere kvalitetsprodukter til konkurransemessige priser samt tilby en del unike prosesser/tjenester spesielt rettet mot Kongsberg miljøet.

Effekter

Prosjektet og delprosjektene vil ha sin egen fremdriftsplan og økonomisk ramme. Disse vil bli fullt opp av styringsgruppen på månedlig basis, og oftere ved behov.

Tids- og kostnadsplan

Tidsplan

N/A

Kostnadsplan

Tittel	2018	2019	2020	SUM
01.Personalkost	600 000	600 000		1 200 000
02.Innkjøpte tjenester				0
03.Utstyr	1 460 000	6 000 000		7 460 000
04.Andre kostnader	150 000			150 000
Sum kostnad	2 210 000	6 600 000		8 810 000

Finansieringsplan

Tittel	2018	2019	2020	SUM
01.TUF Finansiering				0
02.Annen offentlig finansiering				0
03.Privat finansiering	960 000	6 600 000		7 560 000
Telemark Utviklingsfond	1 250 000			1 250 000

Sum finansiering	2 210 000	6 600 000	8 810 000
-------------------------	------------------	------------------	------------------

Geografi

807-Notodden

Vedleggsliste

Dokumentnavn	Filstørrelse	Dato

Opplysninger om selskapet

Navn	Sustaintech AS
Adresse	Blokkhusvegen 6, 3950 Brevik
Organisasjonsnr.	917787891
Kontaktperson	Trond Ingebretsen
Telefon	95796446
Mailadresse	Trond.ingebretsen@sustaintech.no
Hjemmeside	www.sustaintech.no (ikke aktiv pt)
Eiere/eierbrøk	Tikon AS, Sundet Invest AS, Futura Seg AS (1/3 hver)

1: Presentasjon av søker

- Sustaintech er et miljøteknologiselskap som skal bidra til bærekraftige løsninger for samfunn og industri. Sustaintech har over tid jobbet med utvikling av teknologi for å rense utslipp av miljøskadelige farmasøytiske produkter til naturen. Sustaintech har gjennomført markedsanalyser og avklart mulige hovedmarkeder for våre produkter:

- Kommunale renseanlegg - rensing av utslipp som følge av menneskers medisinbruk. Nasjonalt og internasjonalt.
- Bruk av farmasøytiske produkter i akvakultur og landbruk. Nasjonalt og internasjonalt.

Sustaintech har et pågående prosjekt i samarbeid med produsent av medisiner til fiskeoppdrett der målet er å utvikle skalerbare renseanlegg som kan brukes til å fjerne alle rester etter bruk av et bredt spekter av farmasøytiske produkter (blant annet lakselus). Dette vil redusere næringens miljøbelastning og vil i tillegg kunne gi bedre fiskehelse og styrke næringens økonomi.

Sustaintech ble etablert høsten 2016 og har pågående prosjekter støttet av industriell partner, skattefunn og Oslofjordfondet.

Sustaintech prioriterer utvikling av produkter innen akvakultur og vil sikre at vi kan levere til dette markedet.

- Kort om idehaverne; bakgrunn, relevante erfaringer, mv
Vegard Heggem - Vegard har jobbet som leder med både operativt ansvar og strategisk utvikling, herunder arbeid med endringsprosesser, investeringsprosjekter, teknologiverifiseringer og utvikling av produksjonsorganisasjoner. Vegard har inngående erfaring med myndighetsarbeid rundt konsesjoner for drift, utslipp og håndtering av farlig avfall. Hans arbeidserfaring er fra Vistin Pharma, Jakobs Engineering, Aker Borgestad Operation, Borealis og ABB. Vegard er utdannet på NTNU.
Bjørge Fredheim – Bjørge er utdannet marinbiolog med økologi i arktiske strøk som tema i hovedfagsoppgaven fra UiO. Parallelt med studiene startet han opp virksomhet innen sikkerhet og dette har utviklet seg til å bli et stort konsern med kunder og ansatte i Norden. Av relevant yrkeserfaring nevnes seniorforsker i sikkerhet og miljø ved Norsk Hydros konsernforskningssenter og konserndirektør i Nokas med ansvar for en av konsernets to divisjoner. Nåværende ansvarsområde er forretningsutvikling og innovasjon i Nokas konsern. Bjørge holder seg faglig oppdatert gjennom å være sensor for masterstudenter ved UiO.
Trond Ingebretsen - Trond har jobbet som leder med både operativt ansvar og strategisk utvikling, herunder prosjektledelse, arbeid med kontinuerlige endringsprosesser, konkurranse-kraftprosesser, innovasjonsprosesser. Trond har lang erfaring i samarbeid med

lokale, regionale og statlige myndigheter og med mediehåndtering. Hans arbeidserfaring er fra Nokas, Schlumberger og Imatis. Trond er utdannet på NTNU, linje for energi og miljø.

2: Prosjektbeskrivelse

- Hva er konseptet, produktet, tjenesten, mv – og hvilket behov dekkes i markedet?

Medisin mot lakselus inneholder potensielt miljømessig skadelige molekyler. Samarbeidspartner er produsent og leverandør av farmasøytiske produkter som utvikler nye medikamenter for oppdrettsmarkedet. Lakselus utvikler resistens mot medikamenter. Det må utvikles stadig nye medisiner gjennom krevende prosesser. Veksten i produksjon av oppdrettsfisk begrenses ved manglende kontroll på lakselus.

Sustaintech utvikler renseanlegg for å fjerne rester av medisiner i vannet. Med bruk av denne renseteknologien, vil medisinen mot lakselus kunne benyttes uten at den har miljøskadelig effekt.

Hovedprosjektet skal gjøre selskapet i stand til å levere en komplett operasjon for medikamentell behandling mot lakselus.

- Status på arbeidet med ideen så langt; herunder produkt/markedsstrategi, samarbeidspartnere/eiere.

Renseanlegget består av å sette sammen ulike kjente komponenter fra ulike applikasjoner og bruksområder foruten noe nyutvikling på detaljkomponenter. Vi har i vår utvikling benyttet to kjente teknologier for å rense drikkevann, kombinert med strømnings tekniske og byggetekniske løsninger fra oljeproduksjon. Tilsammen gir dette en nyhet som også gir gode resultater for å fjerne medisinrester fra saltvann.

Sustaintech har med finansiering fra industriell partner gjennomført et «proof of concept» prosjekt, som innebærer laboratorieforsøk med Sintef i Trondheim og i samarbeid med Nibio (Norsk institutt for bioøkonomi) og Veterinærinstituttet. Resultatene er oppløftende. Pilot (også finansiert av industriell partner) er under bygging på Herøya og er planlagt ferdig bygget og testet ca 1/10. Pilot bygges i størrelsesorden 1/5 av fullskala anlegg.

Vi har også pågående et kvalifiseringsprosjekt hos Oslofjordfondet, der Sustaintech i samarbeid med Sintef gjennomfører ytterligere optimaliseringsforsøk og tester. Dette prosjektet er ferdig ca 1/10.

Sustaintech har pågående skattefunnprosjekt for perioden 2018-2020.

Markedet som adresseres vil i første fase være fiskeoppdrett i Norge. Deretter vil vi lansere produktene internasjonalt, da tilsvarende utfordringer er i alle land med større havbasert fiskeoppdrett (Chile, UK, Canada, Panama, blant andre).

Etter å ha kommet over i en driftsfase på markedet for fiskeoppdrett, vil ytterligere utvikling gjøres for å kunne fjerne medisinrester fra kommunale renseanlegg, nasjonalt og internasjonalt.

- Hvilke utviklingsaktiviteter inngår i den satsningen som skal gjennomføres?

Sustaintech planlegger en Horizon 2020 søknad (SMB fase 2). Dersom dette innvilges vil alle selskapets utviklingsaktiviteter for å komme frem til et fullskala komplett og ferdigtestet produkt klart for markedet være dekket. Selskapet vil da ha et fullt operasjonelt, fullskala anlegg, såkalt operasjonell pilot. Dette anlegget vil være fullt ut funksjonelt, men vil kunne ha redusert automatiserings- og analysefunksjon for eksempel. Målet med en slik er å denne sette i prøveproduksjon hos fiskeoppdretter i en periode. Neste fase etter denne er å produsere en rekke anlegg og idriftsette fortløpende.

Utover utviklingsaktiviteten har selskapet behov for noe egenkapital. Dette søkes gjennom rettet emisjon, der industriell partner (Pharmaq AS), Proventia og TUF er invitert til å delta. Den kapitalen som innhentes gjennom denne emisjonen, skal dekke selskapets løpende utgifter i perioden ut 2019.

- Andre forhold ved prosjektet som er viktig.

Sustaintech jobber med patentering eller annet hemmelighold for å sikre våre immaterielle rettigheter og ber om at sensitivt innhold behandles konfidensielt.

3: Markedet

Litt mer om markedet:

- Hvem er kundene?
 1. Alle fiskeoppdrettere i farvann med lakselus, dvs i realiteten alle anlegg med laks og ørret i sjø.
 2. Alle kommunale renseanlegg.
- Hvem er evt. konkurrenter?

Fisk: Annen teknologi mot lakselus (Thermolicer, børsteløsninger, laserbehandling, luseskjørt med flere).

Andre aktører som utvikler nye medisiner til næringen som kan tenkes å utvikle løsninger for å hindre negativ miljøpåvirkning av egen medisinbruk.
- Markedskanaler?

I samarbeid med industriell partner som har et etablert salgs- og markedsapparat.
- Hvor skal produkt/tjeneste selges (geografi)?

Norge først (størst problem med lakselus pt er vestlandet). Deretter internasjonalt til land med etablert fiskeoppdrett (Chile, Canada, UK, Panama mfl).
- Erfaringer fra evt markedssonderinger/testsalg?

Sustaintech er i pågående dialog med industriell partner om forretningsmodell, prising etc. Det oppleves som at det er stor interesse.

4: Risikopunkter i prosjektet/fasen

Kritiske suksessfaktorer, risikoforhold, øvrig forhold knyttet til satsningen som spesielt bør nevnes.

Vi er sårbare for at ny medisin som utvikles av industriell partner faktisk virker og får godkjenning til bruk. Partner er avhengig av vårt renseanlegg og innlemmer dette nå i sine søknader til myndighetene.

5: Konkurransen

Er det andre som driver med noe tilsvarende i Grenland?? Hvis ja; hvordan skiller ditt konsept seg fra konkurrentene?

Nei.

6: Arbeidsplasser

Hvor mange arbeidsplasser i Grenland kan en vellykket gjennomføring føre til – direkte og indirekte. Gjør estimat over en fireårsperiode (se også skjema under). Gjerne også noen perspektiver utover fireårsperioden. Si evt. også noe om kvalifikasjoner på de som ansettes i forbindelse med satsningen.

Arbeidsplasser lokalt vil skapes gjennom:

- Utvikling, test, design. Typisk master / bachelor nivå. Fag: Industriell design, kjemi, material, automatisering, biologi.
- Engineering. Bygging og dokumentasjon. Bachelor nivå. Fag: Maskin, automasjon.
- Produksjon av anlegg. Bygging. Fagarbeidere. Sveis, stål, rør, elektro.
- Administrasjon, salg, marked, økonomi, IKT. Master / bachelor nivå.

Arbeidsplasser vil skapes nær kundene gjennom:

- Drift / operasjon av anlegg. Marint personell. Veterinær. Servicepersonell. Fagutdannet. Ufaglært (?).

Vi ser for oss at i løpet av fireårsperioden er vi et selskap lokalt med ca 15-20 ansatte, foruten det som kommer av innkjøpte tjenester. Dersom man blir suksessfylt med fiskemarkedet og kommer over i driftsfase innen markedet for kommunale anlegg (4-8 år frem), kan man se for seg en lokal utvikling som minst har dobling, deretter tror vi at ytterligere vekst i arbeidsstokk vil være nær kundene, dvs gjennom avdelinger i de ulike geografiske områder installasjoner skjer.

7: Økonomi

Resultat/likviditetsbudsjett/finansiering/årsverk – understreker at dette skal være **«best guess» estimer**. NB! Legg merke til at noen estimer knytter seg til den omsøkte satsningen/prosjektet, og andre estimer omfatter totaltall; dette gjelder spesielt for etablerte bedrifter.

	2018	2019	2020	2021
Inntekter fra satsningen:	2 000	4 000	16 000	31 000
Lønn, sosutg, mv – eget personell knyttet til satsningen:	2 500	6 000	8 000	10 000
Sum alle direkte betalbare <u>eksterne</u> kostnader knyttet til satsningen, herunder innleie av eksternt personell (spesifikasjon fremgår av pkt 2 over)	2 000	4 000	4 000	6 000
Driftsresultat knyttet til satsningen: (overskudd/underskudd) (EBITDA)	-3 000	-7 000	1 000	11 000
Antall totale årsverk knyttet til satsningen:	6	12	15	20

Telemark Utviklingsfond
V/ Terje Bakka
Postboks 2844
N-3702 Skien

Porsgrunn 6/8 2018

Invitasjon til eierskap i Sustaintech AS

Det vises til møter i sakens anledning.

Sustaintech AS inviterer med dette Telemark utviklingsfond (TUF) og Proventia til å delta i en rettet emisjon i selskapet med formål å bidra til at selskapet blir et bærekraftig og varig miljøteknologiselskap i Porsgrunn.

SustainTech er et miljøteknologiselskap som skal bidra til bærekraftige løsninger for samfunn og industri. Selskapet skal utvikle og levere tjenester og produkter som vil bidra til konkrete miljøforbedringer, i flere markedsområder både nasjonalt og internasjonalt. Lykkes selskapet, er det potensiale for et betydelig antall arbeidsplasser i Telemark.

Selskapet har et pågående prosjekt der vi fjerner medisinerester fra vann og hvor vi samarbeider med et selskap (Pharmaq AS) innen akvakultur. Dette prosjektet har vist at teknologiske løsninger utviklet av Sustaintech fungerer i laboratorieskala, og det er iverksatt bygging av et pilotanlegg.

Pilotanlegget er finansiert av Pharmaq AS, men for å sikre videre produktutvikling og drift av Sustaintech innhentes kapital i form av rettet emisjon. Sustaintech og Pharmaq har inngått en intensjonsavtale der Pharmaq trer inn som deleier i Sustaintech AS samt at de gis en rett til å spinne av et eget driftselskap som skal operere i et definert marked (akvakultur). Kopi av avtale mellom Sustaintech AS og Pharmaq AS er vedlagt dette brevet.

Da det er behov for ytterligere noe midler, inviteres således TUF og Proventia inn som eiere.

Sustaintech har forslag til følgende modell:

- TUF og Proventia går til sammen inn med MNOK 2 og gis med det en samlet aksjepost på 7,5%.
- Dette gjøres i form av at det inngås en avtale om et konvertibelt lån som konverteres til egenkapital i det tidspunkt Pharmaq innløser sin opsjon. Utbetaling av lånet gjøres i tre like bolker, der det første er ved godkjenning av avtalen (estimert til ca 1/9), det andre etter 3 måneder og det tredje etter 6.
- Når Pharmaq oppretter spin-off selskapet og trer ut av Sustiantech AS, vil eierandelen til øvrige eiere justeres proratarisk.

Vi ser fremt til et fortsatt godt samarbeid.

Med vennlig hilsen



Sustaintech AS
Trond Ingebretsen
Daglig leder

Til Telemark Utviklingsfond

v/Terje Bakka

Vedr. Sustaintech AS.

Sustaintech AS er tilknyttet Industriinkubatoren Proventia AS og har kontorsted i inkubatoren. I vårt styremøte 30. mai presenterte Trond Ingebretsen selskapet og utviklingsplanene fremover. Styret ble bedt om å ta stilling til å delta i en rettet emisjon med inntil kr 1.000.000.

Av habilitetsårsaker deltok ikke Sverre Gotaas eller Rolf Olaf Larsen under behandlingen av denne saken. Det er mulig Sustaintech etablerer seg i industriparken.

Styret synes konseptet ser lovende ut og muligheten for å komme raskt i gang med å sikre finansiering og utvikling av prosessen gjennom samarbeidet med Pharmaq er positivt. Det er positivt at prosessen også har et stort potensial i bekjempelsen av lakselus i tillegg til det opprinnelige konseptet med rensing av medisnavfall i vannavløp.

Proventia har mottatt 2MNOK i presåknmidler fra Innovasjon Norge og styret har gitt daglig leder og styrets nestleder fullmakt til å fremforhandle avtale med Sustaintech AS om aksjekjøp for inntil 1MNOK av disse midlene. Forutsetning for bruk av midlene er at disse matches med tilsvarende midler fra øvrige nye aksjonærer.

Styret i Proventia forutsetter at Sustaintech AS fortsatt skal være tilknyttet inkubatoren under utviklingen av tjenesten/prosessen.

Porsgrunn, 07. august 2018



Jørn Roar Bamle, Daglig leder

Industriinkubatoren Proventia AS

Saksutskrift

Arkivsak-dok. 18/05725-2
Arkivkode 210
Sakshandsamar Line Bosnes Hegna

Saksgang	Møtedato	Saknr
1 Telemark kontrollutval	07.06.2018	14/18

Årsregnskap 2017 TUF

Forslag frå sekretariatet:

Kontrollutvalet har handsama årsrekneskapet og årsmeldinga for 2017 for Telemark Utviklingsfond. Telemark kommunerevisjon IKS har avlagt revisjonsmelding, samt nummerert brev nr 2.

Årsrekneskapet viser eit netto driftsresultat på kr 6 961 037 og eit rekneskapsmessig mindreforbruk på kr 1 501 937.

Kontrollutvalet meiner at presentasjonen av årsrekneskap med tilhøyrande spesifikasjonar og notar tilfredstillar brukarane sitt informasjonsbehov og gjev eit riktig inntrykk av dei forhold som årsmeldinga omhandlar.

Kontrollutvalet viser til revisjonsmeldinga der revisor meiner at årsrekneskapen er avlagt i samsvar med lov og forskrifter og gir eit uttrykk for Telemarks Utviklingsfond si økonomiske stilling 31.12.2017.

Revisor sin rapport til kontrollutvalet følgjer vedlagt. Kopi sendast fylkesutvalet.

Bakgrunn for saka:

Kontrollutvalet skal gje ein uttale til fylkestinget før årsrekneskapet vert vedteke.

Saksopplysningar:

Årsrekneskapet og årsmelding 2017 for Telemark Utviklingsfond følgjer vedlagt.

Vedlegg:

Telemark Utviklingsfond årsregnskap og årsmelding 2017
Revisors beretning
Nummerert brev nr.2

Telemark kontrollutval har handsama saken i møte 07.06.2018 sak 14/18

Møtehandsaming

Utvalget gjennomgikk de skriftlige dokumentene.

Revisor la frem revisjonsberetningen.

Votering

Fremmet tilleggsforslag fra Baksås: Kontrollutvalget vil bemerke at TUF bør se på periodiseringen av ikke avsluttede prosjekter.

Forslag til vedtak med tilleggsforslag enstemmig vedtatt.

Vedtak

Kontrollutvalet har handsama årsrekneskapet og årsmeldinga for 2017 for Telemark Utviklingsfond. Telemark kommunerevisjon IKS har avlagt revisjonsmelding, samt nummerert brev nr 2.

Årsrekneskapet viser eit netto driftsresultat på kr 6 961 037 og eit rekneskapsmessig mindreforbruk på kr 1 501 937.

Kontrollutvalet meiner at presentasjonen av årsrekneskapt med tilhøyrande spesifikasjonar og notar tilfredstillar brukarane sitt informasjonsbehov og gjev eit riktig inntrykk av dei forhold som årsmeldinga omhandlar.

Kontrollutvalet viser til revisjonsmeldinga der revisor meiner at årsrekneskapen er avlagt i samsvar med lov og forskrifter og gir eit uttrykk for Telemarks Utviklingsfond si økonomiske stilling 31.12.2017.

Kontrollutvalget vil bemerke at TUF bør se på periodiseringen av ikke avsluttede prosjekter.

Revisor sin rapport til kontrollutvalet følgjer vedlagt. Kopi sendast fylkesutvalet

RETT UTSKRIFT
DATO 11.juni.2018