



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

Saksliste styremøte nr 3-2018 01.07.2019

TELEMARK UTVIKLINGSFOND



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

INNHOLDSFORTEGNELSE

SAK NR 6/2019 GODKJENNING STYREREFERATER	5
1.1. Forslag til vedtak	5
1.2. Vurdering av daglig leder	5
1.3. Vedtak i styret.....	5
 SAK NR 7/2019 DISPONERING AV UDISPONERTE MIDLER I INVESTERINGSREGNSKAPET FRÅ 2018.....	 5
1.4. Forslag til vedtak	5
1.5. Vurdering av daglig leder	5
1.5.1. Bakgrunn for saken	5
1.6. Vedtak i styret.....	5
 SAK NR 8/2019 MSG	6
1.7. Forslag til vedtak	6
1.8. Orientering fra daglig leder.....	6
1.9. Søknad om lån på 1,25 MNOK	8
1.9.1. Vurdering av habilitet.....	8
1.9.2. Vurdering i forhold til TUF sitt formål.....	8
1.9.3. Vurdering i forhold til planstrategier.....	8
1.9.4. Forhold til ESAS støttereglement	8
1.9.5. Vurdering av daglig leder	9
1.9.5.1. Sammendrag.....	9
1.9.5.2. Likviditetsbehovet.....	10
1.9.5.3. Mulighet for å gi støtte innenfor ESAS regelverk	10
1.9.5.4. Markedsinvestorprinsippet og lån	11
1.9.5.5. Bedrifter i krise	11
1.9.5.6. Spørsmål til ledelsen i selskapet.....	12
1.10. Vedtak i styret.....	13
 SAK NR 9/2019 SØKNAD FRÅ TFK.....	13
1.11. Forslag til vedtak	13
1.12. Vurdering av habilitet.....	13
1.13. Vurdering i forhold til TUF sitt formål.....	13
1.14. Vurdering i forhold til planstrategier.....	13
1.15. Forhold til ESAS støttereglement	13
1.16. Vurdering av daglig leder	14
1.17. Beskrivelse av prosjektet fra søker	14
1.17.1. Kort beskrivelse	14
1.17.2. Prosjektbeskrivelse.....	14
1.17.3. Prosjektmål.....	15
1.17.4. Aktiviteter	15
1.17.5. Målgrupper	16
1.17.6. Resultatmål.....	16
1.18. Kostnad og finansiering	16
1.18.1. Kostnadsplan.....	16
1.18.2. Finansieringsplan	16
1.19. Vedtak i styret.....	16
 SAK NR 10/2019 SØKNAD FRA TELESPINN.....	17



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

1.20.	Forslag til vedtak	17
1.21.	Vurdering av habilitet.....	17
1.22.	Vurdering i forhold til TUF sitt formål.....	17
1.23.	Vurdering i forhold til planstrategier.....	17
1.24.	Forhold til ESAS støttereglement	17
1.25.	Vurdering av daglig leder	18
1.26.	Beskrivelse av prosjektet fra søker	18
1.26.1.	Kort beskrivelse	18
1.26.2.	Prosjektmål.....	19
1.27.	Kostnad og finansiering	20
1.27.1.	Kostnadsplan	20
1.27.2.	finansieringsplan.....	20
1.28.	Vedtak i styret.....	20

SAK NR 11/2019 SØKNAD FRÅ RVL PRODUCT AS 20

1.29.	Forslag til vedtak	20
1.30.	Vurdering av habilitet.....	20
1.31.	Vurdering i forhold til TUF sitt formål.....	21
1.32.	Vurdering i forhold til planstrategier.....	21
1.33.	Forhold til ESAS støttereglement	21
1.34.	Vurdering av daglig leder	21
1.35.	Beskrivelse av prosjektet fra søker	22
1.35.1.	Kort beskrivelse	22
1.35.2.	Prosjektbeskrivelse.....	22
1.35.3.	Prosjektmål.....	23
1.36.	Kostnad og finansiering	23
1.36.1.	Kostnadsplan	23
1.36.2.	Finansieringsplan	23
1.37.	Vedtak i styret.....	24

SAK NR 12/2019 SØKNAD FRÅ ELFO SUBSEA AS 24

1.38.	Forslag til vedtak	24
1.39.	Vurdering av habilitet.....	24
1.40.	Vurdering i forhold til TUF sitt formål.....	24
1.41.	Vurdering i forhold til planstrategier.....	24
1.42.	Forhold til ESAS støttereglement	24
1.43.	Vurdering av daglig leder	25
1.44.	Beskrivelse av prosjektet fra søker	25
1.44.1.	Beskrivelse av planene	25
1.44.2.	Målgruppen.....	26
1.44.3.	Bakgrunnen for etableringen	26
1.45.	Kostnad og finansiering	26
1.45.1.	Kostnadsplan	26
1.45.2.	Finansieringsplan	27
1.46.	Vedtak i styret.....	27

SAK NR 13/2019 SØKNAD FRÅ TELEMARK KILDEVANN 27

1.47.	Forslag til vedtak	27
1.48.	Vurdering i forhold til TUF sitt formål.....	27
1.49.	Vurdering i forhold til planstrategier.....	27
1.50.	Forhold til ESAS støttereglement	27
1.51.	Vurdering av daglig leder	28
1.51.1.	Sammendrag	28
1.51.2.	Vurdering av prosjektet	28
1.51.3.	Betydning for Fyresdal og Telemark	30
1.51.4.	Økonomien i prosjektet.....	30



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

1.52.	Beskrivelse av prosjektet fra søker	31
1.52.1.	Kort beskrivelse	31
1.52.2.	Prosjektmål.....	31
1.52.3.	Aktiviteter	33
1.53.	Kostnad og finansiering	33
1.53.1.	Kostnadsplan	33
1.53.2.	Finansieringsplan	33
1.54.	Vedtak i styret.....	33
SAK NR 14/2019 SØKNAD FRA EPLEBLOMSTEN AS		34
1.55.	Forslag til vedtak	34
1.56.	Vurdering av habilitet.....	34
1.57.	Vurdering i forhold til TUF sitt formål.....	34
1.58.	Vurdering i forhold til planstrategier.....	34
1.59.	Forhold til ESAS støttereglement	34
1.60.	Vurdering av daglig leder	35
1.61.	Beskrivelse av prosjektet fra søker	35
1.61.1.	Beskrivelse av planene	35
1.61.2.	Bakgrunnen for etableringen	35
1.61.1.	Praktisk gjennomføring	35
1.62.	Kostnad og finansiering	36
1.62.1.	Kostnadsplan	36
1.62.2.	Finansieringsplan	36
1.63.	Vedtak i styret.....	37



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

SAK NR 6/2019 GODKJENNING STYREREFERATER

1.1. Forslag til vedtak

Styret godkjenner styrereferater fra styremøte nr 1 og nr 2 i 2019.

1.2. Vurdering av daglig leder

Referater er tidligere utsendt for kommentarer

1.3. Vedtak i styret

SAK NR 7/2019 DISPONERING AV UDISPONERTE MIDLER I INVESTERINGSREGNSKAPET FRÅ 2018

1.4. Forslag til vedtak

Styret vedtar at kr 2.685.000 udisponert i investeringsregnskapet fra 2018 avsettes til ubundne investeringsfond.

1.5. Vurdering av daglig leder

1.5.1. Bakgrunn for saken

Ved en feil ble det ikke lagt frem forslag om å disponere udisponert investeringsregnskap for 2018.

Daglig leder vil foreslå at kr 2.685.000 udisponert i investeringsregnskapet for 2018 avsettes til ubundne investeringsfond.

1.6. Vedtak i styret



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

SAK NR 8/2019 MSG

1.7. Forslag til vedtak

Styret tar avslag på tilbud om egenkapital jfr sak 2/19 til etterretning.

Styret kan ikke imøtekomme søknad om lån til selskapet på nåværende tidspunkt.

Styret vedtar at saksbehandling og søknad blir unntatt offentligheten i samsvar med § 13-2 i offentlighetsloven.

1.8. Orientering fra daglig leder

Styret fattet følgende vedtak i Sak 2/19:

Styret er positive til å investere 6,5 MNOK i en aksjeemisjon som forespurt. Følgende må være på plass i selskapet før en utbetaling kan foretas:

1. *Totalt emisjonsbeløp blir 15 MNOK inkludert konverteringer*
2. *Aksjonærer som har solgt ned fra egne selskaper i tidligere emisjoner må reinvestere 7,5 MNOK*
3. *Innbetaling av lån fra andre 5 MNOK må være gjennomført.*
4. *Innbetaling av lånet på 30 MNOK fra MontinJensen må gjennomføres, dog slik at 15 MNOK skal innbetales samtidig med aksjeemisjon, i samsvar med låneavtalen. (samtidighet)*
5. *Det skal ikke gjennomføres nedbetaling av lån til aksjonærer før tidligst medio 2020*
6. *TUF og Proventia skal ha en styreplass i selskapet sammen.*
7. *Emisjonen er basert på en verdsetting av selskapet til 350 MNOK før emisjonen. Dersom det på et senere tidspunkt gjøres konvertering av MontinJensen lånet hvor aksjekursen er lavere enn en verdsetting på 350 MNOK, vil TUF sin eierandel økes/omregnes til en aksjekurs tilsvarende verdisettingen som gjøres ovenfor MontinJensen.*
8. *MSG Deice AS må ha overført alle patenter og rettigheter til MSG Production AS.*
9. *TUF deltar for øvrig på de vilkår som Proventia legger til grunn.*

Svaret fra MSG var at de ikke kunne innfri alle kravene fra TUF og dermed kunne de ikke akseptere vilkårene i tilsagnsbrevet.

Svaret fra MSG er kopiert inn under:



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

1.9. Søknad om lån på 1,25 MNOK

1.9.1. Vurdering av habilitet

Daglig leder har ingen relasjoner til søker som skulle tilsi at han ikke er habil til å behandle søknaden.

Eva Markseth Lia er styremedlem i Proventia, som har investert i aksjer i MSG. Det er rimelig å anta at hun er inhabil i samsvar med inhabilitetsreglene § 6 første ledd bokstav a. Daglig leder kjenner ikke til andre forhold der noen i styret bør kjenne seg inhabil til å behandle søknaden. Styrets medlemmer vil vurdere habilitet om det skulle være nødvendig.

1.9.2. Vurdering i forhold til TUF sitt formål

TUF skal i hovedsak bidra med midler der en kan se at det etableres arbeidsplasser. Dersom MSG vil greie å komme seg over likviditetskrise vil MSG skape flere arbeidsplasser.

1.9.3. Vurdering i forhold til planstrategier

Fylkeskommunen skal tilrettelegge for vekst i arbeidsplasser, MSG kan bidra til dette.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

1.9.5. Vurdering av daglig leder

1.9.5.1. SAMMENDRAG



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

1.9.5.2. LIKVIDITETSBEHOVET

1.9.5.3. MULIGHET FOR Å GI STØTTE INNENFOR ESAS REGELVERK



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

1.9.5.4. MARKEDSINVESTORPRINSIPPET OG LÅN

I

f

1.9.5.5. BEDRIFTER I KRISE

t



f

TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

1.9.5.6. SPØRSMÅL TIL LEDELSEN I SELSKAPET

1.

r

2.

a.

i.

ii.

iii.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

1.10. Vedtak i styret

SAK NR 9/2019 SØKNAD FRÅ TFK

1.11. Forslag til vedtak

Telemark Utviklingsfond bevilger kr 500.000 til å fremme Vestfold og Telemark virksomheter og fylkeskommunen på ONS 2020

1.12. Vurdering av habilitet

Daglig leder har ingen relasjoner til søker som skulle tilsi at han ikke er habil til å behandle søknaden.

Daglig leder kjenner ikke til forhold der noen i styret bør kjenne seg inhabil til å behandle søknaden. Styrets medlemmer vil vurdere habilitet om det skulle være nødvendig.

1.13. Vurdering i forhold til TUF sitt formål

TUF skal i hovedsak bidra med midler der en kan se at det etableres arbeidsplasser. En messe som ONS 2020 bør gi bedrifter fra vår region stor profileringsgevinst, en må anta at dette kan føre til økning i antall arbeidsplasser. Tiltaket er etter daglig leders syn innenfor regelverket om støtte fra TUF.

1.14. Vurdering i forhold til planstrategier

Fylkeskommunen skal tilrettelegge for vekst i arbeidsplasser, samtidig som fylkeskommunen skal bidra til innovasjon og fornybar energiproduksjon. ONS 2020 blir også en messe med fokus på fornybar energiproduksjon.

1.15. Forhold til ESAS støtterelement

Dette er en bevilgning til Fylkeskommunen. De vurderer selv om bruk av midler er i samsvar med støtterelementet.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

1.16. Vurdering av daglig leder

Vestfold og Telemark fylkeskommune vil sammen planlegge felles stand på ONS 2020. Vestfold har finansiert sin del gjennom Verdiskaping Vestfold. Telemark Fylkeskommune har iflg. Næringsapparatet ikke avsatt midler til et slikt prosjekt. De søker derfor om kr 500.000 fra TUF slik at Telemark kan delta på lik linje med Vestfold Fylkeskommune.

Vestfold Fylkeskommune gjennomførte et tilsvarende prosjekt i 2018 i samarbeid med næringslivet. I Telemark var det Telemark Offshore som hadde ansvaret for Telemark sin stand.

Daglig leder er positiv til søknaden og mener det er riktig at TUF bevilger kr 500.000 til Telemark Fylkeskommune og at det er Fylkeskommunen som skal fronte dette fra Telemark.

Ny fylkeskommune skal i drift fra 01.01.2020, en offensiv mot aktuelle selskaper kombinert med å engasjere flere næringsforeninger i det nye fylket bør danne grobunn for konstruktive samarbeider i årene fremover. ONS 2020 bør være en utmerket arena for å knytte næring og det politiske miljøet tett sammen i et nytt fylke.

1.17. Beskrivelse av prosjektet fra søker

1.17.1. Kort beskrivelse

Telemark fylkeskommune søker om kr. 500 000,- til planlegging og gjennomføring av ONS 2020. Vestfold og Telemark fylkeskommune vil arrangere og legge til rette for en Vestfold og Telemarkstand på ONS 2020.

Tilsvarende søknad fra Vestfold fylkeskommune er til behandling i Verdiskaping Vestfold.

Ved å stå som arrangør av en felles stand vil den nye fylkeskommunen fremstå som næringsoffensiv, samtidig som det vil sikre god deltagelse fra både Vestfold og Telemark.

1.17.2. Prosjektbeskrivelse

Vestfold og Telemark fylkeskommune vil arrangere og legge til rette for en Vestfold og Telemarkstand på ONS 2020.

Baserte på reduksjonen i offshore virksomheten og det grønne skifte jobber industrien meget aktivt med å finne nye markedsområder hvor de kan benytte opparbeidet erfaring, kunnskap og teknologier fra olje og gass leveranser. Denne endringen ser vi også hos arrangøren av ONS, som nå inkluderer og fokuserer på endring, innovasjon og fornybar energiproduksjon.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

Ved å legge til rette for og arrangere en Vestfold Telemark stand på ONS 2020 vil den nye fylkeskommunen:

- Tilrettelegge for at virksomhetene får markedsført sine produkter, erfaringer og kunnskap.
- Tilrettelegge for etablering av ny kontakter og vedlikehold av eksisterende nettverk.
- Knytte sammen virksomhetene og synliggjøre Vestfold Telemark.

Ved å stå som arrangør av en felles stand vil den nye fylkeskommunen fremstå som næringsoffensiv samtidig som det vil sikre god deltagelse fra både Vestfold og Telemark. I tillegg til å involvere virksomhetene/deltagerne bør det også samarbeides tett med næringsforeningene og Telemark Offshore.

For å få en best mulig kvalitet og kostnadsoptimal gjennomføring foreslåes det å gjennomføre ONS 2020 som et prosjekt basert på sammen organisering som Vestfold benyttet på ONS 2018. Budsjettet under er basert på innspill fra ONS og selskapet som designet og bygget standen til Vestfold i 2016.

Det er også tatt høyde for en stand som er på 200m², som er større enn Vestfold sin stand i 2018 (17 virksomheter og 144 m²) og vesentlig større enn standen til Telemark Offshore.

1.17.3. Prosjektmål

Ved å legge til rette for og arrangere en Vestfold Telemark stand på ONS 2020 vil den nye fylkeskommunen:

- Tilrettelegge for at virksomhetene får markedsført sine produkter, erfaringer og kunnskap.
- Tilrettelegge for etablering av ny kontakter og vedlikehold av eksisterende nettverk.
- Knytte sammen virksomhetene og synliggjøre Vestfold Telemark.

1.17.4. Aktiviteter

Vår 2019

- Undersøke interesse, basert på et ønske om å arrangere
- Etablere kontakt med sentrale samarbeidspartnere
- Næringsforeninger, Telemark Offshore, kommunen osv
- Holde av areal på ONS (lav kostnad, gjennomført)

Sommer/høst 2019

- Kontrakt med deltagere, må ha fleksibilitet
- Send ut forespørsel til Stand byggere
- Kanselerings etter 1. oktober, 50% må betales

Vinteren/våren 2020

- Kanselering etter 1. januar, 100% betaling
- Velge leverandør
- Møter/samlinger med deltagere
- Endelig design
- Planlegge delegasjonstur osv



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

1.17.5. Målgrupper

Vestfold Telemark har en rekke virksomheter som har hele eller deler av sin aktivitet rettet mot olje, gass og energi virksomheter nasjonalt og internasjonalt. Det er stor variasjon i størrelse, aktivitet og leveranser fra mindre spesialselskap til kurs og sikkerhetsleverandører og store internasjonale aktører som Equinor, Jotun, Wood Group og ExxonMobil. Telemark offshore har noe mere enn 50 medlemmer og i Vestfold er det et 60 talls virksomheter som har en stor andel av sin aktivitet rettet mot energimarkedet.

1.17.6. Resultatmål

Resultatet av å holde stand sammen med Vestfold FK vil være at våre (Vestfold Telemark) lokale virksomheter får:

- Virksomhetene får markedsført sine produkter, erfaringer og kunnskap.
- Etablering av ny kontakter og vedlikehold av eksisterende nettverk.
- Knytte sammen virksomhetene og synliggjøre Vestfold Telemark.

1.18. Kostnad og finansiering

1.18.1. Kostnadsplan

Tittel	2019	2020	2021	SUM
Diverse ONS		142 269		142 269
Festival laugget		150 000		150 000
Stand design bygging		869 731		869 731
Total arealleie		938 000		938 000
Sum kostnad		2 100 000		2 100 000

1.18.2. Finansieringsplan

Tittel	2019	2020	2021	SUM
Bedrifter		1 120 000		1 120 000
Telemark Utviklingsfond	500 000			500 000
Verdiskapning Vestfold	480 000			480 000
Sum finansiering	980 000	1 120 000		2 100 000

1.19. Vedtak i styret



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

SAK NR 10/2019 SØKNAD FRA TELESPINN

1.20. Forslag til vedtak

Telemark Utviklingsfond bevilger kr 300.000 som tilskudd til Telespinn. Tilskuddet blir bevilget i samsvar med regelverket om bagatellmessig støtte.

1.21. Vurdering av habilitet

Daglig leder har ingen relasjoner til søker som skulle tilsi at han ikke er habil til å behandle søknaden.

Daglig leder kjenner ikke til forhold der noen i styret bør kjenne seg inhabil til å behandle søknaden. Styrets medlemmer vil vurdere habilitet om det skulle være nødvendig.

1.22. Vurdering i forhold til TUF sitt formål

TUF skal primært støtte opp under etableringer der det kan skapes arbeidsplasser. TUF har også som mål å støtte opp under naturbasert næring.

Det er aktuelt å støtte opp under tiltak som kan medføre utvikling av egne produkter innen kjøttproduksjon, fiske, frukt og bær samt næringer som benytter råstoff fra naturbasert næring.

Telespinn vil falle inn under denne definisjonen.

1.23. Vurdering i forhold til planstrategier

Fylkeskommunen ønsker å støtte opp under og videreutvikle landbruksbasert næring. Støtte til Telespinn vil falle inn under slike planer.

1.24. Forhold til ESAS støtterelement

Støtten gis som bagatellmessig støtte i medhold av kommisjonsforordning (EU) nr. 1407/2013 av 18. desember 2013 om anvendelsen av traktatens artikkel 107 og 108 på bagatellmessig støtte, publisert i EU-tidende 24. desember 2013, EUT 2013 L352, s. 1-8, jf. forskrift om unntak fra notifikasjonsplikt for offentlig støtte (FOR 2008-11-14 nr. 1213) § 2.

Telespinn har opplyst om at de har mottatt kr 0 (tilsvarende euro 0) i annen bagatellmessig støtte de to foregående år samt i inneværende år. Med denne tildelingen har Telespinn mottatt kr 300.000 (tilsvarende euro 30.800). Taket for bagatellmessig støtte er således ikke overskredet.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

1.25. Vurdering av daglig leder

Telespinn er en bedrift lokalisert i Svartdal og ble etablert i 2008 de har en økning i omsetning år for år. De har hatt positiv resultatutvikling.

Bedriften har sysselsatt flere årsverk årlig siden oppstarten, med hovedvekt på kvinner, i tillegg til personer på språktrening og andre med spesielle behov. Selskapet har stor betydning for bl.a. integreringsarbeidet i Seljord Kommune.

Bedriften er også et reisemål og dermed en betydning for reiselivet. Det er mellom 30-60 større grupper innom hvert år, for omvisning og foredrag.

Telespinn AS er en kvinnelig gründerbedrift som bidrar spesielt til både lokal og inkluderende sysselsetning. De er svært opptatt av lokalmiljø og samfunnsutvikling og har blant annet et godt samarbeid med Seljord kommune og NAV om utplassering av arbeidstagere og innvandrere med behov for språk og arbeidstrening. Bedriften er et godt eksempel på lokal utvikling og sysselsetting med ny teknologi, basert på det tradisjonelle landbruket.

Daglig leder er av den oppfatning at bedriften bør få støtte på kr 300.000,-. De søker totalt om kr 600.000,- i støtte. Bedriften har også søkt IN om støtte, de bør være støtteberettiget fra IN. Det er å forvente at de oppnår tilnærmet det støttebeløpet de søker om totalt.

Bedriften er en viktig kvinnearbeidsplass som ivaretar både, håndverk, formidling og samtidig en viktig opplærings og språk arena for kvinnelige innvandrere.

1.26. Beskrivelse av prosjektet fra søker

1.26.1. Kort beskrivelse

Vi planlegger også en kapasitetsutvidelse og ønsker å forbedre vår prosesskontroll. Til dette søker vi om støtte fra Telemark utviklingsfond.

- Vi planlegger en kapasitetsutvidelse for produksjonen. Konkret er dette et nærlager, for produksjonen og ferdige produkter, og et fjernlager for ubehandlet råvare (ull/fiber).
- Samtidig med overnevnte ønsker vi utvikle bedre prosesskontroll i produksjonsarealet. Med større produksjon blir det viktigere og viktigere å ha jevnere produksjonsforhold enn i dag. Slik vil vi kunne produsere og levere produkter med den – jevne – høye kvaliteten vi ønsker, og som vi er kjent for. I praksis vil dette si å montere et klimasystem i produksjonsrommet, der vi både kan styre temperatur, fuktighet og støv/partikkelinnhold i luften. Det siste vil også forbedre arbeidsmiljøet for de ansatte.

1.26.2. Prosjektmål

1. Å etablere et nærlager for produksjonen og ferdige produkter, på nordveggen av eksisterende produksjonsbygg, ca 50 m². Nærlager er i dag i samme rom som produksjonen, og med økt produksjon har vi for lite plass til både ferdige produkter, og mellomlagring av produkter under produksjon. Vi planlegger et nytt mindre tilbygg, langs spinneribygget. Dette vil ligge i umiddelbar nærhet til produksjonen, men være avgrenset i et eget rom, og utformes som et smalt rom, med plass til hyller langs begge langvegger. Slik vil produksjonslogistikken forbedres og håndterer større kvanta. Tilbygget vil ligge på baksiden av eksisterende bygg, være én etasje, og derfor underordne seg "hovedbygget". Tilbygget vil også huse deler av nytt klima og prosessanlegg beskrevet nedenfor, samt eksisterende støvsugingssystem, slik fjernes støykilder fra arbeidsområdet til de ansatte arbeidsmiljøet forbedres.
2. Å etablere et fjernlager for ubehandlet råvare (fiber/ull). Fjernlageret vil være et nytt bygg som ligger noen meter fra eksisterende produksjonsbygg. I dag lagres både ubehandlet råvare, og delvis bearbeidet råvare, i 2. etg på produksjonsbygget. Ved å kunne lagre ubehandlet råvare (ull/fiber) kan vi bygge en større ordreserve, samt å ha ubehandlet råvare fysisk adskilt fra råvare som er delvis bearbeidet (f.eks vasket og rensert ull) Dette vil forbedre kvalitetssikringen hos oss og redusere risiko for å få uønskede bakterier, smuss etc inn i produkter som er i produksjon. Fjernlageret planlegges parallellt med en driftsbygning på Midt-Svartdal, slik at kostnaden nå er mindre enn å bygget et eget bygg. Nå planlegges driftsbygningen med en 2. etasje, slik at halvparten av arealet i bygget kan brukes av Telespinn AS. Derfor legges også kun 50% av kostnaden til dette bygget inn i dette prosjektet.
3. Å videreutvikle system for prosesskontroll og fuktighet og temperaturstyring i hovedproduksjonen. Bakgrunnen for dette er at når vi produserer stadig større kvanta med garn/fiberprodukter, er det en stor fordel å ha enda jevnere temperatur og luftfuktighet, siden tekstilproduksjon er svært ømfintlig for variasjoner i temperatur og luftfuktighet. For å oppnå ønsket kvalitet på produktene våre, på en effektiv måte, er vi avhengige av at produksjonen kan skje i et riktig og styrt klima. Lang erfaring og systematiske målinger viser at luftfuktigheten i produksjonslokalet i enkelte tilfeller er helt nede i 38 %, noe som er lavt for effektiv produksjon. Det fører til økt svinn og kan forringe den ferdige produktkvaliteten. For ullproduksjonen vår vil dette innebære en luftfuktighet på 65 % og en temperatur på 20 grader. I praksis vil dette kunne sikres av to separate systemer, ett kjøleanlegg (omvendt varmepumpe) og ett fuktkontrollsystem, som kan justeres etter behov, type produksjonsprosesser den aktuelle dagen, og vær/inneklima. Et slikt anlegg vil også kunne styre støv/partikkelinnhold i luften rundt de ulike produksjonsprosessene, noe som både er gunstig for jevn produktkvalitet, og for arbeidsmiljøet til de ansatte.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

1.27. Kostnad og finansiering

1.27.1. Kostnadsplan

1.	Kostnad oppføring nytt nærlager, iht tilbud fra Byggmester Gustavsen AS	427.467,-
2.	Kostnad oppføring nytt fjernlager, iht tilbud fra Byggmester Gustavsen AS	416.520,-
3.	Prosesskontrollanlegg, iht tilbud fra ateam AS	283.650,-
4.	Uforutsette kostnader, 5%	55.000,-
5.	Til sammen eks mva	1.182.637,-

1.27.2. finansieringsplan

1.	Egeninnsats	282.637,-
2.	Egne midler	300.000.-
3.	Tilskudd fra Telemark utviklingsfond, 50 %	600.000.-
4.	Til sammen	1.182.637,-

1.28. Vedtak i styret

SAK NR 11/2019 SØKNAD FRÅ RVL PRODUCT AS

1.29. Forslag til vedtak

Styret i Telemark Utviklingsfond bevilger kr 300.000 som tilskudd til RVL Product AS . Støtten vil bli gitt i samsvar med artikkel om Regional investerings- og sysselsettingsstøtte.

1.30. Vurdering av habilitet

Daglig leder har ingen relasjoner til søker som skulle tilsi at han ikke er habil til å behandle søknaden.

Daglig leder kjenner ikke til forhold der noen i styret bør kjenne seg inhabil til å behandle søknaden. Styrets medlemmer vil vurdere habilitet om det skulle være nødvendig.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

1.31. Vurdering i forhold til TUF sitt formål

TUF kan delta med midler der en kan se at det skapes arbeidsplasser, RVL Products faller inn under formålet som TUF kan støtte,

1.32. Vurdering i forhold til planstrategier

Fylkeskommunen har i sine strategier med at de skal arbeide for å skape flere arbeidsplasser i Telemark, søknaden vil således falle inn under vedtatte strategier for fylket.

1.33. Forhold til ESAS støtterelement

Støtten vil bli gitt i samsvar med artikkel om Regional investerings- og sysselsettingsstøtte. Det er en forutsetning at selskapet blir værende i regionen i minst tre år etter at støtten er gitt. Det er mulig å innvilge støtte med inntil 35% av de støtteberettigede kostnader. Det ville vært mulig å motta totalt 1,1, MNOK til disse investeringene.

1.34. Vurdering av daglig leder

RVL Product As vil bli opprettet som eget juridisk selskap med en egenkapital på 1 MNOK, selskapet er under stiftelse. De søker om et tilskudd på kr 900.000 som del finansiering av nødvendige investeringer.

Selskapet har fått enerett i Norden til et produkt som skal være unikt med tanke på vedheft til flere typer underlag. Produktet blandes inn i sement og gir denne effekten, farge tilsettes i blandingen.

De har gjennomført flere tester med gode resultater. Sintef har levert gode rapporter på produktet.

De planlegger et produksjonssamarbeid med Kvito, som er en arbeidsavklaringsbedrift på Dalen. Det vil være positivt for Kvito med et slikt samarbeid, arbeidsoppgavene vil være godt egnet for disse arbeidstakerne.

De første to årene vil det ifølge planene bli relativt få arbeidsplasser på Dalen. Ifølge opplysninger vi har fått vil det ikke være manko på investorer til dette prosjektet.

TUF skal ikke gå inn med midler der bedriften selv kan finansiere en nødvendig oppstart. RVL kan være et slikt selskap der vi ikke skal yte støtte i for stor grad. Daglig leder vil imidlertid fremme forslag om at TUF skal yte kr 300.000 som tilskudd.

Det vil være positivt for Tokke Kommune med flere etableringer, Tokke kommune har bevilget kr 276.000 som investeringstilskudd. Det vil da være rimelig at TUF bevilger et tilsvarende beløp.

1.35. Beskrivelse av prosjektet fra søker

1.35.1. Kort beskrivelse

RVL Products AS skal produsere og levere et gjennomfarget mørtel-produktsystem til overflatebehandling av alle typer mur- og betongoverflater. Produktet kan tilsettes vanlig sement- og mørtelblandinger for å få valgt farge eller fluoriserende effekt. Konseptet er gjennomarbeidet over 6 år og har nå etablert et marked for produktet.

1.35.2. Prosjektbeskrivelse

Selskapet ønsker å etablere seg i egnede produksjonslokaler på Tokkestad i Dalen i samarbeid med Tokke Kommune, NAV og Kvito AS. Etableringen krever en ganske omfattende investering i produksjonsmiddel, installasjon av nødvendig utstyr og opplæring av ansatte. Det er p.t. en dialog mellom Solli Eiendom AS, der initiativtaker er eneaksjonær, om overtakelse av lokaler. Virksomheten vil i den forbindelse leie produksjonslokaler av Tokke Kommune, eller Solli Eiendom AS.

Fra lokalene står klare regnes det en 3-4 måneders periode for klargjøring av produksjonslokaler. Produksjonsmiddel må på plass, testes og tilpasses til ønsket produksjon. I tillegg må ansatte og innleide ressurser ha opplæring i bruk og håndtering av utstyr, råvarer og ferdig produkt.

Det er en målsetting at produksjonslokalene på Dalen skal være navet i bedriften og et utstillingsvindu for RVL Products AS. Selskapet jobber aktivt med forretningsmodellen for å kunne skape gode synergier som skaper flere attraktive arbeidsplasser på Dalen.

I forbindelse med etablering i Tokke er det behov et automatisert styringssystem. Det foreligger tilbud fra Foodtech IND. om levering av de største komponentene. Et styringssystem består av doserings-anlegg og maskin for fylling av flasker og beholdere, samt produksjonslinje med transportbånd som skaper en effektiv drift. Videre vil det være behov for bremse-maskin for å få det vide spekteret av både farge og fluoriserende effekter. Konsentrat til utblanding av primer/snabelstoff fra Sherwin Williams vil fraktes til Tokke i 1000. IBC-beholdere, der det tilsettes 45% vann og fargetilsetning før det tappes på flasker for distribusjon, og det er behov for truck til å håndtere disse beholderne i produksjon.

Styringssystem og produksjonslinjen må installeres av leverandør, og igangkjøring og opplæring av ansatte er særdeles viktig i oppstarten.

Videre ønsker virksomheten å installere sprøyte-utstyr i fem biler på sentrale østlandet. Dette vil være et viktig ledd i markedsføringen av produktene, og god synlighet i markedet.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

1.35.3. Prosjektmål

Målsettingen med prosjektet er å etablere seg i egnede produksjonslokaler på Dalen i Tokke Kommune, og produsere en produktportefølje som markedet etterlyser. Etableringen skal bidra til arbeidsplasser i distriktet og initiativtaker har et ønske om å bidra til sysselsetting og vekst og utvikling i kommunen.

«RVL Products skal utvikle og produsere innovative mørtelsystemer til bygge- og anleggsbransjen gjennom bærekraftig ressursutnyttelse. Produktene har unike egenskaper som sørger for særdeles god vedheft til flere typer underlag, stor variasjon i pigmenter og forenkling av arbeidsprosesser»

1.36. Kostnad og finansiering

1.36.1. Kostnadsplan

Tittel	2019	2020	2021	SUM
Brekkemaskin	300 000			300 000
Doseringsanlegg	935 000			935 000
Etikkettemaskin	140 000			140 000
IFyllemaskin	450 000			450 000
Innstallasjon sprøyeutstyr 5 biler	450 000			450 000
Installasjon/montering/te sting av system	200 000			200 000
Markedsføring/matriell	230 000			230 000
Opplæring av personale	100 000			100 000
Sprøyeutstyr	250 000			250 000
Transportbane	175 000			175 000
Truck	130 000			130 000
Tørkeanlegg	100 000			100 000
Sum kostnad	3 460 000			3 460 000

1.36.2. Finansieringsplan

Tittel	2019	2020	2021	SUM
02.Innovasjon Norge	1 300 000			1 300 000
03.Tokke Kommune	260 000			260 000
04.Egenkapital	1 000 000			1 000 000
Telemark Utviklingsfond	900 000			900 000
Sum finansiering	3 460 000			3 460 000



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

1.37. Vedtak i styret

SAK NR 12/2019 SØKNAD FRÅ ELFO SUBSEA AS

1.38. Forslag til vedtak

Telemark Utviklingsfond bevilger kr 300.000- til Elfo Subsea AS. Beløpet bevilges innenfor regelverket om bagatellmessig støtte.

1.39. Vurdering av habilitet

Daglig leder har ingen relasjoner til søker som skulle tilsi at han ikke er habil til å behandle søknaden.

Daglig leder kjenner ikke til forhold der noen i styret bør kjenne seg inhabil til å behandle søknaden. Styrets medlemmer vil vurdere habilitet om det skulle være nødvendig.

1.40. Vurdering i forhold til TUF sitt formål

TUF kan delta med midler der en kan se at det skapes arbeidsplasser, Elfo Subsea AS faller inn under formålet som TUF kan støtte.

1.41. Vurdering i forhold til planstrategier

Fylkeskommunen har i sine strategier med at de skal arbeide for å skape flere arbeidsplasser i Telemark, søknaden vil således falle inn under vedtatte strategier for fylket.

1.42. Forhold til ESAS støttereglement

Støtten gis som bagatellmessig støtte i medhold av kommisjonsforordning (EU) nr. 1407/2013 av 18. desember 2013 om anvendelsen av traktatens artikkel 107 og 108 på bagatellmessig støtte, publisert i EU-tidende 24. desember 2013, EUT 2013 L352, s. 1-8, jf. forskrift om unntak fra notifikasjonsplikt for offentlig støtte (FOR 2008-11-14 nr. 1213) § 2.

Elfo Subsea AS har opplyst om at de ikke har mottatt bagatellmessig støtte fra andre pr 21.06.2019 støtte de to foregående år samt i inneværende år. Med denne tildelingen har Elfo Subsea AS mottatt kr 300.000, tilsvarende euro 30.800. Taket for bagatellmessig støtte er således ikke overskredet.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

1.43. Vurdering av daglig leder

Elfo Subsea AS er et firma etablert i 2018 og lokalisert på Notodden. Selskapet ble etablert som en følge av at selskapet Precision Subsea ble nedlagt på Notodden. Selskapet hadde nær 30 ansatte.

De som nå har etablert Elfo Subsea var sentrale i den tekniske delen av selskapet Precision Subsea.

De er nå to ansatte i selskapet, daglig leder vurderer det som sannsynlig at de vil ansette flere i tiden fremover. De har kontrakter med store aktører i dag og regner med å ta markedsandeler i dette markedet.

Leder av selskapet har stor teknisk kompetanse og har vært hovedutvikler av trykktank som nå omsettes og brukes av Optime på Notodden.

Daglig ledere vil anbefale at de får et tilskudd på kr 300.000 for å dekke opp under nødvendige investeringer

1.44. Beskrivelse av prosjektet fra søker

1.44.1. Beskrivelse av planene

Vedlagte budsjetter i søknaden beskriver en vekst i antall ansatte og omsetning, og vårt mål er å bli en ledene leverandør av elektriske og fiber optiske undervanns distribusjon systemer, med ytterligere vekst.

Siden olje og gass bransjen har vært i nedgangstider med lave olje priser, har dette ført til høyt søkelys på kostnads reduksjoner. Da åpner det nå seg muligheter for nye, mindre bedrifter som kan levere nye kostnadseffektive produkter og løsninger innenfor korte leveringstider. For å kunne bli en slik bedrift, krever bransjen at vi innehar nødvendige sertifiseringer.

Vi har lang erfaring innenfor bransjen, og kjenner godt til eksisterende produksjons metoder ifbm. Framstilling at undervanns «jumper» (elektriske og FO kabel) systemer ol. Vi har derfor kunnskap til å kunne forenkle produkt og produksjons metoder, som igjen fører til kostnadsreduksjoner for kunden. Med bakgrunn i bla. dette har vi definert dette til et FoU-prosjekt. Våre produkter og metoder, må kvalifiseres og dokumenteres etter gjeldende internasjonale standarder, noe som resulterer i at når dette er dokumentert kan produkter benyttes over hele verden (internasjonalt nivå).



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

1.44.2. Målgruppen

Målgruppen er kunder innenfor olje og gass næringen, som fek. Equinor, Aker, Oceaneering, TFMC, Siemens, ABB, NOV etc.

I tillegg kan teknologien benyttes innenfor fornybar energi; hav vindmøller, tidevann/ bølge kraft verk, og innenfor oppdrettsnæringen / fiske velferd.

1.44.3. Bakgrunnen for etableringen

I forkant av etableringen av ELFO Subsea gjorde vi markeds undersøkelser for å kunne etablere en Elektrisk og Fiber Optisk service bedrift rettet imot undervanns industrien innen olje og gass, etter at eierne (TE Connectivity) besluttet å legge ned Precision Subsea.

Precision Subsea sysselsatte 27 ansatte pluss noen innleide, og var en stor arbeidsplass på Notodden.

ELFO Subsea retter seg inn imot deler av det samme markedet, men vi er ikke en konkurrent til TE eller de andre større aktørene, men et supplement for å kunne utføre spesielle oppdrag, som ikke passer inn i deres standard produksjon.

Vår drift frem til nå har bekreftet behovet for en bedrift som kan tilby disse tjenestene, og derfor ønsker vi nå å ekspandere for å kunne tilby tjenester for å dekke etterspørselen i markedet

1.45. Kostnad og finansiering

1.45.1. Kostnadsplan

Tittel	2019	2020	2021	SUM
01.Personalkost	700 000	450 000		1 150 000
02.Innkjøpte tjenester	500 000	200 000		700 000
03.Utstyr	1 600 000			1 600 000
04.Andre kostnader	750 000			750 000
Sum kostnad	3 550 000	650 000		4 200 000



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

1.45.2. Finansieringsplan

Tittel	2019	2020	2021	SUM
01.TUF Finansiering				0
02.Annen offentlig finansiering	1 800 000			1 800 000
03.Privat finansiering	2 100 000			2 100 000
Telemark Utviklingsfond	300 000			300 000

1.46. Vedtak i styret

SAK NR 13/2019 SØKNAD FRÅ TELEMARK KILDEVANN

1.47. Forslag til vedtak

Telemark Utviklingsfond bevilger 1,5 MNOK til Telemark Kildevann for å realisere de planlagte investeringer.

Støtten bevilges innenfor regelverket om Regional investerings- og sysselsettingsstøtte. Fyresdal kommune er en del av dette virkeområde.

1.48. Vurdering i forhold til TUF sitt formål

TUF skal bidra der en ser at det kan skapes flere arbeidsplasser samt stimulere til økt bosetting.

Denne bevilgningen har med stor sannsynlighet denne virkningen.

1.49. Vurdering i forhold til planstrategier

Telemark Fylkeskommune skal tilrettelegge for arbeidsplasser og økt bosetting. Videre skal en arbeide for miljøskapende tiltak.

Dette tiltaket svarer ut alle disse punktene.

1.50. Forhold til ESAS støtterelement

Støtten bevilges innenfor regelverket om Regional investerings- og sysselsettingsstøtte. Fyresdal kommune er en del av dette virkeområde.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

1.51. Vurdering av daglig leder

1.51.1. Sammendrag

.

1.51.2. Vurdering av prosjektet

T



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

.

-
-
-
-



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

1.51.3. Betydning for Fyresdal og Telemark

1.51.4. Økonomien i prosjektet



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

1.52. Beskrivelse av prosjektet fra søker

1.52.1. Kort beskrivelse

1.52.2. Prosjektmål

-
-
-
-



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

1.52.3. Aktiviteter

1.53. Kostnad og finansiering

1.53.1. Kostnadsplan

1.53.2. Finansieringsplan

1.54. Vedtak i styret



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

SAK NR 14/2019 SØKNAD FRA EPLEBLOMSTEN AS

1.55. Forslag til vedtak

Telemark Utviklingsfond bevilger kr 250.000- til Epleblomsten AS. Beløpet bevilges innenfor regelverket om bagatellmessig støtte.

1.56. Vurdering av habilitet

Daglig leder har ingen relasjoner til søker som skulle tilsi at han ikke er habil til å behandle søknaden.

Terje Riis Johansen er styremedlem i fotballklubben Odd. Odd vil bli en sentral samarbeidspartner og vil med stor sannsynlighet oppnå fortjeneste på dette samarbeidet. Det burde føre til at Terje Riis Johansen er innhabil i denne saken. Daglig leder kjenner ikke til andre forhold der noen i styret bør kjenne seg inhabil til å behandle søknaden. Styrets medlemmer vil vurdere habilitet om det skulle være nødvendig.

1.57. Vurdering i forhold til TUF sitt formål

TUF kan delta med midler der en kan se at det skapes arbeidsplasser, Epleblomsten faller inn under formålet som TUF kan støtte. I vedtatt strategi for TUF er det tatt inn følgende «Det er aktuelt å støtte opp under tiltak som kan medføre utvikling av egne produkter innen kjøttproduksjon, fiske, frukt og bær samt næringer som benytter råstoff fra naturbasert næring.»

1.58. Vurdering i forhold til planstrategier

Fylkeskommunen har i sine strategier med at de skal arbeide for å skape flere arbeidsplasser i Telemark, søknaden vil således falle inn under vedtatte strategier for fylket. Fylkeskommunen er opptatt av å bygge ut landbrukssektoren i vårt fylke.

1.59. Forhold til ESAS støttereglement

Støtten gis som bagatellmessig støtte i medhold av kommisjonsforordning (EU) nr. 1407/2013 av 18. desember 2013 om anvendelsen av traktatens artikkel 107 og 108 på bagatellmessig støtte, publisert i EU-tidende 24. desember 2013, EUT 2013 L352, s. 1-8, jf. forskrift om unntak fra notifikasjonsplikt for offentlig støtte (FOR 2008-11-14 nr. 1213) § 2.

Epleblomsten AS har opplyst om at de ikke har mottatt bagatellmessig støtte fra andre pr 27.06.2019 støtte de to foregående år samt i inneværende år. Med



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

denne tildelingen har Epleblomsten AS mottatt kr 250.000, tilsvarende euro 25.600. Taket for bagatellmessig støtte er således ikke overskredet.

1.60. Vurdering av daglig leder

Daglig leder ser bare positive sider ved en søknad som dette. Daglig leder vil anbefale at TUF bevilger kr 250.000 til dette prosjektet.

Epleblomsten AS har nå overtatt Telejuice 100%. Dette vil være med på å styrke bearbeidingsmiljøet for frukt i Sauherad og Telemark.

Epleblomsten har store planer for sin fremtidig drift, de vil komme tilbake med mere info om dette.

Dette prosjektet er et samarbeid med Odd, daglig leder mener at dette vil skape store verdier for begge. Dette er i Telemark sin interesse.

Det er store ressurser i frukt fra private hager. Historisk hadde Trio et system for å håndtere denne frukten, de mottok 250 tonn i de beste sesongene de dårligste årene 100 tonn. Dette er ressurser som en må legge til rette for skal bli brukt i matproduksjon. Gjennom dette prosjektet vil Epleblomsten og Odd gjøre det.

De legger opp til rutiner som etter daglig leders syn er gjennomførbare. Planene viser god lønnsomhet for begge parter, dette må vi bygge opp under. Dette vil også skape gode profileringer for Telemark.

1.61. Beskrivelse av prosjektet fra søker

1.61.1. Beskrivelse av planene

Frukten fra private utgjør en resurs som i dag stort sett råtner bort. Det er tidsriktig å tenke miljø, ressursutnyttelse og kortreist mat. Samtidig vil konseptet sette fokus på epler og eplemost fra Telemark. Målet er å lage en bærekraftig forretningsmodell som kan gi overskudd for både Odd og Epleblomsten, samtidig som råvarer tas vare på og foredles lokalt.

1.61.2. Bakgrunnen for etableringen

Historisk hadde Trio tilbud om innlevering av hagefrukt i mange år. Det ble avsluttet ifm. flytting til Klosterøya i 2007. Tidligere fabrikkseier Bjørn Gundersen, kunne fortelle om mange som etterspør dette fremdeles. Han kunne også fortelle at eplemengdene varierer mye fra år til år (siden dette er villahager og ikke profesjonell dyrking). På det dårligste hadde de ca 100 tonn og på det beste ca. 250 tonn de siste årene.

1.61.1. Praktisk gjennomføring

1 september til 20 oktober; Innlevering og veiing av epler ved Odd-butikken på Skagerak Arena to ganger i uken.



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

Eplene veies og fylles i storkasser og transporteres til Epleblomsten som presser dem.

Ferdig eplemost tas med til Skien på samme bil som man henter eplene. Odd tar imot epler, EB henter samme dag/neste dag og presser/tapper fortløpende.

Kunde får en «voucher» som gir rett til å kjøpe 3 liter eplemost til f. eksempel 125 kroner basert på innleverte epler der 6 kg epler gir 3 liter eplemost. Mer enn 1,5 kg gir avrundning oppover til neste 3 liter. Innlevering av epler gir 1 gratisbillett til Odd-kamp. Hvordan dette beregnes, blir opp til styringsgruppen å vurdere nærmere.

Basert på 50% utbytte, vil det bli et lite «overskudd» av eplemost. Dette «overskuddet» brukes til salg i pappkrus på stadion.

Kun mulig å få kjøpt eplemosten i Odd-butikken ved selv å innlevere; gjør det eksklusivt å få tak i denne mosten. Trendy å ha denne kartongen/kunne gi den bort. Viser miljøansvar osv.

1.62. Kostnad og finansiering

1.62.1. Kostnadsplan

Prosjektledelse	200 timer à 500 =	100.000
Design/grafisk profil av kartong/etikett		140.000
Oppstartskost/produksjon av kartong		30.000
Markedsføring (inkl. egen liten presse, happenings)		150.000
Mottak og utlevering epler, veiing; arbeidskraft i 16 dager à 4-6 timer:		80.000
Trenger (godkjent) vekt med printer.		60.000
Ekstrakostnad med transport/handling av epler og eplemost år 1		20.000

SUM		580.000

1.62.2. Finansieringsplan

Epleblomsten skriver at ved minst 35% støtte vil prosjektet bli satt i gang denne høsten



TELEMARK UTVIKLINGSFOND TUF

1.63. Vedtak i styret

Søknad – Telemark utviklingsfond

Søknadsnr.	2019-0011	Søknadsår	2019	Arkivsak
Støtteordning	Telemark Utviklingsfond			
Prosjektnavn	SØKNAD OM TILSKUDD TIL Å FREMME VESTFOLD OG TELEMARK VIRKSOMHETEN OG FYLKESKOMMUNEN PÅ ONS 2020			

Kort beskrivelse

Telemark fylkeskommune søker om kr. 500 000,- til planlegging og gjennomføring av ONS 2020.

Vestfold og Telemark fylkeskommune vil arrangere og legge til rette for en Vestfold og Telemarkstand på ONS 2020:

Ved å stå som arrangør av en felles stand vil den nye fylkeskommunen fremstå som næringsoffensiv samtidig som det vil sikre god deltagelse fra både Vestfold og Telemark.

Viser til vedlegg.

Prosjektbeskrivelse

Vestfold og Telemark fylkeskommune vil arrangere og legge til rette for en Vestfold og Telemarkstand på ONS 2020.

Baserte på reduksjonen i offshore virksomheten og det grønne skifte jobber industrien meget aktivt med å finne nye markedsområder hvor de kan benytte opparbeidet erfaring, kunnskap og teknologier fra olje og gass leveranser. Denne endringen ser vi også hos arrangøren av ONS, som nå inkluderer og fokuserer på endring, innovasjon og fornybar energiproduksjon.

Ved å legge til rette for og arrangere en Vestfold Telemark stand på ONS 2020 vil den nye fylkeskommunen:

- Tilrettelegge for at virksomhetene får markedsført sine produkter, erfaringer og kunnskap.
- Tilrettelegge for etablering av ny kontakter og vedlikehold av eksisterende nettverk.
- Knytte sammen virksomhetene og synliggjøre Vestfold Telemark.

Ved å stå som arrangør av en felles stand vil den nye fylkeskommunen fremstå som næringsoffensiv samtidig som det vil sikre god deltagelse fra både Vestfold og Telemark. I tillegg til å involvere virksomhetene/deltagerne bør det også samarbeides tett med næringsforeningene og Telemark Offshore.

For å få en best mulig kvalitet og kostnadsoptimal gjennomføring foreslås det å gjennomføre ONS 2020 som et prosjekt basert på sammen organisering som Vestfold benyttet på ONS 2018. Budsjettet under er basert på innspill fra ONS og selskapet som designet og bygget standen til Vestfold i 2016. Det er også tatt høyde for en stand som er på 200m², som er større enn Vestfold sin stand i 2018 (17 virksomheter og 144 m²) og vesentlig større enn standen til Telemark Offshore.

Viser til vedlegg.

Kontaktopplysninger

Funksjon	Navn	Adresse/poststed	Mobil
Søker / Prosjekteier	Telemark Fylkeskommune	Fylkesbakken 10	91388396
	Team Næring og Innovasjon Org.nr:940192226	3715 SKIEN	
Kontakt- person	Audun Mogen	Fylkesbakken 10 3715 SKIEN	91388396
Prosjekt- leder	Olav Falk-Pedersen	Svend Foynsgt. 9 3126 TØNSBERG	90596054

Mottatt offentlig støtte tidligere: Ja

Støtte til drift av Telemarkskanalen.

Spesifikasjon

Bakgrunn

Vestfold Telemark har en rekke virksomheter som har hele eller deler av sin aktivitet rettet mot olje, gass og energi virksomheter nasjonalt og internasjonalt. Det er stor variasjon i størrelse, aktivitet og leveranser fra mindre spesialselskap til kurs og sikkerhetsleverandører og store internasjonale aktører som Equinor, Jotun, Wood Group og ExxonMobil. Telemark offshore har noe mere enn 50 medlemmer og i Vestfold er det et 60 talls virksomheter som har en stor andel av sin aktivitet rettet mot energimarkedet.

Selv om aktiviteten innen det klassiske olje og gass markedet gradvis reduseres skal det gjennomføres vesentlige investeringer samtidig som drifts og vedlikeholds marked også vil være stort i mange år fremover. Baserte på reduksjonen i offshore virksomheten og det grønne skifte jobber industrien meget aktivt med å finne nye markedsområder hvor de kan benytte opparbeidet erfaring, kunnskap og teknologier fra olje og gass leveranser. Denne endringen ser vi også hos arrangøren av ONS, som nå inkluderer og fokuserer på endring, innovasjon og fornybar energiproduksjon.

Prosjekt mål

Ved å legge til rette for og arrangere en Vestfold Telemark stand på ONS 2020 vil den nye fylkeskommunen:

- Tilrettelegge for at virksomhetene får markedsført sine produkter, erfaringer og kunnskap.
- Tilrettelegge for etablering av ny kontakter og vedlikehold av eksisterende nettverk.
- Knytte sammen virksomhetene og synliggjøre Vestfold Telemark.

Forankring

Se vedlegg.

Prosjektorganisering

Vestfold og Telemark bedrifter har vært samlet på hver sin stand på tidligere ONS konferanser.

Telemark Offshore har stått som arrangør av Telemark standen mens for Vestfold har det vært et samarbeid mellom næringsforeningene, kommune og fylke med Verdiskapingsinitiativet i Vestfold som prosjektleder. Tilbakemeldingene fra fellesstandene har vært meget positive.

Ved å stå som arrangør av en felles stand vil den nye fylkeskommunen fremstå som næringsoffensiv samtidig som det vil sikre god deltagelse fra både Vestfold og Telemark. I tillegg til å involvere virksomhetene/deltagerne bør det også samarbeides tett med næringsforeningene og Telemark Offshore.

For å få en best mulig kvalitet og kostnadsoptimal gjennomføring foreslåes det å gjennomføre ONS 2020 som et prosjekt basert på sammen organisering som Vestfold benyttet på ONS 2018.

Fylkeskommunen står som arrangør med en utnevnt prosjektleder, stand designes og bygges av en stand leverandør basert på en designkonkurranse og alle involverte dekker sine egne timer og kostnader.

Samarbeidspartnere

Vestfold Fylkeskommune

Aktiviteter

Vestfold og Telemark fylkeskommune vil arrangere og legge til rette for en Vestfold og Telemarkstand på ONS 2020.

I budsjettet er det tatt høyde for at det blir med en Vestfold Telemark kokk som selger lunsj til stand deltagerne og ikke minst Vestfold Telemark kanapeer en gang pr dag til gjester på standen. Det er også tatt med et eget telt i festivalområdet i Vågen.

Forslag til fremdriftsplan, enkelte tidspunkt er låst:

Vår 2019

- Undersøke interesse, basert på et ønske om å arrangere
- Etablere kontakt med sentrale samarbeidspartnere
- Næringsforeninger, Telemark Offshore, kommunen osv
- Holde av areal på ONS (lav kostnad, gjennomført)

Sommer/høst 2019

- Kontrakt med deltagere, må ha fleksibilitet
- Send ut forespørsel til Stand byggere
- Kanselerings etter 1. oktober, 50% må betales

Vinteren/våren 2020

- Kanselering etter 1. januar, 100% betaling
- Velge leverandør

- Møter/samlinger med deltagere
- Endelig design
- Planlegge delegasjonstur osv

August/september ONS 2020

Målgrupper

Vestfold Telemark har en rekke virksomheter som har hele Prseller deler av sin aktivitet rettet mot olje, gass og energi virksomheter nasjonalt og internasjonalt. Det er stor variasjon i størrelse, aktivitet og leveranser fra mindre spesialselskap til kurs og sikkerhetsleverandører og store internasjonale aktører som Equinor, Jotun, Wood Group og ExxonMobil. Telemark offshore har noe mere enn 50 medlemmer og i Vestfold er det et 60 talls virksomheter som har en stor andel av sin aktivitet rettet mot energimarkedet.

Resultat

Resultatet av å holde stand sammen med Vestfold FK vil være at våre (Vestfold Telemark) lokale virksomheter får:

- Virksomhetene får markedsført sine produkter, erfaringer og kunnskap.
- Etablering av ny kontakter og vedlikehold av eksisterende nettverk.
- Knytte sammen virksomhetene og synliggjøre Vestfold Telemark.

Effekter

Ved å stå som arrangør av en felles stand vil den nye fylkeskommunen fremstå som næringsoffensiv samtidig som det vil sikre god deltagelse fra både Vestfold og Telemark.

Tids- og kostnadsplan

Tidsplan

Forslag til fremdriftsplan, enkelte tidspunkt er låst:

Vår 2019

- Undersøke interesse, basert på et ønske om å arrangere
- Etablere kontakt med sentrale samarbeidspartnere
- Næringsforeninger, Telemark Offshore, kommunen osv
- Holde av areal på ONS (lav kostnad, gjennomført)

Sommer/høst 2019

- Kontrakt med deltagere, må ha fleksibilitet
- Sende ut forespørsel til Stand byggere
- Kanselerings etter 1. oktober, 50% må betales

Vinteren/våren 2020

- Kanselering etter 1. januar, 100% betaling
- Velge leverandør
- Møter/samlinger med deltagere
- Endelig design
- Planlegge delegasjonstur osv

August/september ONS 2020

Kostnadsplan

Tittel	2019	2020	2021	SUM
Diverse ONS		142 269		142 269
Festival laugget		150 000		150 000
Stand design bygging		869 731		869 731
Total arealleie		938 000		938 000
Sum kostnad		2 100 000		2 100 000

I budsjettet er det tatt høyde for at det blir med en Vestfold Telemark kok som selger lunsj til stand deltagerne og ikke minst Vestfold Telemark kanapeer en gang pr dag til gjester på standen. Det er også tatt med et eget telt i festivalområdet i Vågen. ONS vurderer å endre på arrangementet i Vågen. Det foreslås at det gjøres en helhetsvurdering av et mulig engasjement i Vågen straks ONS har fastlagt sine planer for Vågen.

Budsjettet under er basert på innspill fra ONS og selskapet som designet og bygget standen til Vestfold i 2016. Det er også tatt høyde for en stand som er på 200m2, som er større enn Vestfold sin stand i 2018 (17 virksomheter og 144 m2) og vesentlig større enn standen til Telemark Offshore.

For å få med de mindre virksomheten er det erfaringsmessig viktig å holde kostnaden for deltagelsen nede, da virksomheten også har store utgifter til overnatting og reise i forbindelse med ONS. I budsjettet er det benyttet:

- Minste areal på standen: NOK 35 000
- Største areal på standen: NOK 60 000

Det bør være noe rom for fleksibilitet blant annet basert på plassering på standen.

Det foreslås at kostnadene deles mellom bedriften og fylkeskommunen. Med 20 mindre stand areal og 7 store stand areal blir splitten som følger:

Fylke : 980 000

Bedrifter: 1 120 000

Finansieringsplan

Tittel	2019	2020	2021	SUM
Bedrifter		1 120 000		1 120 000
Telemark Utviklingsfond	500 000			500 000
Verdiskapning Vestfold	480 000			480 000
Sum finansiering	980 000	1 120 000		2 100 000

Se Kostnadsoverslag i vedlegg.

Tilsvarende søknad fra Vestfold fylkeskommune er til behandling i Verdiskaping Vestfold med kr 500 000.

Geografi

800-Telemark

Vedleggsliste

Dokumentnavn	Filstørrelse	Dato
2019 04 01 Søknad om tilskudd TUF.docx	386 072	09.05.2019

Søknad – Telemark utviklingsfond

Søknadsnr.	2019-0008	Søknadsår	2019	Arkivsak
Støtteordning	Telemark Utviklingsfond			
Prosjektnavn	Telespinn AS, kapasitetsutvidelse og prosesskontroll			

Kort beskrivelse

Vi planlegger en kapasitetsutvidelse for produksjonen. Konkret er dette et nærlager, for produksjonen og ferdige produkter, og et fjernlager for ubehandlet råvare (ull/fiber). Samtidig med overnevnte ønsker vi utvikle bedre prosesskontroll i produksjonsarealet.

Telemark utviklingsfond kan gjennom å støtte Telespinn AS i dette prosjektet, virkelig bidra til økt aktivitet, å sikre lokal utvikling, foredling av naturbaserte råvarer, konkurransekraft og lokal sysselsetting!

Se forøvrig vedlegg1

Prosjektbeskrivelse

Vi planlegger en kapasitetsutvidelse for produksjonen. Konkret er dette et nærlager, for produksjonen og ferdige produkter, og et fjernlager for ubehandlet råvare (ull/fiber).

Samtidig med overnevnte ønsker vi utvikle bedre prosesskontroll i produksjonsarealet.

Telemark utviklingsfond kan gjennom å støtte Telespinn AS i dette prosjektet, virkelig bidra til økt aktivitet, å sikre lokal utvikling, foredling av naturbaserte råvarer, konkurransekraft og lokal sysselsetting!

Støtte fra Telemark utviklingsfond vil være avgjørende for å kunne realisere dette prosjektet.

Ta gjerne kontakt ved behov for ytterligere informasjon.

Se forøvrig vedlegg 1

Kontaktopplysninger

Funksjon	Navn	Adresse/poststed	Mobil
Søker / Prosjekteier	Telespinn AS	Blikavegen 22	35 70 94 00
	Org.nr:992785314	3841 FLATDAL	
Kontakt- person	Björg Minnesjord Solheim	Blikavegen 22 3841 FLATDAL	97788818
Prosjekt- leder	Björg Minnesjord Solheim	Blikavegen 22 3841 FLATDAL	97788818

Mottatt offentlig støtte tidligere: Ja

Vi har ikke mottatt støtte de tre siste år.

Vi har søkt om støtte til dette prosjektet, regionale distriktsmidler, fra Innovasjon Norge. (35%) Har ikke motatt svar pr 07.05.2019

Spesifikasjon

Bakgrunn

Se vedlegg 1

Prosjektmål

Se vedlegg 1

Forankring

Bedriftsens virksomhet er i tråd med myndighetskrav og lokale og nasjonale målsettninger.

Investeringene er i tråd med gjeldende plan for området. (Kommuneplanens arealdel i Seljord kommune.)

Se forøvrig vedlegg 1

Prosjektorganisering

Prosjektet skal ledes av daglig leder, Bjørg Minnesjord Solheim. Alle øvrige ansatte er godt involvert i prosjektet.

Av andre aktører, utførende, bruker vi lokale samarbeidspartnere, for å sikre/øke den lokale verdiskapningen

Samarbeidspartnere

Det er søkt støtte fra Innovasjon Norge (35%), regionale distriktsmidler. Dette er ikke lagt inn i budsjett i denne søknaden, siden det ikke er avklart om det blir positivt tilsagn. Vi er avhengig av støtte fra flere aktører for at dette prosjektet skal realiseres, Telemark utviklingsfond vil være den viktigste aktøren uavhengig av andre.

Aktiviteter

Se vedlegg 1

Målgrupper

Se vedlegg 1

Resultat

Se vedlegg 1

Effekter

Se vedlegg 1

Tids- og kostnadsplan

Tidsplan

Se vedlegg 1

Kostnadsplan

Tittel	2019	2020	2021	SUM
01.Personalkost				0
02.Innkjøpte tjenester				0

03.Utstyr	283 650	283 650
04.Andre kostnader	898 987	898 987
Sum kostnad	1 182 637	1 182 637

Se vedlegg 1

Finansieringsplan

Tittel	2019	2020	2021	SUM
01.Privat finansiering	582 637			582 637
Telemark Utviklingsfond	600 000			600 000
Sum finansiering	1 182 637			1 182 637

Se vedlegg 1

Geografi

828-Seljord

Vedleggsliste

Dokumentnavn	Filstørrelse	Dato
Vedlegg1.Søknad.pdf	9 809 218	07.05.2019
Vedlegg2.Årsoppgjør 2017.pdf	2 232 241	07.05.2019
Vedlegg3.Kartgrunnlag.jpg	211 225	07.05.2019
Vedlegg4.Spinneriet.jpg	339 417	07.05.2019
Vedlegg5.Fasader_fjernlager.jpg	110 972	07.05.2019
Vedlegg6.3D-nærlager.jpg	99 541	07.05.2019
Vedlegg7.Kostnad_nærlager.pdf	199 571	07.05.2019
Vedlegg8.Kostnad_fjernlager.pdf	80 802	07.05.2019
Vedlegg9.Kostnad_prosesskontroll.pdf	754 398	07.05.2019



Til Telemark utviklingsfond

Søknad om økonomisk støtte til Telespinn AS, kapasitetsutvidelse og prosesskontroll

BAKGRUNNSINFORMASJON

Prosjektnavn: Telespinn kapasitetsutvidelse og prosesskontroll

Søker: Telespinn AS

Adr. Blikavegen 22, 3841 Flatdal

Org.nr. 992785314

Banknr. 2711.21.52615

Tlf. 35 70 94 00 / E-post: Post@telespinn.no

Telespinn AS ligger i sentralt Svartdal i Seljord kommune, et område som i 2017 fikk status som nasjonalt *Utvald Kulturlandskap i jordbruket*.





Fakta om Telespinn

Telespinn AS etablerte seg i 2008 som Norges første småskala spinneri, og har i løpet av ti år opparbeidet seg en betydelig merkevare, og er ledende innenfor sin nisje. Telespinn produserer både egne merkevarer (garn/produkter), samt spinner ull for individuelle kunder. Gjennom sin produksjon bidrar Telespinn til utvikling av lokalt landbruk, og synliggjør ressursene beitedyr utgjør, både med tanke på kulturlandskapspleie, og de ressursene ulla utgjør.

Telespinn AS har ved flere anledninger blitt trukket frem som en innovativ bedrift som spiller på lag med sine omgivelser. Telespinn ligger i, og lever av, et verdifullt kulturlandskap. Det er en småskala industribedrift, som hele tiden har fokus på å bruke oppdatert teknologi, digitalisering, prosesskontroll i alle deler av virksomheten. Gjennom dette kan bedriften tilpasse driften til varierende rammebetingelser og forutsetninger.

Telespinn AS er en kvinnelig gründerbedrift som bidrar spesielt til både lokal og inkluderende sysselsetning. De er svært opptatt av lokalmiljø og samfunnsutvikling og har blant annet et godt samarbeid med Seljord kommune og NAV om utplassering av arbeidstagere og innvandrere med behov for språk og arbeidstrening. Bedriften er et godt eksempel på lokal utvikling og sysselsetting med ny teknologi, basert på det tradisjonelle landbruket.



Telespinn AS: Norsk fra A til Å, lokalt, sunt, bærekraftig og naturlig

Nå har **Telespinn AS** etablert seg godt i markedet, og hatt en økning i omsetning år for år, og også hatt en positiv resultatutvikling. Bedriften har sysselsatt flere årsverk årlig siden oppstarten, med hovedvekt på kvinner, i tillegg til personer på språktrening og andre med spesielle behov. Telespinn har opp gjennom årene opparbeidet seg en stabil kundemasse, både på nett og sosiale medier, men også en betydelig mengde kunder (4-6000 personer) som kommer innom spinneriet i Svartdal. Det er mellom 30 og 60 større grupper innom hvert år, for omvisning og foredrag om spinneriet og kulturlandskapet.



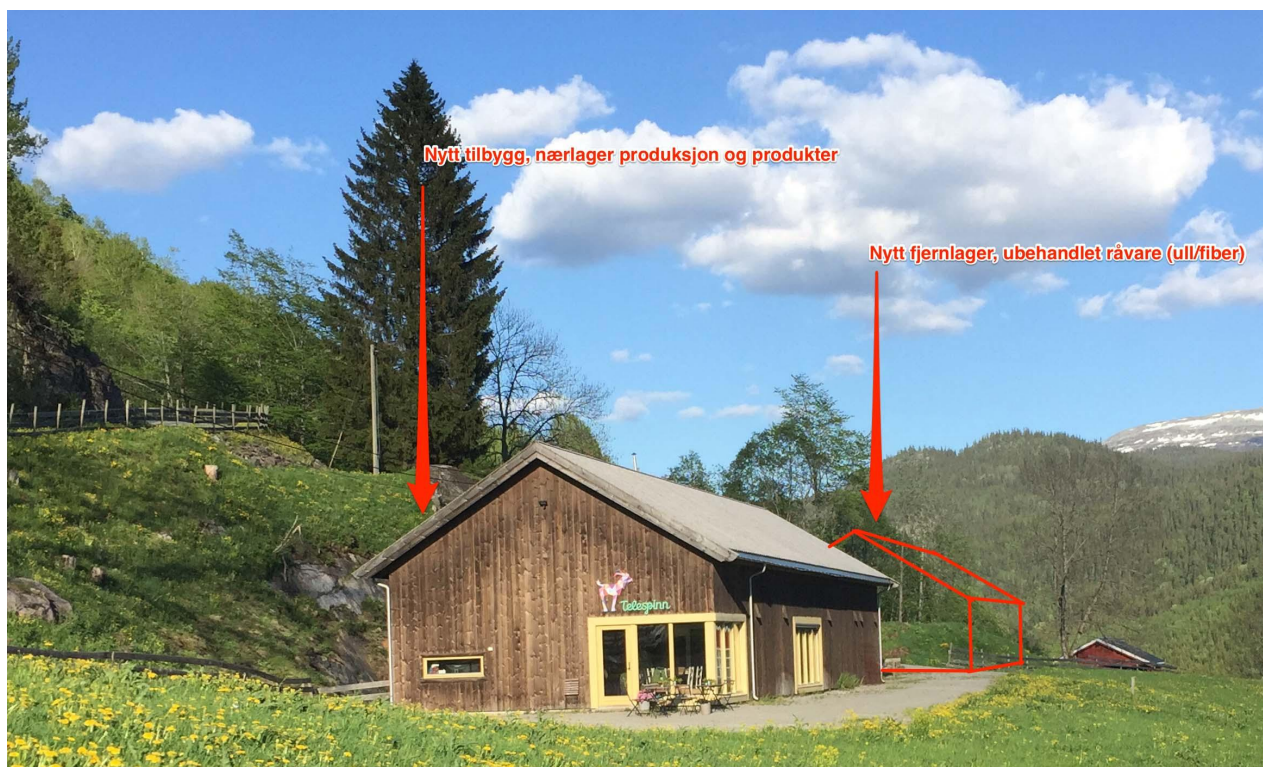
I 2019 satses det videre på utvikling av bedriften:

Siden oppstarten har produksjonen økt år for år. For noen år siden byttet vi til nye og større lokaler på grunn av kapasitetsbegrensninger. De nye lokalene har fungert bra og etter hensikten, men vi ser at vi nå begynner å merke begrensninger i driften både på grunn av økt plassbehov og ikke optimale og ujevne produksjonsforhold. Å utbedre dette vil drastisk forbedre effektiviteten og produksjonsvolumet til bedriften, gi jevnere kvalitet på produktene og forbedre arbeidsforholdene for de ansatte.

- Vi ansetter minst en person i 2019, en stilling er lyst ut og målet er å ha en ny medarbeider ansatt etter sommeren 2019.

Vi planlegger også en kapasitetsutvidelse og ønsker å forbedre vår prosesskontroll. Til dette søker vi om støtte fra Telemark utviklingsfond.

- Vi planlegger en kapasitetsutvidelse for produksjonen. Konkret er dette et nærlager, for produksjonen og ferdige produkter, og et fjernlager for ubehandlet råvare (ull/fiber).
- Samtidig med overnevnte ønsker vi utvikle bedre prosesskontroll i produksjonsarealet. Med større produksjon blir det viktigere og viktigere å ha jevnere produksjonsforhold enn i dag. Slik vil vi kunne produsere og levere produkter med den – jevne – høye kvaliteten vi ønsker, og som vi er kjent for. I praksis vil dette si å montere et klimasystem i produksjonsrommet, der vi både kan styre temperatur, fuktighet og støv/partikkelinnhold i luften. Det siste vil også forbedre arbeidsmiljøet for de ansatte.





Mål for prosjektet

- 1 Å etablere et nærlager for produksjonen og ferdige produkter, på nordveggen av eksisterende produksjonsbygg, ca 50 m². Nærlager er i dag i samme rom som produksjonen, og med økt produksjon har vi for lite plass til både ferdige produkter, og mellomlagring av produkter under produksjon. Vi planlegger et nytt mindre tilbygg, langs spinneribygget. Dette vil ligge i umiddelbar nærhet til produksjonen, men være avgrenset i et eget rom, og utformes som et smalt rom, med plass til hyller langs begge langvegger. Slik vil produksjonslogistikken forbedres og håndterer større kvanta. Tilbygget vil ligge på baksiden av eksisterende bygg, være én etasje, og derfor underordne seg "hovedbygget". Tilbygget vil også huse deler av nytt klima og prosessanlegg beskrevet nedenfor, samt eksisterende støvsugingssystem, slik fjernes støykilder fra arbeidsområdet til de ansatte arbeidsmiljøet forbedres.
- 2 Å etablere et fjernlager for ubehandlet råvare (fiber/ull). Fjernlageret vil være et nytt bygg som ligger noen meter fra eksisterende produksjonsbygg. I dag lagres både ubehandlet råvare, og delvis bearbeidet råvare, i 2. etg på produksjonsbygget. Ved å kunne lagre ubehandlet råvare (ull/fiber) kan vi bygge en større ordreserve, samt å ha ubehandlet råvare fysisk adskilt fra råvare som er delvis bearbeidet (f.eks vasket og rensset ull) Dette vil forbedre kvalitetssikringen hos oss og redusere risiko for å få uønskede bakterier, smuss etc inn i produkter som er i produksjon. Fjernlageret planlegges parallelt med en driftsbygning på Midt-Svartdal, slik at kostnaden nå er mindre enn å bygget et eget bygg. Nå planlegges driftsbygningen med en 2. etasje, slik at halvparten av arealet i bygget kan brukes av Telespinn AS. Derfor legges også kun 50% av kostnaden til dette bygget inn i dette prosjektet.
- 3 Å videreutvikle system for prosesskontroll og fuktighet og temperaturstyring i hovedproduksjonen. Bakgrunnen for dette er at når vi produserer stadig større kvanta med garn/fiberprodukter, er det en stor fordel å ha enda jevnere temperatur og luftfuktighet, siden tekstilproduksjon er svært ømfintlig for variasjoner i temperatur og luftfuktighet. For å oppnå ønsket kvalitet på produktene våre, på en effektiv måte, er vi avhengige av at produksjonen kan skje i et riktig og styrt klima. Lang erfaring og systematiske målinger viser at luftfuktigheten i produksjonslokalet i enkelte tilfeller er helt nede i 38 %, noe som er lavt for effektiv produksjon. Det fører til økt svinn og kan forringe den ferdige produktkvaliteten. For ullproduksjonen vår vil dette innebære en luftfuktighet på 65 % og en temperatur på 20 grader. I praksis vil dette kunne sikres av to separate systemer, ett kjøleanlegg (omvendt varmepumpe) og ett fuktkontrollsystem, som kan justeres etter behov, type produksjonsprosesser den aktuelle dagen, og vær/inneklima. Et slikt anlegg vil også kunne styre støv/partikkelinnhold i luften rundt de ulike produksjonsprosessene, noe som både er gunstig for jevn produktkvalitet, og for arbeidsmiljøet til de ansatte.
- 4 **Å gjennom det overnevnte kunne utvide og øke produksjon og verdiskapning for Telespinn AS, bidra til at selskapet øker sin lønnsomhet og konkurransekraft, kan utvikle nye produkter, samt at vi sikrer og øker lokal kvinnelig og inkluderende sysselsetting.**



Kostnader:

1.	Kostnad oppføring nytt nærlager, iht tilbud fra Byggmester Gustavsen AS	427.467,-
2.	Kostnad oppføring nytt fjernlager, iht tilbud fra Byggmester Gustavsen AS	416.520,-
3.	Prosesskontrollanlegg, iht tilbud fra ateam AS	283.650,-
4.	Uforutsette kostnader, 5%	55.000,-
5.	Til sammen eks mva	1.182.637,-

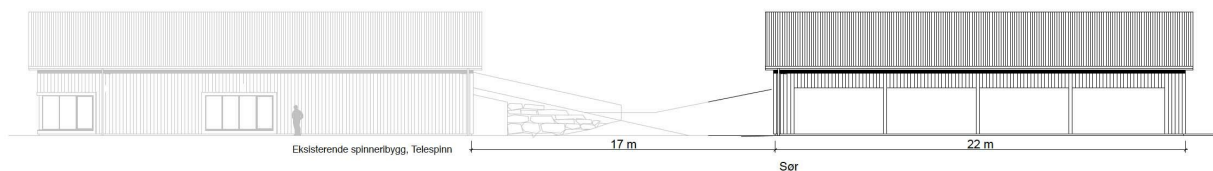
Finansiering:

1.	Egeninnsats	282.637,-
2.	Egne midler	300.000,-
3.	Tilskudd fra Telemark utviklingsfond, 50 %	600.000,-
4.	Til sammen	1.182.637,-

Det er også søkt støtte fra Innovasjon Norge til dette prosjektet. (35%) Men vi ønsker ikke budsjettere med dette i finansieringsoppsettet over siden vi ikke vet om det blir positivt tilsagn. Støtten fra Telemark Utviklingsfond vil uansett være større (50%) enn det omsøkte beløpet fra Innovasjon Norge. Telespinn er avhengig av støtte for at prosjektet skal kunne gjennomføres, eventuell støtte fra flere parter vil utelukkende gå til forbedring av prosjektet.

Eksisterende produksjonsbygg Telespinn AS

Nytt fjernlager i 2 etg av planlagt lagerbygg, for ubehandlet råvare (ul/fiber)



Planlagt lagerbygg - Fasader - 1:200 /A4 - 11.03.2019



Lønnsomhet i prosjektet

Vi har et godt samarbeid med Telemark fylkeskommune, Seljord kommune og øvrige myndigheter, og er svært takknemmelig for at de vil være med å bidra til økt aktivitet i og rundt Telespinn AS. Støtte fra Telemark utviklingsfond vil være avgjørende for å kunne gjennomføre dette prosjektet.

Telemark utviklingsfond kan gjennom å støtte Telespinn AS i dette prosjektet, virkelig bidra til økt aktivitet, å sikre lokal utvikling, foredling av naturbaserte råvarer, konkurransekraft og lokal sysselsetting! Slik vil også Telespinn kunne fortsette å kunne være et godt eksempel på en moderne småskala industribedrift i Telemark fylke!

Framdrift

Avhengig av tilbakemelding fra Telemark utviklingsfond, håper vi å kunne gjennomføre prosjektet i løpet av sommer 2019. Bygningsmessig anlegg vil utføres av Byggmester Gustavsen i Svartdal, og vi ønsker også bruke lokale aktører til prosesskontrollanlegget, siden vi, som Innovasjon Norge opptatt av å støtte lokalt næringsliv.

På bakgrunn av kostnadsoverslag og finansieringsplan vil undertegnede søke Telemark utviklingsfond om et tilskudd på kr 600.000,-

Svartdal, 07. Mai 2019

Vennlig hilsen

Bjørg Minnesjord Solheim

Daglig leder Telespinn AS



Søknad – Telemark utviklingsfond

Søknadsnr.	2019-0015	Søknadsår	2019	Arkivsak
Støtteordning	Telemark Utviklingsfond			
Prosjektnavn	Etablering av RVL Products AS på Dalen			

Kort beskrivelse

RVL Products AS skal produsere og levere et gjennomfarget mørtel-produktsystem til overflatebehandling av alle typer mur- og betongoverflater. Produktet kan tilsettes vanlig sement- og mørtelblandinger for å få valgt farge eller fluoriserende effekt. Konseptet er gjennomarbeidet over 6 år og har nå etablert et marked for produktet.

Prosjektbeskrivelse

Selskapet ønsker å etablere seg i egnede produksjonslokaler på Tokkestad i Dalen i samarbeid med Tokke Kommune, NAV og Kvito AS. Etableringen krever en ganske omfattende investering i produksjonsmiddel, installasjon av nødvendig utstyr og opplæring av ansatte. Det er p.t. en dialog mellom Solli Eiendom AS, der initiativtaker er eneksjonær, om overtakelse av lokaler. Virksomheten vil i den forbindelse leie produksjonslokaler av Tokke Kommune, eller Solli Eiendom AS.

Fra lokalene står klare regnes det en 3-4 måneders periode for klargjøring av produksjonslokaler. Produksjonsmiddel må på plass, testes og tilpasses til ønsket produksjon. I tillegg må ansatte og innleide ressurser ha opplæring i bruk og håndtering av utstyr, råvarer og ferdig produkt.

Det er en målsetting at produksjonslokalene på Dalen skal være navet i bedriften og et utstillingsvindu for RVL Products AS. Selskapet jobber aktivt med forretningsmodellen for å kunne skape gode synergier som skaper flere attraktive arbeidsplasser på Dalen

I forbindelse med etablering i Tokke er det behov et automatisert styringssystem. Det foreligger tilbud fra Foodtech IND. om levering av de største komponentene. Et styringssystem består av doserings-anlegg og maskin for fylling av flasker og beholdere, samt produksjonslinje med transportbånd som skaper en effektiv drift. Vider vil det være behov for brekke-maskin for å få det vide spekteret av både farge og fluoriserende effekter. Konsentrat til utblanding av primer/snabelstoff fra Sherwin Williams vil fraktes til Tokke i 1000. IBC-beholdere, der det tilsettes 45% vann og fargetilsetning før det tappes på flasker for distribusjon, og det er behov for truck til å håndtere disse beholderne i produksjon.

Virksomheten har utviklet egen logo som skal være godt synlige på flasker mm. For merking og synlighet trenger man maskin for produksjon av etiketter, bruksanvisning mm.

Styringssystem og produksjonslinjen må installeres av leverandør, og igangkjøring og opplæring av ansatte er særdeles viktig i oppstarten.

Videre ønsker virksomheten å installere sprøyte-utstyr i fem biler på sentrale østlandet. Dette vil være et viktig ledd i markedsføringen av produktene, og god synlighet i markedet.

Samlet investeringsbehov vil være 3.460.000 der 1.000.00 tilføres som egenkapital ink akjsekapital.

Vedlagt ligger forretningsplan og relevante budsjett. Avtaler med partnere ifm. pilotprosjekter, og video av dette.

Kontaktopplysninger

Funksjon	Navn	Adresse/poststed	Mobil
Søker / Prosjekteier	RVL Products AS Org.nr:912212750	Norigardsvegen 1 3880 DALEN	92063300
Kontakt-person	Gunnvald K Solli	Norigardsvegen 1 3880 DALEN	920 63 300
Prosjekt-leder	Gunnvald K Solli	Norigardsvegen 1 3880 DALEN	920 63 300

Mottatt offentlig støtte tidligere: Ja

Har søkt kommunalt næringsfond om tilskudd på 260.000 ifm investering jf. finansieringsplan. Vil legge inn søknad på oppstartslån hos Innovasjon Norge på 1.300.000

Spesifikasjon

Bakgrunn

I dag benyttes mørtler i stor skala verden rundt. Det finnes mørtler blandet med både kalk og sement for å få det beste av de to råvarene, smidighet og styrke. Dagens mørtler fås i standard-fargene hvit, grå, lysgrå og murgrå, og krever videre en overflate-behandling med maling. Alt i alt en prosess som består av 12-15 trinn avhengig av type produkt. Det er den samme prosessen for nybygg, rehabilitering og reparasjoner på de fleste typer underlag.

RVL Products AS skal produsere og levere et gjennomfarget mørtel-produktsystem til overflatebehandling av alle typer mur- og betongoverflater. Produktet kan tilsettes vanlig sement- og mørtelblandinger for å få valgt farge eller fluoriserende effekt.

I dagens marked er det ingen aktører som har et lignende mørtelsystem med pigmentert mørtelblanding, selvlysende effekter, eller egenskapene ifm. vedheft, diffusjonsåpenhet og arbeidsbesparelse. Mørtelen vil være lysekte, værbestandig og vedlikeholdsfri.

Konseptet er gjennomarbeidet over 6 år og har nå etablert et marked for produktet. Virksomheten har alle underliggende avtaler på plass med Sherwin Williams som er leverandør av konsentrat.

Sherwin Williams, som er verdens største leverandør til malerindustrien, har utviklet et unikt bindemiddel til anvendelse i mørtel. Råvarene til dette middelet er avfall stoff fra annen produksjon til malerindustrien. Tilsetningsstoffet gjennomfarger mørtelen og betongen, slik at ved slitasje eller skade forblir farget uendret. Produktene er fremstilt av vannbaserte og organiske stoffer som ikke har helsefarlige bestanddeler. Dette forenkler både anvendelse, behov for vedlikehold og avfallshåndtering.

Bindemiddelet viser seg å ha unike egenskaper som sørger for gjennomtrenging til et stort utvalg av byggematerialer som klinker, murpuss, betong og lignende murverk. Produktene er vannbasert og har

en gjennomgående grønn profil, og har ingen giftige bestanddeler som er allergi eller kreftfremkallende.

Produktene har gjennomgått prøving og testing hos SINTEF Byggforsk med fokus på vanddampmotstand, fargebestandighet, heftfasthet og regntetthet med særdeles gode resultater.

Prosjektmål

Målsettingen med prosjektet er å etablere seg i egnede produksjonslokaler på Dalen i Tokke Kommune, og produsere en produktportefølje som markedet etterlyser. Etableringen skal bidra til arbeidsplasser i distriktet og initiativtaker har et ønske om å bidra til sysselsetting og vekst og utvikling i kommunen.

Prosjektet er i tråd med TUF sine retningslinjer, og underbygger en langsiktig og positiv befolknings- og næringsutvikling. Særlig skal det gjelde næringssvake kommuner og kommuner med befolkningsnedgang.

Visjon:

«RVL Products AS skal være den ledende leverandøren av mørtelsystemer Worldwide og bidra til å løse utfordringer med avgangsmasser i gruveindustrien»

Forretningsidé:

«RVL Products skal utvikle og produsere innovative mørtelsystemer til bygge- og anleggsbransjen gjennom bærekraftig ressursutnyttelse. Produktene har unike egenskaper som sørger for særdeles god vedheft til flere typer underlag, stor variasjon i pigmenter og forenkling av arbeidsprosesser»

Kortsiktige mål – 2019-2020

- Gjennomføre pilotprosjekt i samarbeid med ONEPARK AS og SIP-IT AS
- Etablere RVL Products AS i egnede produksjonslokaler på Dalen
- Starte produksjon av RVL Primer og fargetilsetning til mur og betong.
- Installere sprøyte-system i fem biler på Østlandet.
- Etablere arbeidsplasser i Tokke Kommune
- Bidra til økt verdiskaping i distriktsnorge og økt attraktivitet for andre virksomheter
- Ta 2% markedsandel innenfor mørtel- og overflatebehandling i Norge i 2020
- Videreføre FoU ifm. bærekraftig ressursutnyttelse med avgangsmasser fra gruveindustri

Langsiktige mål – 2020-2022

- Etablere et kompetansesenter for analyser ifm geologi, bruk og utnyttelse av avgangsmasser fra gruveindustrien.
- Ta 4% markedsandel innenfor mørtel og overflatebehandling i Norge innen utgangen av 2022

Internasjonalisering:

Trinn 1: Norge 2020

Trinn 2: Sverige, Danmark, Romania/Bulgaria, Tyskland og Spania 2020-2021

Trinn 3: Samarbeidspartner for Worldwide distribusjon via franchise eller annen avtale 2021-2022

Forankring

Etableringen er i tråd med overordnede planer for Tokke Kommune. Kommunen skal være en attraktiv aktør hva gjelder bosetting og næringsetablering. I forbindelse med søknad om tilskudd til Tokke Kommune er rådmannen sin innstilling at det gis tilskudd til investering i produksjonsutstyr og kostnader i forbindelse med etablering på Dalen

Kommunedelplanen lyder som følger: «Tokke skal vere ein open, trygg og attraktiv stad i Vest-Telemark for busetjing og næringsetablering».

I Næringsplan 2016-2020 beskrives følgende tiltak som relevant for etableringen:

"Stimulere til nyetableringar og utvikling av ein gründerkultur i regionen. Utvikle eksisterande næringsliv og leggje til rette for knoppskyting.

Vere pådrivar for å utvikle og etablere nye arbeidsplassar og verksemder

Profilere næringslivet og kommunen som heilskap, og ha ei synleg og aktiv rolle i Vest –Telemarksamarbeidet.»

1.1 Nyetableringar og utviding av verksemder som gjev sysselsetjing/ nye arbeidsplassar skal prioriterast.

1.2 Prosjekt som bidreg til utvikling av nye arbeidsplassar retta mot kvinner, innvandrarak og unge under 35 år er viktig.

Kvito AS er positive til å stille menneskelige ressurser til rådighet i forbindelse med produksjonen.

Virksomheten har enerett til produksjon og distribusjon av det unike bindemiddelet i Europa.

Prosjektorganisering

Initiativtaker og gründer har lang erfaring som næringsdrivende, og har et stort nettverk fra næringsliv på flere områder. Gunvald Solli har gjennom lang tid vist forretningsteft ved å bygge opp flere selskaper innenfor eiendomsbransjen, via blant annet Solli Eiendom AS, og utvikling av innovative løsninger i samarbeid med andre seriøse aktører. Gründer vil i tidligfase være daglig leder og prosjektansvarlig. Etter oppstart og ferdigstilling av produksjonslokaler vil virksomheten ansette daglig leder for å videreutvikle bedriften og ha ansvar for produksjon. Det er viktig å få på plass den rette personen til å ta RVL Products ut til et større marked. Personen bør ha god kjennskap og ha eksisterende nettverk innen bygg- og anleggsbransjen.

Samarbeidspartnere

Tokke Kommune, Kvito AS, NAV, Innovasjon Norge, Telemark Utviklingsfond, Telemark Næringshage.

Sherwin Williams som er leverandør av unike bindemiddel. Chromoflow Tech leverer bestanddeler til fargetilsetting og miksing.

SIP-IT og ONEPARK deltar i pilotprosjekt.

RVL Products AS har inngått avtale med ONEPARK AS om pilotprosjekt i forbindelse med sprøyting av vegger på parkeringshus i St Olavsgt. 4 i Drammen Gjennomføringen av piloten skjer i mai/juni 2019. ONEPARK AS uttrykker stor interesse for produktene. Første fase av pilot er gjennomført og ONEPARK ønsker å utvide samarbeidet med videre testing på rekkverk, gulv mm.

RVL Products AS er i dialog med SIP-IT om testing av overflatebehandling på SIP172 elementer, slik at fasaden vil ha samme uttrykk og estetisk utforming som et murhus. Elementene er en sandwichkonstruksjon av isolerende polyuretan mellom OSB-plater. Bedriften har uttrykt stor interesse for løsningen. De ønsker å utføre testing og gjennomføring av pilotprosjekt å kunne ta i bruk konseptet. For SIP-it er strategisk viktig og finne effektive løsninger som kan anvendes på deres teknologi for ferdigstillelse. Dette vil styrke SIP-IT sitt innovative konsept.

Gründer og initiativtaker Gunnvald Solli har hatt møter med Innovasjon Norge og TUF for å presentere og informere om produkt, konsept og etablering i Tokke. Det har vært god dialog med Tokke Kommune i forbindelse med etablering og overtakelse av lokaler på Dalen. Kvito AS stiller seg positive til etableringen å har gitt signal om at de kan stille ressurser til rådighet i forbindelse med produksjon.

Telemark Næringshage har hatt en rådgivende funksjon den siste måneden og det innledes et mer formel samarbeid gjennom SIVA sitt næringshageprogram.

Aktiviteter

Det søkes om midler til kjøp og installasjon av produksjonsmiddel, samt igangkjøring og opplæring. I kostnadsplanen er det skilt ut de enkelte komponentene som må på plass for å få i gang en ønsket produksjon fra tidlig 2020. Videre vil synlighet i markedet være en viktig del i en tidlig fase, og inngåelse av franchise-avtaler. Logo og merking av produkter økt markedspenetrasjon står sentralt.

Målgrupper

Primær målgruppe:

Profesjonelle murere, profesjonelle malere, forbruker/huseier, entreprenører bygg og anlegg. Bygg- og fagkjeder.

Sekundær målgruppe:

Arkitekter, Bygningsingeniører, Offentlige/private byggeiere, Designere

Det jobbes med å involvere entreprenører og andre profesjonelle aktører gjennom franchise-avtaler. Det er ønskelig å formalisere et tettere samarbeid med aktører som gjennomfører pilotprosjekter.

Resultat

Etablere en forutsigbar og effektiv produksjon på Dalen.

Ha et utstillingsvindu for RVL sin produktportefølje på Dalen i Tokke Kommune.

Ta i bruk eksisterende bygningsmasse.

Effekter

Etablere langsiktige arbeidsplasser på Dalen, både ordinære og lavterskel.

Øke attraktiviteten for andre for virksomheter, og trekke til seg samarbeidspartnere som kan bidra til flere arbeidsplasser.

Tids- og kostnadsplan

Tidsplan

Mai/Juni 2019 : Gjennomføring pilotprosjekt SIP-IT og ONEPARK, og formalisere samarbeid

Mai/Juni 2019 : Avklare finansiering oppstart, søknader TUF, IN Tokke Kom.

Mai- Juli 2019 : Samarbeidsavtaler Kvito, og Dalen Mek.

Mai- Juli 2019 : Videreutvikle forretningsmodell/plan

Mai/Juni 2019 : Avklare produksjonslokaler på Dalen

Juli/August 2019 : Start markedsføring og historieformidling

August. 2019 : Bestille utstyr til produksjonslokaler

Sept-Des 2019 : Klargjøre lokaler for produksjon

Sept-Des 2019 : Franchise-avtaler

Sept-Des 2019 : Innstallasjon av produksjonsmiddel

Sept-Des 2019 : Opplæring personale, tilsette daglig leder

Jan 2020 : Start produksjon på Dalen

Jan 2020 : Sluttrapport og prosjekt fullført

2020- : Videreutvikle konsept, flere samarbeidsavtaler

Kostnadsplan

Tittel	2019	2020	2021	SUM
Brekkemaskin	300 000			300 000
Doseringsanlegg	935 000			935 000
Etikkettemaskin	140 000			140 000
IFyllemaskin	450 000			450 000
Innstallasjon sprøyeutstyr 5 biler	450 000			450 000
Installasjon/montering/te sting av system	200 000			200 000
Markedsføring/matriell	230 000			230 000
Opplæring av personale	100 000			100 000
Sprøyeutstyr	250 000			250 000
Transportbane	175 000			175 000

Truck	130 000	130 000
Tørkeanlegg	100 000	100 000
Sum kostnad	3 460 000	3 460 000

Etableringen på Dalen vil kreve relativt stor investering i produksjonsmiddel og vil være faste installasjoner i lokaler. Anlegget vil være spesialtilpasset det behovet som virksomheten har. Foodtech har kommet med overslag på levering av deler av innstallasjonen, mens det foregår forhandlinger med andre leverandører for å få best mulig pris og funksjon på nødvendig utstyr.

Finansieringsplan

Tittel	2019	2020	2021	SUM
02.Innovasjon Norge	1 300 000			1 300 000
03.Tokke Kommune	260 000			260 000
04.Egenkapital	1 000 000			1 000 000
Telemark Utviklingsfond	900 000			900 000
Sum finansiering	3 460 000			3 460 000

Bedriften stiller egenkapital på 1.000.000. I tillegg søkes det Telemark Utviklingsfond og Tokke Kommune om tilskudd, og Innovasjon Norge om oppstartslån. Innledningsvis er det relativt store investeringer som må på plass i form av produksjonsmidler.

Geografi

833-Tokke

Vedleggsliste

Dokumentnavn	Filstørrelse	Dato
Driftsbudsjett 2020-2022 RVL.pdf	26 565	14.06.2019
Kapitalbehov og finansieringsplan RVL.pdf	17 416	14.06.2019
Likviditetsbudsjett RVL.pdf	57 324	14.06.2019
MVP selvlýsende.MOV	2 071 029	13.06.2019
ONEPARK.jpg	148 067	13.06.2019
Pilotprosjekt ONEPARK.jpg	57 232	13.06.2019
Pilotprosjekt ONEPARK.mov	4 466 696	14.06.2019
RVL- Products Forretningsplan.pdf	687 564	14.06.2019
SIP-IT.docx	107 523	14.06.2019
Test-prosjekt- ONEPARK.pdf	244 016	14.06.2019

Søknad – Telemark utviklingsfond

Søknadsnr.	2019-0013	Søknadsår	2019	Arkivsak
Støtteordning	Telemark Utviklingsfond			
Prosjektnavn	ELFO SUBSEA AS			

Kort beskrivelse

Oppstart støtte til ELFO Subsea AS

Prosjektbeskrivelse

Etablering av montasje og test fasiliteter

Kontaktopplysninger

Funksjon	Navn	Adresse/poststed	Mobil
Søker / Prosjekteier	ELFO Subsea AS Org.nr:921468237	Heddalsveien 11 Bygg 90 3674 NOTODDEN	41275270
Kontakt- person	Oddbjørn Aase	Heddalsveien 11 Bygg 90 3674 NOTODDEN	41275270
Prosjekt- leder	Oddbjørn Aase	Heddalsveien 11 Bygg 90 3674 NOTODDEN	41275270

Mottatt offentlig støtte tidligere: Ja

Kommersialisering Tilskudd fra Innovasjon Norge

søker også parallelt med denne søknaden støtte / innovasjon lån fra Innovasjon Norge

Spesifikasjon

Bakgrunn

ELFO Subsea ble etablert 01.10.2018.

Bedriftens strategi er å tilby produkter og tjenester innenfor undervann, elektrisk og fiber optiske distribusjon systemer.

Prosjekt mål

Etablere verksted med montasje og test fasiliteter.

Forankring

Bedriften er lokalisert på Notodden. Gründerene har lang erfaring innenfor bransjen. Tjenesten og kompetansen Bedriften innehar er etterspurt av innenfor sitt segment i Norge og internasjonalt. Tjenesten ble etterspurt og etableringen ønsket av bransjen siden Gründere sin tidligere bedrift la ned.

Prosjektorganisering

Prosjektet er organisert intern i bedriften.

Samarbeidspartnere

Bedriften har mottatt kommersialiserings tilskudd, og søker videre finansiering fra Innovasjon Norge.

Aktiviteter

Innkjøp av spesial utstyr for montasje og testing

Målgrupper

Målgruppen er kunder innenfor olje og gass næringen, som fek. Equinor, Aker, Oceaneering, TFMC, Siemens, ABB, NOV etc.

I tillegg kan teknologien benyttes innenfor fornybar energi; hav vindmøller, tidevann/ bølge kraft verk, og innenfor oppdrettsnæringen / fiske velferd.

Resultat

resultatet vil være et moderne og velfungerende verksted for service oppdrag, og montasje og test.

Effekter

Resultatene vil resultere i økt sysselsetting og ansatte i bedriften, lokalt.

I tillegg vil bedriften ha behov for innkjøp av produkter og tjenester, som får positive synergi effekter i lokal miljøet.

Tids- og kostnadsplan

Tidsplan

01.06.2019 - 01.07.2019 Definere nødvendig utstyr og komponenter, innhente tilbud etc.

01.07.2019 - 01.08.2019 Avklare tilbud og bestille utstyr

01.08.2019 - 31.12.2019 Ledetid på spesial utstyr

01.01.2020 - 01.03.2010 Tuning og igangkjøring av verktøy og utstyr

01.03.2019 - 01.06.2019 Prototyping

Kostnadsplan

Tittel	2019	2020	2021	SUM
01.Personalkost	700 000	450 000		1 150 000
02.Innkjøpte tjenester	500 000	200 000		700 000
03.Utstyr	1 600 000			1 600 000
04.Andre kostnader	750 000			750 000
Sum kostnad	3 550 000	650 000		4 200 000

se vedlagte budsjetter

Finansieringsplan

Tittel	2019	2020	2021	SUM
01.TUF Finansiering				0
02.Annen offentlig finansiering	1 800 000			1 800 000
03.Privat finansiering	2 100 000			2 100 000
Telemark Utviklingsfond	300 000			300 000

Sum finansiering	4 200 000	4 200 000
-------------------------	------------------	------------------

se vedlagte likviditets budsjett

Geografi

807-Notodden

Vedleggsliste

Dokumentnavn	Filstørrelse	Dato
innvesterings budsjett ELFO.pdf	75 127	29.05.2019
Likviditets Budsjett Elfo.pdf	109 361	29.05.2019
Resultat Budsjett ELFO.pdf	102 304	29.05.2019

Samarbeidsprosjekt mellom Epleblomsten AS og Odd ballklubb.

Sauar 27.6.2019

Forretningside

Utnytte alle eplene som går til spille, råtner bort i villahagene i Grenland m/omegn.

Historisk hadde Trio tilbud om innlevering av hagefrukt i mange år. Det ble avsluttet ifm. flytting til Klosterøya i 2007. Tidligere fabriksjef Bjørn Gundersen, kunne fortelle om mange som etterspør dette fremdeles. Han kunne også fortelle at eplemengdene varierer mye fra år til år (siden dette er villahager og ikke profesjonell dyrking). På det dårligste hadde de ca 100 tonn og på det beste ca. 250 tonn de siste årene.

Frukten fra private utgjør en ressurs som i dag stort sett råtner bort. Det er tidsriktig å tenke miljø, ressursutnyttelse og kortreist mat. Samtidig vil konseptet sette fokus på epler og eplemost fra Telemark. Målet er å lage en bærekraftig forretningsmodell som kan gi overskudd for både Odd og Epleblomsten, samtidig som råvarer tas vare på og foredles lokalt.

Praktisk konsept:

1 september til 20 oktober; Innlevering og veiing av epler ved Odd-butikken på Skagerak Arena to ganger i uken.

Eplene veies og fylles i storkasser og transporteres til Epleblomsten som presser dem. Ferdig eplemost tas med til Skien på samme bil som man henter eplene.

Odd tar imot epler, EB henter samme dag/neste dag og presser/tapper fortløpende.

Kunde får en «voucher» som gir rett til å kjøpe 3 liter eplemost til f. eksempel 125 kroner basert på innleverte epler der 6 kg epler gir 3 liter eplemost. Mer enn 1,5 kg gir avrunding oppover til neste 3 liter. Innlevering av epler gir 1 gratisbillett til Odd-kamp. Hvordan dette beregnes, blir opp til styringsgruppen å vurdere nærmere.

Basert på 50% utbytte, vil det bli et lite «overskudd» av eplemost. Dette «overskuddet» brukes til salg i pappkrus på stadion.

Kun mulig å få kjøpt eplemosten i Odd-butikken ved selv å innlevere; gjør det eksklusivt å få tak i denne mosten. Trendy å ha denne kartongen/kunne gi den bort. Viser miljøansvar osv

Økonomi Odd:

Odd-butikken tar seg av innlevering av epler og salg av eplemosten. Odd-butikken får fortjenesten som ligger i råvare/distribusjon/salg.

Ut- pris 125 kr pr 3 liter.

Eks mva = 108,7

Pressing, tapping henting/bringing = 55,0 kr

DB til Odd: = 53,7 (ca 17,9 kr/l)

Målsetting i løpet av 2 år: 50 tonn epler

Dette vil gi ca 25.000 liter i direkte salg. «Overskuddet» vil være ca 10.000 liter.

«Overskuddet» selges på stadion til 30 kr pr halvliter (kiosker, VIP, pølsevip).

Dekningsbidrag MAX ca 750.000 kroner ved salg av 35.000 liter som skissert.

Økonomi Epleblomsten:

Epleblomsten vil, basert på kalkylene få et dekningsbidrag på 33 kr pr 3-liter, som er i tråd med dekningsbidraget på 3-liter solgt i NorgesGruppen.

Potensialet på 50 tonn epler, er ca. 385.000 kroner.

Varemerke-Ideskisse:

«Kjøkkenhagen min», «Villahagen min», «Mine epletrær»

Tanken er å knytte navnet til ens eget epletre/eplehage, 100% friskpresset eplemost

Både Odd og Epleblomsten inkluderes (litt underordnet) i konseptet.

Lages en ferdig trykt 3 liter som kun selges i Odd-butikken og forutsetter innlevering av epler. Gjør det eksklusivt og produktet vil ha en riktig image.

Prosjektstyring:

Epleblomsten er prosjekteier/prosjektleder

Styringsgruppe: Einar, Bernt Ove, Thor Bjørn, Gunn Tove.

Prosjektkostnader:

Prosjektledelse	200 timer à 500 =	100.000
Design/grafisk profil av kartong/etikett		140.000
Oppstartskost/produksjon av kartong		30.000
Markedsføring (inkl. egen liten presse, happenings)		150.000
Mottak og utlevering epler, veiing; arbeidskraft i 16 dager à 4-6 timer:		80.000
Trenger (godkjent) vekt med printer.		60.000
Ekstrakostnad med transport/handling av epler og eplemost år 1		20.000

SUM		580.000

Budsjettet er grunnlag for søknad. Med 35% støtte vil prosjektet blir realisert.

Det er viktig å skape aktiviteter på stadion, folk får smaksprøver på hvor bra produktet er.

Fremdriftsplan:

Aktiviteter	Frister
1. Epleblomsten og Odd lager en enkel partnerskapsavtale om «Villahageprosjektet»	1 juli
2. Det sendes inn søknad på offentlige midler:	Frist 1. juli (presenteres for TUF, MTNU og IN torsdag 27.06)
3. Utarbeidelse av design	10 august 2019
4. Trykking av etiketter	20 august 2019
5. Konsept/prosjekt klart til publisering	15 august 2019 Mediadrypp fortløpende

En støtte vil være særdeles viktig siden dette prosjektet vil foregå på en tid av året hvor Epleblomsten har svært store utgifter. Vi har alle råvareutgifter fra august-Oktober (sesong epler), mens salget vårt er fordelt på 12 mnd. Det vil derfor være svært vanskelig for oss å ha likviditet til å dekke utgiftene til å sette opp dette prosjektet.

Epleblomsten er en viktig aktør for fruktnæringa i Midt-Telemark. Lønnsomheten er volumsensitiv, og for å være en stabil og lønnsom mottaker av frukt fra landbruket, er det nødvendig å utnytte nye forretningsmuligheter.

Muligheten for et høyere volum er til stede. Hvis konseptet lykkes, ønsker vi å utvide dette i samarbeid med andre aktører. Det er nærliggende å tenke Øst-Telemark som neste steg.

Styringsgruppa møter:

Drøfting/vurdering/beslutning om konsept og medieplan.

Historie/innhold – vurdering/beslutning

Design – vurdering/beslutning

Sauar 27.06.19

Epleblomsten as

Gunn Tove Aarbakk (prosjektleder)



Epleblomsten AS Telejuice AS Juni 2019

A photograph of a vibrant red apple and several white apple blossoms with yellow centers, resting on a white-painted wooden plank surface. A semi-transparent white circle is overlaid on the left side of the image, containing text.

Om oss

Epleblomsten AS og Telejuice AS er landets største produsent av ferskpresset eplejuice. Produksjon er basert på smaksrike epler fra epleområdet i Sauherad i norske sesong og så lenge norsk sesong varer. 1.6.2019 kjøpte epleblomsten Telejuice AS og samarbeid, kompetanse og produksjon er betydelig styrket. Epleblomsten kjøper alle tilgjengelige pressepler i Sauherad og trenger mer for å dekke etterspørselen.

På bakgrunn av for liten tilgang på Norske epler kan vi gå tom for produkter. Da kan vi etter avtale med kunde produseres eplemost på import epler, disse kommer da hovedsakelig fra Tyskland i vinterhalvåret. Eplemost er et naturlig produkt og vil variere i farge og smak i tråd med variasjoner på soldager, jordsmonn og eplesorter.

For å skape vekst framover har selskapene satt fokus på nyskaping, innovasjon utnyttelse av råvarer. Dette for å skape vekst i produksjonen hos fruktbønder, skape nye arbeidsplasser og øke kompetanse på foredling av lokale råvarer.

Ett prosjekt som vil gi oss tilgang på mer råvare er prosjektet:

Hagefrukt, ubenyttet ressurs.

INFORMASJON OM ENDRINGER

- Ved at Epleblomsten har overtar drift av Telejuice sikrer vi lokale arbeidsplasser både på kort og lang sikt. For det første bidrar de nye eierne med ett kapitalinnskudd for å sikre den kortsiktige likviditeten til Telejuice slik at alle får lønn. For det andre vil vi sikre at det blir en økt produksjon til høsten som ikke bare vil beholde de arbeidsplassene som er der, men gi ett økt behov for arbeidskraft ved at vi må ha ett ekstra skift i produksjonen

Videre sikrer og utvider vi driften for å sørge for økt lokal konkurransekraft noe som bidrar til en større total økonomisk sikkerhet både for oss og våre leverandører, samt lokale tilleggsnæringer. Det planter det stadig flere epletrær i Midt-Telemark og denne overtagelsen sørger for at Telejuice og Epleblomsten kan vokse i takt med denne utviklingen. Prognosene for de neste 3 årene tilsier en vekst på 600 tonn pressepler, og sammen vil vi være i stand til å kjøpe alt dette og dermed sikre inntektene til bøndene, altså flere lokale arbeidsplasser. Dette kombinert med forbedret utstyr som minimum skal øke saftutbytte pr. eple med 5% vil sette selskapene i en gunstig økonomisk situasjon i fremtiden. At vi lykkes med våre planer nå er avgjørende for videre suksess.

HAGEFRUKT EN UBRUKT RESSURS

Villafrukt – en ubenyttet ressurs

Ett samarbeidsprosjekt mellom Epleblomsten as og Odd.

Forretningside:

Utnytte alle eplene som råtner bort i villahagene i Grenland m/omegn.

Historisk hadde Trio dette tilbudet i mange år. Det ble avsluttet ifm flytting til Klosterøya i 2007. Tidligere fabrikkssjef Bjørn Gundersen, kunne fortelle om mange som etterspør dette fremdeles. Han kunne også fortelle at eplemengdene varierer mye fra år til år (siden dette er villahager og ikke profesjonell dyrking). På det dårligste hadde de ca 100 tonn og på det beste ca 250 tonn de siste årene.

Denne frukten fra private utgjør en ressurs som i dag stort sett råtner bort. Det er tidsriktig å tenke miljø, ressursutnyttelse og kortreist mat. Samtidig vil konseptet sette fokus på epler og eplemost fra Telemark. For Odd passer konseptet meget godt inn i både miljøprofilen og Telemarksprofilen.

Målet er å lage en bærekraftig forretningsmodell som kan gi overskudd for både Odd og Epleblomsten, samtidig som råvarer tas vare på og foredles lokalt.



HAGEFRUKT EN UBRUKT RESSURS

Prosjektstyring:

Epleblomsten er prosjekteier/prosjektleder

Styringsgruppe: Einar Håndlykken (Odd), Bernt Ove Søvik (Millba), Thor Bjørn Omnes, Sveinung Sauar (Epleblomsten), Martin Holtskog(Epleblomsten).

Prosjektkostnader:

Prosjektledelse	200 timer à 500 =	100.000
Design/grafisk profil av kartong/etikett		140.000
Oppstartskost/produksjon av kartong		30.000
Markedsføring (inkl. egen liten presse, happenings)		150.000
Mottak og utlevering av epler, veiing; arbeidskraft i 16 dager à 4-6 timer:		80.000
Trenger (godkjent) vekt med printer.		60.000
Ekstrakostnad med transport/handling av epler og eplemost år 1		20.000
SUM		580.000

Budsjettet er grunnlag for søknad. Med 35% støtte vil prosjektet blir realisert.

Bestillingsfristen er egentlig ute, så det mest realistiske i år vil være kartong med etikett. Det er merarbeid fordi denne må påklistres manuelt, men tror det kan fungere greit. Det utarbeides design for både kartong og etikett.



KVALITET – SAMARBEID - INNOVASJON PRODUSENT – PRODUKSJON - KUNDE

Kvalitet på ferdig produkt henger sammen med kunnskap helt fra utplanting av frukt til foredling av juicen vi lager. For å skape levedyktige arbeidsplasser må nye produksjonsmetoder og optimal utnyttelse av råvarer stå i fokus.

Samarbeid mellom produsenter av råvaren- fruktlager-juice produsent-kunde er avgjørende for at alle skal ha forståelse for de viktige faktorene i de ulike leddene.

Vi er avhengig av å knyttet kontakt med nyttige fagmiljøer som også er med på å bygge god norsk produksjon og produkt. Lokale produsenter i vekst trenger dra kraft for å bygge seg stor nok til å møte konkurranse fra import. Det å stå sterkt i utvikling og innovasjon er avgjørende for suksess og når man lykkes vil det skape langsiktig gode ringvirkninger for produsenter og vår region.

Produsentene i Sauherad – Telefrukt – Telejuice og Bama har etablert samarbeid som vi sammen kan bygge sterkere. Vi har satt fokus på utnyttelse av råstoff og gjennom hagefrukt prosjektet vil vi kunne redusere eplesvinnet betydelig og skape nytt produkt ut av ubenyttet ressurs.

Bilde: Fra besøk hos produsent
på Nesodden Sauherad 2018





TAKK!

MARTIN HOLTSKOG OG GUNN TOVE AARBAKK
EPLEBLOMSTEN & TELEJUICE